

Mondo TV Studios

Resultados 12m 2022 - Bajamos estimaciones

Análisis Independiente de Compañías

+34 915 904 226

RENTA VARIABLE - ESPAÑA

Precio de Cierre: EUR 0,35 (15 mar 2023)
Fecha del informe: 16 mar 2023 (14:30h)

Resultados 12m 2022

Sector: Media

Opinión ⁽¹⁾: Por debajo de lo esperado Impacto ⁽¹⁾: Bajamos estimaciones

Mondo TV Studios (MONI), es una compañía española con sede en Tenerife (Islas Canarias, España) centrada en la prestación de servicios de animación, coproducción y distribución de contenidos (TV y plataformas OTT a través de internet) con foco en audiencias infantiles y juveniles y actividad en España, Portugal, Latam y en zonas de EEUU de habla hispana. MONI forma parte del Grupo Mondo TV (quien controla c. 77% del capital).

Market Data

Market Cap (Mn EUR y USD)	7,1 7,5
EV (Mn EUR y USD) (2)	11,5 12,1
Número de Acciones (Mn)	20,0
-12m (Max/Med/Mín EUR)	0,49 / 0,32 / 0,25
Vol. Medio Día (-12m Mn EUR)	n.s.
Rotación ⁽³⁾	14,0
Factset / Bloomberg	MONI-ES / MONI SM
Cierre año fiscal	31-dic

Estructura Accionarial (%)

Mondo TV S.p.A	76,7
Familia Corradi	9,4
Free Float	13,9

Datos Financieros

Básicos (EUR Mn)	2022	2023 e	2024 e	2025 e
Nº Acc. ajustado (Mn)	19,6	20,0	20,0	20,0
Total Ingresos	4,9	5,2	6,3	6,9
EBITDA Rec.	-0,3	-0,2	0,2	0,3
% Var.	-216,8	23,3	174,5	58,3
% EBITDA Rec./Ing.	n.a.	n.a.	2,9	4,1
% Var EBITDA sector ⁽⁴⁾	10,9	7,5	9,0	
Beneficio neto	-0,1	0,3	0,8	1,0
BPA (EUR)	0,00	0,01	0,04	0,05
% Var.	<i>-577,9</i>	470,9	202,2	25,7
BPA ord. (EUR)	0,01	0,01	0,04	0,05
% Var.	179,0	124,8	202,2	25,7
Free Cash Flow Rec. (5)	-1,0	-0,3	0,2	0,4
Pay-out (%)	0,0	0,0	0,0	0,0
DPA (EUR)	0,00	0,00	0,00	0,00
Deuda financiera neta	5,2	5,4	5,2	4,9
DN / EBITDA Rec.(x)	n.a.	n.a.	29,0	17,0
ROE (%)	n.a.	23,9	48,8	39,5
ROCE (%) ⁽⁵⁾	2,9	8,0	15,6	17,1
Ratios y Múltiplos (x) ⁽⁶⁾				

acos y Marapios (x)

PER	n.a.	27,8	9,2	7,3
PER Ordinario	62,4	27,8	9,2	7,3
P/BV	7,5	5,9	3,6	2,4
Dividend Yield (%)	0,0	0,0	0,0	0,0
EV/Ventas	2,35	2,22	1,83	1,66
EV/EBITDA Rec.	n.a.	n.a.	n.a.	40,2
EV/EBIT	n.a.	25,2	11,8	9,9
FCF Yield (%) ⁽⁵⁾	n.a.	n.a.	2,8	5,4

- (1) La opinión sobre los resultados es sobre el EBITDA publicado respecto a nuestra estimación para el ejercicio (12m). El impacto refleja si, a raíz de los resultados, prevemos una revisión significativa (>5 - 10%, dependiendo del sector) de nuestra _ estimación de EBITDA (en cualquiera de los años estimados).
- (2) Para detalle del cálculo ver anexo 3.
- (3) Rotación es el % de la capitalización que ha sido negociado 12m.
- 4) Sector: Stoxx Europe 600 Media.
- (5) Ver Anexo 2 para Tasa fiscal teórica (ROCE) y cálculo del FCF recurrente.
- (6) Múltiplos y ratios calculados con cotización a fecha de este informe.

al fuerte erecimiente en ingreses

David López Sánchez – david.lopez@lighthouse-ieaf.com

2022: pese al fuerte crecimiento en ingresos (+27% vs 2021) el EBIT continúa en breakeven

EL NEGOCIO DE DISTRIBUCIÓN EMPUJA LOS INGRESOS TOTALES HASTA EUR 4,9MN

(+27% VS 2021). Un importante crecimiento de ingresos explicado por la venta de 100 episodios (de un total de 485) a la RAI, que aportó unos ingresos de EUR 2,6Mn. Un contrato que produce un cambio significativo en el mix, incrementando el peso del negocio de distribución hasta el 54% (vs < 5% en 2021) y que permite compensar los menores ingresos del resto de actividades (-39% vs 2021; por los menores ingresos de producción y licencias y merchandising).

PERO EL CAMBIO EN EL MIX DE INGRESOS IMPACTA EN EL MARGEN (MG. BRUTO 2022: 57,3% VS 91,3% EN 2021). Una contracción de margen esperada y explicada por el mayor peso del negocio de distribución en el mix (con márgenes muy inferiores al resto de actividades). Lo que, junto a la estructura de costes fijos (costes de explotación 2022: EUR 3,1Mn, c. 63% correspondientes a gastos de personal) pesa en EBITDA Recurrente, antes de gastos capitalizados e incentivos fiscales, que cierra 2022 en EUR -0,3Mn (vs EUR 0,3Mn en 2021 y EUR -0,6Mn de nuestras estimaciones).

EBIT AJUSTADO EN BREAKEVEN (EUR 0,2MN). El tax rebate generado por la actividad audiovisual de MONI en las Islas Canarias (EUR 0,8Mn en 2022; en línea con 2021 y nuestras estimaciones) permite situar el EBIT ajustado en breakeven (EUR 0,2Mn vs EUR 0,1Mn en 2021). Por lo que la continuidad de los incentivos fiscales (y el inicio de su monetización en 2023e) continuará siendo decisiva para el negocio.

