

Madrid, April 22, 2026

Pursuant to the provisions of Article 228 of Law 6/2023, of March 17, on Securities Markets and Investment Services, and related provisions, as well as Circular 3/2020 on information to be provided by companies listed on the BME Growth segment of BME MTF Equity (the “**BME Growth Circular 3/2020**”), LABIANA HEALTH, S.A. (“LABIANA” or the “Company”) hereby informs you of the following:

OTHER RELEVANT INFORMATION

The Company hereby publishes a free translation of the publication issued on 21 April 2025, informing about the publication of its audited annual financial information, in accordance with the provisions of BME Growth Circular 3/2020. For this purpose, the following annexes are attached to this communication:

- **Appendix I**, consolidated financial statements of LABIANA HEALTH, S.A. and SUBSIDIARIES for the fiscal year ended December 31, 2025, together with the management report, prepared by the Company’s Board of Directors on March 25, 2026, together with the Audit Report on the Consolidated Financial Statements of LABIANA HEALTH, S.A. and SUBSIDIARIES issued by an Independent Auditor, with a qualified opinion, which will be further described and explained, in accordance with the terms required by Circular 3/2020, in a separate disclosure of Other Relevant Information.
- **Appendix II**, the individual financial statements of LABIANA HEALTH, S.A. for the fiscal year ended December 31, 2025, together with the management report, prepared by the Company’s Board of Directors on March 25, 2026, along with the Audit Report on the Annual Financial Statements of LABIANA HEALTH, S.A. issued by an Independent Auditor, with an unqualified opinion.
- **Appendix III**, the Non-Financial Information Statement approved by the Board of Directors on March 25, 2026.
- **Appendix IV**, report on the Company’s organizational structure and internal control system approved by the Board of Directors on March 25, 2026.

In accordance with the provisions of BME Growth Circular 3/2020, it is noted that the information disclosed has been prepared under the sole responsibility of the Company and its directors.

Mr. Manuel Ramos Ortega,
Chairman and CEO of LABIANA
HEALTH, S.A.



Integrated Report 2025

April 2026

The Information

The information contained in this report for the 2025 fiscal year (January–December) has been prepared by Labiana Health S.A. (hereinafter, “Labiana”) in accordance with the provisions of Article 17 of Regulation (EU) No. 596/2014 on market abuse and Article 227 of Law 6/2023, of March 17, on Securities Markets and Investment Services, as well as Circular 3/2020 of the BME Growth segment of BME MTF Equity (hereinafter “BME Growth”), we hereby provide you with the following information regarding Labiana Health S.A. and present the Integrated Report as of December 31, 2025.

Contents of the Integrated Report January–December 2025

- I. The Management Report covers pages 4 through 37 and contains a review of the company’s operations and results for the 2025 fiscal year, as well as a comparison with the same period in 2024, and was approved by the Board of Directors on March 25, 2026, in accordance with the recommendations of the National Securities Market Commission’s (CNMV) Guide for the Preparation of Management Reports by Listed Entities. For comparability purposes, this 2025 Management Report is included alongside the consolidated and audited financial statements for the 2025 and 2024 fiscal years. This report also contains, among other information, details regarding the business model and expected performance, risk management, and significant events during the period and after the balance sheet date.
- II. Information regarding Labiana’s Corporate Governance is included in the Management Report on page 26 as part of Section 7, which is dedicated to policies and actions aimed at environmental protection, social impact, and the improvement of governance practices (ESG).
- III. In addition to including the Consolidated Management Report for the period January–December 2025, this Report is supplemented by the consolidated financial statements, the Audit Report as of December 31, 2025, for Labiana Health, S.A. and its subsidiaries, and the management report for the period January–December 2025 for Labiana Health, S.A., as well as the individual financial statements, the Audit Report as of December 31, 2025, for Labiana Health, S.A., and the management report for the period January–December 2025 for Labiana Health, S.A., the Non-Financial Information Statement (EINF) for the 2025 fiscal year, and the Report on the Company’s Organizational Structure and Internal Control.

