



Castelló de la Plana, 18 de abril de 2023

Soluciones Cuatroochenta, S.A. (en adelante, "Cuatroochenta", "Grupo Cuatroochenta", la "Sociedad" o el "Grupo"), en virtud de lo dispuesto en el artículo 17 del Reglamento (UE) no 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 227 de la Ley 6/2023, de 17 de marzo, de los Mercados de Valores y de los Servicios de Inversión, y disposiciones concordantes, así como en la Circular 3/2020 del segmento BME Growth de BME MTF Equity, por la presente se comunica al mercado la siguiente:

OTRA INFORMACIÓN RELEVANTE

Convocatoria presentación de resultados 2022 en Investors Day

Según se informó en la Otra Información Relevante publicada el pasado 11 de abril de 2023, Cuatroochenta celebrará hoy la presentación de sus resultados financieros correspondientes al ejercicio 2022 a las 10:00 (GMT+2) en su segundo Investors Day. La presentación será en formato híbrido, presencial y online, en el Palacio de Linares, sede de la Casa de América en Madrid, con la intervención de los representantes de la compañía:

- Alfredo R. Cebrián, CEO y cofundador de Cuatroochenta
- David Osuna, Chief Financial Officer

La emisión en streaming será a través de Youtube con la posibilidad de que se formulen preguntas en el chat, las cuales serán respondidas en directo al finalizar las intervenciones a través del siguiente enlace:

<https://www.youtube.com/live/a1-2iZTQv2U?feature=share>

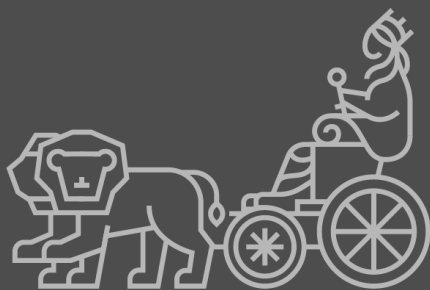
A continuación, se adjunta la presentación que será utilizada en el evento.

En cumplimiento de lo dispuesto en la Circular 3/2020 del BME MTF Equity se deja expresa constancia de que la información comunicada por la presente ha sido elaborada bajo la exclusiva responsabilidad de la Sociedad y sus administradores.

Atentamente,

Consejero Delegado de Soluciones Cuatroochenta, S.A.

D. Alfredo Raúl Cebrián Fuertes



480 >
INVESTORS
Day'23


Alfredo R. Cebrián, CEO
David Osuna, CFO



Disclaimer

Ninguna de las afirmaciones ni datos ofrecidos en esta presentación constituye una recomendación de compraventa de acciones de Soluciones Cuatroochenta, S.A. ni asesoramiento financiero de ninguna clase. Las personas interesadas en la compraventa de valores deberán realizar sus propios análisis y contar con asesoramiento profesional.

Las acciones de Soluciones Cuatroochenta, S.A. se encuentran admitidas a negociación en BME Growth, por lo que se recuerda a los receptores de la presente información que deben cumplir en todo momento con las obligaciones contenidas en la normativa reguladora del mercado de valores, en especial y sin limitación, las del Reglamento (UE) 596/2014, del Parlamento Europeo y del Consejo, de 16 de abril de 2014, sobre abuso de mercado.



Soluciones digitales cloud y ciberseguridad para afrontar los retos de tu organización

Nuestros productos y servicios de software cuentan con más de **10 millones de usuarios a través de 1.100 clientes en 21 países.**



CRECIMIENTO

Mediante un modelo
recurrente y escalable

Portfolio Soluciones

Aplicaciones de Gestión Empresarial



CheckingPlan: Facility Services



FAMA: Facility Management



Sofistic Ciberseguridad



Desarrollo a Medida



480

Highlights 2022

INGRESOS

PROFORMA
MILLONES DE EUROS

▶ **19,3**

EVOLUCIÓN
2022 VS. 2021

▶ **+30%** total
+26% orgánico

ARR

ANNUAL RECURRING REVENUE

11,89

MILLONES DE EUROS

EBITDA

PROFORMA RECURRENTE
MILLONES DE EUROS

▶ **2,01**

EVOLUCIÓN
2022 VS. 2021

▶ **+4%**

M&A
MATRIX
CONPAS

INTERNACIONALIZACIÓN

26%

DE LOS INGRESOS PROCEDEN DE FUERA DE ESPAÑA

(vs. 15% 2022)

