



TALENT THROUGH TECHNOLOGY

OTRA INFORMACION RELEVANTE

En virtud de lo previsto en el artículo 17 del Reglamento (UE) nº 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 227 del texto refundido de la Ley del Mercado de Valores, aprobado por el Real Decreto Legislativo 4/2015, de 23 de octubre, y disposiciones concordantes, así como en la Circular 3/2020 de BME MTF Equity, ponemos en su conocimiento la siguiente información relativa a Catenon, SA., que ha sido elaborada bajo la exclusiva responsabilidad de la Sociedad y sus Administradores.

ADQUISICIÓN DEL 40% DE LA COMPAÑÍA FRANCESA SCALE YOU UP



TALENT THROUGH TECHNOLOGY

OTRA INFORMACION RELEVANTE

Catenon adquiere el 40% de la compañía francesa **Scale You Up** para reforzar su crecimiento en el mercado de Digital RPO en Europa.

Catenon ha completado con fecha 30 de diciembre 2022, la adquisición del 40% de la compañía francesa **Scale You Up**, <https://scaleyouup.fr/>, una empresa enfocada a servicios de Digital Recruitment Process Outsourcing (End to end Digital RPO) a través de una innovadora plataforma SaaS.

Scale You Up ha desarrollado un modelo de futuro para este segmento dentro de la industria de la adquisición de talento, que aporta escalabilidad, flexibilidad, y conveniencia a sus clientes, incorporando componentes innovadores no sólo en sus tecnologías aplicadas, sino en nuevas tendencias cada vez más demandadas por las empresas como la diversidad, la inclusión, el upskilling, el on-boarding remoto, y alcance global.

Catenon fortalece así, con nuevas capacidades, sus proyectos de Digital RPO globales y adicionalmente su presencia en Francia.

Con headquarters en París, Scale You Up cuenta con capacidad tecnológica para operar en toda Europa. La cifra de ingresos en su primer año operativo, 2022, ha sido de 1,7 millones de euros; cuenta con un equipo humano de 35 profesionales, una muy interesante cartera de clientes recurrentes con un importante plan de crecimiento para los próximos años, aprovechando las sinergias internacionales de Catenon.

Esta operación incluye un acuerdo de accionistas para la ejecución de opciones de compra / venta por el 60% restante a partir de 2024 en función por un lado del cumplimiento de las previsiones del resultado neto contemplado en el plan de negocio acordado; y por otro lado del grado de diversificación de la cartera de clientes.

La transacción se ha llevado a efecto a través de la holding, Catenon S.A., que ha suscrito una ampliación de capital de 500.000€, por la que adquirió el 37% de la compañía y un 3% adicional adquirido directamente a uno de los accionistas por 40.000€.

OTRA INFORMACION RELEVANTE

Digital RPO. Un mercado en crecimiento próximos años

Según distintos Institutos de Research, se espera que el mercado de Digital RPO crezca a una CAGR (tasa de crecimiento anual compuesta) comprendida entre el 18% y el 22,3% durante el período 2021-2029, alcanzando un mercado sobre 41 billones de dólares para 2029.

Geográficamente, los principales mercados para RPO (2022-2030) son:

- Norte América (USA, Canadá y México)
- Europa (Alemania, Reino Unido, Francia, España, Italia)
- Asia-Pacífico (India, China, Japón, Australia y Singapur)
- América del Sur (Brasil y Colombia)

En ocho de esos mercados (México, Alemania, Francia, España, India, Singapur, Brasil y Colombia) Catenon cuenta ya con operaciones consolidadas.

Catenon continúa su estrategia de crecimiento orgánico e inorgánico a través de sus tres líneas de negocio

Catenon dio a conocer en el avance de resultados de tercer trimestre de 2022 un incremento de +33% en la cifra de negocios y +52% en cifra de EBITDA, afianzando su modelo de crecimiento:

- **Catenon:** mediante incorporación de Revenue Managers en las oficinas estratégicas, estrategia de especialización sectorial y desarrollo de plataforma tecnológicas integradas.
- **Talenthackers:** como línea especializada en la búsqueda de talento tecnológico ofreciendo una solución única al mercado basada en la inteligencia del dato y la aplicación de tecnología de distribución nodal con referencias profesionales retribuidas de las ofertas de empleo para estos perfiles de alta demanda.
- **Catenon Partners:** para creación de valor a medio plazo con bajo riesgo financiero y operativo, mediante crecimiento en localizaciones no estratégicas con opción de compra por parte de Catenon y alianzas estratégicas con opciones de compra para el desarrollo de servicios innovadores globales dentro de la industria de la adquisición de talento basados en nuevas tecnologías, como es el caso de Scale You Up como unidad operativa independiente de Digital RPO en modelo SaaS.

En Madrid, a 10 de Enero de 2023



Miguel Ángel Navarro Barquín
CEO
Grupo Catenon