



Castelló de la Plana, 25 de septiembre de 2023

Soluciones Cuatroochenta, S.A. (en adelante, "Cuatroochenta", "Grupo Cuatroochenta", la "Compañía", la "Sociedad" o el "Grupo"), en virtud de lo dispuesto en el artículo 17 del Reglamento (UE) no 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 227 de la Ley de los Mercados de Valores y los Servicios de Inversión y disposiciones concordantes, así como la Circular 3/2020 del segmento BME Growth de BME MTF Equity, por la presente se comunica al mercado la siguiente información:

Otra Información Relevante

Presentación de resultados a 30 de junio de 2023

La presentación de resultados de Soluciones Cuatroochenta, S.A. y sociedades dependientes a 30 de junio de 2023 realizada por David Osuna, Chief Financial Officer de Cuatroochenta, se puede consultar en el siguiente enlace:

[Presentación de resultados](#)

Anexa a la presente Otra Información Relevante, se adjunta la presentación utilizada en la comunicación de resultados.

En cumplimiento de lo dispuesto en la Circular 3/2020 del BME MTF Equity se deja expresa constancia de que la información comunicada por la presente ha sido elaborada bajo la exclusiva responsabilidad de la Sociedad y sus administradores.

Atentamente,

Consejero Delegado de Soluciones Cuatroochenta, S.A.

D. Alfredo Raúl Cebrián Fuertes

[RESULTADOS:1S/23]

25 SEPTIEMBRE 2023

David Osuna, CFO



DISCLAIMER!

Ninguna de las afirmaciones ni datos ofrecidos en esta presentación constituye una recomendación de compra/venta de acciones de Soluciones Cuatroochenta, S.A. ni asesoramiento financiero de ninguna clase. Las personas interesadas en la compra/venta de valores deberán realizar sus propios análisis y contar con asesoramiento profesional.

Las acciones de Soluciones Cuatroochenta, S.A. se encuentran admitidas a negociación en BME Growth, por lo que se recuerda a los receptores de la presente información que deben cumplir en todo momento con las obligaciones contenidas en la normativa reguladora del mercado de valores, en especial y sin limitación, las del Reglamento (UE) 596/2014, del Parlamento Europeo y del Consejo, de 16 de abril de 2014, sobre abuso de mercado.

Soluciones digitales cloud y ciberseguridad para afrontar los retos de tu organización

Nuestros productos y servicios de software cuentan con más de 20 millones de usuarios a través de 1.063 clientes en 24 países.



UNIDAD
[CUATROOCHENTA]
SOLUCIONES DIGITALES CLOUD



UNIDAD
[SOFISTIC]
CIBERSEGURIDAD



Dos Unidades de Negocio: Cada una de ellas se encuentra en un punto de madurez distinto, tanto en términos de crecimiento como de rentabilidad, e incluso operan en áreas geográficas diferentes. Cada una de ellas requiere de una estrategia específica, pero ambas siguen un modelo de crecimiento basado en la recurrencia y la escalabilidad, aprovechando y desarrollando sinergias entre ambas.

SOLUCIONES DIGITALES_CLOUD

+80

FAMA

Facility Management

CheckingPlan

Facility Services

Matrix

OCR & Gestión
Documental

Business Management Solutions (ERP)

Microsoft Partner

Business Management Solutions (CRM)

Zoho Partner

Software Factory

Desarrollo a medida

- + **COMBINACIÓN DE PRODUCTO PROPIO + TERCEROS + SERVICIOS.**
- + **MODELOS DE NEGOCIO TESTADOS, MADUROS, LISTOS PARA ESCALAR.**
- + **CENTRADO EN ESPAÑA, PERO ABRIENDO MERCADO EN LATAM.**
- + **ELEVADA RENTABILIDAD Y MEJORA OPERATIVA: EBITDA PROMEDIO 33% (+29% VS. EBITDA 1S 2022).**

[CIBERSEGURIDAD]



Empresa especializada en ciberseguridad, con 3 SOC (Security Operations Center) recurrentes 24/7 en España, Panamá y Colombia, que ofrece servicios de detección y respuesta gestionada en tiempo real (MDR), seguridad activa y auditoría de primer nivel, principalmente al sector bancario y a infraestructuras críticas como aeropuertos, hospitales y compañías energéticas.