CIBERSEGURIDAD

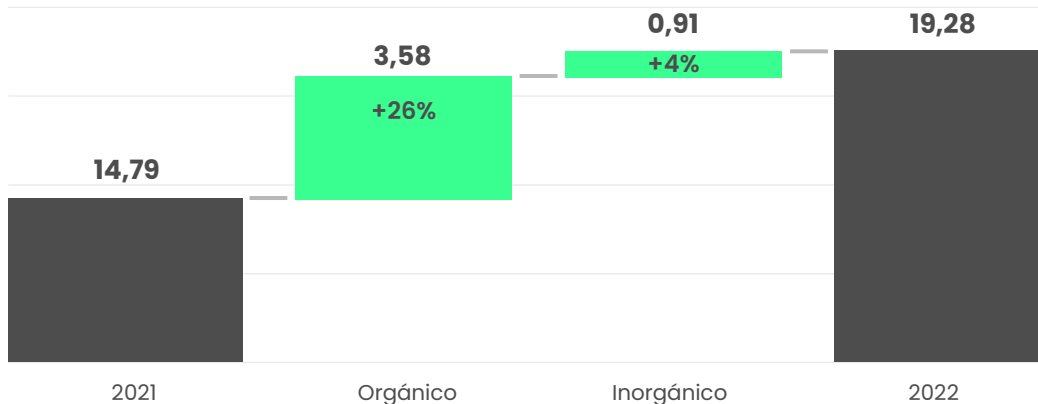
+114%

CRECIMIENTO PURAMENTE ORGÁNICO

EBITDA POSITIVO

Crecimiento orgánico e inorgánico 2022 y tendencias mercado

Ingresos. Crecimiento orgánico e inorgánico (millones de euros)



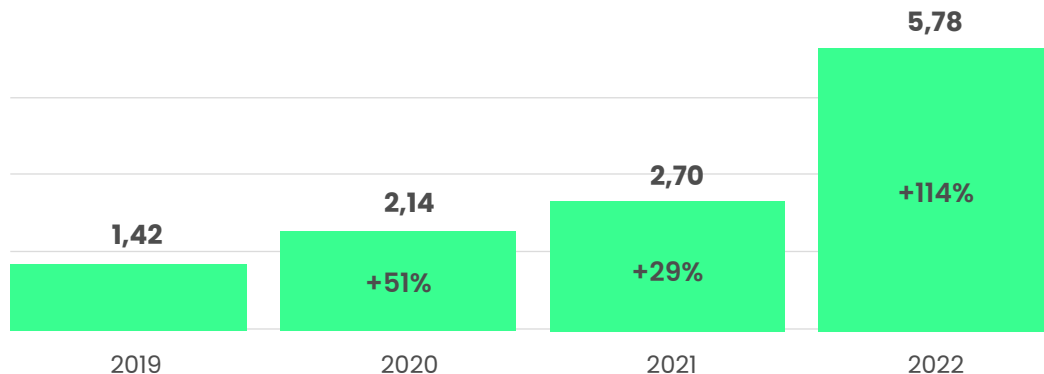
El crecimiento orgánico en Cuatroochenta alcanzó el **26%** en 2022, mientras que el gasto mundial en ese mismo ejercicio creció un 7,1%, según datos de Gartner*.

* <https://www.gartner.com/en/newsroom/press-releases/2023-01-18-gartner-forecasts-worldwide-it-spending-to-grow-2-percent-in-2023#:~:text=Worldwide%20IT%20spending%20is%20projected,latest%20forecast%20by%20Gartner%2C%20Inc.>

SOFISTIC CYBERSECURITY

Integración, crecimiento e internacionalización.

Ingresos. (millones de euros)



* Datos estimados basados en la evolución de los ingresos hasta Q3 2022.

2019

- ✓ Adquisición.
- ✓ 10 empleados/as. Actividad centrada en Panamá.

2020

- ✓ Atlantis SOC.
- ✓ Ampliación equipo en Panamá y España.
- ✓ Foco en el sector banca e infraestructuras críticas. Proyectos de alto valor y recurrencia.
- ✓ Adquisición Sofistic Colombia.

2021

- ✓ Red de Country Managers en España, Panamá, Colombia, Costa Rica y República Dominicana.
- ✓ Incremento de las ventas.
- ✓ Partner destacado de Darktrace, CrowdStrike y Microsoft.