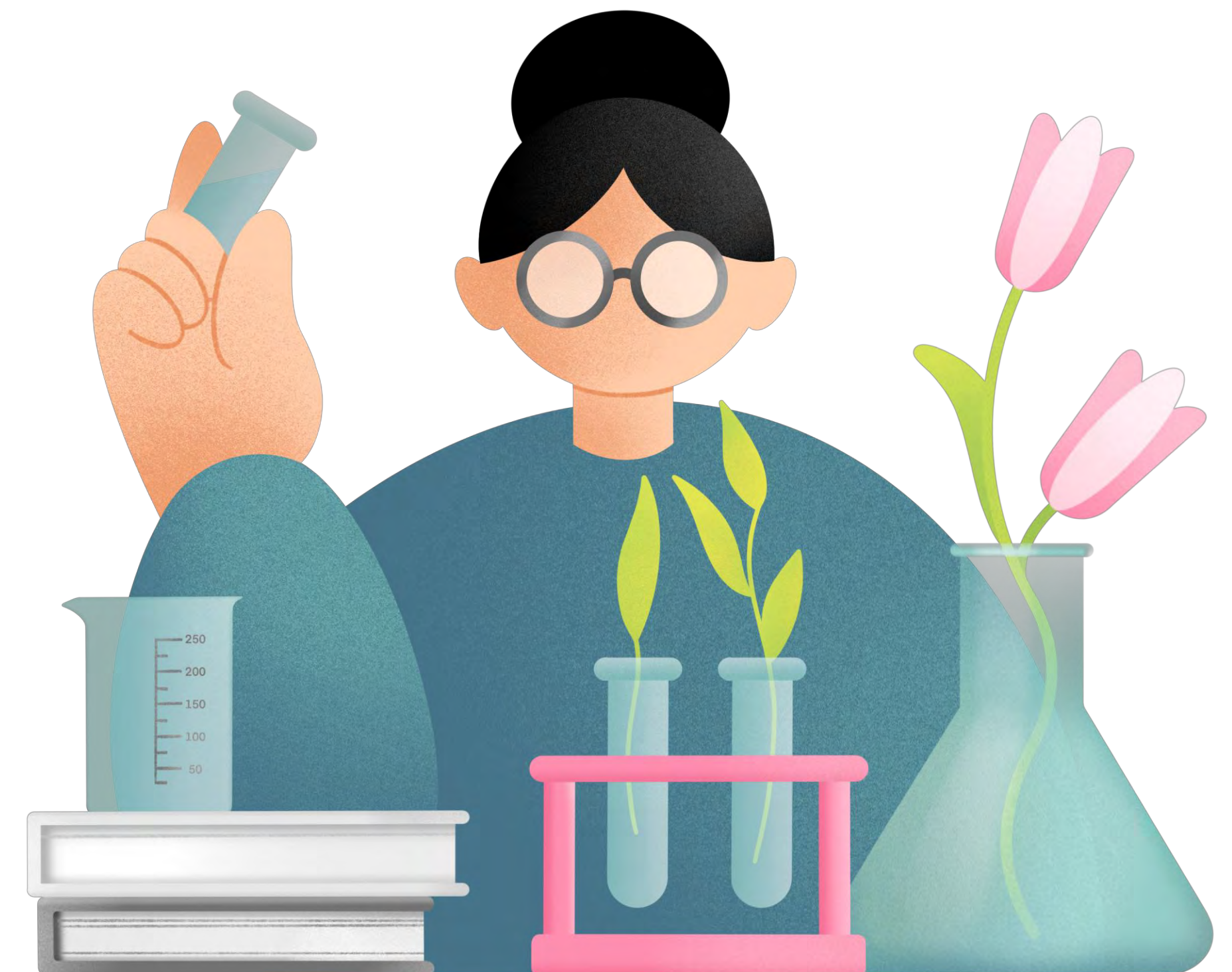
Legal Notice and Forward-Looking Information

The information contained in this Integrated Report has been prepared by Labiana and includes financial information extracted from the 2025 financial statements of Labiana Health, S.A., corresponding to the period January–December 2025, audited by Auren Auditores, as well as statements regarding future forecasts.

The information and statements regarding future projections for Labiana do not constitute historical facts; they are based on assumptions considered reasonable and are subject to risks and uncertainties, many of which are difficult to foresee and are generally beyond Labiana’s control. Accordingly, shareholders and investors are cautioned that these risks could cause actual results and developments to differ from those initially anticipated in the forward-looking information and projections.

