

Madrid, 29 de mayo de 2025

Aplicaciones y Tratamientos de Sistemas, S.A. (en adelante la "**Sociedad**" o "**knowmad mood**"), en virtud de lo previsto en el artículo 17 del Reglamento (UE) nº 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 227 de la Ley 6/2023, de 17 de marzo, de los Mercados de Valores y de los Servicios de Inversión y disposiciones concordantes, así como la Circular 3/2020 del segmento BME Growth de BME MTF Equity, por la presente comunica al mercado la siguiente:

Otra Información Relevante

Con motivo de la participación en el **Foro Medcap 2025**, organizado por Bolsas y Mercados Españoles (BME) en el Palacio de la Bolsa de Madrid, la Sociedad hace pública al mercado la **Presentación Corporativa de knowmad mood** que se va a utilizar en el día de hoy en dicho evento, tanto en el formato Discovery Meeting como en las reuniones con inversores.

En cumplimiento de lo dispuesto en la Circular 3/2020, de 30 de julio, se deja expresa constancia de que la información comunicada por la presente ha sido elaborada bajo la exclusiva responsabilidad de la Sociedad y sus administradores.

Atentamente,

D. Jose Manuel Rufino Fernández Presidente del Consejo de Administración



Discovery Meeting

MAYO 2025













Foro Medcap

Aviso legal

フフ

Este documento puede contener manifestaciones de futuro e información (de ahora en adelante, "Manifestaciones") relacionados con APLICACIONES Y TRATAMIENTOS DE SISTEMAS, S.A. (de ahora en adelante indistintamente "knowmad mood", o "la "Compañía"). Estas manifestaciones pueden incluir proyecciones y estimaciones financieras con asunciones, declaraciones relativas a planes, objetivos, y expectativas que pueden referirse a diversas materias, entre otras, a la base de clientes y a su evolución, al crecimiento de las distintas líneas de negocio, a la cuota de mercado, a los resultados de la compañía y a otros aspectos relativos a la actividad y situación de la misma. Las manifestaciones de futuro o previsiones contenidas en este documento pueden ser identificadas, en determinados casos, por la utilización de palabras como "expectativas", "anticipación", "propósito", "creencia" o de un lenguaje similar, o su correspondiente forma negativa, o por la propia naturaleza de la predicción que tienen las cuestiones referidas a estrategias o planes o intenciones. Estas manifestaciones de futuro o previsiones reflejan las opiniones de knowmad mood respecto a sucesos futuros, no constituyen, por su propia naturaleza, garantías de un futuro cumplimiento, encontrándose condicionadas por riesgos e incertidumbres que podrían determinar que los desarrollos y resultados finales difieran materialmente de los puestos de manifiesto en estas intenciones, expectativas o previsiones. Entre tales riesgos e incertidumbres están aquellos identificados en los documentos con información más completa registrados por knowmad mood ante los diferentes organismos supervisores de los mercados de valores en los que cotiza su acción, y en particular, ante el BME Growth. Salvo en la medida en que lo requiera la ley aplicable, knowmad mood no asume ninguna obligación de actualizar públicamente el resultado de cualquier revisión que pudiera realizar de estas manifestaciones para adaptarla a hechos o circunstancias posteriores a este documento, incluidos, entre otros, cambios en el negocio de la Compañía, en su estrategia de desarrollo de negocio o cualquier posible circunstancia sobrevenida. Este documento puede contener información financiera resumida, non-GAAP o información no auditada. La información contenida en el mismo debe leerse en conjunto y está sujeta a toda la información pública disponible sobre la Compañía, incluyendo, en su caso, otros documentos emitidos por la Compañía que contengan información más completa. Por último, se hace constar que ni este documento ni nada de lo aquí contenido constituye una oferta de compra, venta o canje, o una solicitud de una oferta de compra, venta o canje de valores, o una recomendación o asesoramiento sobre ningún valor.

Índice



- 1. Quiénes somos | Nuestra identidad
- 2. Qué hacemos | Nuestro conocimiento
- 3. Desempeño financiero | Nuestros indicadores clave
- 4. Resultados del primer trimestre de 2025 | Principales magnitudes
- 5. El futuro | Plan Estratégico 2025-2028
- 6. La acción | knowmad mood en Bolsa
- 7. Por qué invertir en knowmad mood
- 8. Anexo | Principales magnitudes financieras

1. Quiénes somos | Nuestra identidad

Qué es knowmad mood

Somos una **multinacional tecnológica española** que está centrada en ayudar y acompañar a empresas de todo el mundo en su ciclo de transformación digital.

Nos diferenciamos de los demás por nuestra cultura empresarial, basada en el crecimiento de las personas, como elemento impulsor de la excelencia en el servicio que ofrecemos a nuestros clientes.

