

Oquendo, 23 de mayo de 2022

Información Privilegiada: Presentación Foro Medcap 2022

Conforme a lo previsto en el artículo 17 del Reglamento (UE) nº 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 228 del texto refundido de la Ley de Mercado de Valores, aprobado por RDL 4/2015, de 23 de octubre, y disposiciones concordantes, así como en la Circular 3/2020 de BME MFT Equity sobre información a suministrar por empresas incorporadas a negociación en el segmento BME Growth de BME MTF Equity, por la presente NBI Bearings Europe, S.A (en adelante “NBI”, la “Sociedad”, la “Compañía” o el “Grupo”) pone en su conocimiento la siguiente información que ha sido elaborada bajo la exclusiva responsabilidad del emisor y sus administradores.

NBI participa en el Foro Medcap 2022 que se celebra los días 25 y 26 de mayo. Para su intervención se ha elaborado una presentación con información actualizada de la Compañía. Se adjunta dicha presentación.

La visión de NBI es desarrollar un sólido grupo de empresas centrado en el diseño, fabricación y comercialización de rodamientos de precisión y productos técnicos de alto valor añadido dirigidos fundamentalmente a sectores industriales. El Grupo dispone de 8 plantas productivas localizadas en el área del País Vasco, Rumania e India.

El Grupo NBI está integrado por diez sociedades distribuidas en dos divisiones y cuatro unidades de negocio:

- **División Rodamientos:** NBI Bearings Europe, cabecera del Grupo (I&D, fabricación y comercialización), NBI Bearings Romania (ingeniería de aplicaciones), NBI Bearings do Brazil (comercialización), Grupo NBI Oficina Central (servicios centrales) y NBI India (fabricación y comercialización).
- **División Industrial:**
 - **Transformación metálica:** Egikor (estampación) y Aida Ingeniería (calderería).
 - **Mecanizado:** Industrias Betico (decoletaje) e Industrias Metalúrgicas Galindo (aeronáutica).
 - **Fundición e inyección de aluminio.** NBI Industrial Oradea

Muy atentamente,

Roberto Martínez
Presidente Ejecutivo de Grupo NBI

www.gruponbi.com

NBI Bearings Europe, S.A.

Oficinas centrales: Pol. Industrial Basauri, Naves 6-10. 01409, Oquendo. Álava. SPAIN.

Tel. Comercial/Sales phone: (+34) 945 898 395 Tel. Admón./Admin. phone: (+34) 945 898 397. Fax: (+34) 945 898 396