2022

- ✓ Apertura de oficina en Costa Rica y EEUU e inicio de actividad en Ecuador y México.
- ✓ Incremento de ingresos: +114% vs 2021.
- ✓ Participación en congresos internacionales de ciberseguridad.
- ✓ Compañía referente en Latam.

Reconocimientos y certificaciones

Sofistic

(unidad de ciberseguridad)

- **CrowdStrike:** Partner del año
- **Darktrace:** Proveedor de servicios del año
- **Exabeam:** Premio a la innovación
- **El SOC** entra en el foro mundial FIRST

Aplicaciones de Gestión Empresarial

- Microsoft certifica los ERP de 480 | SGE para distribución y textil
- Zoho premia a Conpas con el "Workplace Collaboration Enablers of Europe" como Premium Partner de referencia.

Certificaciones

- ISO 27001 – gestión de la seguridad – SOC de Sofistic, FAMA y Desarrollo a Medida
- ISO 14001 – impacto ambiental – FAMA
- ISO 9001 – control de calidad – FAMA
- ENS – seguridad – SOC de Sofistic, FAMA y CheckingPlan

—

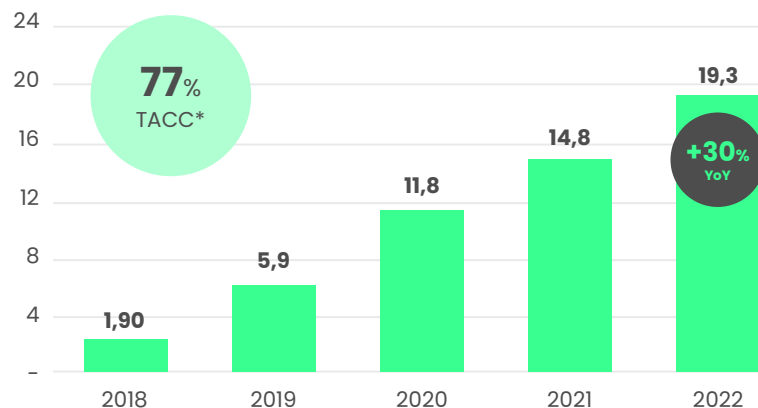
Información Financiera

2022

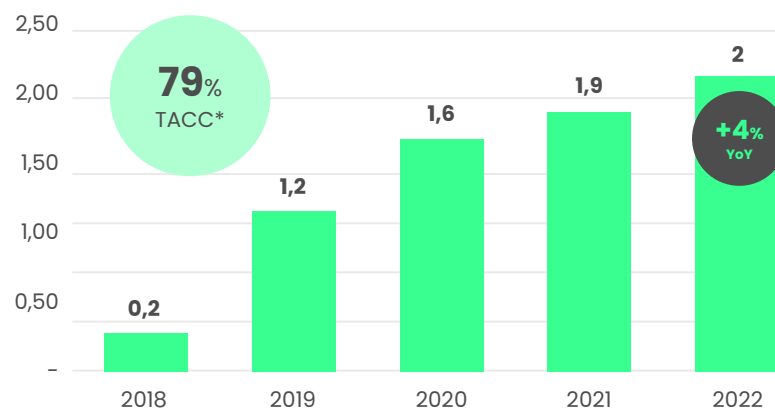
Crecimiento y rentabilidad

(Información Proforma en millones de euros)

Ingresos - Importe Neto de la Cifra de negocio
Proforma recurrente (millones de euros)



EBITDA
Proforma recurrente (millones de euros)



TACC 2017-2022: Tasa de Crecimiento Anual Compuesto (CAGR, compound annual growth rate).