DEUDA NETA: EUR 5,2MN (+24% VS 2021). Un incremento de deuda explicado por las necesidades de circulante. Y que, aunque continúa siendo elevada (45% s/EV), se encuentra mitigada por i) la vinculación del 38% de la deuda bruta con anticipos del tax rebate y ii) el apoyo financiero de su matriz (c. 35% de la deuda bruta corresponde a deudas con Grupo).

BAJAMOS ESTIMACIONES. 2023E SERÁ UN AÑO DE TRANSICIÓN. El comportamiento por debajo de lo esperado del negocio de servicios de animación (Ingresos: -12% vs 2021) nos lleva a revisar a la baja nuestros números 23e (Ingresos 23e: c. EUR 5Mn; -15% vs estimación anterior). Lo que explica que 2023e pueda ser visto como un año de transición, en el que el negocio de distribución mantendrá un peso elevado en el mix (similar al visto en 2022), a la espera del crecimiento de los servicios de animación 3D (algo que ya debiera ser visible en 2024e). El equity story sigue siendo crecer más allá del negocio aportado por su matriz.

Comportamiento relativo (base 100)



Comportamiento en bolsa (%)	-1m	-3m	-12m	YTD	-3Y	-5Y
Absoluta	7,3	26,4	24,6	20,4	205,2	126,9
vs Ibex 35	13,8	18,6	17,2	13,1	131,0	150,9
vs Ibex Small Cap Index	12,6	12,9	25,0	6,4	83,2	101,1
vs Eurostoxx 50	13,8	20,2	15,5	13,2	95,6	92,0
vs Índice del sector ⁽⁴⁾	8,9	19,9	19,3	11,7	83,2	70,8

(*) Salvo que se indique expresamente, todos los datos de este informe tienen como fuente: La Compañía, Factset y Lighthouse.

Informe emitido por IEAF Servicios de Análisis, S.L.U. Lighthouse es un proyecto de IEAF Servicios de Análisis, S.L.U. Este informe se ha realizado en base a información pública. El informe incluye un análisis financiero de la compañía cubierta. El informe no propone ninguna recomendación personalizada de inversión. Los inversores tan solo deben considerar el contenido de este informe como un elemento más en su proceso de decisión en materia de inversión. En las dos últimas páginas de este informe se incluye información legal muy importante sobre su contenido.





Mondo TV Studios (MONI) es una compañía de BME Growth

BME Growth es el segmento destinado a empresas medianas y pequeñas de BME MTF Equity, dirigido y gestionado por la Bolsa Española (BME), estando sujeto a la supervisión de la CNMV. BME MTF Equity no es un Mercado Regulado, estando considerado como un Sistema Multilateral de Negociación (SMN), tal y como se define en la Directiva sobre Mercados de Instrumentos Financieros (MiFID). En julio de 2020, BME Growth obtuvo el sello de SME Growth Market, nueva categoría de la normativa de la UE, en España denominada Mercado de Pymes en Expansión.

BME Growth es el mercado de renta variable español para las empresas de reducida capitalización que desean crecer, estando dotado de una regulación especial, diseñada específicamente para ellas, y con costes y procesos adaptados a sus características particulares. BME Growth (antiguo MAB) empezó a operar en julio del 2009. Actualmente cotizan en él c. 130 compañías. Las empresas que cotizan en BME Growth pueden optar por presentar sus estados financieros bajo NIIF o el Plan General de Contabilidad (PGC) y el Real Decreto 1159/2010 (NOFCAC).

Resultados 12m 2022 Bajamos estimaciones

Tabla 1. Resultados 12m22

	12m22		12m22 Real		12m22 Rea
EUR Mn	Real	12m21	vs 12m21	2022 e	vs 2022e
Total Ingresos	4,9	3,8	27,0%	5,1	-4,8%
Servicios de Animación	1,8	2,0	-12,1%	2,3	-23,6%
Producción de contenidos	0,2	0,9	-74,1%	0,3	-22,2%
Distribución de contenidos	2,6	0,1	n.a.	2,5	4,8%
Licencias y merchandising y otros	0,0	0,9	-98,6%	0,0	n.a.
Otros ingresos	0,2	0,0	n.a.	0,0	n.a.
Margen Bruto	2,8	3,5	-20,4%	3,0	-5,9%
Margen Bruto (%)	57,3%	91,3%	-34,0 p.p.	57,9%	-0,7 p.p.
EBITDA (Recurrente) ¹	-0,3	0,3	-203,5%	-0,6	-53,4%
EBITDA Rec. / Ingresos	n.a.	7,0%	n.a.	n.a.	n.a.
EBIT ajustado ²	0,2	0,1	78,0%	0,6	-60,5%
BAI	0,0	0,0	-17,6%	0,4	-92,3%
BN	-0,1	0,0	-260,9%	0,4	-1,2
Deuda Neta³	5,2	4,2	24,0%	4,9	

Nota 1: EBITDA Recurrente ajustado para excluir el impacto de gastos capitalizados (EUR 0,2Mn y EUR 0,3Mn en 2022 y 2021, respectivamente).

Nota 2: EBIT ajustado para incluir el impacto de incentivos fiscales (EUR 0,8Mn y EUR 0,8Mn en 2022 y 2021, respectivamente) por su naturaleza económico-financiera asimilable, de facto, a una subvención, con impacto en free cash flow (a partir de 2023e).

Nota 3: Deuda Neta calculada como deuda bruta (incluyendo deudas con empresas del grupo) menos efectivo y otros activos líquidos equivalentes e inversiones financieras a corto plazo.