PRESENTACIÓN MEDCAP

Mayo 2022

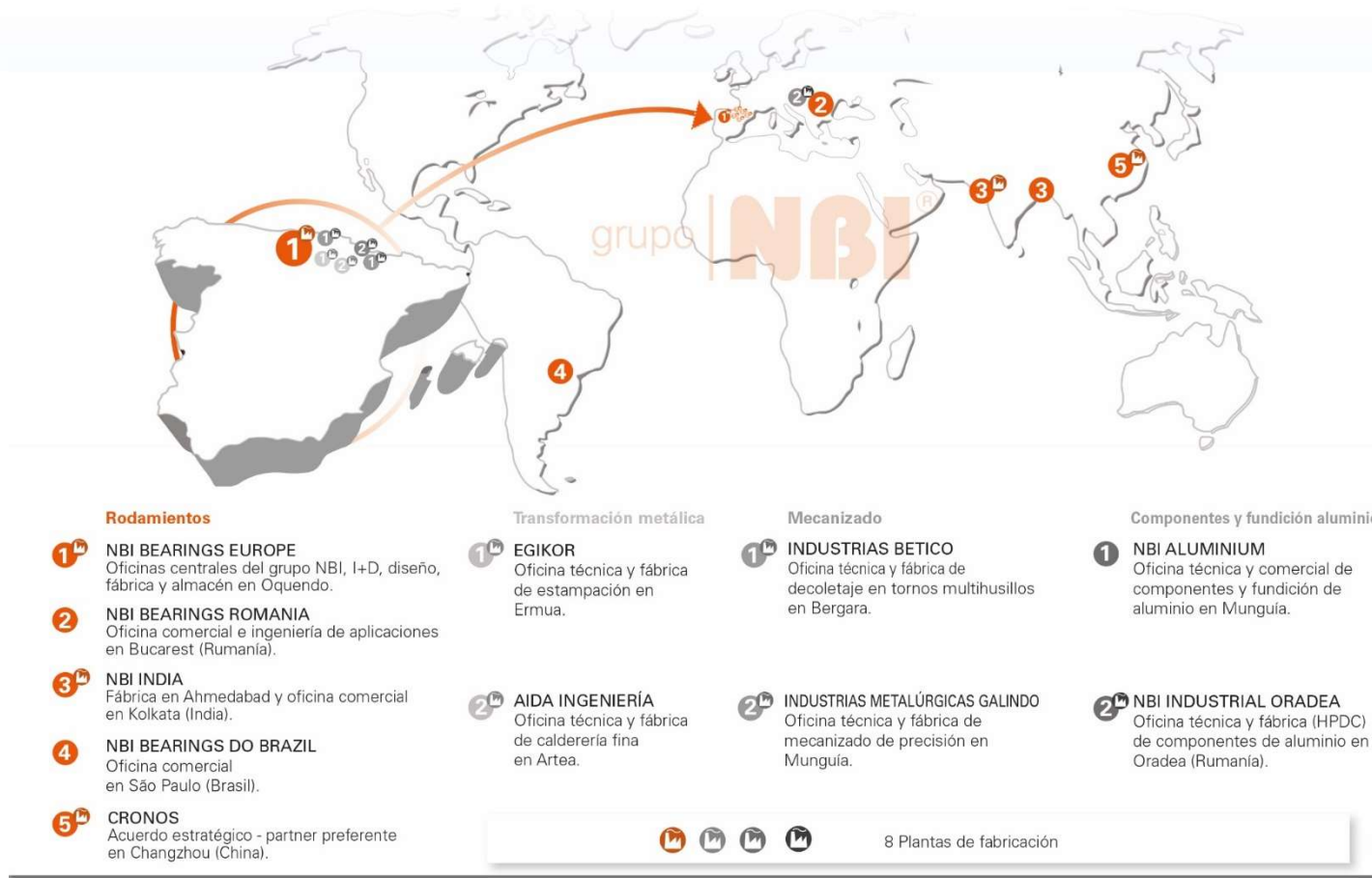


BEARINGS - PRECISION MACHINING - METAL WORKING - METAL STAMPING - BOILER MAKING - ALUMINIUM

1. ¿Qué es NBI?	3
2. Principales hitos de nuestra historia	5
3. Evolución principales magnitudes 2014-2021	6
3. Objetivos Grupo NBI: Plan 50/22	7
4. Planes de futuro medio plazo	9
5. Razones para invertir en NBI	10
Al. Grupo NBI en detalle	12
All. Resultados 2022 1T	16

1. ¿Qué es NBI?

Somos un grupo de empresas industriales compuesto por 4 unidades de negocio, empleamos a 350 personas distribuidas entre 5 países: España, Rumanía, India, China y Brasil (20 años de historia y 7 desde que comenzamos a cotizar en el mercado)



Consideramos NBI una sólida alternativa de inversión. Razones: transparencia, credibilidad y confiabilidad, alineación intereses equipo directivo y los accionistas, plan ambicioso de crecimiento, núcleo accionarial de primerísimo nivel y TACC histórica acción NBI 21,51% (8 abril 2015: 1,38 €/acc, 8 abril 2022: 5,40 €/acc)

1. ¿Qué es NBI?

Principales magnitudes:

Cierre 2022 - 1T

- Ingresos 13,3 m €
- EBITDA 2,3 m €
- La DFN se ha situado en 2,8 veces EBITDA. Durante 2022 1T el CapEx ha ascendido a 1,9 m €

Cierre de 2021 han sido las siguientes:

- Ingresos de 44 m €
- EBITDA de 6,8 m €
- Ambas magnitudes representan un incremento por encima del 70% respecto al año anterior.
- La DFN se ha situado en 2,9 veces EBITDA. El objetivo es situarnos por debajo de 2,5 veces. Debemos tener en consideración que durante 2021 el CapEx ha ascendido a 4,7 m €, de los cuales 3,7 han correspondido a inversiones en crecimiento

Cotizamos en el BME *Growth*, con una capitalización de 64 millones de euros. Salimos a bolsa en abril de 2015 con una valoración de 12 m € *premoney*