2019

85 personas

+59

+69% vs 2019

2020

144
personas

+100%
ingresos
vs. 2019

Importante
crecimiento
inorgánico

2021

228
personas

+25%
ingresos
vs. 2020

Dimensionamiento
estructura +
crecimiento
orgánico/inorgánico

+38

+16% vs 2021

2022

266
personas

+30%
ingresos
vs. 2021

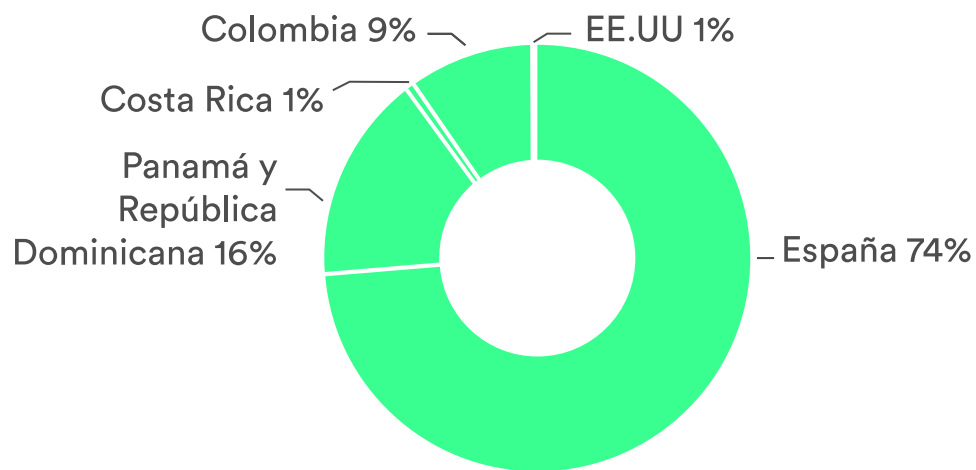
Estabilización estructura,
**APALANCAMIENTO
OPERATIVO**

Evolución de la plantilla y apalancamiento operativo

Fuentes de captación
para ampliación de equipo:

- > **Crecimiento inorgánico**
- > **Crecimiento orgánico**
- > **Cantera Cuatroochenter**

Ingresos proforma 2022 por país



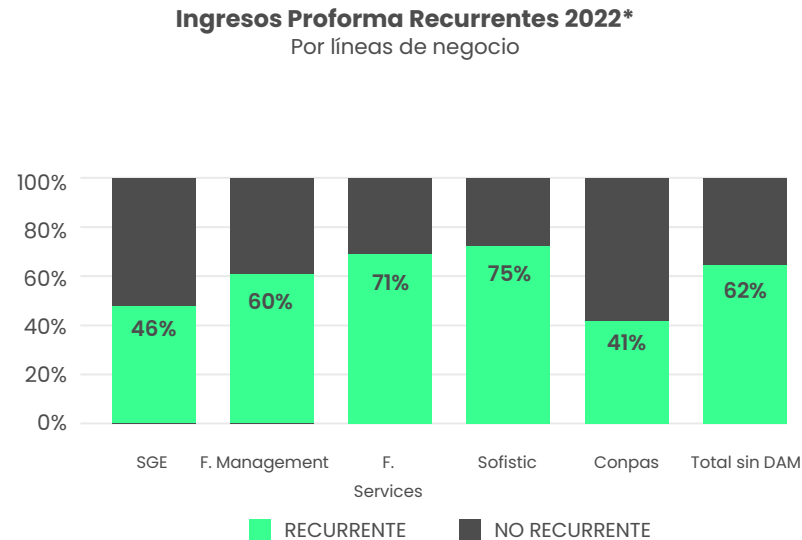
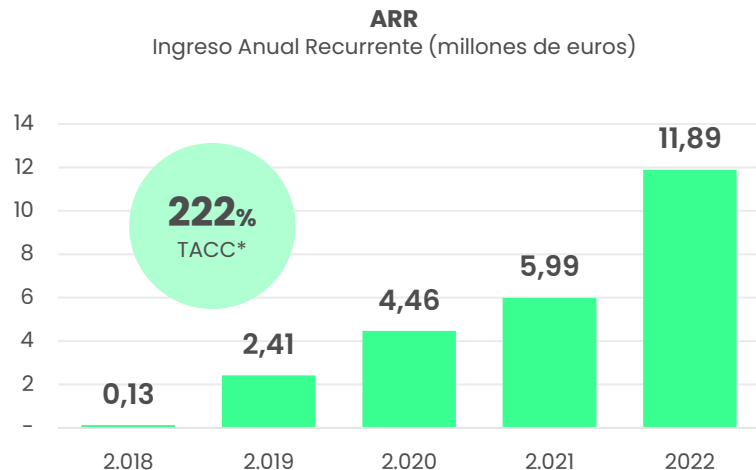
2022

26%

De los ingresos proceden
de fuera de España
(vs. 2021, 15%)

Ingreso Anual Recurrente (ARR*)

(Información Proforma en millones de euros)



* ARR (Annual recurring revenue): No se consideran los ingresos de la línea de Desarrollo a medida (DAM).