Inputs de valoración

Inputs de valoración por DCF

	2023e	2024e	2025 e	Perpetuo (1)		
Free Cash Flow "To the Firm"	(0,1)	0,4	0,6	n.a.		
Market Cap	7,1	A la fecha de este	informe			
Deuda financiera neta	5,2	Deuda bancaria ne	eta de Caja (Rdos.	12m 2022)		
					Inputs favorables	Inputs desfavorables
Coste de la deuda	5,0%	Coste de la deuda	neta		4,8%	5,3%
Tasa fiscal (T)	20,0%	T (tasa fiscal norm	alizada y previsib	le a largo plazo)	=	=
Coste de la deuda neta	4,0%	Kd = Coste de Deu	ıda Neta * (1-T)		3,8%	4,2%
Risk free rate (rf)	3,3%	Rf (Yield del bono	a 10y a la fecha d	e este informe)	=	=
Equity risk premium	6,0%	R (estimación prop	oia)		5,5%	6,5%
Beta (B)	1,2	B (estimación prop	oia)		1,1	1,3
Coste del Equity	10,5%	Ke = Rf + (R * B)			9,3%	11,7%
Equity / (Equity + Deuda Neta)	57,9%	E (tomando como	valor del equity s	u Market Cap)	=	=
Deuda Neta / (Equity + Deuda Neta)	42,1%	D			=	=
WACC	7,7%	WACC = Kd * D + I	Ke * E		7,0%	8,5%
G "Razonable"	2,0%				2,0%	1,5%

⁽¹⁾ El valor perpetuo calculado a partir del último FCF estimado no reflejaría las expectativas de crecimiento (positivas/negativas) de la compañía a fecha de emisión de este informe.

Inputs de valoración por múltiplos

Compañía	Ticker Factset	Mkt. Cap	PER 23e	BPA 23e-25e	EV/EBITDA 23e	EBITDA 23e-25e	EV/Vtas.	Ingresos 23e-25e	EBITDA/Vtas.	FCF Yield 23e	FCF 23e-25e
Toei Animation	4816-JP	3.785,3	27,1	-10,3%	18,2	-8,0%	5,7	-9,4%	31,4%	2,6%	8,5%
Lions Gate	LGF.A-US	1.881,5	n.a.	n.a.	13,1	24,1%	1,1	7,0%	8,2%	6,5%	-3,1%
Wildbrain	WILD-CA	224,1	n.a.	98,2%	11,3	0,0%	2,4	6,8%	21,5%	1,2%	n.a.
Xilam Animation	XIL-FR	131,4	34,0	47,2%	4,5	17,2%	4,1	22,1%	91,1%	n.a.	79,7%
Mondo TV S.p.A.	MTV-IT	35,0	n.a.	n.a.	1,7	10,0%	1,4	5,4%	81,1%	n.a.	n.a.
Your Family Entertainment	RTV-DE	37,4	29,0	32,3%	14,3	19,8%	8,0	19,9%	56,0%	3,2%	35,9%
Producción audiovisual y animación			30,0	41,8%	10,5	10,5%	3,8	8,6%	48,2%	3,4%	30,3%
MONI	MONI-ES	7,1	27,8	94,9%	n.a.	78,3%	2,2	15,8%	n.a.	n.a.	83,1%



Anexo 1. Proyecciones financieras

Balance (EUR Mn)	2018	2019	2020	2021	2022	2023 e	2024 e	2025 e	_	
Inmovilizado inmaterial	3,0	2,1	2,0	1,3	1,4	1,5	1,7	1,9		
Inmovilizado material	0,1	0,1	0,2	0,4	0,3	0,3	0,3	0,3		
Otros activos no corrientes	0,1	0,1	0,8	1,6	2,0	2,3	2,4	2,6		
Inmovilizado financiero	0,0	0,0	0,0	1,1 -	0,8	0,8	0,8	0,8		
Fondo de comercio y otros intangibles Activo circulante	1,6	2,2	2,8	2,0	3,7	3,9	4,6	5,0		
Total activo	4,8	2,2 4,4	5,9	6,3	3,7 8,1	3,9 8,7	9,7	10,6		
Total delivo	4,0	7,7	3,3	0,3	0,1	0,7	3,1	10,0		
Patrimonio neto	(3,9)	1,1	1,0	1,1	0,9	1,2	2,0	2,9		
Minoritarios	-	-	-	-	-	-	-	-		
Provisiones y otros pasivos a LP	1,0	0,5	1,1	0,2	0,1	0,1	0,1	0,1		
Otros pasivos no corrientes		-	-	-	-		-	-		
Deuda financiera neta	7,1	2,1	2,9	4,2	5,2	5,4	5,2	4,9		
Pasivo circulante	0,6	0,7	1,0	0,9	1,9	2,0	2,4	2,7		
Total pasivo	4,8	4,4	5,9	6,3	8,1	8,7	9,7	10,6		
										ACC
Cuenta de Resultados (EUR Mn)	2018	2019	2020	2021	2022	2023 e	2024e	2025e	18-22	22-25e
Total Ingresos	1,4	2,5	2,6	3,8	4,9	5,2	6,3	6,9	36,5%	12,4%
