

# Financiación de Pymes a través de los mercados de capitales y programas europeos de COVID-19

## Las compañías medianas y pequeñas españolas capeando el COVID-19

Las Pymes españolas, que representan el 65% del PIB, se han visto afectadas de manera desproporcionada por el Covid. Según un estudio de McKinsey, por ejemplo, los ingresos han disminuido en un 80% de ellas desde el inicio de la crisis. En respuesta, el Banco Europeo de inversiones y el Fondo de inversiones europeo han suscrito varias emisiones de titulizaciones sintéticas de carteras de préstamos a las PYMEs, lo que permitió al Banco Santander proporcionar más de 900 millones de euros en financiación y suministrar liquidez a una serie de compañías de este tamaño. Esto ha servido de salvavidas para muchas de ellas. En un momento en el que las PYMEs buscan urgentemente financiación para cubrir los déficits de liquidez, mercados como BME Growth están demostrando ser una fuente de liquidez inestimable.

## Aprovechamiento de los mercados de capitales

En el seno de la 12ª edición de la Conferencia anual de mercados de capitales de AFME's (Association for Financial Markets in Europe) del pasado 25 de febrero, Jesús González Nieto, director gerente de BME Growth comentaba que no todas las Pymes están familiarizadas con el funcionamiento de los mercados de capitales. "Muchas compañías medianas y pequeñas asumen que sólo las grandes pueden acceder a los mercados de capitales. Perspectiva reforzada por sus asesores e intermediarios financieros que repetidamente les han orientado más hacia la financiación vía líneas de crédito bancarias que a través de los mercados de capitales. Mientras que BME Growth existe para apoyar a las Pymes en su acceso a la financiación que necesitan para expandir sus negocios".

Además, los tipos de interés bajos o negativos están incentivando a los inversores a asumir más riesgos invirtiendo en renta variable y en bonos corporativos de empresas de mediana capitalización, lo que probablemente se traducirá en que más PYMEs recurran a los mercados de capitales para financiarse.

## La resiliencia del Mercado

Aunque la mayoría de las Medcaps españolas estén luchando por sobrevivir, las compañías que forman parte de BME Growth se han mostrado especialmente resilientes durante la pandemia. Durante 2020 se han incorporado 9 empresas más y se han ejecutado 59 operaciones de financiación en BME Growth, agregando una financiación total de 383 millones de euros. En palabras de González Nieto "COVID-19 ha afectado mucho a la actividad empresarial pero de manera muy dispar de unas empresas frente a otras. En algunos sectores ha tenido incluso un efecto positivo. Bme Growth tiene una alta concentración de compañías de sectores como salud, biotecnología, digital,

telecomunicaciones y energías renovables, que se han encontrado bien posicionadas en esta crisis del COVID-19 .

Sin embargo, añadió, los resultados de otros sectores, en particular los fondos de inversión inmobiliaria (Socimis), han sido más variados. González Nieto señaló que las Socimis centradas en actividades minoristas han estado bajo mucha presión, lo que contrarresta con el buen comportamiento de que las empresas especializadas en logística e inmuebles residenciales.

Según Gonzalez Nieto, BME Growth también ha funcionado muy bien en materia de operaciones corporativas “ ha habido mucha consolidación en torno a las compañías cotizadas en BME Growth. Buen ejemplo han sido algunos intentos de adquisiciones de compañías Growth por parte de otras del mercado principal, e incluso de consolidación entre varias de cotizadas en el propio mercado Growth. En esta última línea, hemos visto la fusión de dos compañías de salud de BME Growth para beneficiarse de economías de escala”.

A la vista de lo bien que se ha comportado BME Growth durante la crisis de la COVID-19, González Nieto se muestra optimista respecto a sus perspectivas para 2021.