



AVANCE DE RESULTADOS / RESULTS PREVIEW Q3 2020



Juan Andrés
Founder and CEO



Juan Andrés Romero
info@clerhp.com



(+34) 635 802 770

BME Growth

Murcia, 2 de febrero de 2021

En virtud de lo previsto en el artículo 17 del reglamento (UE) nº596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 228 del texto refundido de la Ley del Mercado de Valores, aprobado por el Real Decreto Legislativo 4/2015, de octubre, y disposiciones concordantes, así como en la Circular 3/2020 del segmento de negociación BME Growth de BME MTF Equity, ponemos en su conocimiento la siguiente información relativa a CLERHP Estructuras, S.A.

AVANCE DE RESULTADOS CONSOLIDADOS DEL TERCER TRIMESTRE DEL EJERCICIO 2020

La información que se detalla a continuación constituye un avance sobre los resultados consolidados de la compañía del tercer trimestre de 2020 y se ha elaborado a partir de la información contable no auditada de la que dispone la Sociedad. Por tanto, esta información no sustituye ni equivale en modo alguno a la publicación de la información financiera prevista en la Circular 3/2020 del segmento de negociación BME Growth de BME MTF Equity.

La información comunicada ha sido elaborada bajo exclusiva responsabilidad de la Sociedad y sus administradores. Quedamos a su disposición para cuantas aclaraciones consideren oportunas.

En Murcia, a 2 de febrero de 2021

Atentamente,



D. Juan Andrés Romero Hernández
Presidente y Consejero Delegado de CLERHP Estructuras, S.A.

Información Financiera

Pérdidas y Ganancias



PyG	Q1	Q2	Q3	Q4e	2020e
<i>Miles de euros</i>					
Importe Neto de la Cifra de Negocios	2.327	1.110	2.781	3.492	9.710
Coste Directo	-1.099	-621	-1.272	-2.049	-5.041
Margin	1.228	489	1.509	1.443	4.669
<i>% sobre cifra de negocios</i>					
Trabajos realizados por empresa para su activo	52,77%	44,05%	54,26%	41,32%	48,08%
Otros ingresos de Explotación	49	154	313	158	674
Gastos de personal	11	10	-18	63	66
Gastos generales	-452	-394	-585	-562	-1.993
EBITDA	-476	-743	-443	-455	-2.117
<i>% sobre cifra de negocios</i>					
Amortización	360	-484	776	647	1.299
Deterioro y rdto por enajen inmov	15,47%	-43,60%	27,91%	18,52%	13,38%
Imputación de subv inmov no financ y otras	-110	-312	-261	-135	-818
Otros resultados	-2	34	15	111	158
EBIT	2	-2	0	0	
<i>% sobre cifra de negocios</i>					
	16	-38	22	0	
	266	-802	552	623	639
	<i>11,43%</i>	<i>-72,25%</i>	<i>19,86%</i>	<i>17,83%</i>	<i>6,58%</i>

- ✓ Durante el tercer trimestre las ventas han evolucionado positivamente recuperando niveles normales prepandemia. Se han recuperado los niveles de ventas y se ha logrado un EBITDA de 776k € El impacto del Covid-19 a nivel de ventas queda acotado en el segundo trimestre, aunque impactó levemente en el primero. Se espera seguir elevando los niveles de actividad en los meses sucesivos recuperando la senda del crecimiento.

Información Financiera

Pérdidas y Ganancias



PyG	Q3 2019	Q3 2020	(%) VAR	9m 2020	2020e	(%) AVANCE
<i>Miles de euros</i>						
Importe Neto de la Cifra de Negocios	4.064	2.781	-31,57%	6.218	9.710	64,04%
Coste Directo	-1.696	-1.272	-25,00%	-2.992	-5.041	59,35%
Margin	2.368	1.509	-36,28%	3.226	4.669	69,09%
<i>% sobre cifra de negocios</i>						
Trabajos realizados por empresa para su activo	58,27%	54,26%		51,88%	48,08%	
Otros ingresos de Explotación	0	313		516	674	76,56%
Gastos de personal	70	-18		3	66	4,91%
Gastos generales	-348	-585		-1.431	-1.993	71,80%
EBITDA	1.325	776	-41,42%	652	1.299	50,21%
<i>% sobre cifra de negocios</i>						
Amortización	32,60%	27,91%		10,49%	13,38%	
Deterioro y rdto por enajen inmov	-115	-261		-683	-818	83,50%
Imputación de subv inmov no financ y otras	-1	15		47	158	29,75%
Otros resultados	0	0		0	0	
EBIT	1.172	552	-52,88%	16	639	2,54%
<i>% sobre cifra de negocios</i>						
	28,84%	19,86%		0,26%	6,58%	