- $\sim +30$ años de experiencia creciendo
- = +2.850 = +40personas *
 - **Nacionalidades**

- \otimes BME Growth \in 210,0 cotizada BME Growth
 - millones € de ventas netas en 2024 **
- € 15,8 millones de € de EBITDA Normalizado **



^{*} Datos a marzo de 2025. Todas las compañías del grupo knowmad mood

^{**} Datos auditados del ejercicio 2024

1. Quiénes somos | Nuestra identidad

Una cultura con las personas en el centro

Somos un equipo, por encima de todo



4

Talento con alta fidelización.





Apuesta por la formación y el desarrollo de carrera.



Preocupados por la felicidad y el **bienestar** de las personas.



Perfiles profesionales

tecnologías.

actualizados en las últimas

Cultura centrada en las personas "*People centric*".

Potenciamos el **engagement y la escucha activa** con las personas.

1. Quiénes somos | Nuestra diferenciación para el éxito

El talento: Nuestra prioridad

En knowmad mood celebramos la **diversidad y el bienestar** de nuestro talento como los pilares de nuestro
éxito. Con una plantilla que abraza el teletrabajo y
fomenta la salud integral, nuestro enfoque en el **desarrollo personal y profesional** es inquebrantable.

Diversidad e inclusión

40 nacionalidades trabajando juntas. Plan de Igualdad.

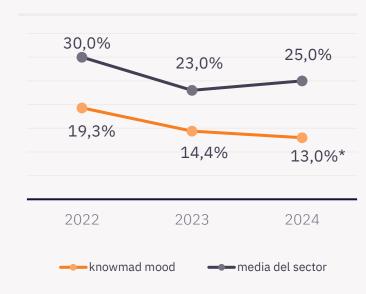
Desarrollo y

aprendizaje continuo

Más de 25.000 horas de formación anual. Mapa de carrera claro.

Bienestar y compromiso

Rotación (Salidas voluntarias)



* Fuente: Nailted.com (rotación de perfiles Tech)

85% de la plantilla con posibilidad de teletrabajar Equilibrio entre profesión & vida personal.

A Espíritu de Equipo y Celebración

Fomentamos la conexión y el espíritu de equipo a través de eventos técnicos y sociales +40 eventos físicos

+10.000 kudos

+70 eventos online

B

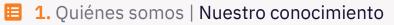
Impacto Positivo y Reconocimiento





PREMIO DIVÉRSITAS **\(\)**EMPRESA DEL AÑO 2024
Gran Empresa | Premios Igualia























Nuestro portfolio de servicios

Ayudamos a nuestros clientes en sus 5 retos principales

Hacer realidad la Innovación

Mejorar la Eficiencia Operativa

Impulsar una nueva **Cultura** y Gestión del Talento

Convertirse en una empresa con Inteligencia Competitiva Generar la mejor Experiencia de Cliente













Cloud & Infrastructure

Diseñamos, automatizamos, aprovisionamos v gestionamos sus infraestructuras.

- Cloud.
- On-prem.



Culture & Workplace

Transformación cultural, gestión integral del talento y trabajo digital.

Aprendizaje y desarrollo profesional:

Servicios de gestión de talento.

Plataformas tecnológicas.

Agile, SAFe.

DEXS

· Digital Workplace.



Data & Analytics & Automation

Optimizar sus procesos (data-driven).

Soluciones de transformación digital de IoT y

· Aumentar su eficiencia, productividad.

- · Gobierno del Dato.
- · BPM, Process Mining.

IoT & Smart Industry

RPA.

Smart Industry:

Sostenibilidad.



Customer

- eCommerce 360.
- eCommerce.
- Marketing de la era digital,

Plataformas digitales (DxP).

- · Customer Centricity.
- Diseño (UX, UI, CX).
- Análisis, diagnóstico y consultoría de negocio



- PPM Gestión de portafolios, Service Management. · ITIL. programas y proyectos.
- Servicios IT (ITSM).
 - PMO.



Emerging Solutions

- Biometría.
- · Identidad digital.
- IA conversacional.
- Blockchain.
- Experiencias inmersivas.



IT Industrialization

Industrializamos el ciclo de vida del desarrollo de software.





Cybersecurity

Blue Team.

Formación.

- Red Team. DevSecOPs.



SOC.



y mantenemos aplicaciones.

Modernizamos y migramos aplicaciones.

Architecture & Development

Arquitecturas de soluciones y técnicas.

Diseñamos, desarrollamos, integramos











Larga trayectoria y sólida base para el futuro

1994



Inicio

Germinamos la innovación con las raíces en la tecnología y el talento humano.

2008-2018

- 10 sedes locales
- +900 talentos

Consolidación y crecimiento

Construimos una base sólida y con la constancia nos afianzamos e impulsamos hacia el crecimiento sostenible. Cada logro y cada cliente fortalecen nuestro legado.

