

Barcelona, 1 de abril de 2026

**Parlem Telecom Companyia de Telecomunicacions, S.A.** (en adelante, “**Parlem Telecom**”, o la “**Sociedad**”), en virtud de lo dispuesto en el artículo 17 del Reglamento (UE) nº 596/2014, sobre abuso de mercado, y en el artículo 227 de la Ley 6/2023, de 17 de marzo, de los Mercados de Valores y de los Servicios de Inversión y disposiciones concordantes, así como la Circular 3/2020 del segmento BME Growth de BME MTF Equity, sobre información a suministrar por empresas incorporadas a negociación en el segmento BME Growth de BME MTF Equity (en adelante la “**Circular 3/2020 del BME Growth**”), por medio de la presente comunica al mercado la siguiente

### **OTRA INFORMACIÓN RELEVANTE:**

Como continuación de las comunicaciones recientes publicadas por la Sociedad, se informa del avance de resultados para el ejercicio 2025.

Tal y como se anticipó a inicios de 2025, el sector de las telecomunicaciones en España continúa operando en un entorno especialmente exigente, marcado por la consolidación de los principales operadores y una elevada presión deflacionista en precios en el segmento residencial. Este contexto ha derivado en una compresión generalizada de los márgenes y en una reducción de la rentabilidad media del sector.

En este marco, la intensificación de las ofertas low cost y ultra low cost, basada en estrategias de precios muy agresivos y con niveles de rentabilidad limitados, junto con un incremento sostenido de los costes de adquisición de clientes, ha acentuado las tensiones competitivas. Estas dinámicas, cuya sostenibilidad es incierta, ya se han reflejado en procesos recientes de dificultades financieras en determinados operadores. Ante este escenario, la Sociedad mantiene su posicionamiento orientado a la creación de valor a largo plazo para sus clientes y accionistas, priorizando la calidad del servicio y la sostenibilidad del negocio.

Como consecuencia de lo anterior, la Sociedad prevé que los ingresos consolidados del ejercicio 2025 se sitúen en un rango de entre 48,5 y 49,0 millones de euros, lo que representa un grado de cumplimiento de entre aproximadamente el 90% respecto del rango central de ingresos estimados de 54 millones de euros comunicado en la Otra Información Relevante relativa a la información financiera anual 2024 publicada el 29 de abril de 2025.

Asimismo, el EBITDA del ejercicio 2025 -definido como el resultado antes de intereses, impuestos, depreciaciones y amortizaciones- se estima en un rango de entre 2,5 y 3,0 millones de euros, lo que supone un grado de cumplimiento de entre aproximadamente el 42% y el 50% respecto del rango central de la previsión anterior de 6 millones de euros.

Estas desviaciones se explican principalmente por (i) la persistencia de un entorno competitivo especialmente intenso, con impacto directo en los márgenes; (ii) el incremento de los costes de captación de clientes, en línea con la dinámica del sector; y (iii) la afectación temporal en el foco operativo derivada de los procesos corporativos analizados recientemente que, finalmente, no se han materializado.

En respuesta a este entorno, la Sociedad ha iniciado un conjunto de medidas orientadas a reforzar la disciplina financiera y operativa, priorizando la generación de caja, la optimización de la eficiencia comercial -mediante la revisión del modelo de captación- y el refuerzo del control de costes en todas las áreas del negocio.

Estas actuaciones se enmarcan en una estrategia más amplia de refuerzo de la estructura financiera, que incluye las operaciones de capital anunciadas, con el objetivo de reducir el nivel de endeudamiento y dotar a la Sociedad de la solidez necesaria para afrontar su siguiente fase de desarrollo.

En paralelo, la Sociedad está trabajando en la actualización de su Plan de Negocio, como consecuencia de la revisión de su plan estratégico de negocio para los próximos ejercicios, tal y como se comunicó el 30 de marzo de 2026, con un enfoque prioritario en la generación de flujo de caja positivo, la optimización de la rentabilidad y la consolidación de la Compañía como operador de referencia en Cataluña.

Asimismo, la Sociedad prevé presentar al mercado, en las próximas semanas, una actualización de su Plan de Negocio que cubrirá el periodo 2026-2028.

Dicho plan incorporará, entre otras iniciativas, una revisión de los procesos operativos de la Compañía apoyada en herramientas avanzadas de inteligencia artificial orientadas a la automatización y optimización de procesos, que previsiblemente permitirán alcanzar eficiencias de costes de hasta aproximadamente un 20%.

De conformidad con lo dispuesto en la mencionada Circular 3/2020 del BME Growth, se indica que la información comunicada por la presente ha sido elaborada bajo la exclusiva responsabilidad de la Sociedad y sus administradores.

Quedamos a su disposición para cuantas aclaraciones consideren oportunas.

Atentamente,  
Ernest Pérez-Mas  
Presidente del consejo de administración de  
Parlem Telecom Compañía de Telecomunicaciones, S.A.

(\*) Nota: En caso de discrepancia de comprensión entre ambas lenguas, la versión en castellano es la que prevalece.