** TACC 2017-2021: Tasa de Crecimiento Anual Compuesto (CAGR, compound annual growth rate).

Base de clientes diversificada

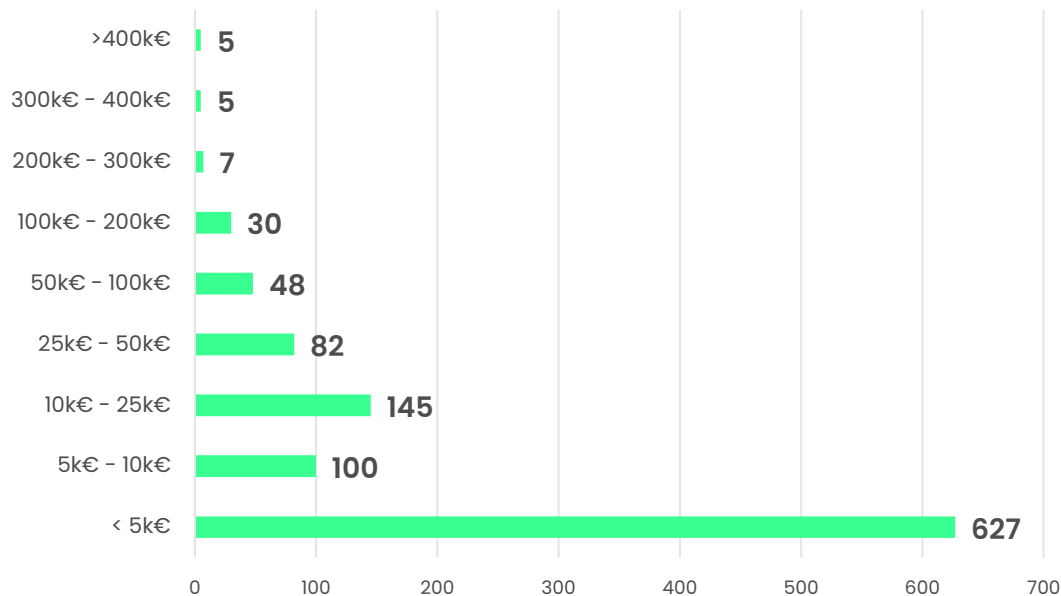
CLIENTES
ACTIVOS 2022 **1.100**

MAYOR
CLIENTE **2,7%** | DE LOS
INGRESOS
TOTALES 2022

TOP 5 **12%** | DE LOS
INGRESOS
TOTALES 2022

TOP 15 **26%** | DE LOS
INGRESOS
TOTALES 2022

Número de clientes por ingresos generados 2022



Confían en Cuatroochenta

serveo

Mahou
★★★★★

 Generalitat
de Catalunya

 **vodafone**

AQUARAMA 

renfe


UNIVERSIDAD
COMPLUTENSE
MADRID

 **Sareb**

 **adif**

 **Hofmann**

 **Fibran.**
GROUP

EL DORADO

 **consum**
COOPERATIVA

URBATEK
PORCELANOSA Grupo

 **vectalia**

enel


prodesa


apiros

Resultados PROFORMA 2022

No incluye Matrix ni Pavabits, ya que consolidan por puesta en equivalencia

	2022	2021	VARIACIÓN
	dic-22 (12 meses) Euros	dic-21 (12 meses) Euros	2022 Vs. 2021
Importe Neto de la Cifra de Negocios	19.275.331	14.789.291	30%
Aprovisionamientos (*)	(5.427.970)	(3.812.030)	42%
Margen Bruto	13.847.361	10.977.261	26%
Gastos de Personal (**)	(9.723.579)	(7.355.846)	32%
Otros Gastos de Explotación (***)	(2.672.749)	(1.832.509)	46%
EBITDA	1.451.033	1.788.906	-19%
Gastos no recurrentes	556.272	142.202	291%
EBITDA RECURRENTE	2.007.305	1.931.108	4%

(*) Incluye saldo registrado en el epígrafe "Variación de existencias de productos terminados y en curso de fabricación".

(**) Incluye el saldo registrado en el epígrafe "Trabajos realizados por el grupo para su activo".

(***) Incluye el saldo registrado en el epígrafe "Otros ingresos de explotación".

