

Greening Group Global, S.A., (en adelante la “**Sociedad**” o “**Greening**”), en virtud de lo previsto en el artículo 17 del Reglamento (UE) nº 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 226 de la Ley 6/2023, de 17 de marzo, de los Mercados de Valores y de los Servicios de Inversión, y disposiciones concordantes, así como en la Circular 3/2020, de 30 de julio, sobre información a suministrar por empresas incorporadas a negociación en el segmento BME Growth de BME MTF Equity (“**BME Growth**”), pone en su conocimiento la siguiente:

INFORMACIÓN PRIVILEGIADA

En relación con el plan de negocio 2025-2026, publicado en OIR de fecha 3 de noviembre de 2025 y la comunicación de información privilegiada publicada por la Sociedad con fecha 7 de noviembre de 2025, la Sociedad pone a disposición de sus accionistas una presentación corporativa en la que se actualizan dichas estimaciones y se detallan ciertos cambios en el plan de negocio y en la estrategia de la Sociedad, y asimismo, se incluye información sobre el calendario de la operación.

La revisión del modelo de negocio de Greening está motivada por la futura integración con Energía, Innovación y Desarrollo Fotovoltaico, S.A. (“**EIDF**”), así como por la ejecución del aumento de capital dinerario por un importe máximo de 30 millones de euros, al que se hizo referencia tanto en el anuncio de la oferta de adquisición de la totalidad de las acciones de EIDF de 7 de noviembre de 2025 como en la comunicación de información privilegiada de 12 de diciembre de 2026, quedando el alcance de las modificaciones y su propia eficacia condicionados a la ejecución de la ampliación de capital total proyectada.

La información relativa a los cambios en las estimaciones financieras y al nuevo plan de negocio de Greening aprobado por el Consejo de Administración de la Sociedad se recoge en la presentación adjunta a la presente comunicación como **Anexo**.

De conformidad con lo dispuesto en la citada Circular 3/2020 se hace constar que la información comunicada ha sido elaborada bajo la exclusiva responsabilidad de la Sociedad y sus administradores.

Quedando a su disposición para cuantas aclaraciones consideren oportunas.

Granada, 15 de abril de 2026

D. Ignacio Salcedo Ruiz

Presidente del Consejo de Administración de Greening Group Global, S.A

Anexo

Presentación corporativa

An aerial photograph of a winding asphalt road cutting through a dense, lush green forest. The road curves from the top left towards the bottom right. A small white vehicle is visible on the road. The forest is thick with various shades of green, suggesting a tropical or subtropical environment. The overall scene is vibrant and natural.

Greening

FOCO | TRANSFORMACIÓN | SOSTENIBILIDAD FINANCIERA

Abril 2026

Advertencia legal



La recepción del presente documento y la asistencia a esta presentación implica que usted manifiesta y garantiza que ha leído y que acepta cumplir íntegramente el contenido de la presente advertencia legal.

La información contenida en esta presentación a inversores (la “**Presentación**”) ha sido elaborada por Greening Group Global, S.A. (la “**Sociedad**”) y no ha sido verificada de forma independiente. No se realiza declaración o garantía ni se asume compromiso alguno, ni expreso ni implícito, en relación con la imparcialidad, exactitud, integridad o corrección de la información u opiniones aquí contenidas. Nada de lo contenido en esta Presentación constituye ni debe interpretarse como una promesa, declaración o garantía.

Ni la Sociedad ni ninguno de sus administradores, directivos, empleados, asesores, representantes, agentes o entidades vinculadas realizan ni realizarán, de forma expresa o implícita, ninguna manifestación ni garantía en relación con la exactitud o integridad del contenido de la Presentación ni de cualquier otra información escrita u oral puesta a disposición de cualquier potencial inversor. Ni la Sociedad ni ninguno de sus administradores, directivos, empleados, asesores, representantes, agentes o entidades vinculadas asumen responsabilidad alguna, por negligencia o por cualquier otra causa (ya sea de naturaleza contractual, extracontractual o de otro tipo, directa o indirecta), por cualquier pérdida que pudiera derivarse del uso de esta Presentación o de su contenido, o que esté relacionada de cualquier otro modo con la misma.

Esta Presentación se facilita exclusivamente a efectos informativos y resulta incompleta sin la referencia a información pública de la Sociedad disponible conforme a la normativa aplicable y, en su caso, la información facilitada oralmente por la Sociedad.

La información y opiniones contenidas en la Presentación se ofrecen a la fecha de la misma y están sujetas a cambios sin previo aviso. La Sociedad no pretende proporcionar un análisis completo o exhaustivo de la situación financiera, patrimonial, económica o de los resultados y perspectivas de la Sociedad. Al proporcionar la Presentación, la Sociedad no asume obligación alguna de facilitar a sus destinatarios acceso a información adicional, de actualizar la Presentación o cualquier información adicional, ni de subsanar cualquier inexactitud que pudiera ponerse de manifiesto en dicha información. En particular, la Sociedad renuncia expresamente a cualquier obligación o compromiso de publicar actualizaciones, revisiones o correcciones de declaraciones, datos u opiniones, con independencia de que se vean afectados por cualquier cambio en los hechos, condiciones o circunstancias en que dichas declaraciones, datos u opiniones se basan.