- + **MSSP: MANAGED SECURITY SERVICE PROVIDER.**
- + **PARTNER DESTACADO**
PRINCIPALES FABRICANTES:
MICROSOFT, DARKTRACE,
CROWDSTRIKE, EXABEAM,
NETSKOPE.
- + **ALTO CRECIMIENTO: 114% EN**
2022 Y 53% 1S 2023.
- + **PRINCIPALES CLIENTES:**
SECTOR FINANCIERO,
SANITARIO E
INFRAESTRUCTURAS
CRÍTICAS.

HIGHLIGHTS_S1:2023

EBITDA
MILLONES DE EUROS ▶ **0,99**

EVOLUCIÓN
1S23 VS. 1S22 ▶ **+56%**

MARGEN
EBITDA ▶ **9,2%**
+174pb vs. 2022

INGRESOS
MILLONES DE EUROS ▶ **10,7**

EVOLUCIÓN
1S23 VS. 1S22 ▶ **+26%**
total
+20%
orgánico

**CASH FLOW
EXPLORACIÓN**

1,36

MILLONES DE EUROS
+1,5M vs. 1S22

ARR
ANNUAL RECURRING REVENUE

13

MILLONES DE EUROS
VS. 12M 2022

**REDUCCIÓN DEUDA
FINANCIERA NETA**

-0,8

MILLONES DE EUROS

DFN/EBITDA
3,25x

CIBERSEGURIDAD

+53%

CRECIMIENTO INGRESOS
(VS. 1S22)

**MEMORIA DE
SOSTENIBILIDAD 2022**

Publicada en julio de
2023

CRECIMIENTO/Y_RENTABILIDAD

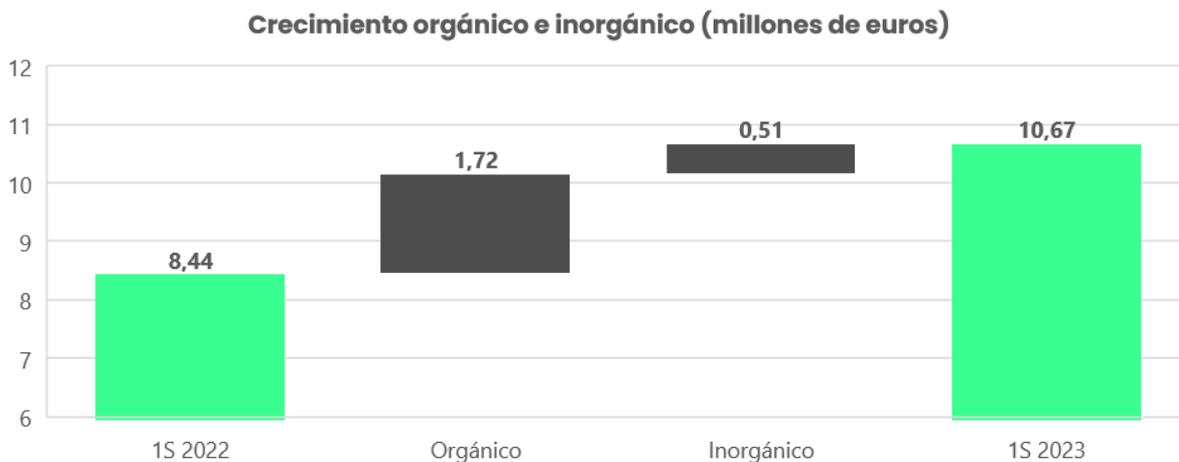
(Información en millones de euros)



TACC 2018-2023: Tasa de Crecimiento Anual Compuesto (CAGR, compound annual growth rate).

(*) A 30 de junio de 2023 y 2022, datos expresados en NIIF-UE, por ser el ejercicio 2022, el primer ejercicio en el que Cuatroochenta formula sus Cuentas Anuales Consolidadas en normativa internacional.

Crecimiento orgánico e inorgánico S1 2023 y tendencias de mercado



El crecimiento orgánico en Cuatroochenta alcanzó el **20%** a 30 de junio de 2023, mientras que el gasto mundial previsto para el ejercicio 2023 prevé un incremento del 13%(*).