Cto.Total Ingresos	-61,6%	77,7%	5,4%	45,9%	27,0%	5,9%	21,2%	10,7%		
Coste de ventas	(0,0)	(0,0)	(0,1)	(0,3)	(2,1)	(2,2)	(2,4)	(2,6)	10.00/	15 70/
Margan Bruto / Ingresses	1,4	2,5 99,4%	2,5 96,5%	3,5	2,8	3,0	3,8 61.0%	4,3	19,8%	15,7%
Margen Bruto / Ingresos Gastos de personal	<i>96,6%</i> (1,0)	99,4% (0,9)	(1,6)	<i>91,3%</i> (2,4)	<i>57,3%</i> (2,0)	<i>58,1%</i> (2,0)	<i>61,0%</i> (2,3)	<i>62,4%</i> (2,6)		
Otros costes de explotación	(0,7)	(0,9)	(0,6)	(0,8)	(1,2)	(1,2)	(1,4)	(1,5)		
EBITDA recurrente	(0,3)	0,7	0,3	0,3	(0,3)	(0,2)	0,2	0,3	1,3%	42,7%
Cto.EBITDA recurrente	-117,8%	310,2%	-55,9%	-12,5%	-216,8%	23,3%	174,5%	58,3%	,	
EBITDA rec. / Ingresos	n.a.	28,1%	11,7%	7,0%	n.a.	n.a.	2,9%	4,1%		
Gastos de reestructuración y otros no rec.	(0,1)	0,5	0,0	(0,1)	(0,1)	-	-	-		
EBITDA	(0,4)	1,2	0,3	0,2	(0,4)	(0,2)	0,2	0,3	-0,5%	38,4%
Depreciación y provisiones	(1,3)	(1,1)	(0,8)	(1,1)	(0,4)	(0,4)	(0,4)	(0,5)		
Gastos capitalizados	0,2	0,1	0,2	0,3	0,2	0,3	0,3	0,3		
Incentivos fiscales	-	-	0,5	0,8	0,8	0,8	0,9	1,0		= 0.00/
EBIT Ajustado¹	(1,6)	0,2	0,2	0,1	0,2	0,5	1,0	1,2	20,8%	79,8%
Cto.EBIT EBIT / Ingresos	-330,5% n.a.	113,2% 8,3%	-15,3% 6,7%	-24,5% 3,4%	51,1% 4,1%	127,9% 8,8%	113,7% 15,5%	19,3% 16,7%		
Impacto fondo de comercio y otros	11.u.	0,3%	0,7%	3,4%	4,170	0,0%	15,5%	10,7%		
Resultado financiero neto	(0,2)	(0,2)	(0,1)	(0,1)	(0,2)	(0,2)	(0,2)	(0,2)		
Resultados por puesta en equivalencia	-	-	-	-	-	-	-	-		
Beneficio ordinario	(1,8)	0,0	0,1	0,0	0,0	0,3	0,8	1,0	19,2%	n.a.
Cto.Beneficio ordinario	-441,9%	101,7%	118,8%	-37,9%	-17,6%	637,8%	202,2%	25,7%		
Extraordinarios	(3,8)	0,0	-	-	-	-	-	-		
Beneficio antes de impuestos	(5,6)	0,0	0,1	0,0	0,0	0,3	0,8	1,0	19,0%	n.a.
Impuestos	0,0	0,0	(0,0)	0,0	(0,1)	-	-	-		
Tasa fiscal efectiva	n.a.	n.a.	25,9%	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.		
Minoritarios Actividades discontinuadas	-	-	-	-	-	-	-	-		
Beneficio neto	(5,5)	0,1	0,1	0,0	(0,1)	0,3	0,8	1,0	66,8%	n.a.
Cto.Beneficio neto	n.a.	101,1%	-17,8%	-16,2%	-260,9%	477,7%	202,2%	25,7%	00,070	n.u.
Beneficio ordinario neto	(1,7)	(0,5)	0,0	0,1	0,1	0,3	0,8	1,0	19,9%	n.a.
Cto. Beneficio ordinario neto	-472,3%	72,6%	109,3%	174,0%	-6,1%	128,9%	202,2%	25,7%	*	
									Τ.	VCC
Cash Flow (EUR Mn)	2018	2019	2020	2021	2022	2023e	2024e	2025e	18-22	22-25e
EBITDA recurrente	2010	2013	2020	2021	2022	(0,2)	0,2	0,3	1,3%	42,7%
Incentivos fiscales						0,5	0,8	0,8	1,370	42,770
Var.capital circulante						(0,1)	(0,3)	(0,2)		
Cash Flow operativo recurrente						0,2	0,7	0,9	-25,0%	55,5%
CAPEX						(0,3)	(0,3)	(0,3)		
Rdo. Fin. Neto con impacto en Cash Flow						(0,2)	(0,2)	(0,2)		
Impuestos						-	-	-		
Free Cash Flow Recurrente						(0,3)	0,2	0,4	- 2,9 %	33,8%
Gastos de reestructuración y otros no rec.						-	-	-		
- Adquisiciones / + Desinversiones						-	-	-		
Extraordinarios con impacto en Cash Flow						(0.2)	0.2	0.4	12 F0/	22.00/
Free Cash Flow Ampliaciones de capital						(0,3) -	0,2 -	0,4 -	-13,5%	33,0%
Dividendos						-	_	-		
Variación de Deuda financiera neta						0,3	(0,2)	(0,4)		
			. , .			,	177	4-7-7		