Esta Presentación no constituye asesoramiento en materia de inversión, legal, contable, fiscal, regulatoria o de cualquier otra naturaleza, ni tiene en cuenta los objetivos de inversión ni la situación financiera, fiscal o patrimonial concreta de sus destinatarios. Cada inversor potencial debe realizar su propia evaluación independiente de la Sociedad y de los riesgos asociados, y recabar el asesoramiento profesional que considere oportuno. Ninguna persona asume responsabilidad alguna por las decisiones de inversión que pudieran adoptarse sobre la base de la información contenida en esta Presentación.

La Presentación incluye información financiera relativa a las actividades y activos de la Sociedad que puede no haber sido auditada ni revisada por auditores independientes. La inclusión de dicha información no debe interpretarse como una garantía de su exactitud o integridad ni como una representación fiel de la situación financiera o de los resultados de la Sociedad, y no debe utilizarse como base para adoptar decisiones de inversión. Determinadas cifras han sido objeto de redondeo, por lo que la suma de determinados datos puede no coincidir exactamente con los totales expresados.

Esta Presentación puede contener manifestaciones o estimaciones de carácter prospectivo. Dichas manifestaciones se basan en hipótesis y previsiones actuales de la dirección de la Sociedad y están sujetas a riesgos, incertidumbres y otros factores que podrían provocar que los resultados reales difieran de forma significativa de los expresados o implícitos en las mismas. Entre estos factores se incluyen, entre otros, la evolución de las condiciones económicas, de negocio, de integración de sociedades, de mercado, regulatorias o políticas. Las manifestaciones prospectivas no constituyen garantía alguna de resultados futuros. La Sociedad no asume obligación alguna de actualizar o revisar dichas manifestaciones como consecuencia de nueva información, acontecimientos futuros o cualquier otra circunstancia. La información relativa a mercados y sectores incluida en esta Presentación procede de fuentes internas, así como de fuentes externas que se consideran fiables, tales como estudios de mercado, publicaciones sectoriales e información pública. No obstante, dicha información no ha sido verificada de forma independiente, por lo que no se ofrece garantía alguna en relación con su exactitud o integridad, y no debe depositarse una confianza indebida en la misma.

La distribución de esta Presentación puede estar sujeta a restricciones legales en determinadas jurisdicciones. Las personas que accedan a la misma deberán informarse sobre dichas restricciones y cumplirlas estrictamente.

NI ESTA PRESENTACIÓN NI LA INFORMACIÓN CONTENIDA EN LA MISMA CONSTITUYE UNA OFERTA DE VENTA O SUSCRIPCIÓN, NI UNA SOLICITUD DE OFERTA DE COMPRA, DE VALORES NEGOCIABLES, NI UNA RECOMENDACIÓN DE INVERSIÓN, EN LOS TÉRMINOS PREVISTOS EN LA NORMATIVA APLICABLE.

Ninguna información contenida en la Presentación o referenciada en cualquier otra información escrita u oral constituirá la base de contrato alguno, y no deberá interpretarse como compromiso alguno por parte de la Sociedad de proceder con cualquier operación. La Presentación se comparte únicamente con fines informativos. Ninguna persona tiene, ni se presenta como teniendo, autoridad alguna para realizar declaración, garantía, manifestación o compromiso alguno en nombre de la Sociedad en relación con cualquier operación.

El destinatario de la Presentación acepta quedar vinculado por los términos del presente aviso legal y declara que el acceso a la misma no contraviene ningún requisito legal o contractual aplicable en la jurisdicción en la que el destinatario resida o desarrolle su actividad. La Sociedad no acepta responsabilidad alguna frente a ninguna persona en relación con la distribución o tenencia de la Presentación en o desde cualquier jurisdicción. Los valores mencionados en la Presentación no han sido ni registrados conforme a la Ley de Valores de los Estados Unidos de 1933 (Securities Act), en su versión vigente, ni conforme a ninguna otra ley de valores de los Estados Unidos, y no podrán ser ofrecidos ni vendidos dentro de los Estados Unidos salvo al amparo de una exención aplicable a los requisitos de registro de la Securities Act. Todo lo anterior deberá tenerse en cuenta respecto de aquellas personas o entidades que deban adoptar decisiones o emitir opiniones en relación con las acciones emitidas por la Sociedad. Se invita a todas dichas personas o entidades a consultar toda la documentación e información pública de la Sociedad. Las acciones de la Sociedad no han sido ni registradas conforme a la Securities Act, y no podrán ofrecerse ni venderse en los Estados Unidos de América salvo en virtud de un registro efectivo o al amparo de una exención válida de los requisitos de registro.

1. La Nueva Compañía: Origen, Alcance y Oportunidad.
2. Plan de negocio integrado (2026E – 2030E).
3. Propuesta de inversión.
4. Calendario aumento de capital dinerario.
5. Q&A.
6. Riesgos.