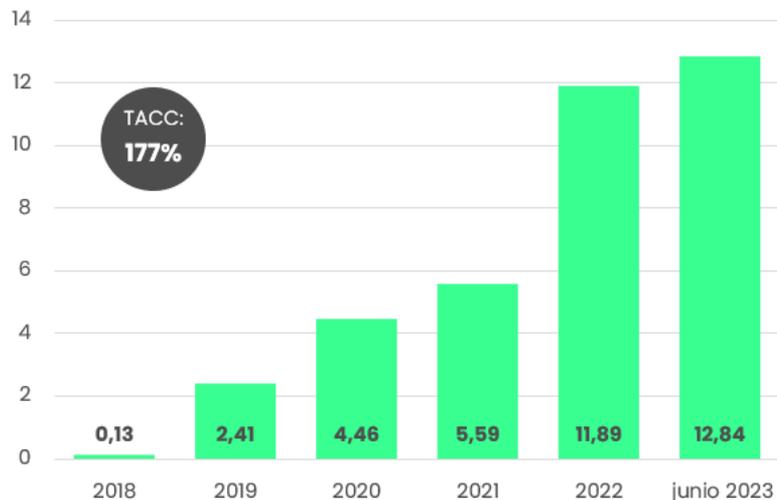
El crecimiento orgánico se corresponde con las ventas de Cloud Factory, S.L., adquirida en diciembre de 2022.

(*) [Gartner Forecasts Worldwide IT Spending to Grow 4.3% in 2023](#).

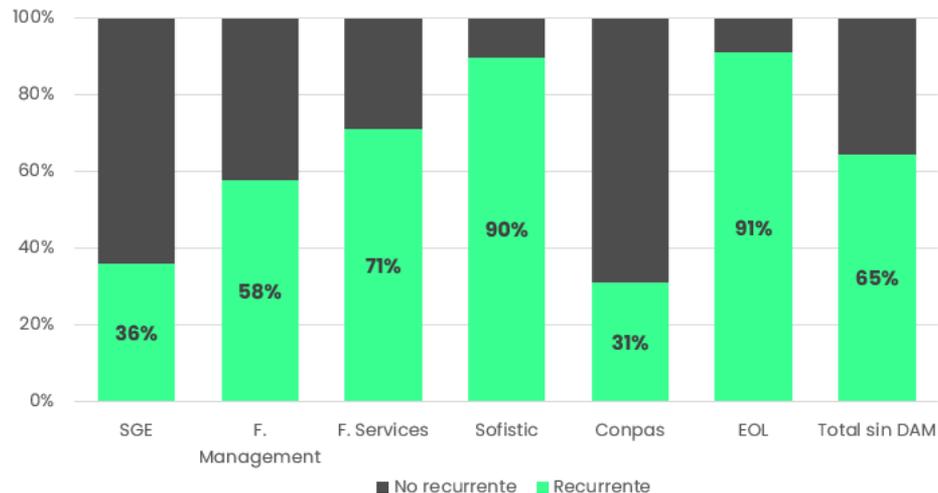
INGRESO ANUAL RECURRENTE (ARR)

(Información en millones de euros)

ARR - Ingreso Anual Recurrente (millones de euros)



Ingreso Anual Recurrente por línea de negocio (porcentaje)

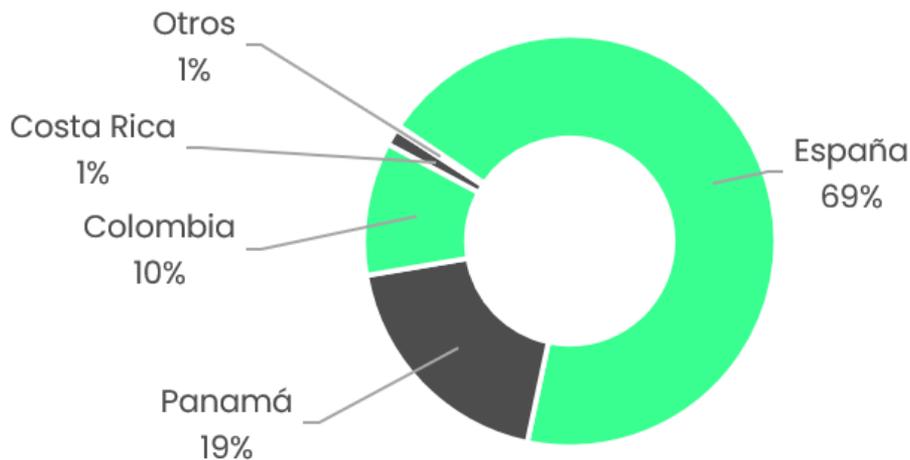


TACC 2018-2023: Tasa de Crecimiento Anual Compuesto (CAGR, compound annual growth rate).
No se consideran los ingresos de línea de negocio Desarrollo a Medida.