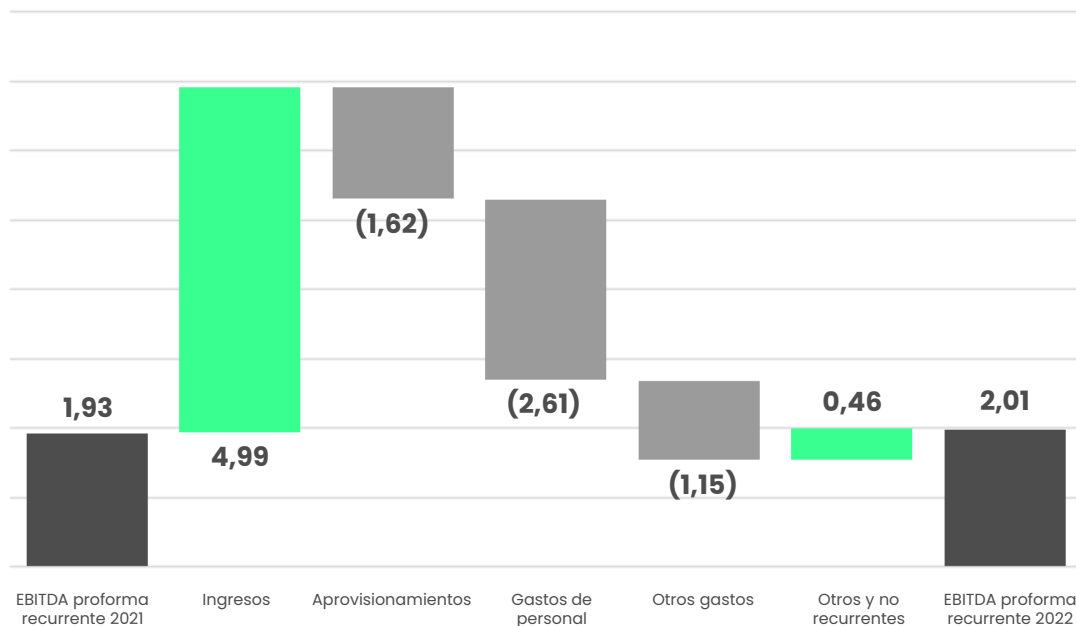
Compañías participadas: PAVABITS Y MATRIX

No incluyen los Ingresos ni EBITDA generados por Pavabits, S.L. – participada directamente al 50%-, ni Matrix Development System, S.A. – participada 100% por Pavabits- ya que consolidan por puesta en equivalencia. **Estas dos compañías han alcanzado unos Ingresos Proforma en 2022 de 2,33M€ y un EBITDA proforma recurrente de 0,78M€.**

De considerar su impacto a nivel proporcional, Cuatrocienta alcanzaría en 2022 unos ingresos proforma de 21,62M€ y un EBITDA proforma recurrente de 2,79M€ (12,9% sobre ingresos).

EBITDA proforma recurrente 2021 vs. 2022

(millones de euros)