1

La Nueva Compañía: Origen, Alcance y Oportunidad



La Nueva Compañía

Una integración complementaria que crea un líder en energía descentralizada



La operación reúne la fuerza comercial de EIDF y las capacidades técnicas e internacionales de Greening para crear una plataforma energética integrada.

Greening



- **Desarrollo de plantas distribuidas** y de gran escala.
- Presencia internacional en **5 países**.
- Competencias consolidadas en **ingeniería y construcción (EPC)**
- Pipeline diversificado con **acceso a mercados líquidos**.
- **Know-how industrial** para escalar el despliegue de MW.

Comercialización integrada
+
Plantas distribuidas
+
Equipos combinados

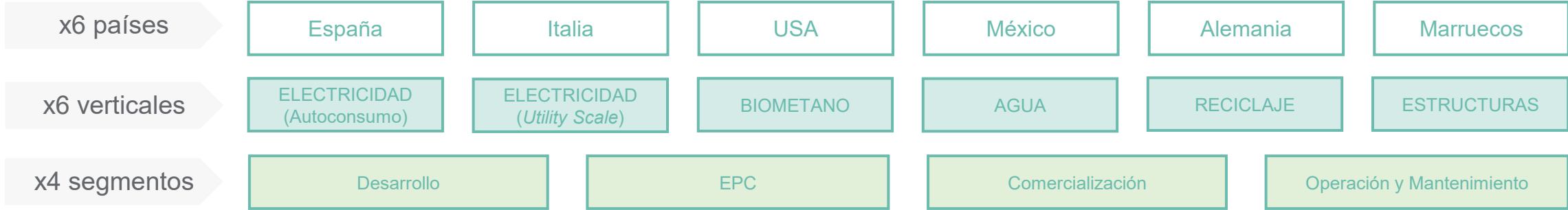
- **Liderazgo en autoconsumo industrial** en España.
- Fuerte **penetración en clientes B2B**.
- **Base sólida de contratos a largo plazo**, que estabiliza ingresos y facilita la gestión energética.
- Competencias consolidadas en **operación de plantas**.

Aporta crecimiento, capacidad técnica y diversificación

Aporta volumen comercial, gestión de plantas, clientes y autoconsumo

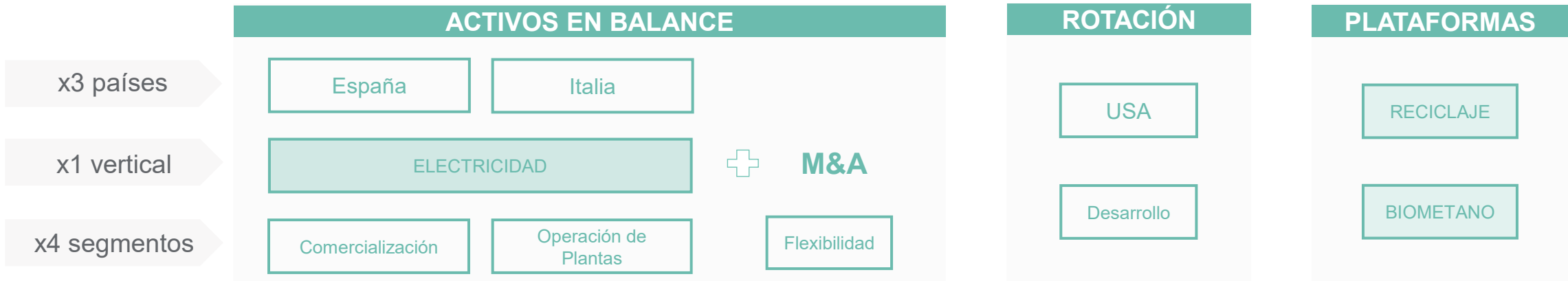
La Nueva Compañía

Transformación



FOCO | TRANSFORMACIÓN | SOSTENIBILIDAD FINANCIERA

NEW GREENING



La Nueva Compañía

Plataforma integrada con + generación propia + clientes y mayor estabilidad financiera



A

Sinergias operativas

- **Integración vertical completa:** Greening aporta generación y ejecución EPC; EiDF aporta red comercial y autoconsumo → control completo del flujo energético.
- **Optimización del pipeline:** : El pipeline de Greening se combina con la red comercial de EiDF → más contratos industriales y más PPA firmables.

B

Sinergias financieras

- **Posición financiera neta más sólida:** La compañía prevé estabilizar su balance con la inyección de capital. Adicionalmente, deberá refinanciar el pasivo existente y se aprovecha de las operaciones de M&A previstas en el plan 2026-2030 para reducir el nivel de endeudamiento.
- **Crecimiento de flujos operativos provenientes de las SPVs:** Los flujos operativos de las SPV generan una caja libre que permite mejorar de forma significativa la capacidad de repago de la deuda.