Nota 1: EBIT ajustado para incluir el impacto de incentivos fiscales (por su naturaleza económico-financiera asimilable, de facto, a una subvención), con impacto en free cash flow.

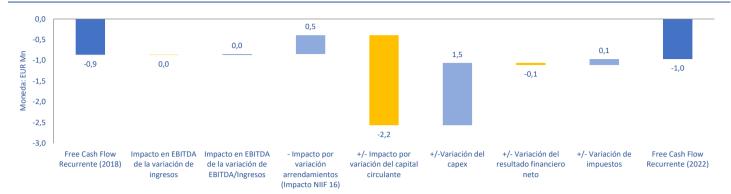


Anexo 2. Analítica del Free Cash Flow

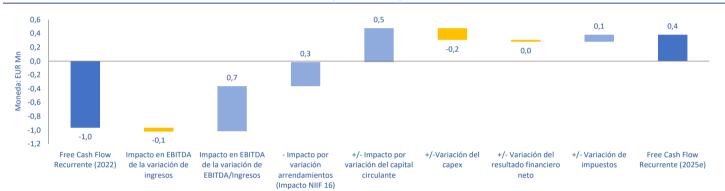
								TA	CC
A) Análisis del Free Cash Flow (Eur Mn)	2019	2020	2021	2022	2023 e	2024 e	2025 e	19-22	22-25
EBITDA recurrente	0,7	0,3	0,3	(0,3)	(0,2)	0,2	0,3	-34,8%	42,7%
Cto.EBITDA recurrente	310,2%	-55,9%	-12,5%	-216,8%	23,3%	174,5%	58,3%		
EBITDA rec. / Ingresos	28,1%	11,7%	7,0%	n.a.	n.a.	2,9%	4,1%		
+ Incentivos fiscales	-	-	0,0	0,5	0,5	0,8	0,8		
+/- Var. Capital circulante	(0,4)	(0,4)	0,8	(0,7)	(0,1)	(0,3)	(0,2)		
= Cash Flow operativo recurrente	0,3	(0,1)	1,0	(0,5)	0,2	0,7	0,9	- 58,6%	55,5%
Cto. Cash Flow operativo recurrente	-77,7%	-139,3%	n.a.	-151,1%	133,6%	305,9%	29,2%		
Cash Flow operativo recurrente / Ingresos	10,5%	n.a.	26,7%	n.a.	3,4%	11,4%	13,3%		
- CAPEX	(0,2)	(0,5)	(0,3)	(0,2)	(0,3)	(0,3)	(0,3)		
- Rdo. Financiero neto con impacto en Cash Flow	(0,2)	(0,1)	(0,1)	(0,2)	(0,2)	(0,2)	(0,2)		
- Impuestos	-	-	0,0	(0,1)	-	-	-		
= Free Cash Flow recurrente	(0,1)	(0,6)	0,6	(1,0)	(0,3)	0,2	0,4	n.a.	33,8%
Cto. Free Cash Flow recurrente	90,4%	-650,4%	203,3%	-250,4%	70,7%	170,0%	93,2%		
Free Cash Flow recurrente /Ingresos	n.a.	n.a.	16,7%	n.a.	n.a.	3,2%	5,5%		
- Gastos de reestructuración y otros	-	-	-	(0,1)	-	-	-		
- Adquisiciones / + Desinversiones	_	0,1	(1,9)	0,1	_	_	_		
+/- Extraordinarios con impacto en Cash Flow	0,5	0,0		-	_		_		
= Free Cash Flow	-	(0,5)	(0,1) (1,3)	(0,1)	(0,3)	0,2	0,4	_66 E0/	22 00
	0,4 162 50/			(1,1)			-	-66,5%	33,0%
Cto. Free Cash Flow	163,5%	-232,8%	-142,0%	18,6%	73,7%	170,0%	93,2%		
Free Cash Flow recurrente - Yield (s/Mkt Cap)	n.a.	n.a.	9,1%	n.a.	n.a.	2,8%	5,4%		
Free Cash Flow - Yield (s/Mkt Cap)	5,8%	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	2,8%	5,4%		
3) Analítica de la variación anual del Free Cash Flow									
ecurrente (Mn EUR)	2019	2020	2021	2022	2023e	2024e	2025e	-	
ree Cash Flow recurrente (Año -1)	(0,9)	(0,1)	(0,6)	0,6	(1,0)	(0,3)	0,2		
mpacto en EBITDA de la variación de ingresos	(0,3)	0,0	0,1	0,1	(0,0)	(0,1)	0,0		
mpacto en EBITDA de la variación de EBITDA/Ingresos	1,3	(0,4)	(0,2)	(0,7)	0,1	0,5	0,1		
= Variación EBITDA recurrente	1,0	(0,4)	(0,0)	(0,6)	0,1	0,4	0,1		
Incentivos fiscales	-	-	0,0	0,5	0,0	0,3	(0,0)		
-/- Impacto por variación del capital circulante	(2,0)	0,0	1,2	(1,4)	0,6	(0,2)	0,1		
Variación del Cash Flow operativo recurrente	(0,9)	(0,4)	1,1	(1,5)	0,7	0,5	0,2		
+/-Variación del CAPEX	1,5	(0,3)	0,2	0,1	(0,1)	(0,1)	(0,0)		
+/- Variación del resultado financiero neto	(0,1)	0,1	(0,0)	(0,1)	(0,0)	(0,0)	0,0		
+/- Variación de impuestos	0,2	-/-	0,0	(0,1)	0,1	-	-		
= Variación del Free Cash Flow recurrente	0,8	(0,5)	1,3	(1,6)	0,7	0,5	0,2		
Sur Califfe Barrers	(0.4)	(0.6)	0.6	(4.0)	(0.2)	0.2	0.4		
Free Cash Flow Recurrente	(0,1)	(0,6)	0,6	(1,0)	(0,3)	0,2	0,4		
C) Análisis del "FCF to the Firm" (pre servicio de la deuda)								TA	CC
EUR Mn)	2019	2020	2021	2022	2023 e	2024 e	2025e	19-22	22-25
BIT	0,2	0,2	0,1	0,2	0,5	1,0	1,2	-1,1%	79,8%
* Tasa fiscal teórica	0,0%	25,9%	0,0%	30,0%	0,0%	0,0%	0,0%		=
= Impuestos implícitos (pre Resultado financiero neto)	-	(0,0)	-	(0,1)	-	-	-		
				(n -)	10 -1				
BITDA recurrente	0,7	0,3	0,3	(0,3)	(0,2)	0,2	0,3	-34,8%	42,79
+ Incentivos fiscales	-	- ()	0,0	0,5	0,5	0,8	0,8		
+/- Var. Capital circulante	(0,4)	(0,4)	0,8	(0,7)	(0,1)	(0,3)	(0,2)		
= Cash Flow operativo recurrente	0,3	(0,1)	1,0	(0,5)	0,2	0,7	0,9	-58,6%	55,59
- CAPEX	(0,2)	(0,5)	(0,3)	(0,2)	(0,3)	(0,3)	(0,3)		
- Impuestos implícitos (pre Resultado financiero neto)	-	(0,0)	-	(0,1)	-	-	-		
= Free Cash Flow (To the Firm) recurrente	0,1	(0,6)	0,7	(0,8)	(0,1)	0,4	0,6	n.a.	40,29
Cto. Free Cash Flow (To the Firm) Recurrente	121,1%	-677,1%	219,0%	-204,7%	89,1%	582,9%	43,6%		
ree Cash Flow (To the Firm) recurrente / Ingresos	4,2%	n.a.	18,9%	n.a.	n.a.	6,4%	8,3%		
- Adquisiciones / + Desinversiones	-	0,1	(1,9)	0,1	-	-	-		
+/- Extraordinarios con impacto en Cash Flow	0,5	0,0	(0,1)	(0,1)	_	_	_		
= Free Cash Flow "To the Firm"	0,5 0,6	(0,5)	(1,2)	(0,1) (0,7)	(0,1)	0,4	0,6	-48,0%	40,59
Cto. Free Cash Flow (To the Firm)	309,1%	-188,9%	-132,4%	40,0%	88,9%	582,9%	43,6%	-40,070	70,37
	,		, .,,	. =, •, •	,-,-	,5/-	. = , • , •		
Free Cash Flow (Recurrente) To the Firm - Yield (s/ EV)	0,9%	n.a.	6,3%	n.a.	n.a.	3,5%	5,0%		
Tree custified (necurrence) to the tilli treat (s) 21)	-,-,-		-,			-,	-,		



Análisis de la variación acumulada del Free Cash Flow Recurrente (2018 - 2022)



Análisis de la variación acumulada del Free Cash Flow Recurrente (2022 - 2025e)



Evolución del EBITDA recurrente vs Free Cash Flow recurrente



Comportamiento del precio de la acción vs EBITDA (12m forward)