EBITDA PROFORMA
RECURRENTE
2022

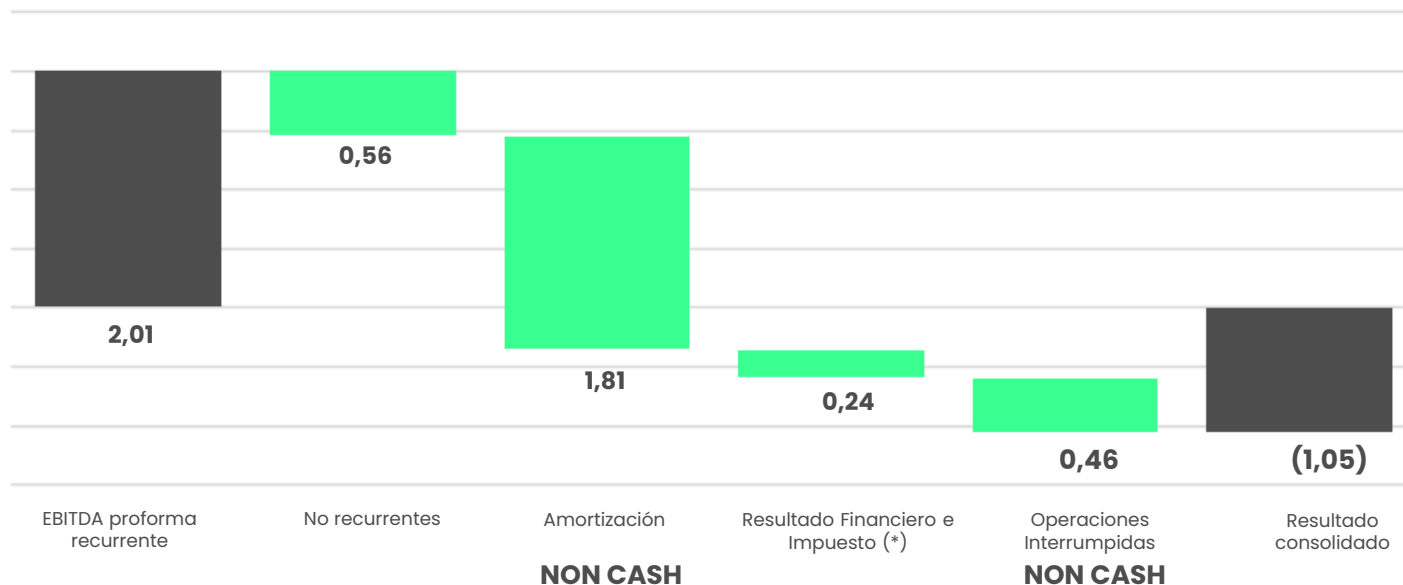
2MM

Vs. 2021

+4%

EBITDA proforma recurrente vs. resultado neto

(millones de euros)



(*) Incluye saldo registrado en el epígrafes "RESULTADO FINANCIERO", "Participación en beneficios (pérdidas) de sociedades puestas en equivalencia" y "Impuestos sobre beneficios".



DFN/EBITDA

PROFORMA RECURRENTE

3,80

2,30

sin considerar obligaciones
convertibles Inveready

—

Conclusiones y cierre

Gestión del talento

**Learn
bydō**

- > **Aprendizaje práctico, inmersivo y continuo** junto al equipo técnico de Cuatroochenta
- > **70%** empleabilidad
- > **Captación** de talento

- > **Acuerdo** de transferencia

UJI UNIVERSITAT
JAUME I

Cátedra Cuatroochenta
de Inteligencia Artificial,
Salud y Bienestar

480

**Great
Place
To
Work®**

Certified

FEB 2023–FEB 2024

ESP



% Rotación voluntaria*

9,06%
2021



11,20%
2022

Informe Infoempleo con Adecco Group emitido en 2021 (datos 2020)
la rotación voluntaria de las empresas españolas está en un

22,6%

* La tasa de rotación está calculada sin alumnos en prácticas, sin autónomos y con bajas voluntarias.

— Criterios ESG

2022

**Mapa de Sostenibilidad
Estratégica**

2023

Memoria de Sostenibilidad

Con el objetivo de minimizar la huella en el medio ambiente, responsabilizarnos del impacto que tiene nuestra tecnología en la sociedad y mantener una gestión ética y transparente.

Principales Errores cometidos

1.

Timing de decisiones clave y de los planes de negocio específicos de algunas de las compañías adquiridas.

2.

Posicionamiento de la compañía en el mercado de valores, especialmente en inversor retail.

3.

Focalización de inversiones y priorización de releases (Alineamiento de roadmaps de producto)

— Guidance

No hay meta

No hay meta, hay camino

Máximo crecimiento posible, con un marco de acción claro en materia de riesgos, sostenibilidad e independencia:

MODELO

"Compound Growth"

Recurrencia, escalabilidad, rentabilidad e intensidad comercial.

CASH DRIVEN

Decisiones de inversión basadas en la capacidad **actual** de generar caja operativa para asumirlas, incluso en entornos de incertidumbre.

M&A E INVERSIÓN

Buscar las mejores oportunidades para dar saltos de valor orgánica e inorgánicamente.

EFICIENCIA OPERATIVA

Mejora continua de nuestras operaciones como parte de la cultura de compañía.

DIVERSIFICACIÓN

Negocio diversificado en clientes, soluciones y mercados.

CONTROL DE ENDEUDAMIENTO

Control del ratio DFN/EBITDA, habilitándonos para afrontar mayores inversiones en el futuro.

— Turno de preguntas

480

BME Growth

www.cuatroochenta.com