C

Sinergias comerciales

- Los clientes de EiDF + presencia internacional de Greening permite **cross-selling y contratos industriales más grandes.**
- **Mix óptimo entre energía propia y energía del mercado:** maximiza margen y estabilidad de la comercializadora.
- **Mayor capacidad de cerrar PPAs industriales** debido a que EiDF tiene la red comercial, y Greening tiene los MW.

D

Sinergias estratégicas (visión 2030)

- **Una plataforma enfocada en autoconsumo industrial, el segmento con mayor visibilidad, menor capex y mejor TIR**

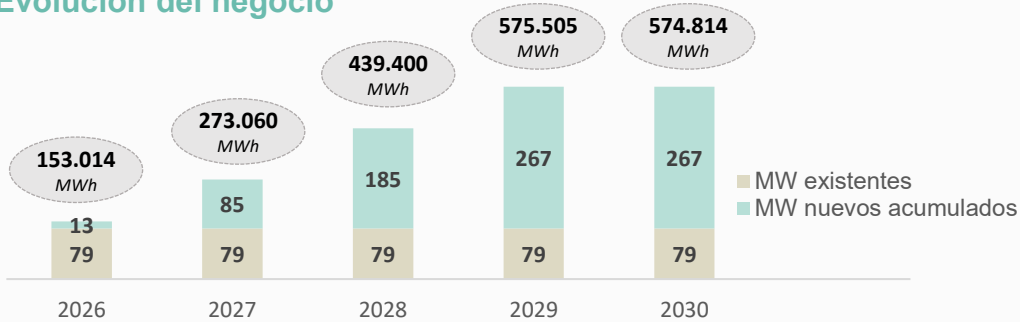
La Nueva Compañía

La oportunidad: crecimiento de MW, caja recurrente y creación de valor a 2030



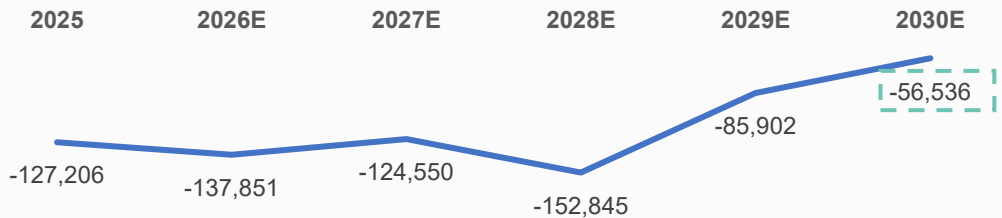
La plataforma combinada ofrece crecimiento robusto, generación de caja y una valoración de entrada atractiva frente al potencial de **creación de valor a 2030**.

1 Evolución del negocio



- El inversor entra en una plataforma con **crecimiento del 39% anual en MW llegando a los 346 MW en 2030**
- La compañía captura **precios superiores** por nuevos proyectos equipados con baterías y por su exposición a mercados internacionales
- **Diversificación geográfica** que reduce riesgo y amplía el potencial de generación de caja

2 Evolución de la Posición Financiera Neta



- Estructura de financiación que permite amortizar deuda corporativa y de proyecto
- **Mejora la solvencia** a medida que las SPVs reducen deuda y distribuyen caja
- **La compañía pasa de €-127M de posición financiera neta a €-57M en 2030**

3 Oportunidad para el inversor

- El inversor accede a la compañía a una valoración *post-money* de 150 M€ y participando en su crecimiento

Greening

2

Plan de
negocio
integrado
(2026E – 2030E)



Modelo de Negocio Integrado

Una plataforma integrada que combina autoconsumo, generación y comercialización



Para responder al nuevo entorno energético, **mayor demanda eléctrica, precios volátiles, red saturada y fuerte impulso al autoconsumo**, Greening ha definido un plan estratégico centrado en **cuatro líneas de negocio**: un autoconsumo industrial como eje principal del crecimiento, reforzado por la generación de energía utility scale, la comercializadora y la actividad de soluciones/EPC, **configurando un modelo integrado orientado a empresas e industria**.



Autoconsumo

Foco en **generar electricidad en las propias instalaciones de empresas e industria** para reducir su dependencia de la red y sus costes energéticos.

Modelos a largo plazo (PPA, renting, soluciones llave en mano), **ofreciendo al cliente estabilidad de precio y eficiencia energética** frente a la compra tradicional en el mercado **sin necesidad de la inversión en CAPEX**.



Utility Scale

Parques solares a gran escala conectados a red que generan electricidad para venderla a través de contratos PPA con la comercializadora. Aporta volumen de generación propia, diversificación de ingresos y opcionalidad de rotación de activos maduros cuando existan condiciones atractivas.



Comercialización

Venta de electricidad a precio fijo (PPA) a clientes finales combinando energía producida por **activos propios (utility scale) con energía adquirida en el mercado**. Permite ofrecer soluciones integrales al cliente y capturar sinergias con el resto de negocios del grupo.