2019-2022

- Aperturas en Italia, Portugal, Uruguay, USA, UK y Marruecos,
- +1.200 Talentos
- Nace DEXS

Expansión internacional

Cruzamos fronteras, unificamos mercados, diversificamos servicios. Nuestro crecimiento es espejo de nuestra formula de éxito consolidada. De local a global, tejemos una red de transformación digital y talento que refleja nuestra identidad universal.

2022-2025

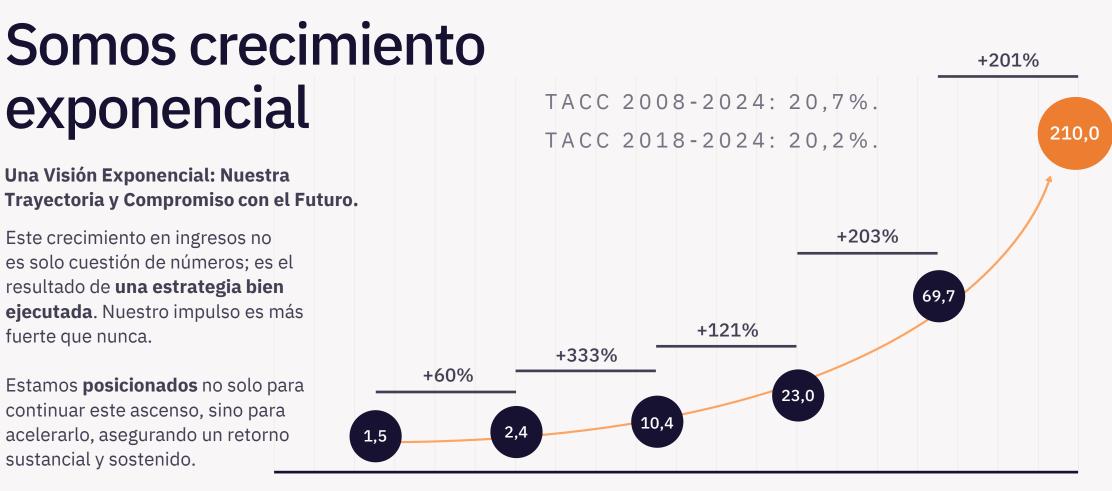
- Hemos adquirido 6 empresas*
- Nos incorporamos a **BME Growth**
- Evolucionamos a **\(\lambda \)** knowmad mood
- +2.850 Talentos*
- Aceleramos la expansión internacional

Evolución & Adquisiciones

Con cada alianza forjamos el futuro, bajo una nueva insignia que simboliza nuestra visión ampliada. La marca evoluciona, reflejando la escala de nuestras ambiciones, el alcance global de nuestros servicios, y una cultura enriquecida que pone en valor a cada talento & cada proyecto. Un compromiso renovado con nuestro ADN de siempre.

^{*}Datos a marzo de 2025. Todas las compañías del grupo knowmad mood

1. Quiénes somos | Nuestra evolución



📒 1. Quiénes somos | Nuestra evolución

Presencia internacional

Más de

₱ 1.000

clientes a nivel mundial

Presencia

Mundial

España, Italia, Portugal, Alemania, Uruguay, Reino Unido, EEUU, Marruecos, Irlanda y México

⊕ 31

países con proyectos

Oficinas en

19 ciudades



A Coruña · Barcelona · Dublín · Glasgow · Huelva ·
Jerez de la Frontera · Lisboa · Londres · Madrid ·
México · Miami · Milán · Montevideo · Múnich · Palma
de Mallorca · Sevilla · Tetuán · Valencia · Zaragoza

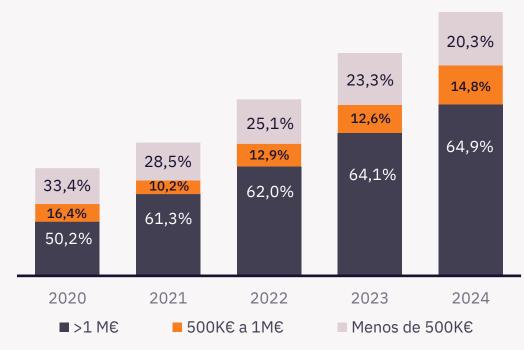
Datos a marzo de 2025. Todas las compañías del grupo knowmad mood

Ingresos: diversificación por sector

Desglose de ingresos por sector

Ciencias de la Salud Industria 4,2% 6,4% Administraciones Tecnología TIC publicas 5,2% 7,6% Servicios 4,4% Turismo, Transporte y Logística Seguros 7,2% 18,6% Media, Editoriales y Educación 7,5% Telco, Energía y Utilities Retail 9,1% 17,9% Banca y Servicios Finacieros 11.9% Datos de 2024

Ingresos por tamaño de cliente



No se incluyen datos de las empresas adquiridas



Partners tecnológicos



















































Más de 100 partners tecnológicos

E 2. Qué hacemos | Nuestros clientes

Clientes (I)

Seguros

















Retail

















Banca & Servicios Financieros

















bankinter.