With the exception of the aforementioned financial information, the information and any of the opinions and statements contained in this document have not been verified by independent third parties and, therefore, no warranty, either implicit or explicit, is given regarding the impartiality, accuracy, completeness, or correctness of the information or of the opinions and statements expressed herein.

This document does not constitute an offer or invitation to purchase or subscribe for shares, in accordance with the provisions of Law 6/2023 of March 17 on Securities Markets and Investment Services and its implementing regulations. Furthermore, this document does not constitute an offer to buy, sell, or exchange, nor a solicitation of an offer to buy, sell, or exchange securities, nor a solicitation of any vote or approval in any other jurisdiction.



A. Management Report January-December 2025

- 1 Letter from the Chairman**
- 2 2025 at a glance**
- 3 Economic environment and the pharmaceutical sector**
- 4 Labiana Health, company profile and business model**
- 5 Management results for January-December 2025**
 - 5.1 Operational and financial results
 - 5.2 Capital management and financing
 - 5.3 Cash Flow generation
- 6 Evolution of business segments and markets in 2025**
 - 6.1 Animal Health (CDMO and Own Vademecum)
 - 6.2 Human Health (CDMO and Own Vademecum)
- 7 ESG**
- 8 Risk management**
- 9 Significant events during and after the reporting period**
- 10 R&D activity and registrations**
- 11 Foreseeable developments**
- 12 Average supplier payment period**
- 13 Acquisition and disposal of treasury shares**
- 14 Consolidation perimeter**
- 15 Labiana Health in the Stock Market**
- 16 Glossary**
- 17 Contact**
- 18 Annex**

B. Consolidated financial statements, auditor's report as of 31 December 2025 and management report for the period January–December 2025 of Labiana Health, S.A.

C. Individual financial statements, auditor's report as of 31 December 2025 and management report for the period January–December 2025 of Labiana Health, S.A.

D. Statement on Non-Financial Information 2025

E. Report on the Company's organisational structure and internal controls

content



A. Management Report January-December 2025

April 2026

1 Letter from the Chairman

Dear Shareholder,

I am writing to share the results for the 2025 fiscal year, a year that has marked a turning point in the recent history of Labiana Health. Not only because of the figures, which are the best we have ever achieved, but because of what they represent: confirmation that our business model works, because, among other factors, the decisions made in recent years were heading in the right direction.

In 2025, we achieved revenue of 75.2 million euros, a 13.5% increase over the previous year, with both divisions contributing to this growth. Adjusted EBITDA grew by 20.6% to 11.7 million euros, and what I consider the most significant figure for this fiscal year: consolidated net income reached 2.6 million euros, a twelvefold increase compared to 2024. It is the best net income in the company's recent history.

This growth has been profitable and sustained. The EBITDA margin improved to 15.5%, and the DFN/Adjusted EBITDA coverage ratio stands at 2.63 times, meeting ahead of schedule the public target we set for 2026 at the time of our IPO. We invested in transforming our plants while simultaneously reducing our leverage. That is exactly what we promised we would do.

2025 has also been a year of significant regulatory and commercial progress. We have launched Lexylan in Spain, a

product with no direct equivalent on the market. We have signed the first term sheets for the international commercialization of Fosfomycin Sodium and Octreotide, and we have obtained approval for Empagliflozin in Europe, a milestone that opens up a new growth avenue for our human health division.

It has also been a year of significant investments to improve the production capacity we need for the coming years. The addition of new freeze-drying equipment and a new coating drum at our facilities are not merely investments in machinery; they represent the realization of our commitment to growing from within, using our own capabilities and without relying on third parties to manufacture the products the market is demanding.

Now, in 2026, we have taken two additional steps to strengthen the financial foundation on which we are approaching the next growth cycle: the signing of a €37 million syndicated loan led by Deutsche Bank, together with the Institut Català de Finances, Andorra Banc Agrícola Reig, CaixaBank, and Banco Santander; and a capital increase that, with oversubscription— —resulted in a cash inflow of nearly €5.1 million. This result represents a vote of confidence in the company's prospects and the path we are on.

