

A BME GROWTH

En virtud de lo previsto en el artículo 17 del Reglamento (UE) nº 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 227 de la Ley 6/2023, de 17 de marzo, de los Mercados de Valores y de los Servicios de Inversión, y disposiciones concordantes, así como en la Circular 3/2020 sobre información a suministrar por empresas incorporadas en el segmento BME Growth de BME MTF Equity ("**BME GROWTH**"), ENDURANCE MOTIVE, S.A. ("**ENDURANCE**" o la "**Sociedad**") pone a disposición del mercado la siguiente:

OTRA INFORMACIÓN RELEVANTE

Documento que se utilizará por la Sociedad en la presentación de resultados del ejercicio 2025 el martes 28 de abril de 2026, a las 18:00 horas mediante webinar.

El enlace público para conectarse a dicha presentación es el siguiente:

<https://teams.microsoft.com/meet/356284076309893?p=WegL47Sfuhhqvpmp3m>

De conformidad con lo dispuesto en la Circular 3/2020 se indica que la información comunicada por la presente ha sido elaborada bajo la exclusiva responsabilidad de la Sociedad y sus administradores.

Quedando a su disposición para cuantas aclaraciones consideren oportunas.

Atentamente,

En Valencia, a 27 de abril de 2026

Fdo. D. Andrés Muelas López de Aberasturi
Presidente del Consejo de Administración



endurance[®]

MOVE ON



endurance[®]

The image shows a low-angle shot of a modern building with a glass facade. A large, white, three-dimensional sign is mounted on the building, featuring the word "endurance" in a bold, sans-serif font. The sign is illuminated from within, making it stand out against the dark blue sky. The sun is visible through the glass panels, creating a bright starburst effect. The overall scene is set during the "blue hour" or twilight, with a deep blue sky and a dark, silhouetted building.

Tabla de contenidos

1

Resumen ejecutivo

2

Resultados 2025

3

Principales hitos 2025

4

Hechos relevantes 2026

5

Visión 2026 – 2029

Resultado y principales hitos 2025



8,8M€ de ingresos. +41,2% vs 2024



Márgenes sólidos: +39% de margen bruto⁽¹⁾



Crecimiento contenido en personal y estructura



Fortalecimiento de Fondos Propios



Contratos relevantes de línea estacionaria: 35MWh (3,6M€)

Hechos relevantes 2026 y visión de futuro



3 contratos de línea estacionaria: 60MWh (+6,7M€)



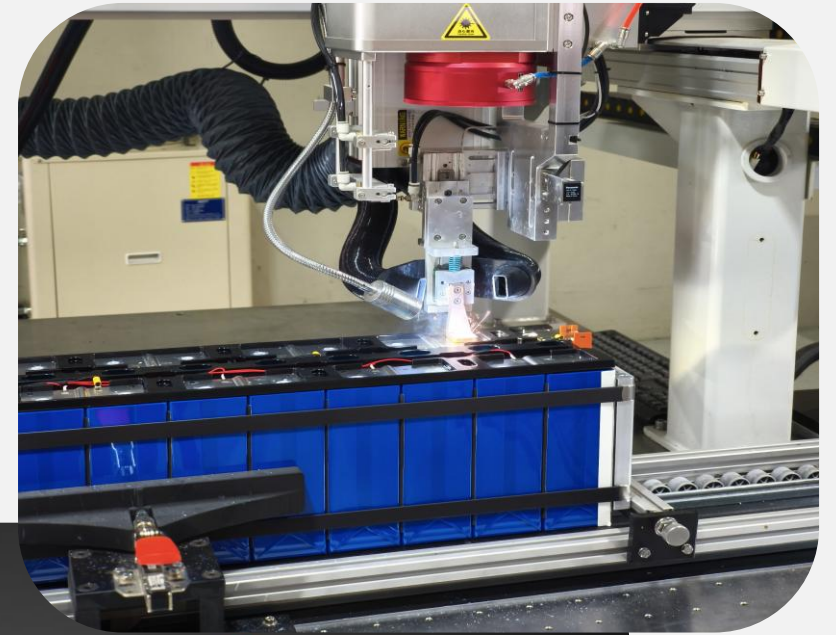
Primeras entregas de contenedores ST 5015 (5MWh)



