



Gigas es una multinacional española que ofrece soluciones de *cloud computing* a todo tipo de empresas. La compañía cuenta con oficinas en España, EE.UU., Colombia, Chile, Perú y Panamá. Y *data centers* en Madrid y Miami.

Última Actualización
28/05/2018

Gigas Hosting | GIGA | ES0105093001

Sector: Electrónica y Software

	2013	2014	2015	2016	2017
Cifra de Negocio (miles €)	1.290	2.468	3.748	4.834	5.947
Ebitda (miles €)	-786	-491	383	-186	572
Amortización y Depreciación (miles €)	-236	-462	-652	-800	-1.014
EBIT (miles €)	-1.022	-953	-269	-986	-442
Gastos Financieros (miles €)	-18,3	-84	-94	-78	-89
Impuestos (miles €)	345	384	157	307	147
Resultado Neto (miles €)	-675	-649	-211	-773	-493
Activos (miles €)	4.187	4.828	9.202	8.773	8.723
Capital Circulante (miles €)	1.289	321	2.645	664	125
Inmovilizado Material (miles €)	1.052	1.422	1.652	1.940	2.316
Deuda Financiera (miles €)	1.494	2.628	3.068	3.083	3.499
Ampliaciones de Capital (miles €)	1.645	0	4.122	0	0
Acciones en Circulación (miles)	2.512	3.007	3.226	4.275	4.275
Volumen de Negociación (miles €)	N.A.	N.A.	522,0	343	1.640
PER Medio	N.A.	N.A.	-49,27	-16,21	-22,13
Beneficio por Acción	-0,27	-0,22	-0,07	-0,18	-0,12
Cifra de Negocio por Acción	0,51	0,82	1,16	1,13	1,39
Ebitda por Acción	-0,31	-0,16	0,12	-0,04	0,13
Cash Flow por Acción	N.A.	-0,19	0,00	-0,06	0,00
Valor Contable por Acción	0,92	0,55	1,59	1,06	0,96
Margen Bruto	51%	67,19%	75,18%	78,56%	81,89%
Margen Explotación	-60,92%	-19,90%	10,22%	-3,85%	9,62%
Ratio Cobertura Intereses	N.A.	N.A.	N.A.	N.A.	N.A.
Rentabilidad del Capital	-43,66%	-46,67%	-8,90%	-28,57%	-17,52%
Deudas por Recursos Propios	0,65	1,59	0,60	0,68	0,85
Deuda Financiera Neta / Ebitda	0,48	-4,14	2,95	-4,83	2,86
Return on Assets (ROA)	-19%	-14,40%	-3,01%	-8,60%	-5,63%
Return on Equity (ROE)	-37%	-32,77%	-6,22%	-16,00%	-11,42%

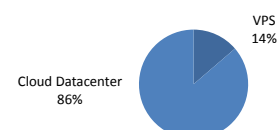
Datos Mercado

Capitalización de Mercado: 28.215.000 €
Último (25/05/2018): 6,60 €
Rentabilidad Anual (2018): 89,7%
Precio de Salida (03/11/2015): 3,25 €
Precio Máximo: 7,40 € | Precio Mínimo: 2,18 €

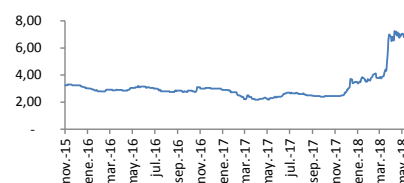
Principales Accionistas

Moisés Israel Abecasis	9,85%
Bonsai Venture Capital	7,44%
Diego Cabezedo Fernández	7,32%
José Antonio Arribas Sancho	7,32%
Free float y Otros	68,07%

Ingresos por servicio



Evolución cotización



Análisis de Gigas

Gigas cerró el ejercicio 2017 con una cifra de negocio de 5,95 millones de euros, alcanzando su primer EBITDA positivo de 572 mil euros y un pérdidas netas de 493 mil euros.

Desde su creación en el ejercicio 2011, el grupo ha incrementado el volumen de facturación, a un ritmo anual promedio de un 46,54%, además de la suma de los activos registrados en el balance de situación.

A pesar del incremento de las pérdidas, la compañía sigue mejorando en términos de márgenes. El margen bruto ha evolucionado hasta un 81,89% sobre ventas, respecto el 78,56% registrado en 2016, y el 51,16% de 2013.

Para llevar a cabo el crecimiento de su facturación, Gigas se ha servido de una combinación de deuda más el incremento de los recursos propios. La incorporación al MAB le permitió a la empresa de tecnología recibir 4,1 millones de euros en concepto de Oferta de Suscripción. Esta inyección de efectivo le sirvió para reducir el peso de las deudas financieras acumuladas.

Mientras que las deudas multiplicaban por 1,59 veces los recursos propios en 2014, esta proporción se redujo y a 30 de diciembre de 2017 eran un 85% del patrimonio total. Con una relación de 1,64 millones de euros de deuda financiera neta por 4 millones de recursos propios.

En términos de mercado, la cotización de Gigas ha recibido el interés de los accionistas en los últimos meses. Fruto del cambio en el tipo de cotización y las nuevas operaciones corporativas, su capitalización ha incrementado un 90% en 2018.

Modelo de Negocio

El modelo de Gigas se clasifica como *IaaS (Infraestructure as a Service)* dentro del sector del *cloud computing*. Sus clientes obtienen el acceso a un servidor virtual sin tenerse de preocupar del espacio físico que ocupa, ni de su gestión, ni de su mantenimiento.

Esta oferta se desarrolla a través de dos productos diferenciados: el Cloud VPS, enfocado a PYMES, y el Cloud Datacenter, un producto pensado para grandes empresas. Mientras que el pago de cuotas para el acceso al primer tipo de servicio representa un 90% de los clientes, el uso de los Datacenter representa un 81% de su facturación total.

La compañía mantiene alianzas estratégicas con sus proveedores tecnológicos como con fabricantes de software de referencia. Mientras que recurre al alquiler de las instalaciones físicas de *datacenters*, localizados en España, Estados Unidos y Chile para el almacenamiento y mantenimiento de sus servidores.

La mejora de los márgenes, a medida que la empresa aumenta en peso y facturación, demuestra la potencialidad con la escalabilidad de su servicio, mientras que por otro lado la evolución del margen bruto confirma el abaratamiento de sus costes de producción.

A principios del ejercicio 2018 la compañía anunció la compra de la empresa SVT. Con un negocio similar de *cloud computing*, Gigas compensa su evolución con el crecimiento inorgánico. Este podrá ser mayor si ejecuta la línea de financiación de 2,5 millones de euros, acordada con Inveready, mediante la emisión de bonos convertibles.