Soluciones (No core)

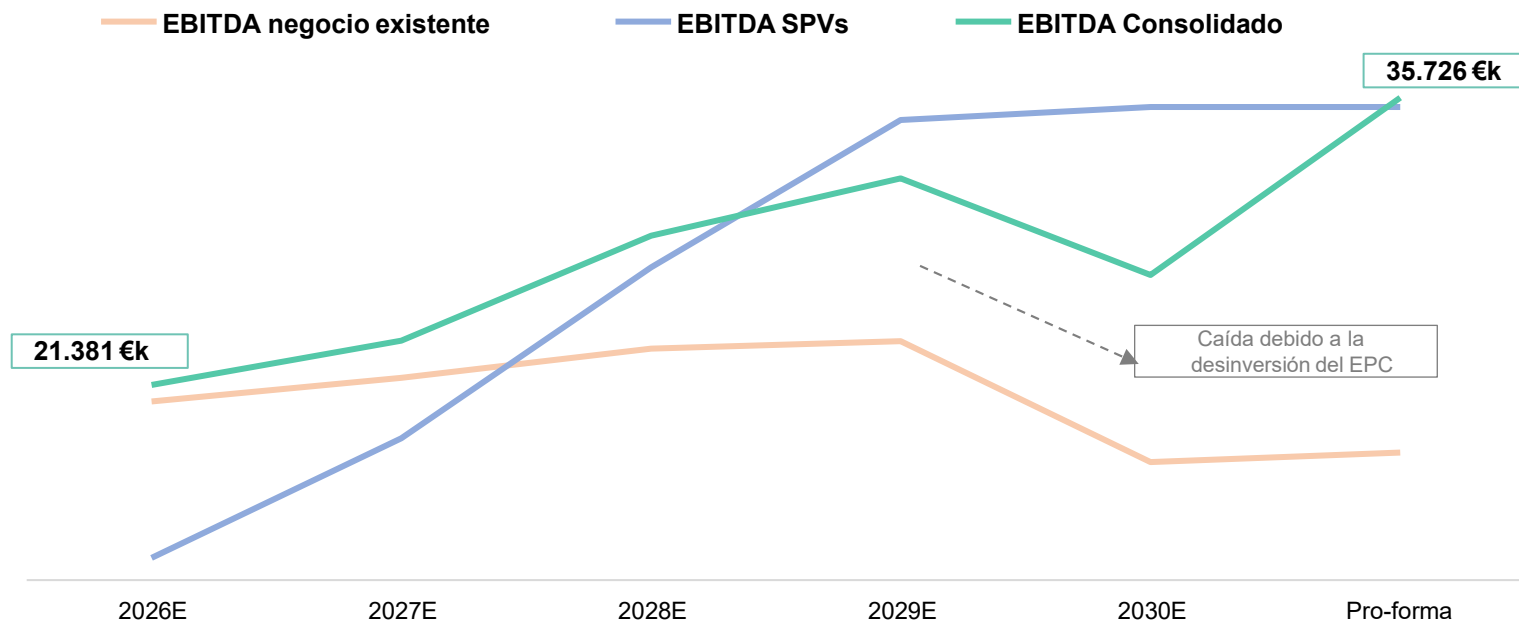
En autoconsumo y otras soluciones energéticas, Greening realiza la **ingeniería, diseño, suministro y construcción** de las instalaciones. **Actividad con ingresos de servicios (EPC)** que refuerza la relación con el cliente.

Transformación del modelo de negocio

El crecimiento del EBITDA proviene de nuevos activos de generación vía SPVs



El crecimiento del grupo proviene de nuevos activos de generación, haciéndolo un negocio más predecible y estable.



Hacia un EBITDA predecible y estable

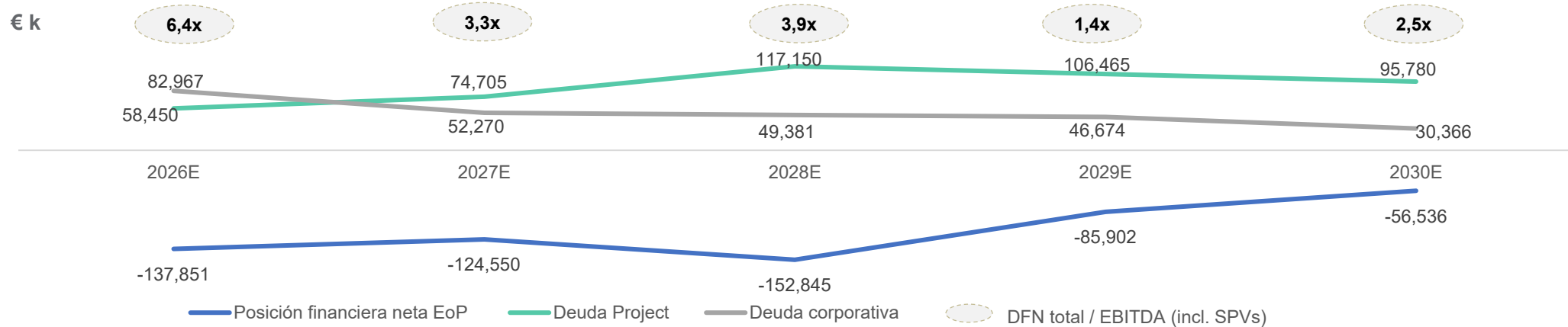
- La evolución del EBITDA del negocio existente representa la **transformación del modelo de negocio**.
- El crecimiento del EBITDA proviene de **nuevos MW desarrollados mediante SPVs**, que generan flujos de caja recurrentes y predecibles.
- En el consolidado, el grupo incorpora únicamente el **flujo neto distribuible de las SPVs** tras atender su deuda, reforzando la visibilidad financiera del negocio.

