

# MioGroup celebra su 1<sup>er</sup> aniversario de cotización en BME Growth

Ha pasado justo un año desde que MioGroup, consultora estratégica experta en la integración de servicios de marketing y transformación digital, se incorporó al mercado BME Growth.

A lo largo del primer año, desde la salida a bolsa, MioGroup, que actualmente tiene oficinas en Madrid, Barcelona, Ciudad de México, Lisboa y Miami ha conseguido numerosos hitos empresariales.

Las cifras de cierre en 2021 han resultado ser récord histórico para MioGroup, demostrando la capacidad de crecimiento orgánico. Paralelamente, durante estos doce meses, han profundizado en su crecimiento inorgánico con la adquisición de 3 compañías al Grupo y que están en proceso de integración. Estas compañías, de destacable tamaño y especialización, son Dendary, partner de Amazon especializado en la gestión de marketplaces, Datarmony, especializada en servicios avanzados de data scientist y data engineer y, recientemente, Firma, la consultora de marca con sede en Barcelona y Miami, apostando por su estrategia por incorporar tecnologías y servicios diferenciales, que complementen su oferta y acabar así construyendo un líder nacional.

En 2022, tras cumplir un año en BME Growth, MioGroup ha podido acceder a instrumentos de financiación adicionales a los de la banca tradicional, así como implementar estrategias de retención y atracción de talento. Poder utilizar instrumentos de una empresa cotizada dentro de los acuerdos es un atractivo para las empresas y ofrece una nueva perspectiva a los actuales gestores.

Como prueba del éxito, desde su incorporación al mercado de valores BME Growth, MioGroup ha obtenido resultados récord con una cifra de negocio de 62,6 millones de euros, un margen bruto cercano a 14 millones de euros -un 43% más que en el ejercicio anterior- y un EBITDA recurrente de 2,8 millones de euros, un 120% superior a 2020.

En palabras de D. Francisco Jiménez-Alfaro, VP Desarrollo Internacional de MioGroup: "El hecho de tener la compañía listada en BME nos está aportando una notoriedad y reputación que nos permite acceder a un mercado mucho más interesante, además de darnos la oportunidad de dar más pasos en nuestra estrategia de crecimiento, y por supuesto, nos está ayudando a la hora de poder acceder e incorporar profesionales de alto valor que no solo profesionalizan la compañía sino que nos está ayudando en ámbitos concretos, como prepararnos para una internacionalización."

BME Growth, permite a compañías pequeñas o medianas en expansión acceder a los mercados de capitales. Tema especialmente crítico en España donde el 99% de las empresas son PYMES, suponen el 65% del PIB y emplean el 80% de la población activa.

Facilitando el acceso al mercado de capitales y a la liquidez, BME Growth les ayuda a competir a nivel internacional, lo que con el tiempo repercute en que aquellas que tengan un comportamiento muy positivo puedan pasar a cotizar en el mercado principal.

Además de ser un mercado altamente transparente y supervisado, BME Growth ofrece servicios de asesoramiento a las PYMES para acompañarlas y apoyarlas en el proceso de cotización. También cuenta con un grupo creciente de inversores cualificados que apoyan, confían y siguen los planes de crecimiento orgánico e inorgánico presentados por las empresas. BME Growth ha sido decisivo y espera seguir siéndolo en el futuro, a la hora de alimentar y facilitar el éxito de MioGroup y otras PYMES españolas líderes, proporcionándoles financiación, liquidez y un asesoramiento inestimable.