DIVERSIFICACIÓN GEOGRÁFICA.

INGRESOS 1S:2023 POR PAÍS

Ventas por país



1S 2023

31%

De los ingresos proceden de fuera de España (vs. 2022, 26%)

BASE DE CLIENTES/DIVERSIFICADA

CLIENTES
ACTIVOS 2023 **1.063**

MAYOR
CLIENTE **3,2%**

De los ingresos
totales a 30 de
junio (TTM)

TOP 5 **12%**

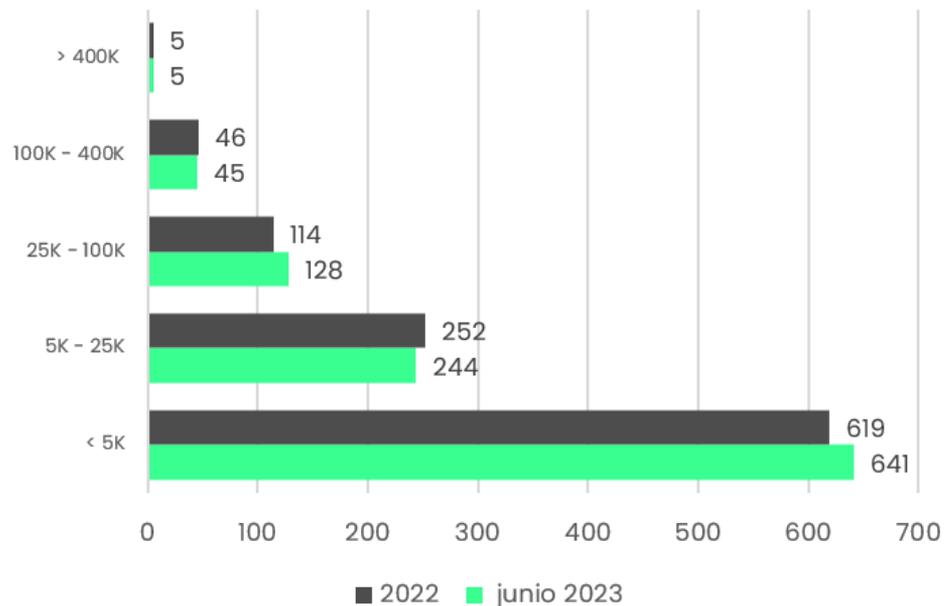
De los ingresos
totales a 30 de
junio (TTM)

TOP 15 **28%**

De los ingresos
totales a 30 de
junio (TTM)

PROCEDENCIA DE
LOS CLIENTES **24** PAÍSES

Número de clientes por intervalo de ingresos



RESULTADOS A(30/JUNIO/2023)

No incluye Matrix ni Pavabits, ya que consolidan por puesta en equivalencia

	30/06/2023		30/06/2022		Var. (%)
	Importe	%	Importe	%	
Importe neto de la cifra de negocios	10.672.717	100	8.444.943	100	26
Trabajos realizados por el Grupo para su activo	367.790	3	426.043	5	(14)
Otros ingresos de explotación	225.942	2	247.032	3	(9)
Aprovisionamientos	(3.392.354)	(32)	(2.315.853)	(27)	46
Gastos de personal	(5.468.390)	(51)	(4.701.622)	(56)	16
Otros gastos de explotación	(1.422.271)	(13)	(1.458.753)	(17)	(3)
Deterioro y resultado por enajenaciones del inmovilizado	15.503	0	-	-	-
Otros resultados	(12.621)	(0)	(9.361)	(0)	35
EBITDA	986.316	9	632.429	7	56
Amortización del inmovilizado	(1.116.089)	(10)	(782.300)	(9)	43
RESULTADO DE EXPLOTACIÓN	(129.772)	(1)	(149.871)	(2)	(13)
RESULTADO FINANCIERO	(276.977)	(3)	(267.389)	(3)	4
Participación en beneficios de sociedades puestas en equivalencia	233.831	2	17.162	0	1.262
RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS	(172.918)	(2)	(400.098)	(5)	(57)
Impuesto sobre beneficios	72.520	1	61.455	1	18
RESULTADO DEL EJERCICIO. OPERACIONES CONTINUADAS	(100.398)	(1)	(338.643)	(4)	(70)

Compañías participadas:
PAVABITS, S.L. Y MATRIX
DEVELOPMENT SYSTEM, S.A.