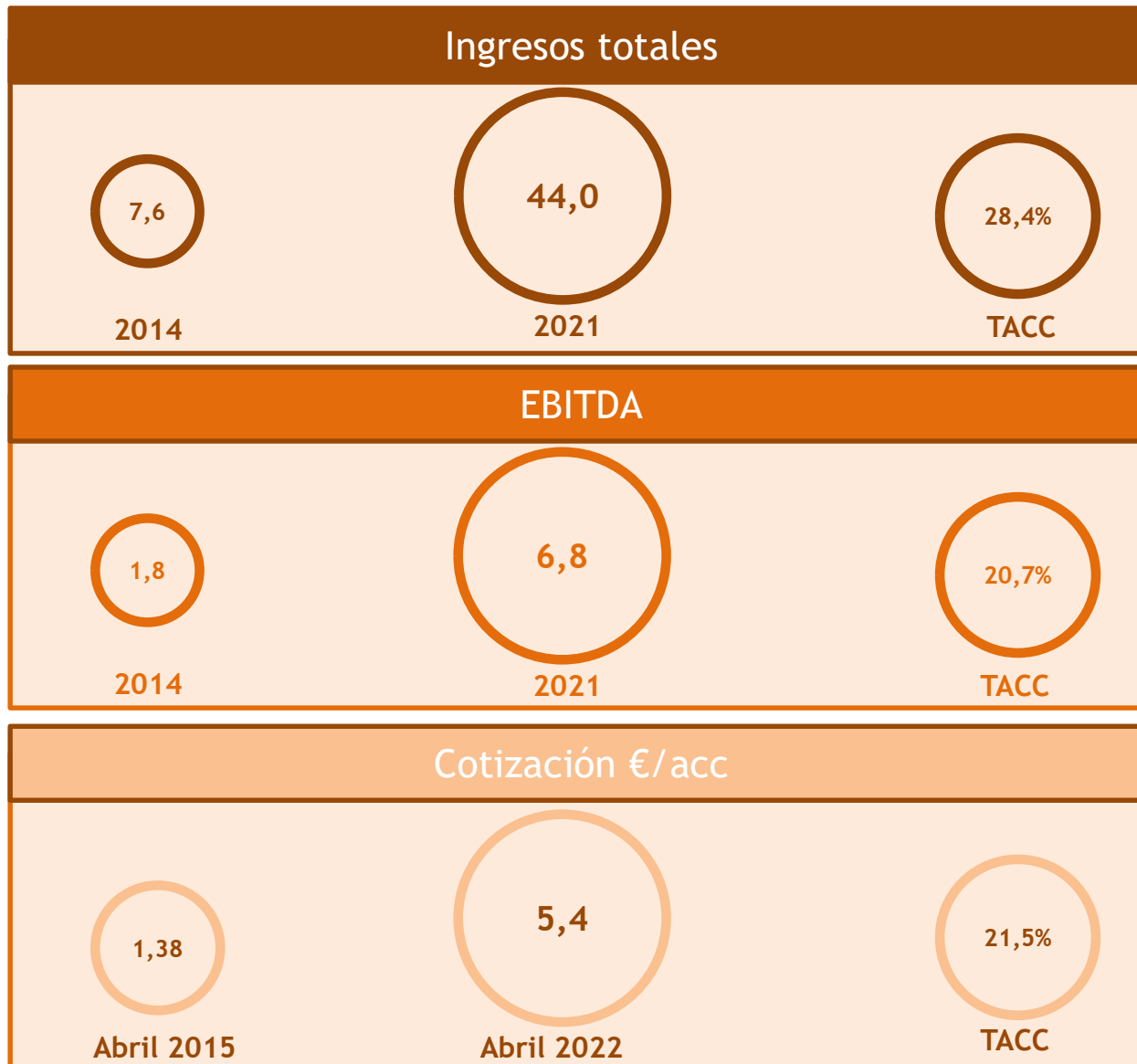
Todos y cada uno de nuestros accionistas son importantes. Nos consideramos unos privilegiados por contar con unos compañeros de viaje de tanto prestigio. A continuación, enumero a nuestros principales accionistas por riguroso orden cronológico:

- Santander small caps con + de un 7% desde mayo 2018
- Acción Global con + de un 1% desde julio 2018
- Familia Domínguez, propietarios de Mayoral, con + 8% desde abril 2021
- Familia Galíndez, fundador y ex propietario de Solarpack, con un 5% desde enero 2022
- Familia Ybarra - Careaga, a través de Onchena, con + 5% desde enero 2022
- Antonio Gonzalo y Roberto Martínez co-fundadores (Vicepresidente de ventas y Presidente ejecutivo) disponen de un 52%