Anexo 3. Detalle del cálculo del EV a fecha de este informe

EUR Mn	Fuente
7,1	
-	Rdos. 12m 2022
-	Rdos. 12m 2022
5,2	Rdos. 12m 2022
0,8	Rdos. 12m 2022
11,5	
	7,1 - - 5,2 0,8



Anexo 4. Comportamiento histórico (1)

Comportamiento histórico															TA	CC
(EUR Mn)	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023e	2024e	2025e	12-22	22-25e
Total Ingresos						3,7	1,4	2,5	2,6	3,8	4,9	5,2	6,3	6,9	n.a.	12,4%
Cto. Total ingresos						n.a.	-61,6%	77,7%	5,4%	45,9%	27,0%	5,9%	21,2%	10,7%		
EBITDA						1,9	(0,4)	1,2	0,3	0,2	(0,4)	(0,2)	0,2	0,3	n.a.	38,4%
Cto. EBITDA						n.a.	-123,2%	377,0%	-73,4%	-39,1%	-327,4%	45,0%	174,5%	58,3%		
EBITDA/Ingresos						50,8%	n.a.	47,9%	12,1%	5,0%	n.a.	n.a.	2,9%	4,1%		
Beneficio neto						0,4	(5,5)	0,1	0,1	0,0	(0,1)	0,3	0,8	1,0	n.a.	n.a.
Cto. Beneficio neto						n.a.	n.a.	101,1%	-17,8%	-16,2%	-260,9%	477,7%	202,2%	25,7%		
Nº Acciones Ajustado (Mn)						31,4	31,4	33,6	59,4	58,3	19,6	20,0	20,0	20,0		
BPA (EUR)						0,01	-0,18	0,00	0,00	0,00	0,00	0,01	0,04	0,05	n.a.	n.a.
Cto. BPA						n.a.	n.a.	n.a.	-53,5%	-14,7%	n.a.	n.a.	n.a.	25,7%		
BPA ord. (EUR)						0,01	-0,05	-0,01	0,00	0,00	0,01	0,01	0,04	0,05	n.a.	n.a.
Cto. BPA ord.						n.a.	n.a.	74,4%	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	25,7%		
CAPEX						(4,1)	(1,7)	(0,2)	(0,5)	(0,3)	(0,2)	(0,3)	(0,3)	(0,3)		
CAPEX/Vtas %)						113,0%	119,7%	6,3%	17,5%	7,8%	3,6%	5,0%	5,0%	5,0%		
Free Cash Flow						(4,6)	(0,6)	0,4	(0,5)	(1,3)	(1,1)	(0,3)	0,2	0,4	n.a.	33,0%
DN/EBITDA (x) (2)						3,4x	n.a.	1,8x	9,0x	21,5x	n.a.	n.a.	29,0x	17,0x		
PER (x)						15,8x	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	27,8x	9,2x	7,3x		
EV/Vtas (x)						5,48x	10,68x	1,93x	8,75x	2,95x	2,22x	2,22x	1,83x	1,66x		
EV/EBITDA (x) (2)						10,8x	n.a.	4,0x	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	40,2x		
Comport. Absoluto						-44,4%	-67,2%	347,5%	-58,1%	135,6%	-7,5%	-19,2%				
Comport. Relativo vs Ibex 35						-48,2%	-61,5%	300,2%	-50,4%	118,3%	-2,1%	-27,8%				

Nota 1: Los múltiplos son históricos, calculados en base al precio y EV de final de cada ejercicio, salvo (en su caso) en el año en curso, en que se darían múltiplos a precios actuales. El comportamiento absoluto y relativo corresponde a cada ejercicio (1/1 a 31/12). La fuente, tanto de múltiplos históricos como de evolución de la cotización, es Factset.

Nota 2: Todos los ratios y múltiplos sobre EBITDA, se refieren al EBITDA total (no al EBITDA recurrente).

Anexo 5. Principales comparables 2023e

		Producción audiovisual y animación							
					Xilam	Mondo TV	Your Family		
	EUR Mn	Toei Animation	Lions Gate	Wildbrain	Animation	S.p.A.	Entertainment	Average	MONI
Datos Mercado	Ticker (Factset)	4816-JP	LGF.A-US	WILD-CA	XIL-FR	MTV-IT	RTV-DE		MONI-ES
	País	Japan	United States	Canada	France	Italy	Germany		Spain
	Market cap	3.785,3	1.881,5	224,1	131,4	35,0	37,4		7,1
	Enterprise value (EV)	3.235,3	3.837,0	848,5	168,8	49,2	38,3		11,5
	Total Ingresos	567,5	3.570,8	348,9	41,5	36,0	4,8		5,2
	Cto.Total Ingresos	39,2%	4,4%	12,1%	0,0%	23,2%	54,1%	13,9%	5,9%
	2y TACC (2023e - 2025e)	-9,4%	7,0%	6,8%	22,1%	5,4%	19,9%	6,6%	15,8%
	EBITDA	178,0	293,3	74,8	37,8	29,2	2,7		(0,2)
	Cto. EBITDA	33,1%	-82,5%	22,9%	n.a.	32,6%	n.a.	-8,8%	45,0%
SiC.	2y TACC (2023e - 2025e)	-8,0%	24,1%	0,0%	17,2%	10,0%	19,8%	8,4%	78,3%
pá	EBITDA/Ingresos	31,4%	8,2%	21,5%	91,1%	81,1%	56,0%	38,0%	n.a.
era	EBIT	179,8	(1.738,2)	51,3	7,7	7,7	1,6		0,5
anc.	Cto. EBIT	38,9%	n.a.	36,8%	n.a.	63,4%	208,8%	37,9%	127,9%
Información financiera básica	2y TACC (2023e - 2025e)	-9,6%	44,7%	26,8%	36,8%	49,9%	29,8%	24,7%	59,7%
	EBIT/Ingresos	31,7%	n.a.	14,7%	18,6%	21,4%	32,5%	21,6%	8,8%
	Beneficio Neto	134,5	(1.885,5)	3,9	5,0	6,6	1,1		0,3
Ē	Cto. Beneficio Neto	46,7%	-955,4%	179,7%	n.a.	20,4%	n.a.	-243,0%	477,7%
Info	2y TACC (2023e - 2025e)	-10,3%	83,4%	n.a.	46,3%	35,4%	38,0%	39,8%	94,9%
	CAPEX/Ventas	0,6%	1,1%	2,1%	83,5%	100,3%	0,6%	21,8%	5,0%
	Free Cash Flow	99,0	122,7	2,6	(4,0)	(1,9)	1,2		(0,3)
	Deuda financiera Neta	(517,0)	2.037,1	388,6	28,8	12,3	(4,7)		5,4
	DN/EBITDA (x)	n.a.	6,9	5,2	0,8	0,4	n.a.	4,3	n.a.
	Pay-out	23,3%	0,0%	0,0%	n.a.	n.a.	0,0%	7,8%	0,0%
Múltiplos y Ratios	P/E (x)	27,1	n.a.	n.a.	34,0	n.a.	29,0	30,5	27,8
	P/BV (x)	4,6	2,7	4,8	2,5	n.a.	1,7	3,6	5,9
	EV/Ingresos (x)	5,7	1,1	2,4	4,1	1,4	8,0	3,3	2,2
	EV/EBITDA (x)	18,2	13,1	11,3	4,5	1,7	14,3	11,8	n.a.
	EV/EBIT (x)	18,0	n.a.	16,5	21,9	6,4	24,6	18,8	25,2
	ROE	17,2	n.a.	7,6	7,2	n.a.	<i>5,7</i>	10,7	23,9
	FCF Yield (%)	2,6	6,5	1,2	n.a.	n.a.	3,2	3,4	n.a.
	DPA	0,76	0,00	0,00	0,00	n.a.	0,00	0,19	0,00
	Dvd Yield	0,8%	0,0%	0,0%	0,0%	n.a.	0,0%	0,2%	0,0%

