



Es una empresa industrial con una estrategia focalizada en nichos de mercado, donde ha podido ofrecer productos y servicios con un alto grado de tecnología. En su día se especializó en los útiles de automoción para la estampación de ruedas y poleas de acero, facturando a nivel internacional.

Última Actualización
25/05/2016

Tecnoquark | TQT | ES0105076006
Sector: Montaje Bienes de Equipo

Cotización Salida (21/12/2015): 1,87 | Último Precio (24/05/2016): 1,8 | Máximo: 2,02 | Mínimo: 1,8

	2011	2012	2013	2014	2015	2016*	2017*
PER Medio	N.A.	N.A.	N.A.	N.A.	-62,21	N.A.	N.A.
Beneficio por Acción	0,01	0,00	0,01	0,00	-0,03	N.A.	N.A.
Cifra de Negocio por Acción	3,94	2,66	1,38	0,91	0,62	N.A.	N.A.
Ebitda por Acción	0,00	0,25	0,15	0,14	0,05	N.A.	N.A.
Cash Flow por Acción	N.A.	-0,03	0,00	0,01	0,06	N.A.	N.A.
Acciones en Circulación (miles)	1.117	1.552	3.050	3.050	5.325		
Volumen de Negociación (miles €)	0	0	0	0	622		
Ampliaciones de Capital (miles €)	200	0	285	0	4.459		
Cifra de Negocio (miles €)	4.397	4.131	4.219	2.772	3.293		
Margen Bruto	55,02%	66,20%	67,22%	71,68%	79,08%		
Ebitda (miles €)	455	391	456	422	267		
Margen Explotación	10,35%	9,46%	10,81%	15,23%	8,10%		
Amortización y Depreciación (miles €)	-229	-206	-200	-216	-492		
EBIT (miles €)	226	185	256	207	-225		
Gastos Financieros (miles €)	-182	-187	-180	-179	-142		
Ratio Cobertura Intereses	0,80	1,01	0,71	0,87	N.A.		
Impuestos (miles €)	-6	-10	-31	-15	200		
Resultado Neto (miles €)	11	-6	45	12	-167		
Valor Contable por Acción	0,42	0,30	0,33	1,01	1,31		
Activos (miles €)	4.299	4.551	5.515	8.317	10.928		
Capital Circulante (miles €)	-1.170	-948	-1.090	-2.184	214		
Inmovilizado Material (miles €)	1.626	1.563	2.353	2.573	3.589		
Rentabilidad del Capital	N.A.	34,42%	27,23%	25,00%	-10,74%		
Deudas Totales (miles €)	1679,91	2.139,93	1.878	2.879	2.371		
Deudas por Recursos Propios	3,62	4,67	1,84	0,94	0,34		
Deuda Financiera Neta / Ebitda	3,23	5,07	4,03	6,72	7,50		
Return on Assets (ROA)	N.A.	-0,14%	0,89%	0,18%	-1,73%		
Return on Equity (ROE)	N.A.	-1,32%	6,06%	0,61%	-3,33%		

Rating MAB de Mabilia

Puntuación Pendiente
Calificación Pendiente
Posición Pendiente
Ratio de Sharpe
31/12/2015 Pendiente

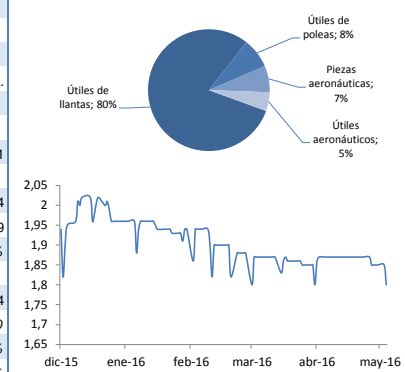
Máximos Accionistas

Carlos Soler Miralles	28,63%
Suncat 2000	28,63%
Free float y otros	42,74%

Dirección:

Carlos Soler - Presidente Ejecutivo

Ingresos por ventas 2015



Análisis de Tecnoquark

La empresa Tecnoquark cerró el ejercicio 2015 con pérdidas por valor de 167 mil euros, equivalente a 3 céntimos por acción, coincidiendo con su incorporación al Mercado Alternativo Bursátil, el pasado 21 de diciembre.

Estos resultados negativos contrastan con el cambio de tendencia que registró la cifra de negocio. Mientras que en los últimos cuatro años la facturación de la compañía dibujó una tendencia marcadamente bajista, el 2015 supuso un punto de inflexión.

En 2014 Tecnoquark cerró con 2,77 millones de euros de ventas, después de caer varios ejercicios sucesivamente desde los 4,4 millones facturados en 2011.

Los márgenes frenaron el impacto que habría tenido este comportamiento en el resultado. El margen bruto aumentó a un ritmo medio anual de un 9,49%, y el último ejercicio se quedó en un 79,08% sobre los ingresos totales.

En 2015, la compañía recuperó un 18,8% de su facturación, pero fueron las amortizaciones y otros gastos de explotación que deterioraron el margen de explotación y provocaron las pérdidas en el período.

En términos de activo, la compañía ha incrementado sus activos a un ritmo medio de un 26% anual. La entrada en bolsa le permitió al grupo inyectar un total de 4,5 millones de euros mediante una ampliación de capital. Esto también facilitó la reducción del peso de la deuda, que pasó de estar a la par con los recursos propios a representar un 34% del total del patrimonio en 2015.

Modelo de Negocio

El negocio industrial de Tecnoquark tiene como objetivo dos segmentos principales de clientes: el mercado del automoción y el aeronáutico. El primer segmento representa más del 80% de la facturación, al que se dirigen a través del diseño y venta de productos como llantas de acero.

Respecto al segmento aeronáutico, Tecnoquark está especializada en el diseño, fabricación y venta de piezas para motores de aviones. Este segmento de ventas, que ha experimentado un mayor crecimiento en los últimos años, representa más de un 10% del total de la facturación.

Las características de ambos negocios son similares y se traducen en resultados. Ambos tipos de clientes están en mercados de carácter cíclico, el de la automoción más que el aeronáutico, lo que se traduce en la oscilación de los márgenes a lo largo de los años.

Para ello, Tecnoquark intenta reducir estos riesgos a través de la implantación de plantas de producción en India, China y los Estados Unidos. De esta forma, evita el riesgo del cambio de divisa y está cerca del cliente.

A través de estos productos, además de los servicios de ingeniería, la simulación de procesos y el comportamiento de materiales, Tecnoquark desarrolla know how como activo de valor para el desarrollo de sus actividades, aunque difícil de transferir a otras compañías.



TU PUERTA AL MERCADO ALTERNATIVO BURSÁTIL

* Estimaciones de la compañía respecto los ejercicios 2016, 2017 y 2018

© Mabilia 2016, propiedad de Integra IMB Iuris Consultor, S.L. división financiera del grupo IMB. Todos los derechos reservados. La información, datos, análisis y opiniones presentados en este documento no constituyen ningún tipo de asesoramiento financiero, ni asesoramiento concreto a ningún inversor de forma personal. No representan una oferta de compra o venta de acciones. Tampoco se garantiza que la información contenida sea correcta, completa o precisa; y está sujeta a cambios sin previo aviso. Mabilia no se hace responsable de ninguna decisión comercial, daños u otras pérdidas resultantes de, o relacionadas con la información, datos, análisis u opiniones o su uso. La información en este documento no se podrá reproducir, de cualquier manera sin el consentimiento previo por escrito de Mabilia.