We are aware of Labiana's potential. Therefore, our focus remains on growing profitably, strengthening our proprietary portfolio, expanding our international presence, and executing the plan we have committed to fulfilling.

I would like to thank our shareholders for their continued support, the extraordinary dedication of the 401 professionals who make up the Labiana team, and the trust of our more than 300 clients worldwide. Together we have built this year. Together we will continue to build.

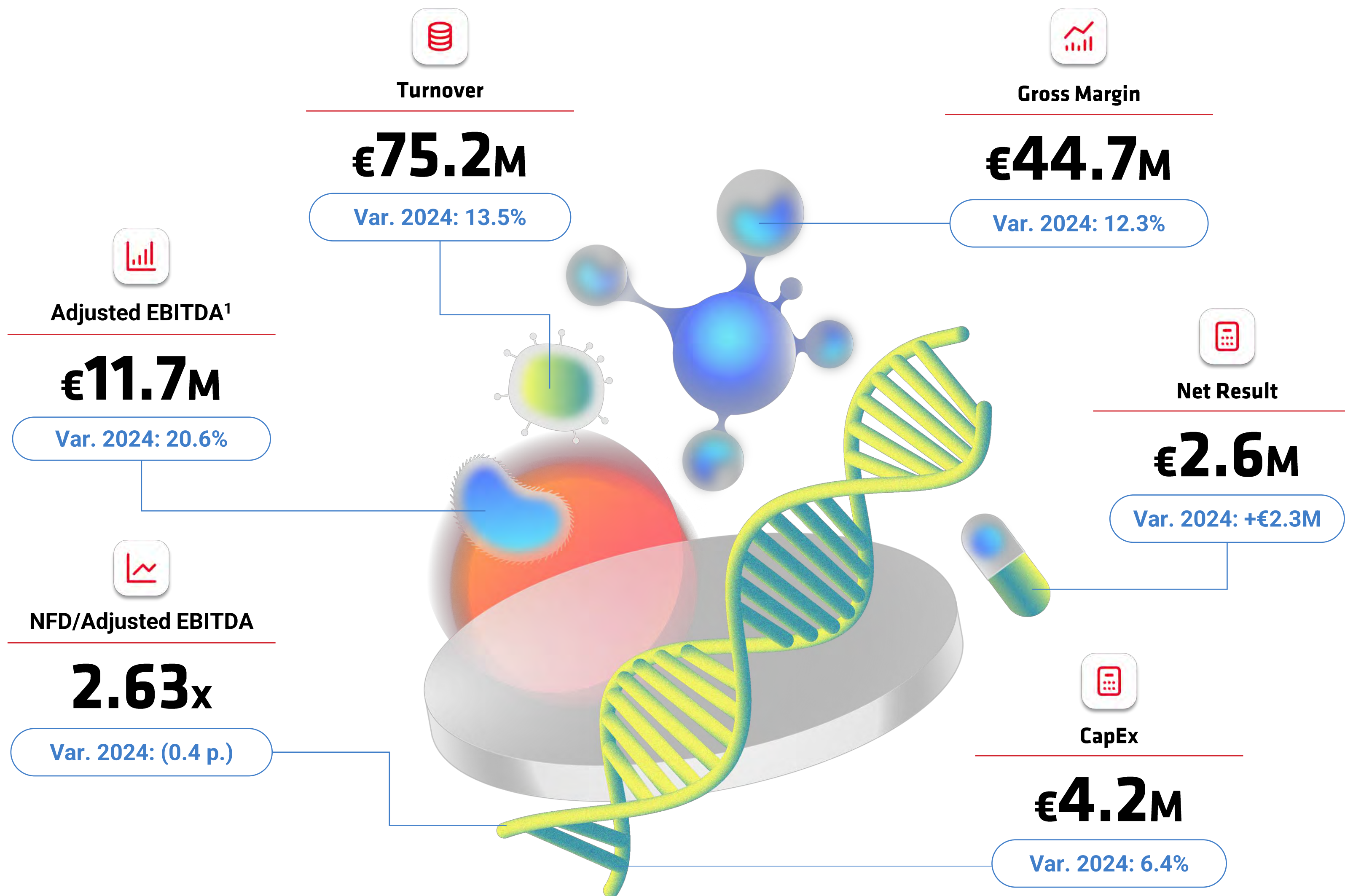
Sincerely,

Manuel Ramos
CEO of Labiana Health



2 2025 at a glance

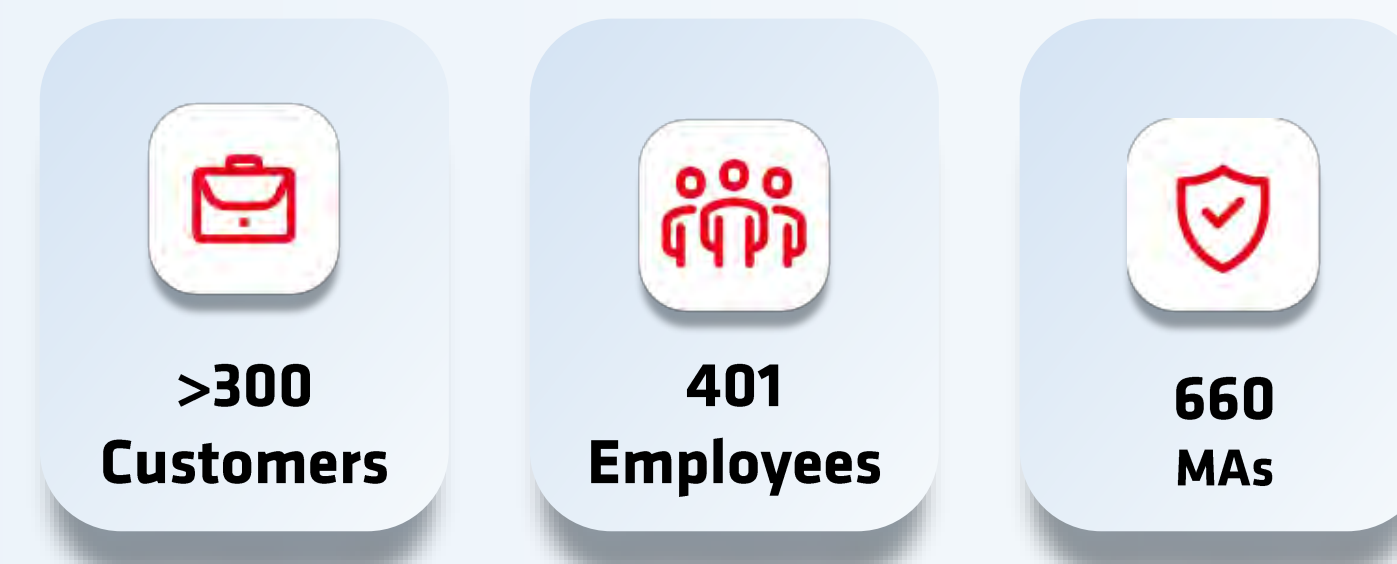
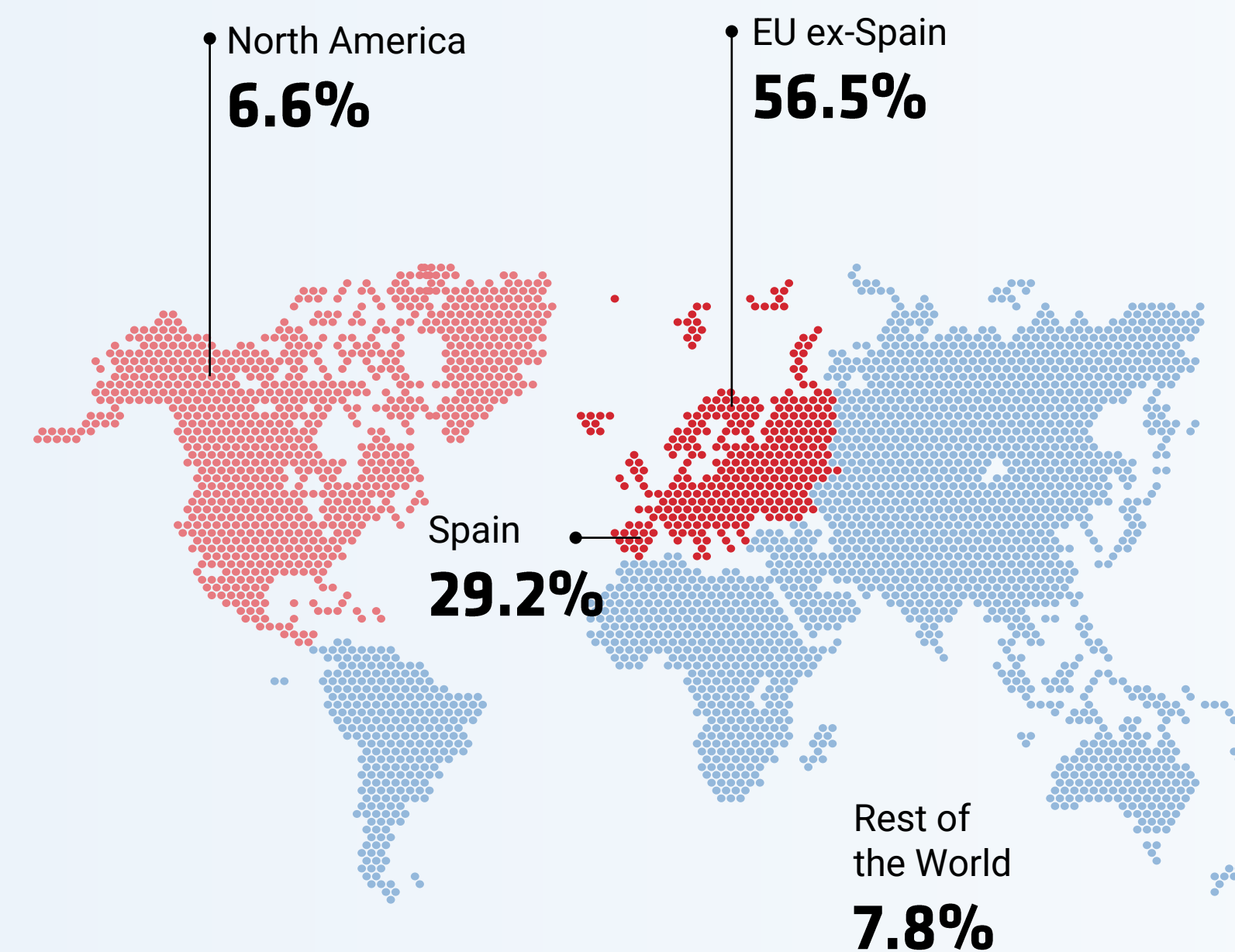
MAIN FINANCIAL FIGURES