Telco, Energía & Utilities















Administración pública















Turismo, transporte & Logística



















E 2. Qué hacemos | Nuestros clientes

Clientes (II)

Media, Editoriales & Educación

















Industria















Tecnología TIC















Servicios















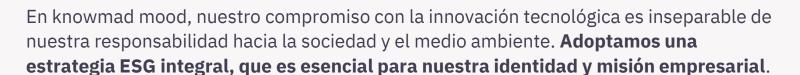


Ciencias de la Salud



2. Qué hacemos | La Sostenibilidad

Sostenibilidad e **Impacto Social**



Nuestro compromiso ESG tiene nombre:





Compromiso Medioambiental

Compromiso Social

Compromiso Gobierno

Gestión activa de nuestra huella de carbono, con un enfoque en reducir nuestro impacto y promover la ecoeficiencia a través de todas nuestras operaciones, cumpliendo y superando las regulaciones del MITECO. Nuestra sede cuenta con la certificación LEED Gold (Líder en Eficiencia Energética y Diseño Sostenible).

Desplegamos nuestro compromiso con la sociedad. impulsando 14 grandes campañas enfocadas a los ODS. Desde fomentar la igualdad y la inclusión hasta apoyar la educación y el desarrollo comunitario. El sello de Empresa Socialmente Responsable que nos han otorgado da fe de ello.

Nuestra adhesión al Pacto Mundial de la ONU refuerza nuestra gobernanza corporativa con prácticas éticas y transparentes, teniendo por bandera los 17 ODS, asegurando la integridad y la responsabilidad en todas las decisiones y acciones.

2. Qué hacemos |Nuestras adquisiciones

Empresas Adquiridas





Ubicación: Barcelona, España **Servicios**: Consultoría de Transformación Digital.

Racional: Reforzar el portfolio de servicios de consultoría en transformación digital.





Ubicación: Alemania **Servicios**: Atlassian Services.

Racional: Entrada en el mercado alemán y zona DACH apostando por el partner Atlassian.





Ubicación: España y México **Servicios**: Ciberseguridad.

Racional: Reforzar el portfolio de servicios de ciberseguridad para gran empresa y entrada en el marcado mayicano.

el mercado mexicano.



Nov 2022 Marzo 2023 Abril 2024 Oct 2024

Feb 2025





Ubicación: Escocia e Irlanda **Servicios**: Atlassian Services.

Racional: Aceleración del negocio en UK y mayor apuesta por el partner Atlassian.





Racional: Mejorar capacidades en servicios de infraestructura de IT, digital workplace y seguridad.





Ubicación: Barcelona y Valencia (España)

Servicios: SAP y Odoo.

Racional: Reforzar la propuesta de valor

de servicios SAP y Odoo.



フフ

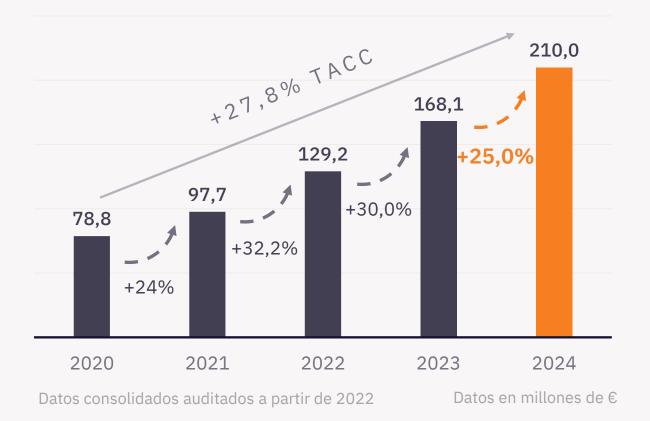
Cifra de Negocios

Crecimiento muy por encima del PIB español y del sector

PIB ESPAÑA	
2021	+6,7%
2022	+6,2%
2023	+2,7%
2024	+3,2%

SECTOR CONSULTORIA	
2021	+9,5%
2022	+15,2%
2023	+9,7%
2024 *	+7,7%

 Datos estimados por la Asociación Española de Empresas de Consultoría (julio 2023)





EBITDA normalizado

Fuerte crecimiento en 2024 y recuperación de la senda alcista en el margen

EBITDA Normalizado (1) (2)

En millones de €



Margen EBITDA Normalizado

% sobre cifra de negocios

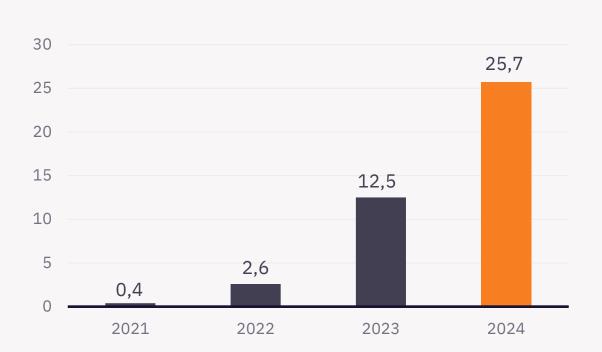


- (1) Datos individuales auditados 2020-2021. Datos consolidados auditados a partir de 2022
- (2) EBITDA Normalizado eliminando one-offs (salida a bolsa, M&A y otros)