Barcelona, 1 d'abril de 2026

**Parlem Telecom Companyia de Telecomunicacions, S.A.** (en endavant, "**Parlem Telecom**", o la "**Societat**"), en virtut del que disposa l'article 17 del Reglament (UE) n° 596/2014, sobre abús de mercat, i l'article 227 de la Llei 6/2023, de 17 de març, dels Mercats de Valors i dels Serveis d'Inversió, i disposicions concordants, així com la Circular 3/2020 del segment BME Growth de BME MTF Equity, sobre informació a subministrar per empreses incorporades a negociació en el segment BME Growth de BME MTF Equity (en endavant la "**Circular 3/2020 del BME Growth**"), per mitjà de la present comunica a mercat la següent

### **ALTRA INFORMACIÓ RELLEVANT:**

Com a continuació de les comunicacions recents publicades per la Societat, s'informa de l'avanç de resultats per a l'exercici 2025.

Tal com es va anticipar a inicis de 2025, el sector de les telecomunicacions a Espanya continua operant en un entorn especialment exigent, marcat per la consolidació dels principals operadors i una elevada pressió deflacionista en preus al segment residencial. Aquest context ha derivat en una compressió generalitzada dels marges i en una reducció de la rendibilitat mitjana del sector.

En aquest marc, la intensificació de les ofertes low cost i ultra low cost, basada en estratègies de preus molt agressius i amb nivells de rendibilitat limitats, juntament amb un increment sostingut dels costos d'adquisició de clients, ha accentuat les tensions competitives. Aquestes dinàmiques, la sostenibilitat de les quals és incerta, ja s'han reflectit en processos recents de dificultats financeres en determinats operadors. Davant d'aquest escenari, la Societat manté el seu posicionament orientat a la creació de valor a llarg termini per als seus clients i accionistes, prioritant la qualitat del servei i la sostenibilitat del negoci.

Com a conseqüència de l'anterior, la Societat preveu que els ingressos consolidats de l'exercici 2025 se situïn en un rang d'entre 48,5 i 49,0 milions d'euros, la qual cosa representa un grau de compliment d'aproximadament el 90% respecte del rang central d'ingressos estimats de 54 milions d'euros comunicat en l'Altra Informació Rellevant relativa a la informació financera anual 2024 publicada el 29 d'abril de 2025.

Així mateix, l'EBITDA de l'exercici 2025 —definit com el resultat abans d'interessos, impostos, deprecacions i amortitzacions— s'estima en un rang d'entre 2,5 i 3,0 milions d'euros, la qual cosa suposa un grau de compliment d'entre aproximadament el 42% i el 50% respecte del rang central de la previsió anterior de 6 milions d'euros.

Aquestes desviacions s'expliquen principalment per (i) la persistència d'un entorn competitiu especialment intens, amb impacte directe en els marges; (ii) l'increment dels costos de captació de clients, en línia amb la dinàmica del sector; i (iii) l'afectació temporal en el focus operatiu derivada dels processos corporatius analitzats recentment que, finalment, no s'han materialitzat.

En resposta a aquest entorn, la Societat ha iniciat un conjunt de mesures orientades a reforçar la disciplina financera i operativa, prioritzant la generació de caixa, l'optimització de l'eficiència comercial —mitjançant la revisió del model de captació— i el reforç del control de costos en totes les àrees del negoci.

Aquestes actuacions s'emmarquen en una estratègia més àmplia de reforç de l'estructura financera, que inclou les operacions de capital anunciades, amb l'objectiu de reduir el nivell d'endeutament i dotar la Societat de la solidesa necessària per afrontar la seva següent fase de desenvolupament.

En paral·lel, la Societat està treballant en l'actualització del seu Pla de Negoci, com a conseqüència de la revisió del seu pla estratègic per als pròxims exercicis, tal com es va comunicar el 30 de març de 2026, amb un enfocament prioritari en la generació de flux de caixa positiu, l'optimització de la rendibilitat i la consolidació de la Companyia com a operador de referència a Catalunya.

Així mateix, la Societat preveu presentar al mercat, en les pròximes setmanes, una actualització del seu Pla de Negoci que cobrirà el període 2026-2028.

Aquest pla incorporarà, entre altres iniciatives, una revisió dels processos operatius de la Companyia basada en eines avançades d'intel·ligència artificial orientades a l'automatització i l'optimització de processos, que previsiblement permetran assolir eficiències de costos de fins a aproximadament un 20%.

De conformitat amb el que disposa l'esmentada Circular 3/2020 del BME Growth, s'indica que la informació comunicada per la present ha estat elaborada sota l'exclusiva responsabilitat de la Societat i els seus administradors.

Quedem a la seva disposició per a quants aclariments considerin oportunes.

Atentament,

Ernest Pérez-Mas

President del consell d'administració de

Parlem Telecom Companyia de Telecomunicacions, S.A.

(\*) Nota: En cas de discrepància de comprensió entre les dues llengües, la versió en castellà és la que preval.