2. Principales hitos de nuestra historia

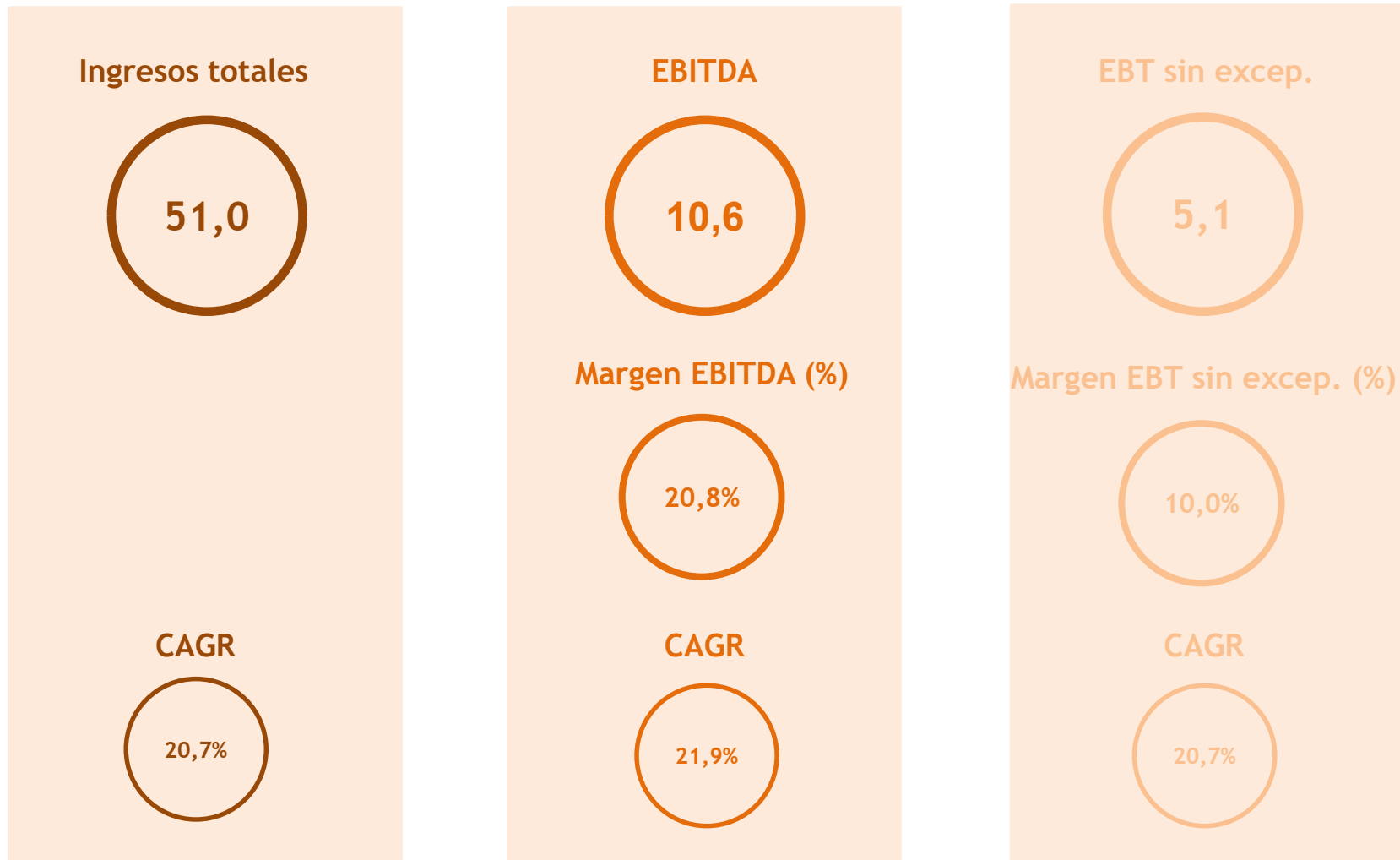
- Fundamos NBI en **2002**. Por lo tanto, este año es nuestro vigésimo aniversario
- En 2002 un grupo de 4 amigos arrancaron un proyecto llenos de ilusión e inconsciencia. Fundaron NBI con un capital inicial de 420.000 euros. Socio principal vendió su casa y se fue de alquiler. Socios crecido en familias humildes
- Empezamos como distribuidores multi producto, multi marca, orientados al sector de la distribución en España
- En 2005 decidimos un cambio estratégico radical, centramos nuestra actividad en fabricar y comercializar rodamientos bajo marca NBI a fabricantes de primer equipo y en Europa
- En 2006 instalamos en China nuestra primera fábrica
- En abril de 2015 nos incorporamos al Mercado alternativo bursátil
 - Nos acompañó y guió en ese proceso José Tamayo (GVC GAESCO)
 - La valoración inicial *premoney* ascendió a 12 millones
 - El objetivo era lograr una ampliación de 3 millones. Lo conseguimos holgadamente. Para ello contamos con el apoyo de los fondos vascos de pensiones; Geroa, Itzarri y Elkarkidetza
- En 2016 comenzamos a configurar NBI como el grupo industrial que somos en la actualidad. Inicialmente adquirimos empresas que nos aportaban las tecnologías y el conocimiento necesario para la fabricación de cada componente de un rodamiento buscando la integración vertical
- Desde entonces hemos adquirido 7 empresas. Al comienzo de tamaño muy reducido, la última de mayor calado
- Contamos con un equipo operativo extraordinario

3. Evolución principales magnitudes 2014-2021

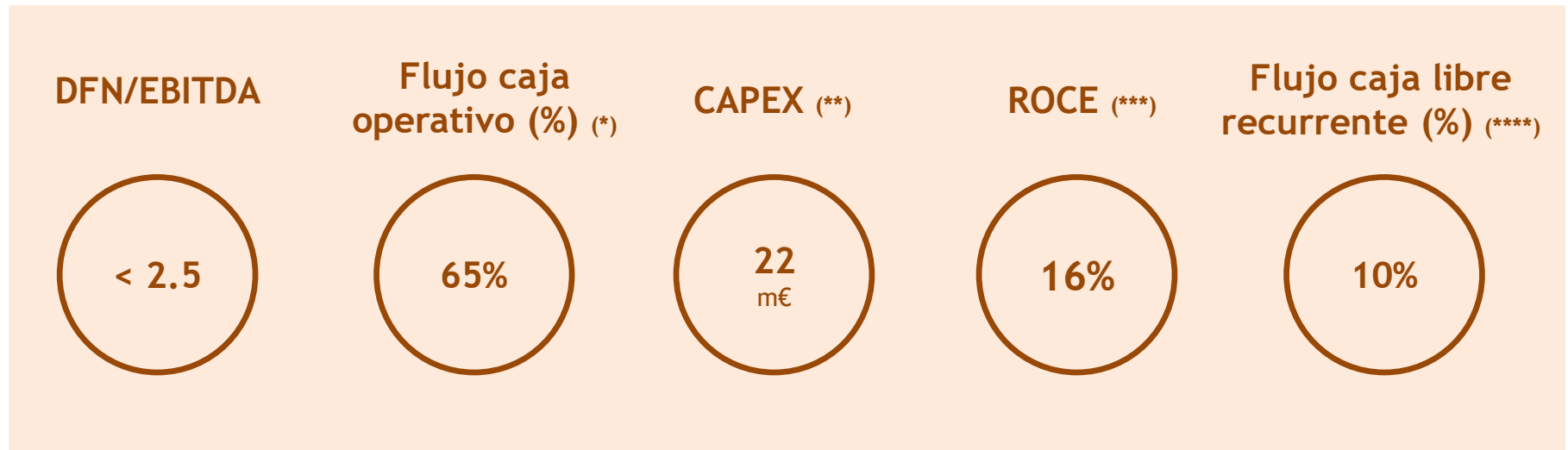


4. Objetivos Grupo NBI: Plan 50/22

Principales magnitudes en 2022 (cifras en m €)



4. Objetivos Grupo NBI: Plan 50/22



(*) Flujo caja operativo (%): $(\text{EBITDA} - \text{Otros ajustes (activación I+D, subvenciones capital)} - \text{Resultado financiero} - \text{Impuesto pagado} - \text{Desembolsos extraordinarios} - \text{Inversión circulante neto operativo}) / \text{EBITDA}$.