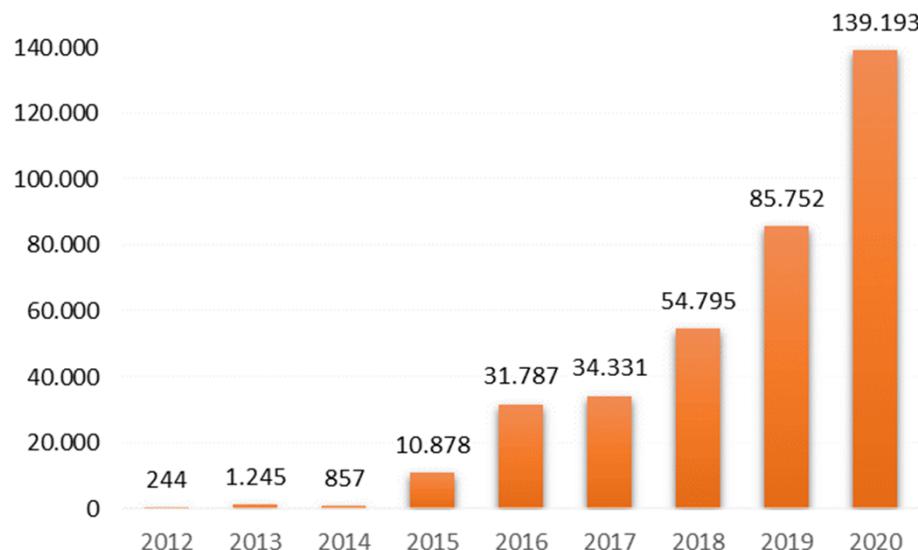
- ✓ La evolución de los indicadores durante el Q3 ha sido positiva en todos los sentidos y asegura el cumplimiento de las cifras fijadas para el conjunto de 2020. Covid-19 ha tenido un impacto negativo, pero la situación se normaliza a partir del Q3.

Cartera Comercial Actualizada

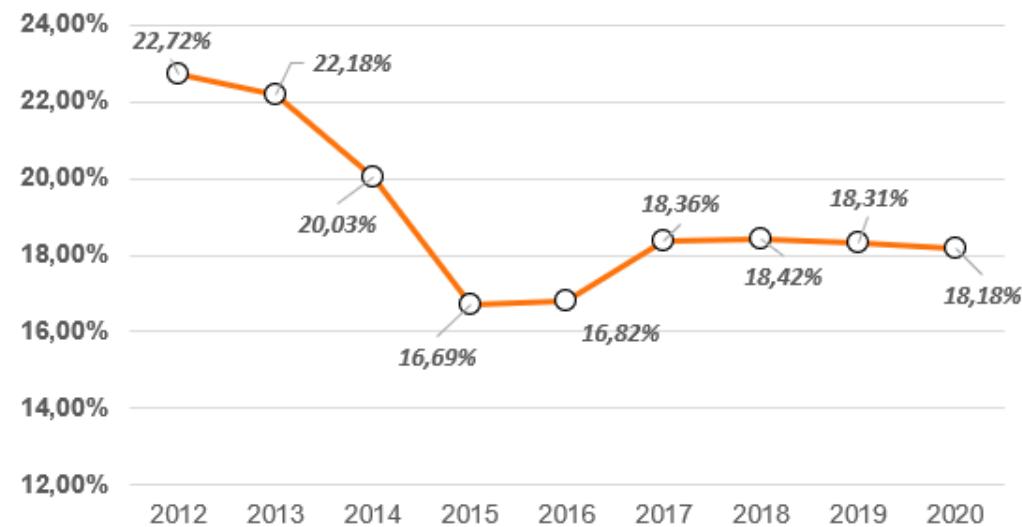
Una cartera contratada de más de €25 M que aporta visibilidad