Posición financiera neta

Evolución y sostenibilidad financiera



- La integración de EiDF en Greening da lugar a una posición financiera neta corporativa de -122.851 k€.
- El plan estratégico contempla que el **desapalancamiento se produzca a través de la rotación de proyectos** y la generación de caja operativa. En paralelo, **el crecimiento de nueva capacidad se financia a través de deuda project en SPVs independientes**, donde el repago se garantiza con los flujos del propio activo, **sin impacto** en la solvencia de la compañía consolidada.
- El resultado es una estructura financiera más robusta: **menor deuda corporativa**, mayor **capacidad de inversión** y un **riesgo financiero trasladado a vehículos con activos y contratos que lo respaldan**.



La deuda corporativa se amortiza según vencimientos bancarios. **Se han iniciado conversaciones con el pool bancario para reordenar la estructura.**



La **deuda project** aumenta a medida que se despliegan las SPVs con los nuevos MW



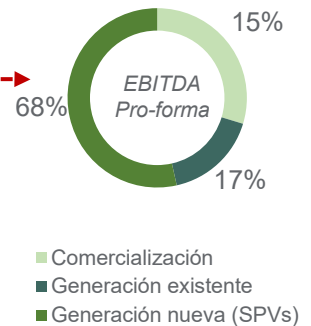
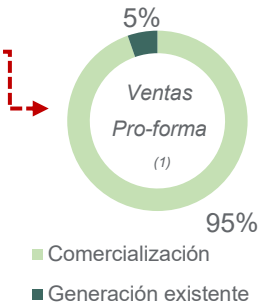
La generación de caja operativa y las distribuciones de SPVs permiten reducir progresivamente la deuda consolidada hasta **alcanzar una posición financiera neta de €-56.536k en 2030**

Cuenta de Perdidas y Ganancias (2026 – 2029E)

Consolidado – Hacia un EBITDA recurrente de ~ €35m



P&G Consolidado - €k	2026E	2027E	2028E	2029E	2030E	Pro-forma
Ventas	194.850	226.067	261.997	260.182	132.604	139.234
Costes de ventas	-176.617	-205.982	-239.629	-237.161	-118.423	-124.344
Plusvalías M&A	6.930	20.370	14.000	31.000	0	
Margen Bruto	25.163	40.455	36.368	54.021	14.181	14.890
% Margen Bruto	13%	18%	14%	21%	11%	11%
OPEX	-2.254	-2.353	-2.457	-2.565	-2.679	-2.679
Corporate Overheads	-2.761	-2.761	-2.761	-2.761	-2.761	-2.761
EBITDA	20.147	35.341	31.150	48.694	8.741	9.450
% Margen EBITDA	10%	16%	12%	19%	7%	7%
Flujos SPVs	1.234	2.771	8.349	12.046	13.851	26.275
EBITDA (incl. SPVs)	21.381	38.113	39.499	60.740	22.592	35.726
% Margen EBITDA (incl. SPVs)	11%	17%	15%	23%	17%	26%



- El crecimiento del negocio recurrente está impulsado, principalmente, por la incorporación progresiva de los flujos de las SPVs, que pasan a ser el principal motor del EBITDA consolidado a lo largo del plan
- El EBITDA de 2030 refleja el impacto de la decisión estratégica de desinvertir la línea de Soluciones, alineada con el enfoque de concentración en los negocios de Comercialización y Generación
- Para el EBITDA pro-forma, los flujos de SPVs se calculan asumiendo la amortización completa de la deuda project asociada a cada vehículo, reflejando el rendimiento económico real de los activos una vez liberados de apalancamiento

(1) Excluye la generación nueva. Dicha generación forma parte de los flujos de las SPVs

Conciliación P&L: Negocio Existente y SPVs

Las SPVs se reflejan en consolidado solo vía flujos netos



P&G negocio existente- €k	2026E	2027E	2028E	2029E	2030E	Pro-forma
Ventas	194.850	226.067	261.997	260.182	132.604	139.234
Costes	-176.617	-205.982	-239.629	-237.161	-118.423	-124.344
Plusvalías M&A	6.930	20.370	14.000	31.000	0	0
Margen Bruto	25.163	40.455	36.368	54.021	14.181	14.890
% Margen Bruto	26%	10%	10%	11%	27%	14%
OPEX	-2.254	-2.353	-2.457	-2.565	-2.679	-2.679
Corporate Overheads	-2.761	-2.761	-2.761	-2.761	-2.761	-2.761
EBITDA	20.147	35.341	31.150	48.694	8.741	9.450
% Margen EBITDA	24%	9%	9%	9%	24%	11%