(**) Suma de inversión en:

CAPEX de mantenimiento definido como inversiones en plantas y equipamientos con objetivo de conservación del negocio actual.

CAPEX de crecimiento definido como inversiones en propiedades, plantas y equipamientos, expansión de plantas y nuevos clientes/tecnologías.

CAPEX de adquisiciones definido como inversiones para adquirir negocios en funcionamiento.

(***) ROCE: $(\text{EBIT} - \text{Activación I+D} - \text{Subvenciones} + \text{Amortización I+D} + \text{Amortización fondo de comercio consolidación}) / (\text{Fondos propios} + \text{Pasivo L/P (con coste)} - \text{Excedente de tesorería})$.

(****) Flujo caja libre recurrente (%): $(\text{Flujo caja operativo} - \text{CAPEX de mantenimiento}) / \text{Ingresos totales}$.

5. Planes de futuro medio plazo

- Durante el presente ejercicio, publicaremos un nuevo plan que consistirá en duplicar la facturación del plan actual. Es decir, alcanzar 100 millones de euros de facturación. Implica una TACC 15%
- Obviamente con la dimensión y fortaleza de los socios recientemente incorporados el abanico de posibilidades se nos ha ampliado sustancialmente



6. Razones para invertir en NBI

1. La transparencia la llevamos en nuestro ADN

- Auditados desde el año de nuestra fundación
- Al comienzo enviábamos cierres mensuales a la banca y socios financieros
- Previamente a nuestra incorporación al mercado alternativo bursátil (en la actualidad BME Growth) realizamos una *Due diligence* seleccionada por el asesor registrado
- Desde el primer momento presentamos resultados trimestrales, presupuesto anual y plan plurianual
- Somos totalmente transparentes en lo bueno, pero también en lo malo

2. Credibilidad y confiabilidad sobre la base de nuestro *track record* y la excelente relación con bancos e instituciones

- Hemos ganado siempre dinero
- DIIM salida a bolsa contemplaba triplicar nuestros ingresos hasta alcanzar una facturación de 25 en un plazo de 5 años. Lo cumplimos un año antes
- El Plan 50/22 presentado en mayo 2018 contemplaba duplicar la facturación en 2022. Estamos cerca de alcanzar la facturación, no así el EBITDA. Primero el COVID y su impacto en la demanda, después el incremento desmesurado de los costes de energía, materias primas e inflación general, y ahora la guerra de Ucrania nos va a llevar a retrasar un año su cumplimiento. 2021 en esas difíciles circunstancias logramos un margen EBITDA de un 15% vs 20% que históricamente hemos alcanzado. En 2022 1T se ha situado en 17,3%
- Suele decirse que la banca te da el paraguas cuando hace sol y te lo quita cuando llueve. Ese no es desde luego nuestro caso. Sin su apoyo no estaríamos aquí. La banca en general e instituciones locales del País Vasco y otras de ámbito nacional nos han acompañado y siguen haciéndolo en todas las circunstancias, en las buenas y en las menos buenas

6. Razones para invertir en NBI

3. Se da una alineación de intereses absoluta entre los accionistas y el equipo directivo

- Los dos máximos accionistas son los principales ejecutivos
- Su futuro se encuentra totalmente ligado a la evolución de la empresa.
 - Ambos sueldo congelado desde el comienzo
 - Cuando ha habido que hacer un esfuerzo han sido los primeros en apretarse el cinturón
 - No han tenido, ni tienen, ningún tipo de remuneración variable ni *stock options*
 - De todas las empresas del BME *Growth*, ocupamos una de las últimas posiciones en el ranking de las retribuciones al consejo y a la alta dirección
- El importante crecimiento logrado hasta la fecha se ha financiado con los recursos generados por la propia empresa. Desde la *IPO* inicial no hemos requerido de ninguna ampliación de capital

4. Disponemos de un ambicioso plan de crecimiento

Este año fijaremos una nueva meta volante a alcanzar en 4/5 años que consistirá en duplicar nuevamente la facturación y EBITDA. Las bases de dicho plan son las siguientes:

- Elevado potencial de crecimiento orgánico
 - Somos un actor muy pequeño en un mercado enorme. Una gota en un océano
 - Disponemos de una capacidad de producción ociosa muy elevada con el CapEx ya materializado
- Estamos en un mercado en consolidación con un elevado potencial de crecimiento inorgánico

5. Tenemos unos compañeros de viaje en nuestro núcleo accionarial de primerísimo nivel

Formado por inversores con vocación de permanencia en el largo plazo, con capacidad y voluntad de aportar:

- valor en la estrategia
- recursos financieros cuando sea necesario

6. Trayectoria bursátil: 8 abril 2015, 1,38, 8 abril 2022 5,4 €/acc. TACC: 21,5%. Lo mejor está por venir!!

NBI es una marca premium de **rodamientos** creada en 2002.