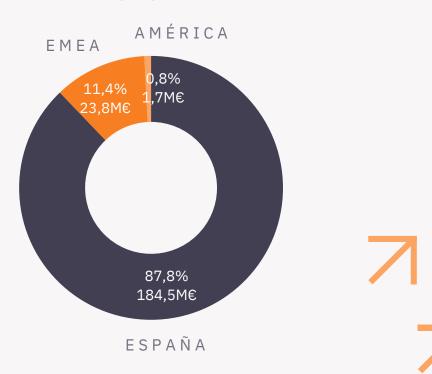
3. Desempeño financiero | Nuestros indicadores clave

Crecimiento de la presencia internacional





Ingresos por zona geográfica en 2024 (210,0 M€)



Presencia en 10 países: España, Italia, Irlanda, Alemania, Portugal, UK, USA, Uruguay, Marruecos y México

📒 3. Desempeño financiero | Nuestros indicadores clave

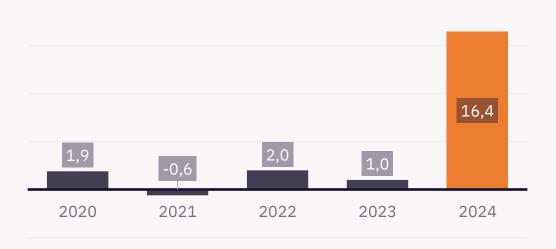
Solidez financiera

Ratios muy bajos de endeudamiento tras 3 años de creciente actividad de M&A.

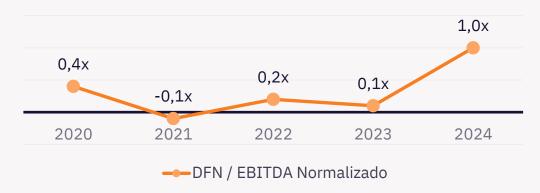
- Tras 3 años de gran actividad de adquisiciones (1 en 2022, 2 en 2023 y 3 en 2024), la ratio Deuda Financiera Neta/EBITDA Normalizado en 2024 solo se sitúa en 1,0 veces.
- La Deuda Financiera Neta incluye los pagos diferidos y los earn-outs vinculados a las operaciones de M&A.
- En 2024 las provisiones de pagos diferidos y de earn-outs de M&A son de 7,9M€, representando un 48,2% del total de Deuda Financiera Neta del grupo.

Las magnitudes de Deuda Financiera Neta y EBITDA normalizado corresponden a datos individuales auditados hasta 2021. Datos consolidados auditados a partir de 2022

Deuda Financiera Neta (M€)



DFN/EBITDA Normalizado



Significativo incremento del Beneficio neto

El Beneficio Neto se multiplica por 2,9 veces en los últimos 4 años



Estrategia de crecimiento

1º Orgánico nacional

Impulsados por una reconocida marca de talento tecnológico y un potente modelo operativo que permite el crecimiento.

Aprovechando la demanda de **tecnologías clave**:

DevSecOps Cloud Data & IA

Plataformas & Canales CyberSec

Apoyándonos en partners de referencia:















...y más de 100 partners.

Expansión internacional

Aceleración del negocio en USA, UK, Uruguay, Italia, Portugal, Alemania, México, e Irlanda.



3° M&A

Compañías con buena situación financiera y sinergias de ingresos compatibles con el crecimiento del grupo. Empresas que además permitan una adecuada integración técnica, organizativa y cultural.

Nacional

Reforzar y/o ampliar capacidades de negocio y diversificar el portfolio de servicios.

Internacional

Acelerar la expansión internacional en mercados geográficos con alto potencial de negocio.

Compañías adquiridas hasta la fecha:













4. Resultados del primer trimestre de 2025 | Principales magnitudes

Fuerte crecimiento en todas las líneas

Cifra de Negocios	+19,93%
EBITDA Normalizado	+28,40%
Margen EBITDA Normalizado	8,51% (+56 p.b.)
Beneficio antes de impuestos	+21,02%
Ingresos Negocio Internacional	+62,94%

Cuenta de Pérdidas y Ganancias (Resumen)

(Millones de euros)

