

Bilbao, 16 de febrero de 2023

## **COMUNICACIÓN DE OTRA INFORMACIÓN RELEVANTE AGILE CONTENT, S.A.**

En virtud de lo previsto en el artículo 17 del Reglamento (UE) nº 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 227 del texto refundido de la Ley del Mercado de Valores, aprobado por el Real Decreto Legislativo 4/2015, de 23 de octubre, y disposiciones concordantes, así como en la Circular 3/2020 del segmento BME Growth de BME MTF Equity (en adelante “BME Growth”, ponemos en su conocimiento la siguiente información relativa a AGILE CONTENT S.A.:

### **Avance de resultados del 2022**

Las cuentas consolidadas de Agile Content, S.A. y Sociedades Dependientes se encuentran en proceso de auditoría, y en aras de ofrecer una mayor transparencia y de proveer al mercado de información recurrente sobre las principales magnitudes financieras y estimaciones, la compañía publica el avance de resultados de 2022.

Dicha publicación corrobora la voluntad y firme compromiso de la Sociedad con autoimponerse estándares de actuación acordes con el Código de Buen Gobierno aprobado por la CNMV, yendo más allá de lo que le resulta exigible como Compañía cuyas acciones se encuentran incorporadas a negociación en el segmento BME Growth.

La información comunicada ha sido elaborada bajo la exclusiva responsabilidad de la Sociedad y sus administradores.

Quedamos a su disposición para cuantas aclaraciones consideren oportunas.

HERNÁN SCAPUSIO VINENT  
Chairman

# Avance de Resultados

Ejercicio 2022





## Nota legal

La siguiente información que ha sido elaborada bajo la exclusiva responsabilidad del emisor y sus administradores. La información que se detalla en el presente informe constituye un avance sobre la cuenta de Resultados Consolidada de Agile Content, S.A. y sus sociedades dependientes, correspondientes al ejercicio de 2022, y se ha elaborado a partir de la información contable no auditada de la que dispone el Consejo de Administración. Por tanto, esta información no sustituye ni equivale en modo alguno a la publicación de información financiera prevista en la Circular 6/2018 de BME Growth.

La información y manifestaciones relativas a previsiones futuras sobre Agile Content no constituyen hechos históricos, estando basadas en numerosas asunciones y están sometidas a riesgos e incertidumbres, muchos de los cuales son difíciles de prever y están, de manera general, fuera del control de Agile Content. De este modo, se advierte a accionistas e inversores de que estos riesgos podrían provocar que los resultados y desarrollos reales difieran significativamente de aquellos expresados, implícitos o proyectados en la información y previsiones futuras.

Con excepción de la información financiera referida, la información y cualesquiera de las opiniones y afirmaciones contenidas en este documento no han sido verificadas por terceros independientes y, por lo tanto, ni implícita ni explícitamente se otorga garantía alguna sobre la imparcialidad, precisión, plenitud o corrección de la información o de las opiniones y afirmaciones que en él se expresan.

Este documento no constituye una oferta o invitación para adquirir o suscribir acciones, de acuerdo con lo establecido en el Real Decreto Legislativo 4/2015, de 23 de octubre, por el que se aprueba el texto refundido del Mercado de Valores y en su normativa de desarrollo. Asimismo, este documento no constituye una oferta de compra, de venta o de canje ni una solicitud de una oferta de compra, de venta o de canje de títulos valores, ni una solicitud de voto alguno o aprobación en ninguna otra jurisdicción.



## Cifra de Negocios

**101,5M€**

Var. 2021: 84,8%

## Agile refuerza su posición competitiva superando por primera vez los 100M€ de facturación en 2022.

La compañía tecnológica afincada en el País Vasco ha cerrado el ejercicio 2022 superando los 100 millones de euros de facturación gracias a la positiva evolución de negocio. Esta cifra supone un crecimiento del 84,8% de los ingresos respecto a 2021. La compañía refuerza este ritmo de crecimiento sobre la base de un 72% de ingresos recurrentes fruto tanto del crecimiento inorgánico por las adquisiciones realizadas como del crecimiento orgánico de la propia actividad. De hecho si añadiéramos a la cifra de ventas del 2021 la facturación proforma de las compañías adquiridas, obtendríamos un crecimiento orgánico en el entorno del 30%\*.

Datos no auditados

\* Este crecimiento está calculado tomando las ventas completas proforma de las compañías adquiridas durante el año 2021. Existe una discrepancia con la forma de cálculo que se publicó en el informe del primer semestre del 2022 ya que entonces sólo se incluyeron los datos proforma de una de las compañías adquiridas.



**EBITDA**

**9,9M€**

Var. 2021: 96,2%

**La compañía prácticamente duplica el EBITDA como consecuencia del crecimiento en ventas y la eficiente integración de las adquisiciones.**

La compañía ha conseguido materializar parte de las posibles sinergias de las adquisiciones de nuevos negocios y compañías realizadas en 2021. La compañía ha concluido la integración de su portfolio de productos con presencia en toda la cadena de valor, y se posiciona como partner tecnológico de un número relevante de clientes.



**\*OF CF**

**3,3M€**

Var. 2021: 4,5M€

**El OFCF generado pasa a ser positivo (3,3M€).  
La compañía mejora su capacidad para  
atender los compromisos financieros y  
capacidad para la innovación.**

La mejora de los resultados de la compañía ha propiciado un impulso del OFCF pasando de un importe negativo de 1,1 millones de euros en 2021 a 3,3 millones de euros positivos en 2022.



Deuda Financiera  
Neta (DFN)

**25,4M€**

Var. Dic 2021: (3,3)M€

17,5M€ Ex. Earn-Outs



DFN/EBITDA

**2,6x**

Vs. Dic 2021: (3,0)pb

1,8x Ex. Earn-Outs

**Mejora de la posición financiera con  
reducción de la deuda financiera neta  
hasta situarla en 25,4M€ (-3,3M€ vs 2021)  
y en 2,6x DFN/EBITDA.**

La deuda financiera neta ha pasado de 5,6 veces EBITDA en 2021 a 2,6 veces EBITDA en 2022. Si a esta deuda financiera neta se le descuentan los earn outs la ratio pasaría a ser 1,8.

agile content

# Contacto

[inversores@agilecontent.com](mailto:inversores@agilecontent.com)