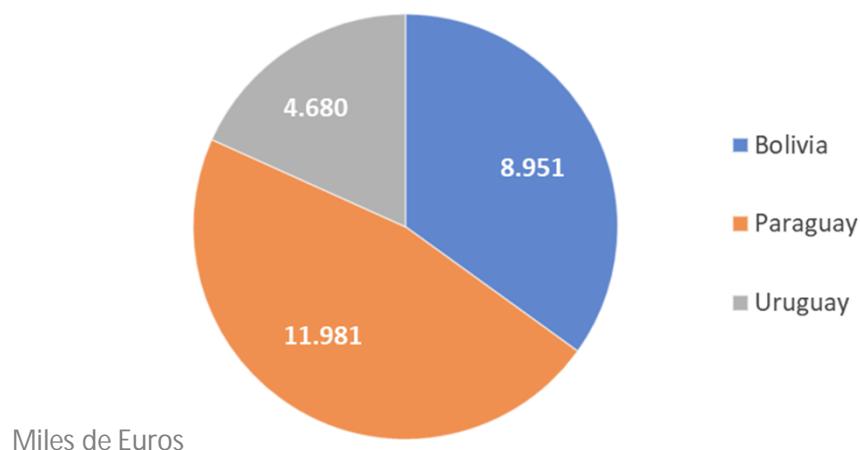
Proyectos con respuesta pendiente



Ratio de éxito histórica



Cartera de proyectos firmados +€25 MM



- ✓ Uno de los factores clave que constituye una ventaja competitiva del modelo de negocio de CLERHP es la fortaleza de su cartera comercial. Se realiza un exhaustivo trabajo preliminar en la captación y análisis de clientes y proyectos.
- ✓ Se consolida una amplia cartera de proyectos, de más de 25 MM €, y las ofertas pendientes de respuesta, que totalizan más de 139 MM €, junto con una tasa de contratación histórica superior al 18%, ofrecen una visibilidad superior al Plan de Negocio.

Murcia, 2nd February 2021

In accordance with the provisions of article 17 of Regulation (EU) No. 596/2014 on market abuse and article 228 of the revised text of the Securities Market Law, approved by Royal Legislative Decree 4/2015, of 23 October, and concordant provisions, as well as in Circular 3/2020 of the segment of negotiation BME Growth of BME MTF Equity we inform you of the following information regarding CLERHP Estructuras, S.A.:

ADVANCE OF CONSOLIDATED RESULTS FOR THE THIRD QUARTER OF THE YEAR 2020

The information detailed below constitutes an advance on the consolidated results of the company for the third quarter of 2020 and has been prepared based on the unaudited accounting information available to the Company. Therefore, this information does not replace or in any way equivalent to the publication of financial information provided for in Circular 3/2020 of the segment of negotiation BME Growth of BME MTF Equity.

The information communicated has been prepared under the exclusive responsibility of the Company and its Board of Directors. We remain at your disposal for any clarifications deemed appropriate.

Murcia, 2nd February 2021

Yours faithfully,



D. Juan Andrés Romero Hernández
President and CEO CLERHP Estructuras, S.A.

Financial Information

Profits & Losses



P&L	Q1	Q2	Q3	Q4e	2020e
<i>Thousands of Euros</i>					
Net Amount of the Turnover	2.327	1.110	2.781	3.492	9.710
Direct Cost	-1.099	-621	-1.272	-2.049	-5.041
Marging	1.228	489	1.509	1.443	4.669
% on turnover	52,77%	44,05%	54,26%	41,32%	48,08%
Work Carried Out by the Company for Assets	49	154	313	158	674
Other Operating Incomes	11	10	-18	63	66
Structure Staff Costs	-452	-394	-585	-562	-1.993
General Expenses	-476	-743	-443	-455	-2.117
EBITDA	360	-484	776	647	1.299
% on turnover	15,47%	-43,60%	27,91%	18,52%	13,38%
Amortization	-110	-312	-261	-135	-818
Impairment and Gains(losses) on Disposals of Non-Current Assets.	-2	34	15	111	158
Allocation to Profit(loss) of Grants Related toNon-Financial Assets and Others	2	-2	0	0	
Other Gains	16	-38	22	0	
EBIT	266	-802	552	623	639
% on turnover	11,43%	-72,25%	19,86%	17,83%	6,58%

- ✓ During the third quarter, sales have evolved positively, recovering normal pre-pandemic levels and EBITDA of 776k € has been achieved. The impact of Covid-19 on sales only affects the second quarter and slightly the first. Activity levels are expected to continue to rise in the following months, recovering the growth path.