No incluyen los Ingresos ni EBITDA generados por Pavabits, S.L. -participada directamente al 50%- , ni Matrix Development System, S.A. – participada 100% por Pavabits- ya que consolidan por puesta en equivalencia.

Imputable a Cuatroochenta (en función de su participación): 0,71MM en Ingresos y 0,31MM en EBITDA.

De integrar la parte proporcional a la participación de Cuatroochenta:

INGRESOS

11,38_{MM}

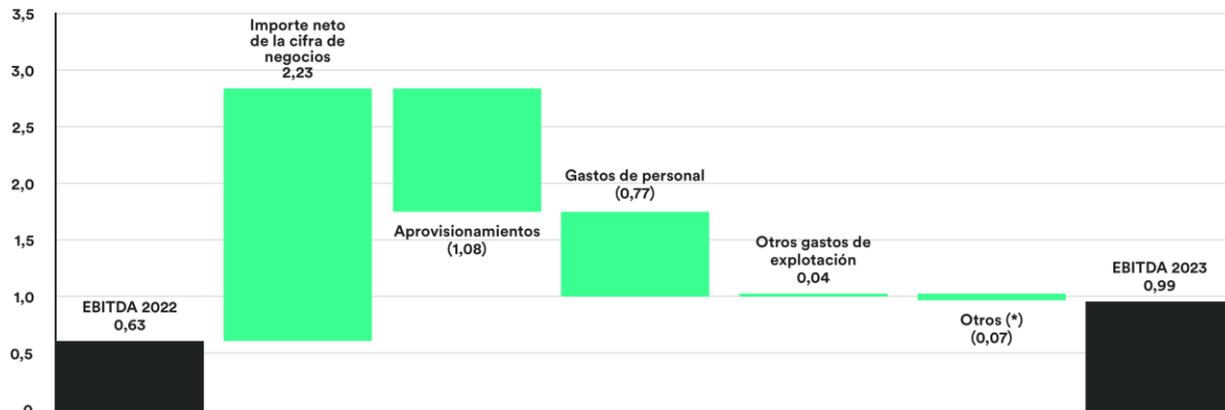
EBITDA

1,31_{MM}

EBITDA [2022_vs.2023]

(millones de euros)

EBITDA. 30 de junio de 2022 vs 30 de junio de 2023



(*) Incluye los epígrafes: Trabajos realizados por el Grupo para su activo, Otros ingresos de explotación, Deterioro y resultados por enajenación de inmovilizados y Otros resultados

EBITDA 30 de junio de 2023

0,99 MM

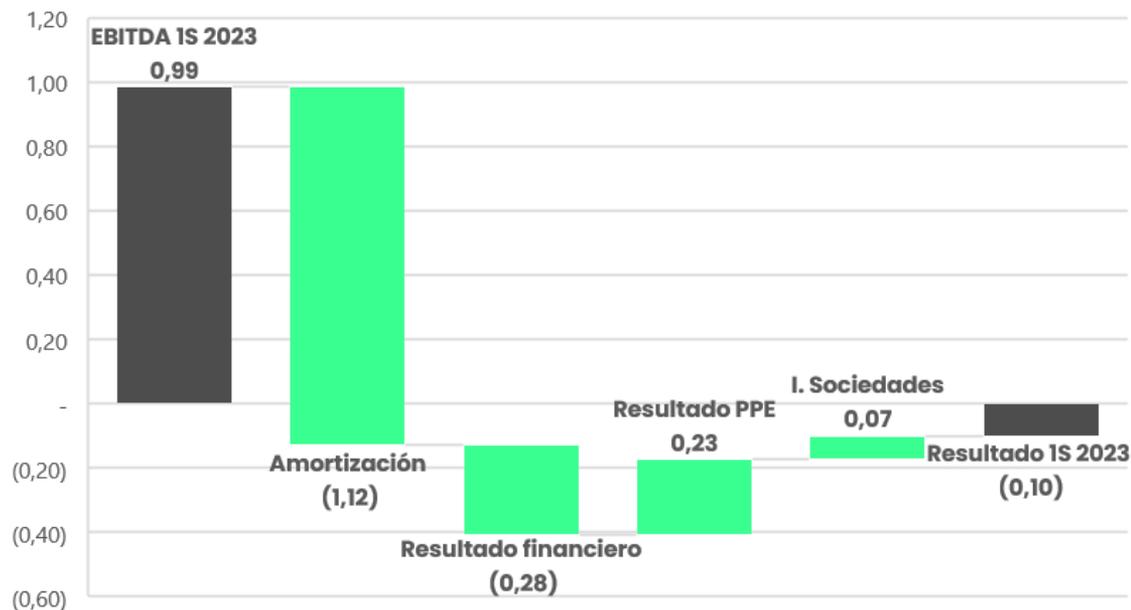
Vs. 2022

+56%

EBITDA VS. RESULTADO NETO A (30/JUNIO/2023)