P&G SPVs - €k	2026E	2027E	2028E	2029E	2030E	Pro-forma
Ventas	1.826	11.567	25.505	37.465	38.539	38.539
Costes	-39	-238	-521	-762	-784	-784
Margen Bruto	1.787	11.329	24.984	36.704	37.754	37.754
% Margen Bruto	98%	98%	98%	98%	98%	98%
OPEX	-142	-839	-1.819	-2.641	-2.720	-2.720
EBITDA	1.645	10.490	23.164	34.062	35.034	35.034
% Margen EBITDA	90%	91%	91%	91%	91%	91%

- La separación entre la P&L del negocio existente y la generación de resultados de las SPVs permite aislar la **rentabilidad estructural del core business** y, al mismo tiempo, poner en valor la contribución recurrente de los nuevos **MW desarrollados bajo vehículos de proyecto**.
- Bajo esta arquitectura, las 6 SPVs operan como unidades autosuficientes cuyo rendimiento se materializa para Greening únicamente en forma de flujos de caja distribuibles tras atender su estructura de deuda. **Esto explica que, en la visión consolidada, la aportación de las SPVs no se refleje en la línea operativa, sino como caja incremental que refuerza la capacidad financiera del Grupo.**

3

**Propuesta
de inversión**



Propuesta de inversión

P&L



P&L - Euros	2026E	2027E	2028E	2029E	2030E	Pro-forma +1
Ventas	194.850	226.067	261.997	260.182	132.604	139.234
Coste de ventas	-176.617	-205.982	-239.629	-237.161	-118.423	-124.344
Plusvalías M&A	6.930	20.370	14.000	31.000	0	
Margen Bruto	25.163	40.455	36.368	54.021	14.181	14.890
% Margen Bruto	13%	18%	14%	21%	11%	11%
OPEX	-2.254	-2.353	-2.457	-2.565	-2.679	-2.679
Corporate Overheads	-2.761	-2.761	-2.761	-2.761	-2.761	-2.761
EBITDA	20.147	35.341	31.150	48.694	8.741	9.450
% Margen EBITDA	10%	16%	12%	19%	7%	7%
Flujos SPVs	1.234	2.771	8.349	12.046	13.851	26.275
EBITDA (incl. SPVs)	21.381	38.113	39.499	60.740	22.592	35.726
% Margen EBITDA (incl. SPVs)	11%	17%	15%	23%	17%	26%

Valoración - €k	ENTRADA
Inversión	30.000
% adquirido	20%
Valoración <i>post-money</i>	150.000
Valoración <i>pre-money</i>	120.000



Valoración	EXIT 2030
EBITDA	35.726
EV/EBITDA	10,00x
EV	357.256
Deuda Corp	-30.366
Deuda Project	-95.780
Caja	69.610
Equity Value	300.720
% inversor	20%
Eq. Value inversor	60.144