División de rodamientos. Equipo formado por > 80 personas con gran experiencia en el sector de rodamientos. El mercado mundial de rodamientos supone aproximadamente 80.000 m €. Adquisición en 2020 del 51% de FKL (India), actualmente NBI India.

Comercial

- Foco en el suministro de rodamientos a clientes OEM para aplicaciones de altos requerimientos técnicos. Homologados en clientes de referencia en su sector a nivel mundial.
- Equipo comercial muy activo distribuido entre España, India, Rumania y Brasil.
- Servicio técnico pre-venta y post-venta individualizado como elemento diferenciador proporcionado por un equipo muy experimentado (Rumania).
- Almacenes en España, China e India para agilizar y garantizar las entregas.

Diseño y fabricación

- Permanente inversión en I+D.
- Software propietario de diseño desarrollado internamente. Lanzada hace 4 años nueva línea de rodamientos *Enhanced*, con una capacidad de carga superior y como consecuencia con incremento de su vida útil. Constante incorporación de nuevas referencias a dicha línea.
- Laboratorios de metalografía, metrología y otras pruebas equipados con la tecnología más avanzada del mercado.
- Plantas productivas en España e India. Acuerdo estratégico con fabricante Cronos en China. Rango de fabricación actual: CRB, SRB, TRB, CRTB, SPB y CF.

Área financiera

- Solida situación financiera. Extraordinaria posición de tesorería.
- Cotizada en el BME Growth desde 2015. Núcleo de accionistas muy estable.

Alianzas estratégicas

- NBI mantiene un acuerdo estratégico con Cronos. Los dos cofundadores y accionistas mayoritarios de NBI mantienen una participación accionarial minoritaria en Cronos.

Estrategia de crecimiento

- Foco en crecimiento orgánico, salvo oportunidades inorgánicas muy claras que:
 - ✓ Complementen rango de fabricación
 - ✓ Posibiliten acceso a nuevos mercados geográficos
 - ✓ Permitan una integración vertical de los procesos de fabricación
- Mantener esfuerzo en captación y fidelización de talento. Refuerzo permanente equipo directivo y ventas.
- Comercial:
 - ✓ Mercados a desarrollar/profundizar:
 - Europa
 - India y países limítrofes
 - Brasil
 - Apertura oficina USA
 - ✓ Mantener foco en:
 - Primeros equipos (*OEM*). Aproximación piloto a mercado mantenimiento (*MRO*) en Brasil
 - Aplicaciones que requieran lotes de fabricación bajos/medios, altos requerimientos técnicos y capacidad de soporte ingeniería de aplicaciones. Evitar sector auto
- Plan ambicioso de inversiones en fabricación. Objetivo: disponer de 8 líneas productivas (Oquendo e India) y 1 planta de tratamiento térmico en cada ubicación. Inversión de 10 m€ en Oquendo a 5 años. Inversión conjunta (51/49%) de 9 m € en India a 4 años:
 - ✓ Ampliar gama y capacidad fabricación en Oquendo e India
 - ✓ Integrar procesos: forja y laminación, tratamiento térmico y tratamiento superficial
 - ✓ Fabricación interna de otros elementos: rodillos y jaulas de chapa, poliamida o latón

AI. Grupo NBI en detalle: división industrial

La **división industrial** está enfocada al diseño, fabricación y suministro de componentes y conjuntos para la industria y el sector aeronáutico. NBI selecciona e invierte en la tecnología óptima para la fabricación de cada componente.

Equipo formado en la actualidad por > 240 personas con amplia experiencia.

NBI fundó la división industrial con el propósito de lograr la integración vertical de las tecnologías y procesos necesarios para la fabricación de los distintos componentes de un rodamiento. El Grupo adquirió:

- **Egikor.** Planta de estampación que proporciona al Grupo el conocimiento, experiencia y capacidad de diseño de las jaulas y de sus proceso de fabricación (2016)
- **Betiko.** Planta de decoletaje que proporción al Grupo el conocimiento, experiencia y capacidad de diseño y fabricación rodillos torneados (2016)
- **Talleres Ermua.** Planta de torneado de precisión CNC que proporciona al Grupo el conocimiento experiencia y capacidad de diseño y fabricación aros torneados (2016). Fuera del Grupo a finales de 2021

Posteriormente, NBI decidió ampliar las actividades y procesos de la división industrial agrupándolas en dos unidades de negocio: transformación metálica y mecanizado de precisión. El Grupo ha incorporado dos nuevas empresas:

- **Aida Ingeniería,** junto a **Egikor,** forman la unidad de transformación metálica. Aida está especializada en el diseño y producción de componentes y subconjuntos de calderería fina para un amplio rango de industrias (2018)
- **Industrias Metalúrgicas Galindo** es la última incorporación a la unidad de mecanizado. Se dedica al diseño y fabricación de utillaje y piezas avionables seriadas para el sector aeronáutico (2020)

A finales de 2020 el Grupo adquirió **Turnatorie Iberica** (actual **NBI industrial Oradea**) creando una nueva unidad de negocio centrada en el suministro de componentes de aluminio principalmente para el sector de automatización. Esta compañía ha incorporado al Grupo los procesos y el conocimiento sobre fundición, inyección y mecanizado de aluminio.