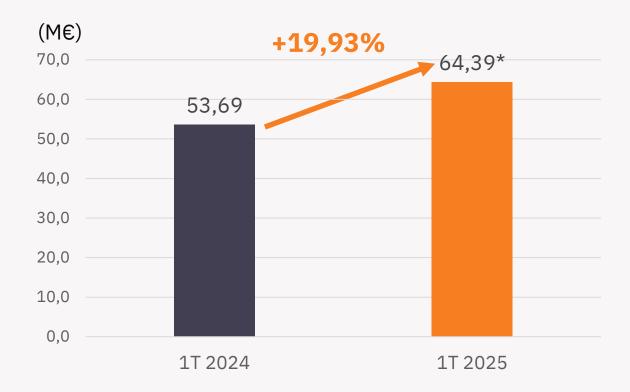
	1T 2024	1T 2025*	Var. %
Cifra de Negocios	53,688	64,390	19,93%
EBITDA	4,145	5,410	30,52%
Margen EBITDA	7,72%	8,40%	+68 p.b.
One-offs	0,125	0,073	-41,98%
EBITDA Normalizado	4,270	5,482	28,40%
Margen EBITDA Normalizado	7,95%	8,51%	+56 p.b.
Resultado de explotación (EBI	T) 3,907	4,621	18,27%
Beneficio antes de impuestos	3,796	4,594	21,02%

EBITDA: resultado antes de intereses, impuestos, depreciaciones y amortizaciones

^{*}Datos no auditados del 1T 2025 del grupo knowmad mood

Cifra de Negocios

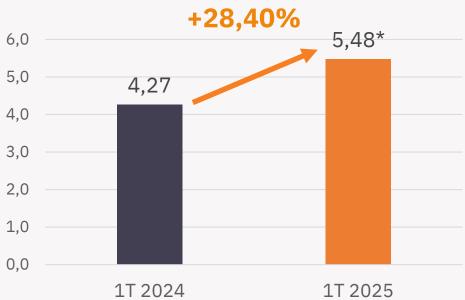
Sólido comienzo de año con un aumento significativo de los ingresos



EBITDA Normalizado

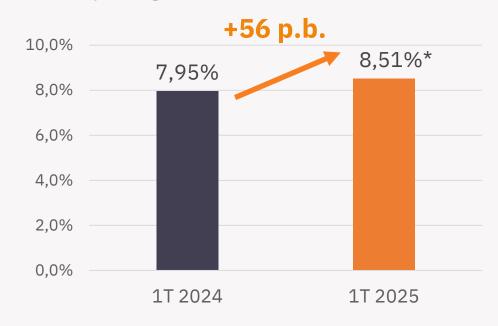
Apalancamiento operativo que supone una importante mejora de los márgenes

EBITDA Normalizado En millones de €



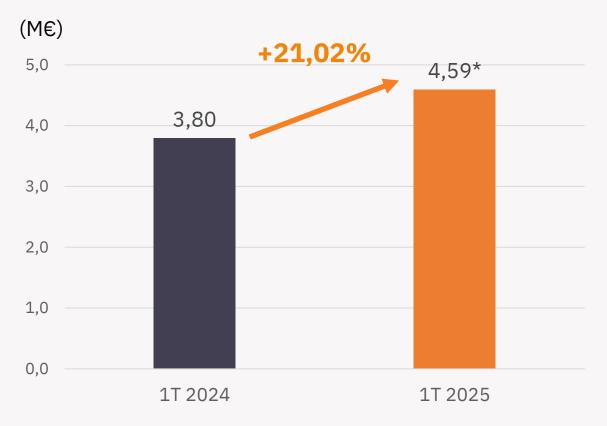
Margen EBITDA Normalizado

% sobre cifra de negocios



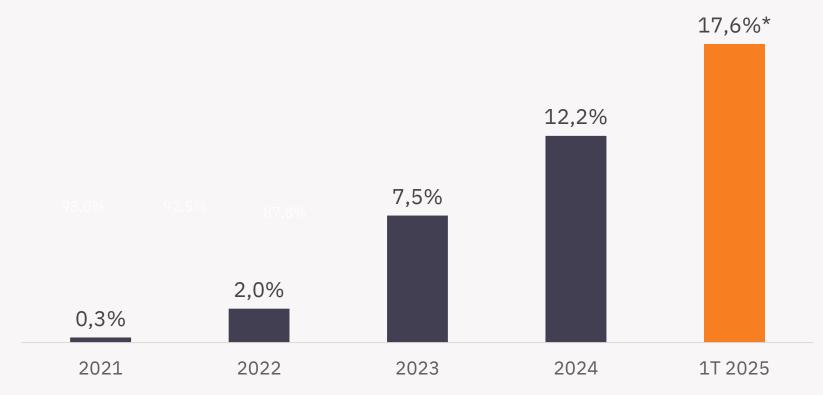
Beneficio antes de impuestos

Los fuertes incrementos de ingresos y resultados operativos se reflejan en todas las líneas hasta el BAI

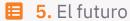


Presencia internacional

Contribución creciente a los ingresos del grupo de las filiales extranjeras y las últimas adquisiciones