Financial Information

Profits & Losses

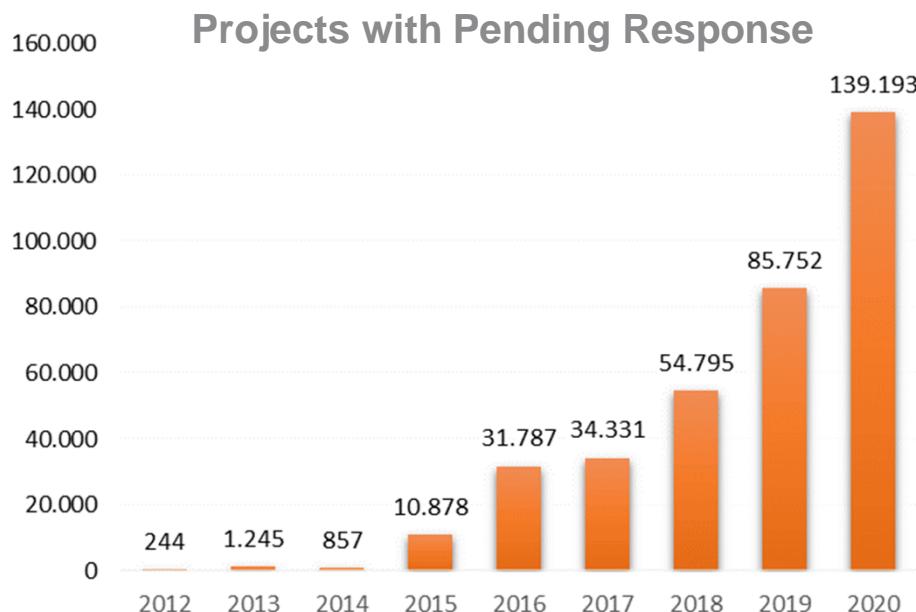


P&L	Q3 2019	Q3 2020	(%) VAR	9m 2020	2020e	(%) PROGRESS
<i>Thousands of Euros</i>						
Net Amount of the Turnover	4.064	2.781	-31,57%	6.218	9.710	64,04%
Direct Cost	-1.696	-1.272	-25,00%	-2.992	-5.041	59,35%
Marging	2.368	1.509	-36,28%	3.226	4.669	69,09%
% on turnover	58,27%	54,26%		51,88%	48,08%	
Work Carried Out by the Company for Assets	0	313		516	674	76,56%
Other Operating Incomes	70	-18		3	66	4,91%
Structure Staff Costs	-348	-585		-1.431	-1.993	71,80%
General Expenses	-765	-443		-1.662	-2.117	78,51%
EBITDA	1.325	776	-41,42%	652	1.299	50,21%
% on turnover	32,60%	27,91%		10,49%	13,38%	
Amortization	-115	-261		-683	-818	83,50%
Impairment and Gains(losses) on Disposals of Non-Current Assets.	-1	15		47	158	29,75%
Allocation to Profit(loss) of Grants Related to Non-Financial Assets and Others	0	0		0	0	
Other Gains	-37	22		0	0	
EBIT	1.172	552	-52,88%	16	639	2,54%
% on turnover	28,84%	19,86%		0,26%	6,58%	

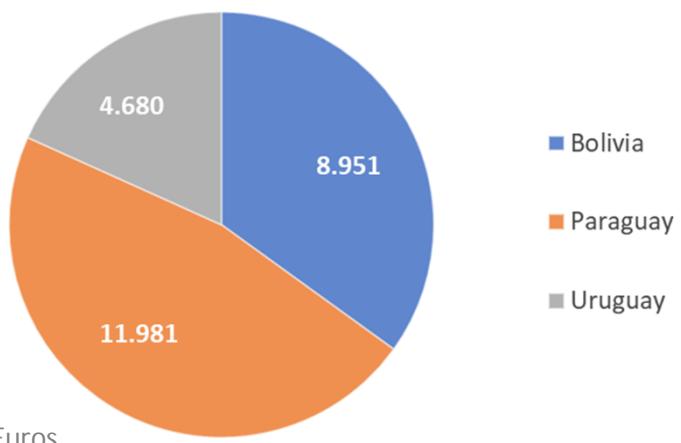
- ✓ The evolution of the indicators during Q3 has been positive in all senses and ensures the accomplishment with the figures set for the whole of 2020. Covid-19 has had a negative impact, but the situation normalizes from Q3.

Commercial Portfolio Update

A contracted portfolio with more than €25 M that provides visibility



+25 MM Contracted Projects Portfolio



- ✓ One of the key factors that is a competitive advantage of CLERHP's business model is the strength of its business portfolio. Extensive preliminary work is carried out on the acquisition and analysis of clients and projects.
- ✓ A broad portfolio of projects is consolidated, of more than 25 MILLION euros, and the outstanding offers, totaling more than 139 MM, together with a historical hiring rate of more than 18%, offer superior visibility to the Business Plan.

Subscribe to our newsletters of investors and shareholders

www.clerhp.com

 Juan Andrés Romero (CEO)

juan@clerhp.com

 Investor Relations

info@clerhp.com

 (+34) 635 802 770

 CLERHP ESTRUCTURAS, S.A.

C/ Avenida Europa, 3B, Entresuelo 1^a
30007 - Murcia
Spain

CALENDARIO PUBLICACIONES - PUBLICATION CALENDAR

2020 Auditado / 2020 Audited

Abril 2021 / April 2021

2021 Q1 Avance / 2021 Q1 Preview

Julio 2021 / July 2021

2021 1er Semestre Auditado / 2021 First Half Year Audited

Octubre 2021 / October 2021