Nota 1: Datos financieros, Múltiplos y Ratios basados en el consenso de mercado (Factset). En el caso de la compañía analizada, estimaciones propias (Lighthouse).

 $Nota\ 2:\ Todos\ los\ ratios\ y\ m\'ultiplos\ sobre\ EBITDA, se\ refieren\ al\ EBITDA\ total\ (no\ al\ EBITDA\ recurrente).$



LIGHTHOUSE

Calle Basílica, 17, 1ª Planta, Oficinas 28020 Madrid T: +34 915 904 226

institutodeanalistas.com/lighthouse

Alfredo Echevarría Otegui

Head of research alfredo.echevarria@lighthouse-ieaf.com

David López Sánchez

Equity research david.lopez@lighthouse-ieaf.com

Luis Esteban Arribas

Equity research luis.esteban@lighthouse-ieaf.com

Enrique Andrés Abad

Equity research enrique.andres@lighthouse-ieaf.com

Jesús López Gómez

ESG Analyst & Data analytics jesus.lopez@lighthouse-ieaf.com

All Lighthouse research documents are available simultaneously on the Lighthouse website (institutodeanalistas.com/lighthouse) and via third-party aggregators such as Bloomberg, Factset, Capital IQ and Refinitiv.



INFORMACIÓN LEGAL IMPORTANTE SOBRE ESTE INFORME

LIGHTHOUSE

Lighthouse es un proyecto de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. Lighthouse es un proyecto de análisis plenamente financiado por Bolsas y Mercados Españoles S.A. Lighthouse persigue mejorar la cobertura de análisis de los "valores huérfanos" del mercado español: aquellos que carecen de una cobertura real y continuada de análisis. Los informes de Lighthouse no incluirán ni valoración ni precio objetivo. Lighthouse no persigue asesorar en materia de inversión a ninguna persona física o jurídica. Por este motivo, Lighthouse no dará ninguna recomendación personalizada de inversión de ninguno de los valores que analice.

IEAF Servicios de Análisis S.L.U. es una sociedad de nacionalidad española, cuyo objeto social es

- 1°) La prestación de servicios de información y análisis financiero de los valores emitidos por todo tipo de personas jurídicas que pueden cotizar o no en los mercados secundarios oficiales, y especialmente (pero no exclusivamente) de aquellos valores que no son objeto recurrente de información y análisis por los analistas financieros que intervienen en los mercados
- 2º) La prestación de los servicios de publicidad y actualización de los referidos informes y análisis financieros, así como la monitorización y seguimiento de los valores objeto de información y análisis.
- 3º) La realización de estudios y proyectos dirigidos a proponer e implantar medidas tendentes a mejorar la información y análisis financieros de los valores que cotizan en los mercados secundarios oficiales.

IEAF Servicios de Análisis S.L.U. es una sociedad cuyo socio único es el Instituto Español de Analistas Financieros, asociación profesional sin ánimo de lucro.

DISCLAIMER

El Instituto Español de Analistas Financieros certifica que todo Analista de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. cuyo nombre figure como Autor de este informe, expresa opiniones que reflejan su opinión personal e independiente sobre la compañía analizada. Sin que estas impliquen, ni directa ni indirectamente una recomendación personalizada de la compañía analizada a efectos de constituir un asesoramiento en materia de inversión. El informe se basa en la elaboración de proyecciones financieras detalladas a partir de información pública y siguiendo la metodología de análisis fundamental tradicional (no tratándose, por tanto de un informe de análisis técnico ni cuantitativo). Para la metodología de análisis empleada en la redacción de este informe, por favor, contacte directamente con el analista, cuyos datos de contacto figuran en la portada de este informe.

El informe incluye información básica de los principales parámetros a utilizar por un inversor a la hora de realizar por sí mismo una valoración (sea por descuento de flujos o por múltiplos). Dichos parámetros son la opinión o estimación personal del analista. La persona que reciba este informe deberá aplicar su propio juicio a la hora de utilizar dichos parámetros. Y deberá considerarlos un elemento más en su proceso de decisión en materia de inversión. Esos parámetros no constituyen una recomendación personalizada de inversión.