Porcentaje de ingresos fuera de España del grupo knowmad mood





Plan Estratégico 2025-2028

Objetivos

Talento

- Consolidar la cultura People-centric
- One team (atracción y fidelización)



Imagen de Marca

- Avanzar en el reconocimiento de la marca
- Consolidar la marca principal dentro de las empresas adquiridas



Crecimiento orgánico e inorgánico

- Reforzar nuestra propuesta de valor
- Sinergias de ingresos con las empresas adquiridas
- Expansión internacional, con objetivo del 25% de los ingresos totales
- Ampliar los acuerdos con partners tecnológicos estratégicos



Rentabilidad

- Potenciar los servicios de alto valor añadido
- Reforzar y optimizar el modelo operativo, incluyendo la aplicación de IA en nuestros procesos y con los clientes.

Sostenibilidad

 Expansión de la Estrategia ESG integral: "knowmad mood Positive"







Plan Estratégico 2025-2028

Principales magnitudes

	2024	202 8e	Variación 2024-2028e
Ingresos	210,0M€	550,0M€	x 2,6
EBITDA Normalizado	15,8M€	48,0M€	x 3,0
Margen EBITDA Normalizado	7,5%	8,7%	+120 p.b.
% Ingresos Internacional	12,2%	25,0%	

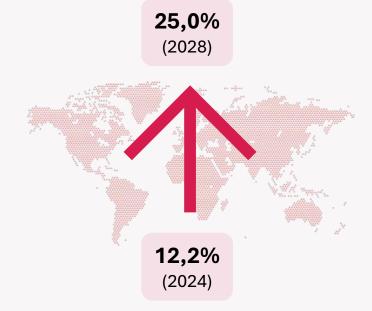
5. El futuro

Plan Estratégico 2025-2028





Creciente presencia internacional (% ingresos totales)



Ingresos anuales en millones €. Datos individuales para años anteriores a 2021, y consolidados auditados a partir de 2022



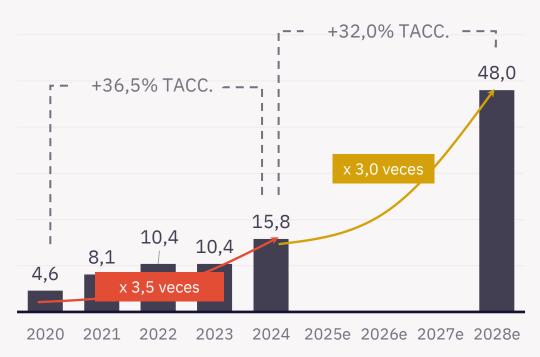


Plan Estratégico 2025-2028

Objetivo de ingresos en 2028: **550,0M€ (vs 210,0M€ en 2024)**



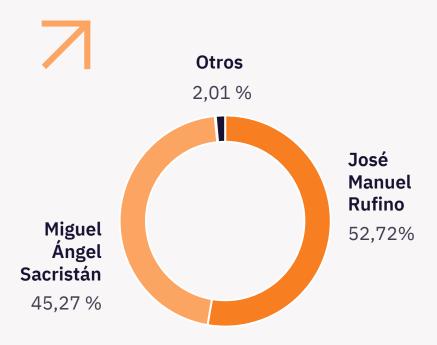
Objetivo de EBIDTA Normalizado en 2028: **48,0M€ (vs 15,8M€ en 2024)**



6. La acción | knowmad mood en Bolsa

Capital de la compañía

Principales accionistas*



Consejo de Administración



José Manuel Rufino Fernández Presidente v Consejero Delegado



Miguel Ángel Sacristán Salvador Vicepresidente



Antonio Chamorro Caballero Consejero Ejecutivo



Roberto Fuentes Martínez Consejero Ejecutivo



Alberto Hernández Gómez Secretario



Enrique Jesús Herrero Frías

independiente



Alberto Diz Castro Consejero independiente



Gonzalo Mouriño Lourido Consejero independiente

^{*}Datos a 31 de diciembre de 2024



Plan de evolución de la acción

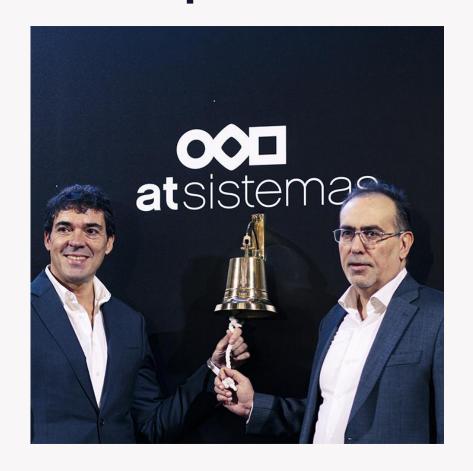
10% Free float

Ampliación del free float para alcanzar el 10% a medio plazo

- Opción de compra de acciones a empleados en condiciones ventajosas
 - El free float actual proviene en su mayoría de la apuesta que se realizó por parte de empleados en la salida a bolsa
- Stock options a directivos
- Dar entrada a nuevos inversores externos