MOIC	IRR
2,0x	19,0%

Greening

4

Calendario
aumento de
capital
dinero

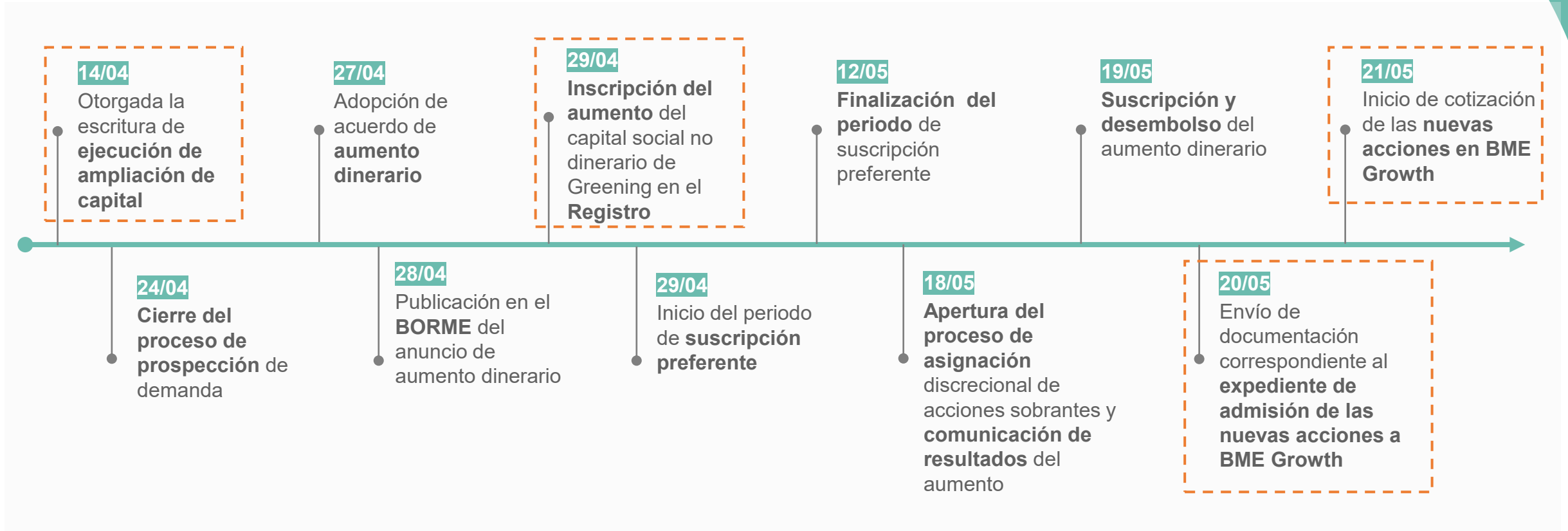


Aumento de capital dinerario de 30 Mn€

Calendario tentativo



A continuación, se recogen los **principales hitos del aumento de capital dinerario de 30 Mn€** y las **fechas estimadas** en las que se espera que los mismos tengan lugar. Las fechas tienen carácter orientativo y son susceptibles de modificación como consecuencia de factores externos a la Sociedad:



Greening

5

Q&A



Greening

6

Riesgos



La inversión en acciones de la Sociedad está sujeta a los riesgos inherentes de la actividad, incluyendo los derivados de cualquier variación en las condiciones del mercado, el entorno regulatorio, los tipos de interés, la situación económica en general, el entorno político nacional e internacional y las condiciones del mercado de capitales, entre otros, y no existe una garantía sobre la consecución de las rentabilidades y objetivos marcados por la Sociedad. Es importante señalar que esta oferta se realiza sobre la base de la información que actualmente está disponible y que es pública. Esto plantea un riesgo inherente, ya que cualquier información no divulgada podría alterar nuestra percepción del valor y el potencial de esta inversión. Por lo tanto, debemos considerar la posibilidad de que nuestra evaluación actual no refleje la realidad completa del proyecto.

Así pues, cualquier inversión en acciones de la Sociedad se encuentra sujeta a los factores de riesgo que se identifiquen en el documento de exención que la Sociedad publicará de conformidad con el Anexo IX del Reglamento 2017/1129 y la Circular 1/2026 de BME Growth, así como a los siguientes que se resumen a continuación, (sin que pueda considerarse una lista exhaustiva):

Riesgo de crédito: representa las pérdidas que sufriría la Sociedad en el caso de que incumpliese sus obligaciones contractuales y su capacidad de atender los compromisos adquiridos de forma directa o indirecta con acreedores. La Sociedad tiene un nivel significativo de endeudamiento y pudiera requerir de endeudamiento adicional en el futuro, el cual pudiera no estar disponible en el momento en que se requiera o al coste estimado.

Riesgo de rentabilidad del negocio: la Sociedad ha operado en el pasado con fondo de maniobra negativo. No se puede garantizar que los negocios generen la rentabilidad esperada y que la situación financiera de desequilibrio existente no continúe en el futuro.

Riesgo de ejecución del plan de negocio: la Sociedad depende de las ventas de activos para la consecución del plan de negocio. Estas ventas no están aseguradas y es posible que no se puedan realizar y/o no se materialicen a los importes deseados.

Riesgo regulatorio: El marco regulatorio en el que opera la Sociedad, así como las normas que se deriven y su interpretación, pueden suponer un impacto indeseado en el desarrollo del plan de negocio y/o en la rentabilidad de las operaciones. Adicionalmente, los cambios regulatorios pueden afectar en los tiempos y plazos estimados para el desarrollo de los proyectos e incluso suponer su cancelación.

Riesgo de sostenibilidad: las inversiones de la Sociedad pueden verse afectadas negativamente como consecuencia de los efectos materiales negativos derivados de fenómenos medioambientales o sociales, así como de modificaciones en el comportamiento de consumidores y/o cambios regulatorios.

Riesgo de divisa: la Sociedad opera en dólares americanos (USD) y pesos mexicanos (MXN) además de euros. La Sociedad podría sufrir pérdidas financieras o variaciones negativas en el valor de inversiones, activos o pasivos debido a las fluctuaciones en los tipos de cambio entre estas monedas.

Riesgos geopolíticos: el mercado eléctrico depende significativamente del acceso a materias primas y de la estabilidad en regiones productoras de combustibles fósiles. Adicionalmente, la cadena de suministro puede verse afectada tanto en el acceso a los equipos, como al suministro de las materias primas requeridas para su fabricación. La Sociedad puede verse afectada negativamente por todos estos efectos.

Riesgo de gestión: el éxito de la Sociedad depende significativamente de su equipo directivo. El rendimiento de la Sociedad podría verse afectado de manera adversa en caso de que uno o más de los profesionales que forman el equipo directivo dejen de participar en la gestión de la Sociedad.

Riesgo de liquidez: este riesgo refleja la posibilidad de que desee vender las acciones de la Sociedad y no pueda hacerlo a un precio adecuado o en el tiempo estimado.



Greening