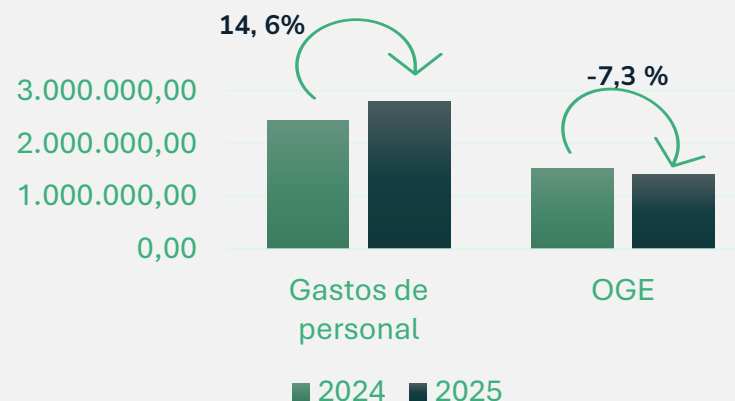
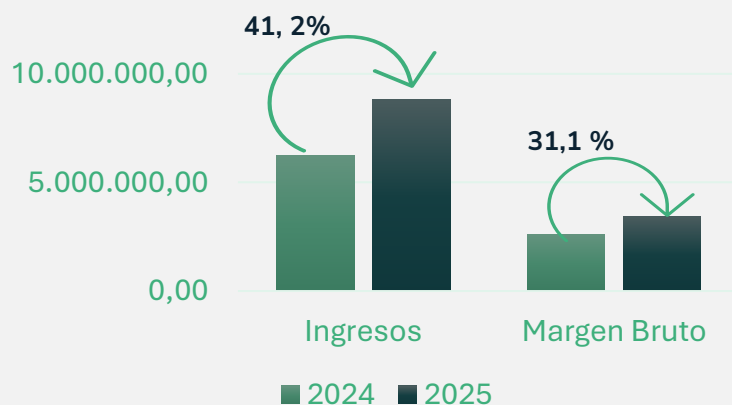
Incremento de capacidad productiva



Ampliación de instalaciones



CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS	2025	2024	Var (€)	Var (%)
Ingresos	8.828.792,53	6.253.854,94	2.574.937,59	41,2%
Coste de ventas ⁽¹⁾	(5.388.826,37)	(3.630.863,95)	1.757.962,42	48,4%
Margen Bruto⁽²⁾	3.439.966,16	2.622.990,99	816.975,17	31,1%
% s/ ventas	39,0%	41,9%		
Activaciones y otros ingresos ⁽³⁾	986.568,22	744.251,37	242.316,85	32,6%
Gastos de personal	(2.789.516,65)	(2.434.191,63)	355.325,02	14,6%
Otros gastos de explotación ⁽⁴⁾	(1.419.092,50)	(1.531.417,41)	(112.324,91)	-7,3%
EBITDA	217.925,23	(598.366,68)	816.291,91	136,4%
% s/ ventas	2,5%	-9,6%		



Conclusiones principales

- Incremento de ventas del **41,2%** hasta **8,83M€**
 - Estacionario despega: 1,4M€ (**7,8x** vs 2024)
 - Movilidad crece de forma sólida, **+23,3%**
- Margen bruto crece hasta **3,44M€**, **+31,1% vs 2024**
 - **39,0% sobre ventas** (promedio de movilidad + estacionario)
- Gastos de personal + OGE se incrementan de forma limitada: **6,1%** (vs 41,2% en ventas)
 - Peso sobre ventas cae al **47,7%** vs 63,4% en 2024. Tendencia a la baja para próximos ejercicios
- Endurance vuelve a EBITDA positivo: **0,22M€**

(1) Coste de Venta = Aprovisionamientos +/- Var. Existencias

(2) Margen Bruto: Ingresos – Coste de Ventas

(3) Activaciones y otros ingresos = Trabajos realizados por la empresa para su activo + Otros ingresos de explotación

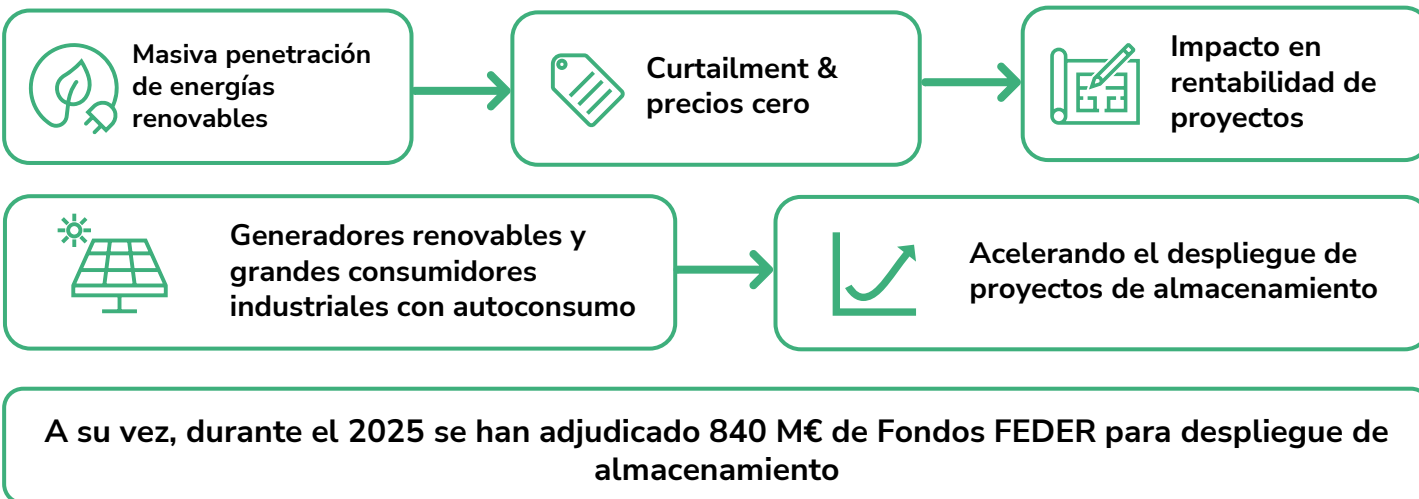
(4) Otros gastos de explotación ("OGE") = Servicios Exteriores + Tributos + Pérdidas, deterioros y variación de provisiones por operaciones comerciales