Principales hitos desde la salida a bolsa



Cambio de identidad corporativa	knowmad mood		
Ingresos 2022-2024: 129,2 M€ a 210,0M€	+63%		
EBITDA normalizado 2022-2024: 10,4 M€ a 15,8 M€	+52%		
Beneficio Neto 2022-2024: 7,39 M€ a 8,93M€	+21%		
Entrada en nuevos mercados	Alemania y (*) México		
Adquisiciones Vanture surroumed moed company	INCIPY ASERVO Software a knowmed mood company		
Plan de acciones con descuento para empleados			

7. Por qué invertir en knowmad mood

Por qué invertir en knowmad mood

Crecimiento Sectorial Continuo

• Gartner prevé que el gasto mundial en TI crezca un 9,8% en 2025 hasta 5,6 billones de dólares.

 Las tecnologías móviles y la transformación digital aportarán 11 billones de dólares al PIB mundial en 2030, en torno a un 8,4% del total. *

Adaptación y Anticipación Tecnológica

- Nos adaptamos ágilmente a los cambios que solicitan las empresas.
- Anticipamos y satisfacemos la demanda de tecnologías emergentes y nuevas tendencias del sector.

Especialización en Transformación Digital

Somos catalizadores en la digitalización empresarial.

Ofrecemos soluciones y servicios ágiles a clientes enfocados en liderar el mercado.



^{*} Fuente: Informe 'Intelligence Economic Growth and the Digital Transformation of Enterprises 2025' elaborado por GSMA, la patronal mundial de las empresas de telecomunicaciones

📒 7. Por qué invertir en knowmad mood

Por qué invertir en knowmad mood

Una Inversión en knowmad mood es una apuesta por la **Innovación**, el **Crecimiento Sostenido** y la **Visión a Largo Plazo**.



Crecimiento continuo desde sus inicios

En las últimas dos décadas el crecimiento de las necesidades de TI en todos los sectores ha sido imparable. Además, la compañía ha superado épocas de crisis económica demostrando su capacidad de adaptación y resiliencia.

Nuevo Plan Estratégico 2025-2028

Queremos ser una compañía **líder en excelencia**, con unos **objetivos ambiciosos**, y con capacidad para **competir con cualquiera**.

Compromiso Personal y Patrimonial de la Dirección

550.0

Los principales accionistas están totalmente comprometidos, **invirtiendo su propio capital** y alineando sus intereses con los de todos nuestros inversores.

Ingresos anuales en millones €. Datos individuales para años anteriores a 2021, y consolidados auditados a partir de 2022

E 7. Por qué invertir en knowmad mood

Por qué invertir en knowmad mood

Sólida Base de Clientes con Recurrencia y Confianza

- > **1.000** clientes.
- > 85% de los clientes son recurrentes.
- 56% de los clientes tienen más de 5 años con la compañía.

Diversificación y Solidez Financiera

- Clientes en todos los sectores de la economía.
- **75%** de los ingresos se reparten entre más de 60 clientes.
- DFN/EBITDA Normalizado de 1,0x a cierre de 2024.

Crecimiento Orgánico y Rentabilidad a Largo Plazo

- TACC del 24% en los ingresos en los últimos 20 años.
- Gestión prudente y visión de futuro.
- Creciente presencia internacional.

Principales Magnitudes Financieras

	2020	2021	2022	2023	2024	Var. % 24/23	Var. % 24/20
Cifra de Negocios *	78,81	97,74	129,24	168,07	210,03	25,0%	166,5%
EBITDA Normalizado *	4,57	8,40	10,41	10,37	15,83	52,7%	246,7%
Mg. EBITDA Normalizado	5,79%	8,59%	8,05%	6,17%	7,54%	+137 p.b.	+175 p.b.
Beneficio Neto *	3,03	5,76	7,39	7,12	8,93	25,5%	194,9%
Total Activo *	26,67	36,04	53,20	60,51	100,30	65,8%	276,1%
Patrimonio Neto *	13,69	19,24	25,47	31,22	38,70	24,0%	182,7%
Fondo de Maniobra *	12,15	18,62	23,58	25,57	32,01	25,2%	163,5%
Deuda Financiera Neta *	1,95	-0,54	2,00	1,00	16,36	-	-
DFN / EBITDA Normalizado	0,43	-0,06	0,19	0,10	1,03	-	-
Tesorería y Equivalentes *	2,63	3,76	7,96	7,64	11,13	45,7%	322,5%

^{*}Datos en millones de €

CONTACTO PARA EL INVERSOR

Hablemos



フ フ



Email:

investors@knowmadmood.com

Web:

https://www.knowmadmood.com/