Estrategia de crecimiento

- Combinar crecimiento orgánico e inorgánico
- Búsqueda oportunidades de adquisición que:
 - ✓ Aporten tecnologías diferentes, acceso a nuevos mercados y generen ventas cruzadas
 - ✓ Complementen rango maquinarias en tecnologías ya existentes, acceso a nuevos mercados y generen ventas cruzadas
 - ✓ Se encuentren ubicadas en países *low cost*
- Mantener esfuerzo en captación y fidelización talento. Refuerzo permanente equipo directivo, personal técnico y de ventas
- Comercial
 - ✓ Mercados a desarrollar/profundizar:
 - Europa. Objetivo incrementar ventas Europa hasta 75% del total
 - Brasil
 - ✓ Desarrollar soluciones para sectores o aplicaciones diferentes con el propósito de conseguir un 75% de carga mínima por planta. Se ha entrado en el sector auto con la adquisición de Turnatorie Iberica (actual NBI industrial Oradea). Próximos años potenciar ventas cruzadas de otras unidades de la división industrial en sector auto
- Inversiones de 10 m€ en 5 años:
 - ✓ Ampliar rango fabricación
 - ✓ Ampliar capacidad productiva de NBI industrial Oradea: mecanización compleja, pintura, inyección plástico, estampación, motanjes, etc...
 - ✓ Adoptar modelo implantado en rodamientos: combinación fabricación local con *low cost*. Seguir potenciando la actividad del Grupo en Rumania para desarrollar un *hub* industrial

- **Ingresos 2022 1T** alcanzan **13,1 m €** y supone un **aumento del 27,5% respecto a 2021 1T**. **Representa un cumplimiento del 104,7% respecto al presupuesto trimestral (12,5 m €)**. Durante enero y febrero la demanda ha mostrado síntomas de fortaleza. Sin embargo en marzo y principios de abril ha comenzado a ralentizarse como consecuencia del impacto del conflicto en Ucrania.
- **EBITDA 2022 T1** representa un **incremento del 10,4%** sobre el mismo periodo del **año anterior**. Se ha situado en **2,3 m €** frente a **2,0 m€** que se había fijado como presupuesto. El **margen EBITDA (%)** se ha situado en el **17,3%** en comparación con el **15,5% de 2021 acumulado** y el **11,1% de 2021 T4**. Los ajustes implementados en todas las empresas del Grupo junto a los incrementos logrados en los precios de venta han conseguido mitigar el aumento descontrolado de i) los precios de las materias primas, ii) los costes de la energía, iii) los costes del transporte y iv) la inflación en general. Sigue sin observarse ninguna señal de moderación en dichas subidas. Por lo tanto habrá que estar muy atentos a su posible efecto adicional en los próximos trimestres.
- **Resultado acumulado antes de impuestos (EBT) sin excepcionales en 2022 1T** crece un **9,9%** respecto **2021 1T**. EBT sin excepcionales ha alcanzado **978,1 miles €** frente a **890,2 miles €** en 2021 1T. El **margen EBT sin excepcionales (%)** en el primer trimestre se ha situado en **7,5%** en comparación con **-0,2%** de 2021 4T.
- **Beneficio acumulado después de impuestos (BDI) 2022 1T** ha alcanzado **0,7 m €** frente a **0,6 m€** de 2021 1T y a **-0,5 m €** de 2021 4T.
- **Deuda financiera neta (DFN)** se ha situado en **19,4 m €**, lo que supone una **disminución de 389,4 miles €** respecto al cierre **2021**. Durante el mismo periodo se han realizado **inversiones** por importe de **1,9 m€**. El ratio **DFN/EBITDA_{12m}** se sitúa en **2,8 veces**. A cierre 2021 dicho ratio ascendía a **2,9 veces**. Aunque lentamente, continua su paulatina disminución.
- El **objetivo de Ingresos** para **2022 2T** se sitúa en **11,8 m €**. Las incertidumbres siguen muy presentes en el mercado y se deberá cuantificar el efecto de la crisis de Ucrania. Se fija un **objetivo EBITDA de 1,8 m€ para 2T**. Los precios de las materias primas, costes salariales, transportes y energía continúan elevándose desproporcionadamente. Se siguen implantando medidas internas de ahorros de costes. Se han logrado avances significativos en todas las unidades de negocio.