(millones de euros)

EBITDA vs Resultado del ejercicio. 30 de junio de 2023



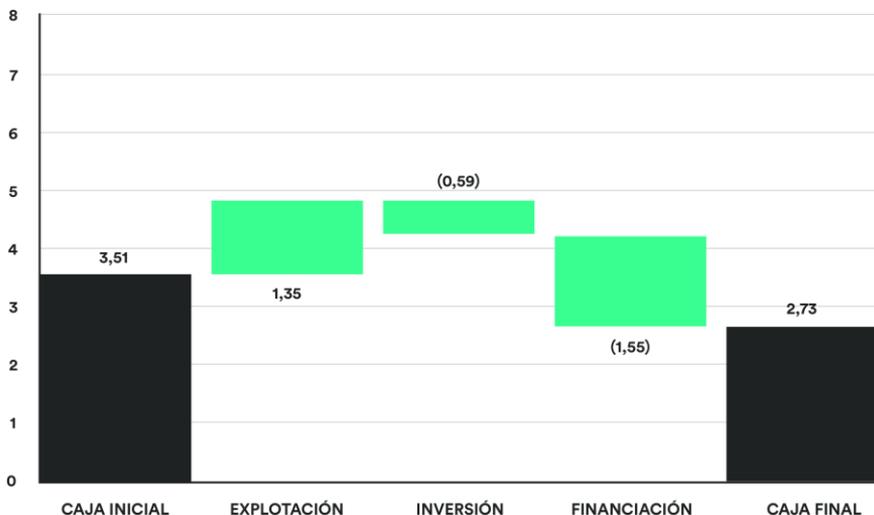
Resultado PPE:

Se corresponde al resultado equivalente a la participación en las empresas consolidadas por el método de la participación (Pavabits, S.L. y Matrix Development System, S.A.)

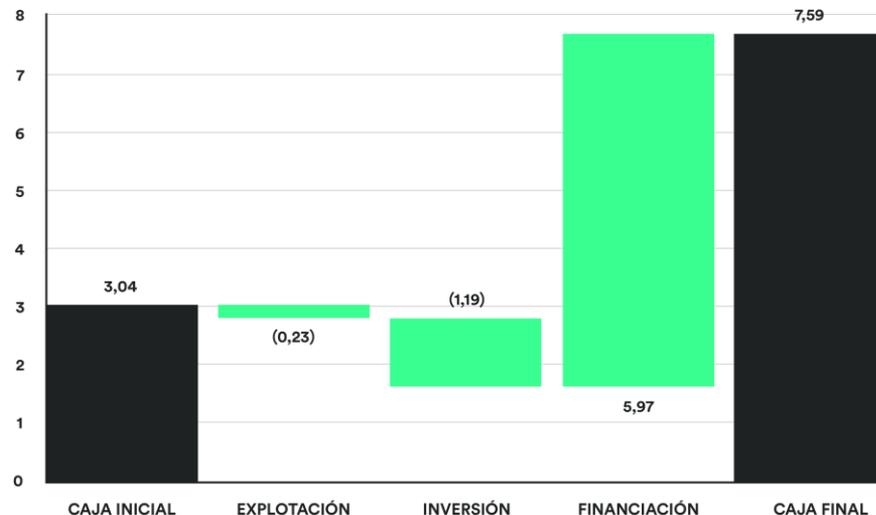
CASH_FLOW [2022_vs.2023]

(millones de euros)