Normas de confidencialidad y conflictos de interés

Ninguna de las siguientes normas (12) de confidencialidad y conflictos de interés son de aplicación a este informe:

- 1. El presente informe es un análisis no independiente al estar realizado por encargo de la compañía analizada (emisor).
- 2. En los últimos 12 meses, el Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., han tenido mandatos de Finanzas Corporativas o bien han gestionado o cogestionado una oferta pública de los valores del emisor, o bien recibido de dicho emisor una remuneración por los servicios de Finanzas Corporativas, que excluyen los servicios de corredor por unos honorarios anticipados.
- 3. El Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., espera recibir o pretende obtener en los próximos 6 meses una remuneración por los servicios de Finanzas Corporativas prestados a esta empresa, que excluyen los servicios de corredor por unos honorarios anticipados.
- 4. El Analista de Inversiones o un miembro del Departamento de Análisis o alguien que viva en su casa tiene una posición larga en las acciones o los derivados del emisor correspondiente.
- 5. El Analista de Inversiones o un miembro del Departamento de Análisis o alguien que viva en su casa tiene una posición corta en las acciones o los derivados del emisor correspondiente.
- 6. A la fecha de producción, el Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U. tenían una posición larga superior al 0,5% del Capital del emisor.
- 7. A la fecha de producción, el Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U. tenían una posición corta superior al 0,5% del Capital del emisor.
- 8. Al fin del mes inmediatamente anterior a la publicación de este informe, o del mes previo si el informe se publica en los diez días siguientes al final del mes, la compañía analizada (el emisor) o cualquiera de sus filiales, poseían el 5% o más de cualquier clase de valores de renta variable del Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U.
- 9. Un alto directivo o ejecutivo del Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., o bien un miembro de sus departamentos es directivo, ejecutivo, asesor o miembro del Consejo de Administración del emisor y/o una de sus subsidiarias.
- 10. El Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., actúa en calidad de corredor del Emisor por los honorarios anticipados correspondientes.
- 11. El contenido de este informe que incluye el análisis financiero, proyecciones financieras, valoración, opinión y conclusiones del analista ha sido revisado por el emisor antes de su publicación.
- 12. El emisor ha realizado cambios en el contenido del informe antes de su distribución.

Los Analistas de Inversiones que han elaborado el presente Análisis de Inversiones son empleados de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. Dichos analistas han recibido (o recibirán) una remuneración en función de los beneficios generales de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. Para obtener una copia del Código de Conducta de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. (para la Gestión de Conflictos de Interés en el departamento de Análisis), contacte por correo electrónico con secretaria@institutodeanalistas.com o consulte el contenido de este Código en www.ieaf.es

IEAF Servicios de Análisis está remunerado por Bolsas y Mercados Españoles, S.A. para la redacción de este informe. Este informe debe considerarse solo un elemento más en la toma de decisiones de inversión.

Un informe emitido por IEAF Servicios de Análisis S.L.U.

Todos los derechos reservados. Queda prohibido su uso o distribución no autorizados. Este documento ha sido elaborado y distribución, según lo establecido en la MiFID II, por IEAF Servicios de Análisis S.L.U. Su actividad empresarial está regulada por la CNMV. La información y las opiniones expresadas en este documento no constituyen ni pretenden constituir una oferta o la solicitud de una oferta para la compra o la venta de los valores referidos (es decir, los valores mencionados en el presente y los warrants, opciones, derechos o intereses relacionados con estos). La información y las opiniones contenidas en este documento están basadas en informaciones de carácter público y en fuentes consideradas fiables por IEAF Servicios de Análisis S.L.U., pero no se ofrece ninguna garantía en cuanto a su precisión o integridad. Todos los comentarios y las estimaciones facilitadas reflejan únicamente la

opinión de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. y no ofrecen ninguna garantía implícita o explícita. Todas las opiniones expresadas están sujetas a cambio sin previo aviso. En el presente documento no se tienen en cuenta los objetivos de inversión concretos, el estado financiero, la actitud frente al riesgo ni otras cuestiones específicas de la persona que reciba este documento, de modo que ésta deberá aplicar su juicio al respecto. Ni el Instituto Español de Analistas Financieros ni su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., asumen responsabilidad alguna por las pérdidas directas o indirectas derivadas del uso de los análisis publicados, salvo en caso de conducta negligente por parte de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. La información contenida en este informe se aprueba para su distribución a clientes profesionales, contrapartes elegibles y asesores profesionales, no a clientes particulares o minoristas. Se prohíbe su reproducción, distribución o publicación para cualquier fin sin la autorización por escrito de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. El Instituto Español de Analistas Financieros y/o su filial IEAF Servicios de Análisis S.L.U., sus empleados y directivos, pueden tener una posición (larga o corta) en una inversión sabiendo que ese emisor será objeto de análisis y que ese análisis se distribuirá a inversores institucionales. Cualquier información adicional sobre el contenido de este informe se remitirá previa solicitud. IEAF Servicios de Análisis tiene como objetivo la publicación de (al menos) un informe o nota trimestral de actualización de la compañía analizada.

Estados Unidos. IEAF Servicios de Análisis S.L.U. no está inscrito en Estados Unidos y, por lo tanto, no está sujeto a la normativa de dicho país sobre la elaboración de análisis y la independencia de los analistas. Este informe se distribuirá únicamente a los principales inversores institucionales de EE.UU., con arreglo a la exención de inscripción estipulada por la Normativa 15a-6 de la Ley del Mercados de Valores de Estados Unidos de 1934, en su versión enmendada (la "Exchange Act") y en las interpretaciones de ésta realizadas por la Comisión de Valores de EE.UU. ("SEC").

Principales inversores institucionales de EE.UU. Este informe se distribuirá a los "Principales inversores institucionales de EE.UU." según la definición de la Normativa 15a-6 de la Comisión del Mercado de Valores de Estados Unidos y de la Ley del Mercado de Valores de EE.UU. de 1934.

Histórico de notas e informes

		Precio	P. Objetivo	Plazo		
Fecha Informe	Recomendación	(EUR)	(EUR)	validez	Motivo informe	Analista
16-Mar-2023	n.a.	0,354	n.a.	n.a.	Resultados 12m 2022 - Bajamos estimaciones	David López Sánchez
23-Nov-2022	n.a.	0,264	n.a.	n.a.	Resultados 9m 2022	David López Sánchez
14-Sep-2022	n.a.	0,350	n.a.	n.a.	Resultados 6m 2022	David López Sánchez
25-May-2022	n.a.	0,430	n.a.	n.a.	Inicio de cobertura	David López Sánchez