All. Resultados 2022 1T

cifras en miles €	2022 1T	2021 1T	22 vs 21 % desv.	2022 Acumulado	2021 Acumulado	22 vs 21 % desv.	Plan 50/22 Objetivo	PRESUPUESTO % cump.
Ingresos	13.091	10.265	27,5%	13.091	10.265	27,5%	50.986	104,7%
EBITDA	2.263	2.050	10,4%	2.263	2.050	10,4%	10.609	113,1%
Margen EBITDA (%)	17,3%	20,0%	-2,7 pp	17,3%	20,0%	-2,7 pp	20,8%	
EBIT	1.163	1.017	14,4%	1.163	1.017	14,4%		
Margen EBIT (%)	8,9%	9,9%	-1,0 pp	8,9%	9,9%	-1,0 pp		
EBT <small>(sin excepcionales)</small>	978	890	9,9%	978	890	9,9%	5.099	
Margen EBT <small>sin excepcionales (%)</small>	7,5%	8,7%	-1,2 pp	7,5%	8,7%	-1,2 pp	10,0%	
BDI	723	603	19,9%	723	603	19,9%		
Margen BDI (%)	5,5%	5,9%	-0,4 pp	5,5%	5,9%	-0,4 pp		
Nº acc (miles)	12.330	12.330		12.330	12.330			
EPS (eur/acc.)	0,059	0,049		0,059	0,049			

	2022	2021	Plan 50/22 Objetivo
cifras en miles €			
DFN	19.352	19.741	
DFN/EBITDA _{12m} (veces)	2,8	2,9	< 2,5
DFN/Patrimonio neto (%)	110%	115%	
Flujo caja operativo (1)	1.585	5.007	
Flujo caja operativo normalizado (2)	1.835	5.150	
Flujo caja operativo/EBITDA (%)	70,1%	73,5%	65%
Flujo caja operativo normalizado (2) /EBITDA (%)	81,1%	75,6%	65%
CAPEX mantenimiento	307	1.059	
CAPEX mantenimiento/Ingresos (%)	2,3%	2,4%	
Flujo caja libre recurrente (3)	1.278	3.948	
Flujo caja libre recurrente/Ingresos (%)	9,8%	9,0%	10%
Flujo caja libre recurrente normalizado (4) /Ingresos (%)	11,7%	9,3%	10%
CAPEX total (5)	1.932	4.744	
Tesorería y depósitos C/P	23.596	24.819	

(1) Flujo caja operativo: EBITDA - Otros ajustes (activación I+D, subvenciones de capital) - Resultado financiero - Impuesto pagado - Desembolsos extraordinarios - Inversión en circulante neto operativo.

(2) Flujo caja operativo normalizado: Resultante de minorar la inversión en circulante neto y los desembolsos extraordinarios.

(3) Flujo caja libre recurrente: Flujo caja operativo - CAPEX de mantenimiento.

(4) Flujo caja libre recurrente normalizado: Resultante de minorar la inversión en circulante neto y los desembolsos extraordinarios.

(5) Suma de inversión en:

CapEx de mantenimiento definido como inversiones en plantas y equipamientos con objetivo de conservación del negocio actual.

CapEx de crecimiento definido como inversiones en propiedades, plantas y equipamientos, expansión de plantas y nuevos clientes/tecnologías.

CapEx de adquisiciones definido como inversiones para adquirir negocios en funcionamiento.

(6) ROCE: (EBIT - Activación I+D - Subvenciones + Amortización I+D + Amortización fondo de comercio consolidación) / (Fondos propios + Pasivo L/P (con coste) - Excedente de tesorería).

El presente documento puede contener manifestaciones de futuro sobre intenciones, expectativas o previsiones de NBI Bearings Europe, S.A. o de su dirección a la fecha de realización del mismo, que se refieren a diversos aspectos, como el crecimiento de los negocios, los resultados u otros aspectos relativos a la actividad y situación de NBI Bearings Europe, S.A.

Las citadas manifestaciones de futuro o previsiones no constituyen, por su propia naturaleza, garantías de un futuro cumplimiento, encontrándose condicionadas por riesgos, incertidumbres y otros factores relevantes, que podrían determinar que los desarrollos y resultados finales difieran materialmente de los puestos de manifiesto en estas intenciones, expectativas o previsiones.

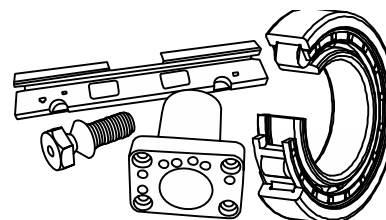
El presente documento no constituye una oferta o invitación para adquirir o suscribir acciones, de acuerdo con lo previsto en la Ley 24/1988, de 28 de julio, del Mercado de Valores, en el Real Decreto-Ley 5/2005, de 11 de marzo, y/o en el Real Decreto 1310/2005, de 4 de noviembre, y su normativa de desarrollo.

Adicionalmente, este documento no constituye una oferta de compra, de venta o de canje ni una solicitud de una oferta de compra, de venta o de canje de títulos valores, ni una solicitud de voto alguno o aprobación en ninguna otra jurisdicción.

Lo expuesto en esta declaración debe ser tenido en cuenta para todas aquellas personas o entidades que puedan tener que adoptar decisiones o elaborar o difundir opiniones relativas a valores emitidos por NBI Bearings Europe, S.A.. Se invita a todos ellos a consultar la documentación e información pública comunicada o registrada por NBI Bearings Europe, S.A. en su página web corporativa y en la página web de BME Growth.

Este documento contiene información financiera elaborada de acuerdo con las normas del Plan General de Contabilidad que no ha sido objeto de revisión por parte del auditor de NBI Bearings Europe, S.A.

grupo | **NBI**[®]



gruponbi.com