Generación de caja. De 1 de enero a 30 de junio de 2023



Generación de caja. De 1 de enero a 30 de junio de 2022



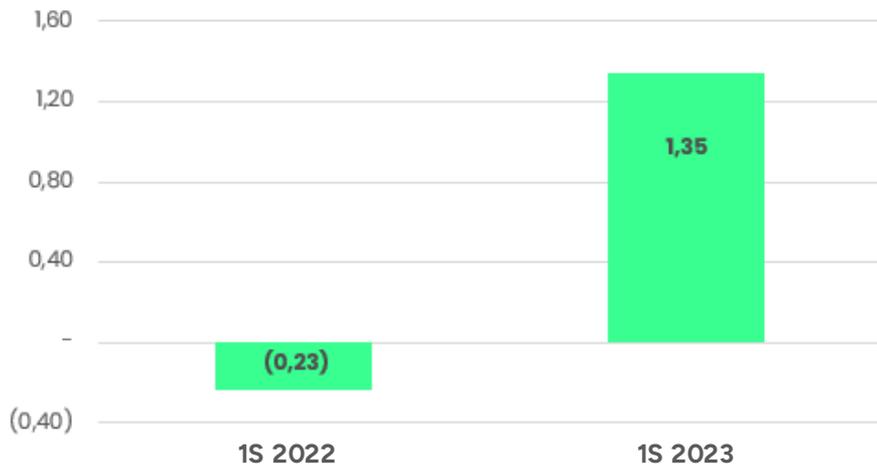
Financiación a 30 de junio de 2022:

Ampliación de capital: 6,83 MM

CASH_FLOW [2022_vs.2023]

(millones de euros)

Flujo de caja de explotación. Millones de euros



Flujo de caja de inversión. Millones de euros



ESTADO DE SITUACIÓN: CONSOLIDADO & RESUMIDO

(millones de euros)

	30-06-2023	30-06-2022
	Importe	Importe
ACTIVO NO CORRIENTE	19.202.071	19.778.891
Fondo de comercio de consolidación	8.290.003	8.290.003
Inmovilizado intangible	7.332.366	7.781.201
Derechos de uso por activos en arrendamiento	505.226	1.020.593
Inmovilizado material	578.683	517.818
Inversiones en empresas asociadas	1.867.924	1.634.093
Inversiones financieras a largo plazo	361.574	240.190
Activos por impuesto diferido	266.295	294.993
ACTIVO CORRIENTE	10.523.291	11.738.660
Existencias	98.735	42.231
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	4.349.533	5.515.415
Partes relacionadas deudoras	2.476	-
Inversiones financieras a corto plazo	214.972	193.003
Periodificaciones a corto plazo	3.131.781	2.475.866
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	2.725.794	3.512.145
TOTAL ACTIVO	29.725.363	31.517.551

	30-06-2023	30-06-2022
	Importe	Importe
PATRIMONIO NETO	10.171.430	10.262.206
Capital social	109.294	109.294
Prima de emisión	12.675.305	12.675.305
Reservas	(2.114.509)	(894.105)
Acciones propias	(353.332)	(469.414)
Resultado atribuido a la Sociedad dominante	(97.038)	(1.100.007)
Diferencias de conversión	(91.075)	(104.889)
Socios minoritarios	42.785	46.022
PASIVO NO CORRIENTE	9.122.798	10.596.857
Deudas a largo plazo	7.433.416	8.648.331
Pasivos por subvenciones	216.968	321.559
Pasivos por impuesto diferido	1.472.414	1.626.967
PASIVO CORRIENTE	10.431.135	10.658.488
Deudas a corto plazo	2.163.284	2.482.735
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	4.486.631	5.447.994
Partes relacionadas acreedores	-	1.135
Periodificaciones a corto plazo	3.781.220	2.726.625
TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO	29.725.363	31.517.551

Fondo de Maniobra positivo:

0,1 MM

vs 1,1 MM en 2022

Ingresos anticipados y Anticipos
de clientes:

4,9 MM

vs 3,9 MM en 2022

DFN

6,87 Mn€

Descenso de 0,75 Mn€
respecto del importe
registrado a 31 de
diciembre de 2022

DFN/EBITDA

(TTM) (*)

3,25x

vs 3,80x a 31 de
diciembre de 2022

1,80x

2,30x a 31 de
diciembre de 2022

sin considerar obligaciones
convertibles Inveready

(*) El EBITDA proforma del segundo semestre de 2022 revisado por auditor independiente mediante informe de procedimientos acordados. El segundo semestre de 2023 no incluye ajustes proforma ni recurrentes.