(5) EBITDA= Ingresos + Coste de Ventas + Activaciones y otros ingresos + Gastos de personal + Otros Gastos de Explotación

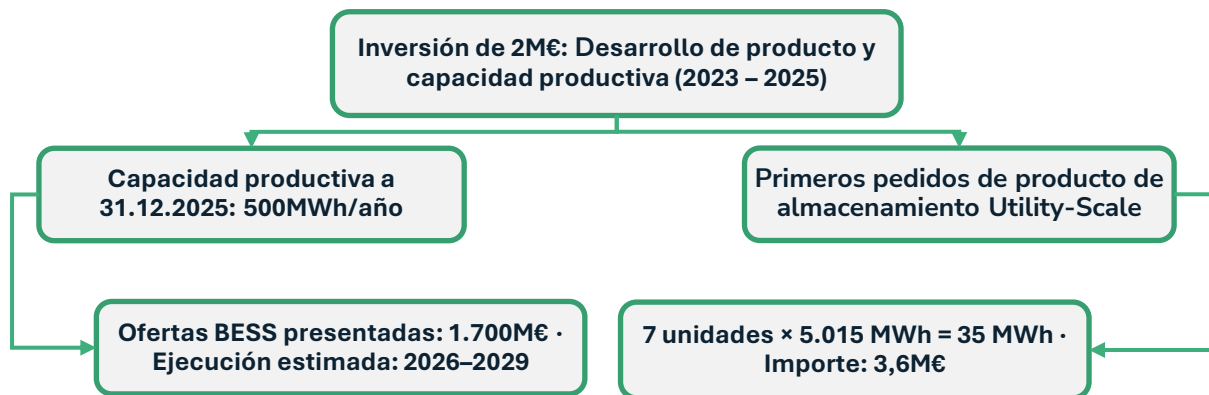
Principales hitos 2025

Estacionario

Contexto sectorial



Principales hitos Endurance



Principales hitos

Movilidad

Contexto y principales hitos

- Recuperación sustancial de la actividad en el área de movilidad: crecimiento de ventas hasta 7,50M€ (+23,3%) derivada de:
 - Consolidación de la relación comercial con los principales clientes, especialmente fabricantes de vehículo industrial.
 - Penetración en nuevos clientes de tracción industrial, tanto nacionales como internacional.
 - Desarrollo del área de movilidad urbana, con la entrega de un pedido relevante de baterías para motocicletas eléctricas.
- La Compañía incrementó el volumen producido hasta los 22,5 MWh desde los 14,4 MWh de 2024



Hechos relevantes 2026

Estacionario

1. La cartera de proyectos estacionarios sigue creciendo con fuerza

- Nuevos pedidos cerrados en 2026, por un total de 60MWh
 - 2 proyectos de hibridación de 25MWh
 - 1 proyecto de suministro de subsistemas para la producción de 10MWh de almacenamiento

2. Primeros pedidos entregados

3. Primera venta extracomunitaria de producto estacionario

4. Turnos de producción duplicados

5. Ampliación de capacidad productiva, con una nueva instalación de +2.000m2 en proceso de adecuación



Visión 2026 – 2029



Situación competitiva / Perspectivas de mercado

- Fondos FEDER: demanda sólida por encima de la capacidad productiva local disponible
 - Protección a márgenes/condiciones de pago
 - Oportunidad de mercado para el periodo 2026 – 2029
- Mercado adicional relevante entre grandes consumidores eléctricos con autoconsumo
- Modelo integrador: integración con producto de terceros, aprovechando conocimiento de producto e integración
- Internacionalización en Europa por despliegue de fondos FEDER en otros mercados
- Desarrollo de línea O&M

Foco operativo / financiero

- Financiación: incrementar líneas de financiación circulante
 - Bancaria
 - Pública
 - Privada
- Incremento de capacidad productiva
 - No intensivo en CAPEX
 - Capacidad de escalado acelerado

