



ADQUISICIÓN OPERADOR DE COMUNICACIONES  
UNIFICADAS (UCaaS) TPARTNER,  
GIGAS HOSTING, S.A.

29 de septiembre de 2022

En virtud de lo previsto en el artículo 17 del Reglamento (UE) nº 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 228 del texto refundido de la Ley del Mercado de Valores, aprobado por el Real Decreto Legislativo 4/2015, de 23 de octubre, y disposiciones concordantes, así como en la Circular 3/2020 del Segmento BME Growth de BME MTF Equity (en adelante “BME Growth”) sobre información a suministrar por empresas incorporadas a negociación en el segmento BME Growth de BME MTF Equity, por la presente Gigas Hosting S.A. (en adelante “Gigas”, la “Compañía” o la “Sociedad”) publica la información que se detalla a continuación.

Gigas ha cerrado la compra de la sociedad TPARTNER NETWORK SERVICES, S.L. (en adelante “TPartner”), una empresa especialista en UCaaS (Unified Communications as a Service) y en la prestación de soluciones complejas de voz fija y voz IP, así como diseño, despliegue y mantenimiento de redes empresariales y centralitas telefónicas.

TPartner comenzó su actividad en Barcelona en el año 2004, prestando servicios de ingeniería de voz y centralitas a clientes empresariales. Desde entonces ha crecido de forma importante ampliando su portfolio de servicios, creciendo en clientes y apostando por la migración de las comunicaciones de voz a la nube y a soluciones colaborativas (UCaaS). A día de hoy, TPartner cuenta con casi 50 empleados repartidos por toda España y cuenta con presencia en Barcelona, Madrid, Málaga y Valencia, que complementan muy bien la actual distribución geográfica de Gigas.

**La profunda experiencia de TPartner en comunicaciones unificadas (UCaaS) y en centralitas físicas y en la nube (Cloud PBX) complementa la oferta de servicios de Gigas que, con esta adquisición, fortalece su oferta de telecomunicaciones, cloud y ciberseguridad** para así prestar un servicio integral a sus clientes empresariales. Las comunicaciones unificadas son una parte fundamental de las necesidades tecnológicas de cualquier empresa y la experiencia de TPartner en combinar e integrar complejas soluciones *on-premise* (en las instalaciones del cliente) basadas en centralitas físicas, con innovadoras soluciones IP tipo UCaaS en la nube es muy diferencial en el mercado. Este tipo de soluciones son cada vez más demandadas por las medianas y grandes empresas, que cuentan con servicios históricos en sus instalaciones difíciles de migrar de forma completa a la nube y, por tanto, requieren de migraciones graduales a medida mediante soluciones híbridas.

Además de complementar su portfolio de servicios, esta adquisición aporta a Gigas más de 700 clientes empresariales de tamaño medio y grande, que encajan bien con el perfil de cliente al que se orienta Gigas.

## INFORMACIÓN PRIVILEGIADA

**TPartner alcanzó una facturación de 5,99 millones de euros y un EBITDA de 1,78 millones de euros en 2021 y se espera que ambas métricas puedan ser superadas este año.**

Todo el equipo humano de TPartner, incluido su fundador Jaume Xarrié Sánchez, se incorpora a Gigas y será una pieza fundamental en la provisión de comunicaciones unificadas y servicios de centralita en la nube en el Grupo Gigas. TPartner continuará gestionando sus servicios como hasta ahora, los cuales se ofrecerán también al resto de clientes en el Grupo Gigas, generando así sinergias comerciales.

**El precio por la adquisición de la totalidad del capital social de TPartner se ha fijado en 11,7 millones de euros (6,6 veces el EBITDA de 2021) que podrá llegar hasta los 13,4 millones de euros si se cumplen ciertos objetivos de crecimiento durante el periodo 2022-24. Dicho importe se abonará mediante un primer pago en efectivo que se ha desembolsado a la firma, correspondiente a 5,85 millones de euros y varios pagos diferidos por el resto.**

Gigas ha usado deuda bancaria y recursos disponibles en su balance para la financiación de esta operación, sin suponer por tanto dilución para los accionistas.

**Esta transacción es la novena adquisición realizada por Gigas y la segunda por tamaño de EBITDA que realiza el Grupo. TPartner refuerza la posición de Gigas como operador de servicios convergentes de referencia, aporta una cartera de más de 700 clientes empresariales y ayuda a completar su presencia geográfica en España y el portfolio de servicios de la Compañía, en línea con su objetivo de ofrecer una solución integral a empresas.**

En esta operación, Gigas ha contado con el asesoramiento de Crea Inversión, PriceWaterhouseCoopers e ILV Silver.

En Alcobendas, Madrid, a 29 de septiembre de 2022,

Diego Cabezudo  
Consejero Delegado  
GIGAS HOSTING, S.A