CONFÍAN EN: CUATROOCHENTA

serveo

Mahou

 Generalitat
de Catalunya

 **vodafone**

AQUARAMA 

renfe


UNIVERSIDAD
COMPLUTENSE
MADRID

 **Sareb**

 **adif**

 **Hofmann**

 **Fibran.**
GROUP

EL DORADO

 **consum**
COOPERATIVA

URBATEK
PORCELANOSA Grupo

 **vectalia**

enel


prodesa


apiros

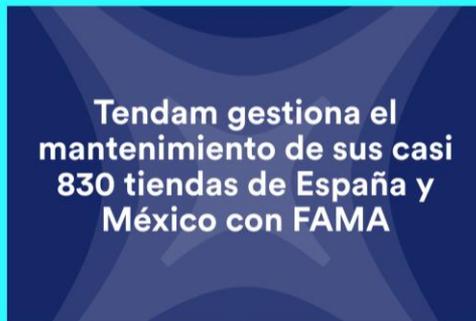
[CASOS DE ÉXITO]



Gestión integral de las infraestructuras y servicios generales del hospital Sant Joan de Déu

FAMA: FACILITY MANAGEMENT

[CASOS DE ÉXITO]



Tendam gestiona el mantenimiento de sus casi 830 tiendas de España y México con FAMA

FAMA: FACILITY MANAGEMENT

[CASOS DE ÉXITO]



Gestión de servicios de maniobras e incidencias para Alstom con CheckingPlan

CHECKINGPLAN: FACILITY SERVICES

[CASOS DE ÉXITO]



Inteligencia artificial para monitorizar la ciberseguridad de la financiera Confiar

SOFISTIC: CIBERSEGURIDAD

[CASOS DE ÉXITO]



Control y seguimiento de tratamientos de roncopatía y trastornos del sueño con la app Inspire+

DESARROLLO DE SOFTWARE A MEDIDA

[CASOS DE ÉXITO]



Transformación digital con Zoho implantado por Conpas en Medac, instituto líder de FP

APLICACIONES DE GESTIÓN EMPRESARIAL: ZOHU CRM

IMPACTO_POSITIVO:ESG>LANZAMIENTO [MEMORIA_DE_SOSTENIBILIDAD_2022]



Personas

Gobernanza:

- + Estructura organizativa sólida
- + Transparencia: publicación de información financiera auditada y hechos relevantes
- + Participación de los accionistas



Medioambiente:

- + ISO 14001, a través de **FAMA**
- + Impulso del ahorro energético
- + Procedimiento de Identificación y Evaluación de Aspectos Ambientales

Este 2023:

- + Canal Ético
- + Programa de Cooperación Social

Gobierno Corporativo estable y alineado

Consejo de Administración

Vicente Montesinos – Presidente (Dominical) –
Representante de World Wide Networks

Alfredo Cebrián – Consejero delegado – *Founder*

Sergio Aguado – Consejero delegado – *Founder*

Santiago Gimeno – *Ejecutivo*

Alfonso Martínez Vicente – *Dominical*

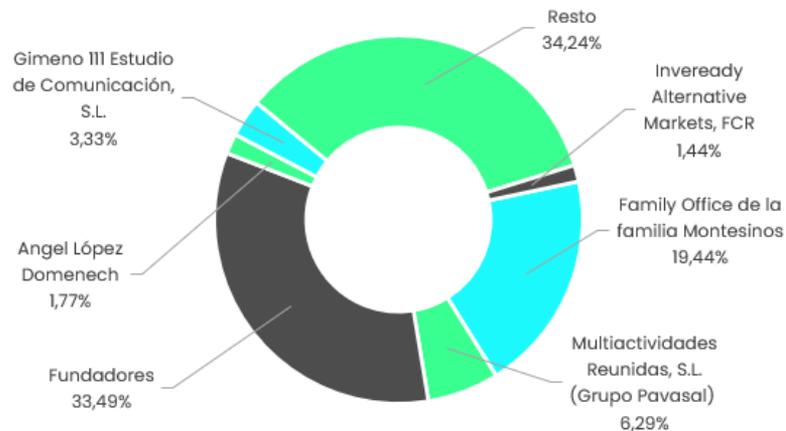
Manuel Pastor – *Representante*
Grupo Pavasal (Dominical)

Javier Rillo – *Presidente Comisión Auditoría*
(Independiente)

Carlos Ochoa – *Secretario del Consejo*

Estabilidad Accionaria
+63% del accionariado está representado en el Consejo de Administración

Estructura accionaria



[GRACIAS!]

inversores@cuatroochenta.com

480