1. Adjusted EBITDA: for the 2024 financial year, earnings before interest, taxes, depreciation and amortisation, excluding extraordinary expenses arising from the divestment in Serbia, the transaction under the agreement with Miralta Finance Bank, S.A. and Blantyre Capital Limited, and the search for financing. In 2025, these extraordinary expenses include those arising from the divestment in Serbia, the transaction under the agreement with Miralta Finance Bank, S.A. and Blantyre Capital Limited, and those relating to the search for new syndicated financing and the capital increase.

MAIN OPERATIVE FIGURES

% Geographic distribution in 2025



2 2025 at a glance

LABIANA PHARMA (Human Health)

MAIN FINANCIAL FIGURES



Turnover

€38.3M

Var. 2024: 8.9%



% Own Vademecum

19.4%

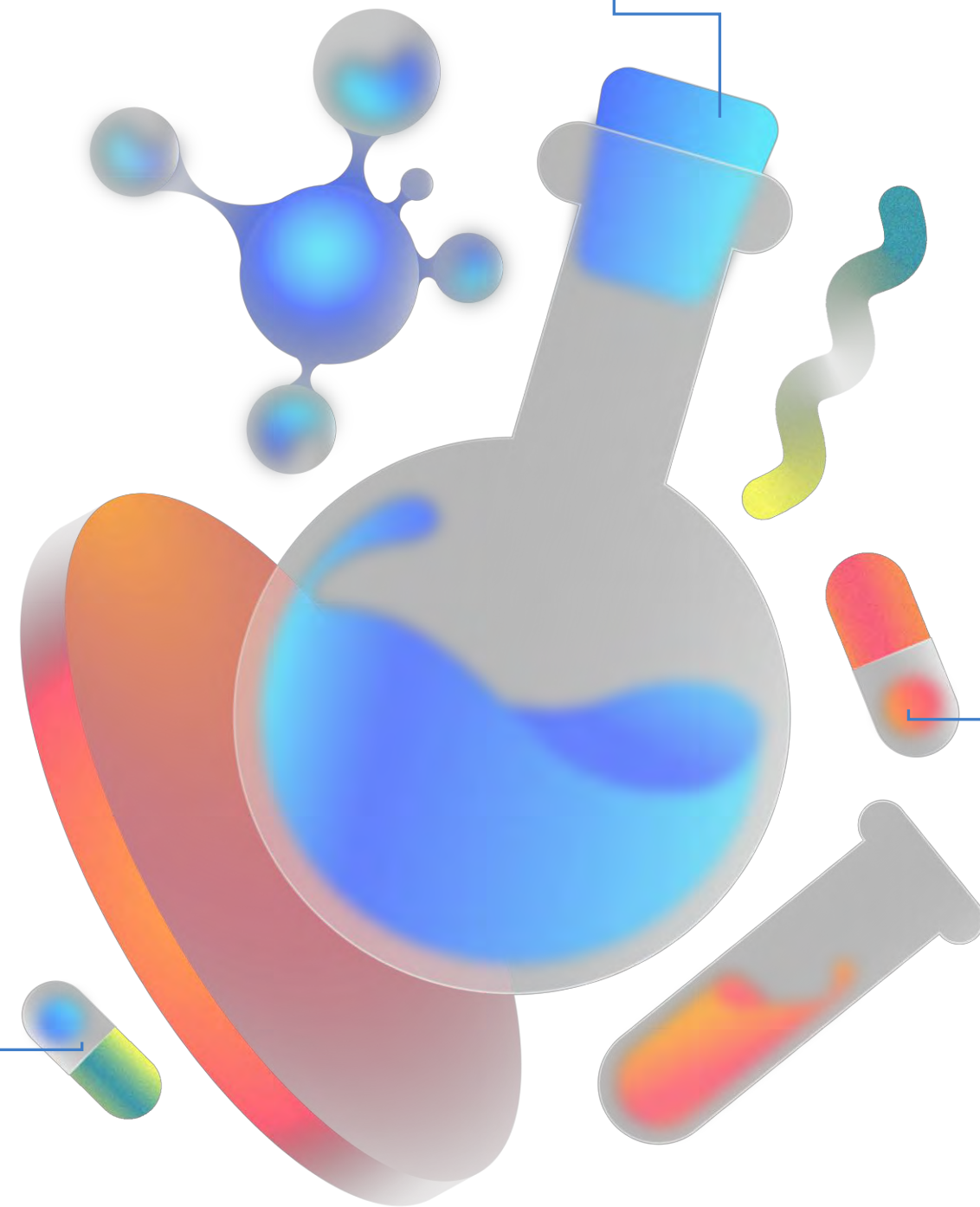
Var. 2024: 1.3 p.p.



% CDMO

31.6%

Var. 2024: (3.4 p.p.)



MAIN OPERATIVE FIGURES

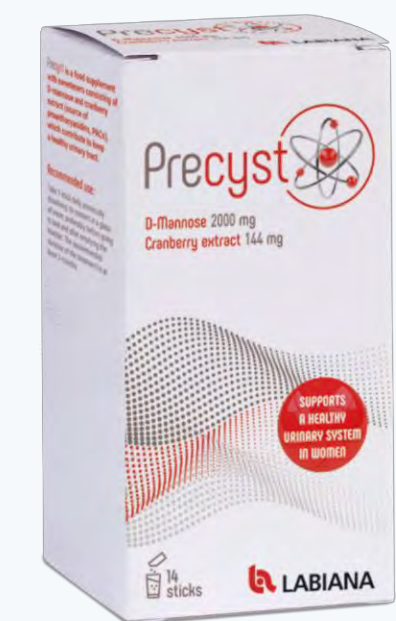


Main products

Fosfomicin Trometamol



Precyst



188
Employees



113
MAs

2 2025 at a glance

LABIANA LIFE (Animal Health)

MAIN FINANCIAL FIGURES



Turnover

€36.9M

Var. 2024: 18.6%



% Own Vademecum

17.9%

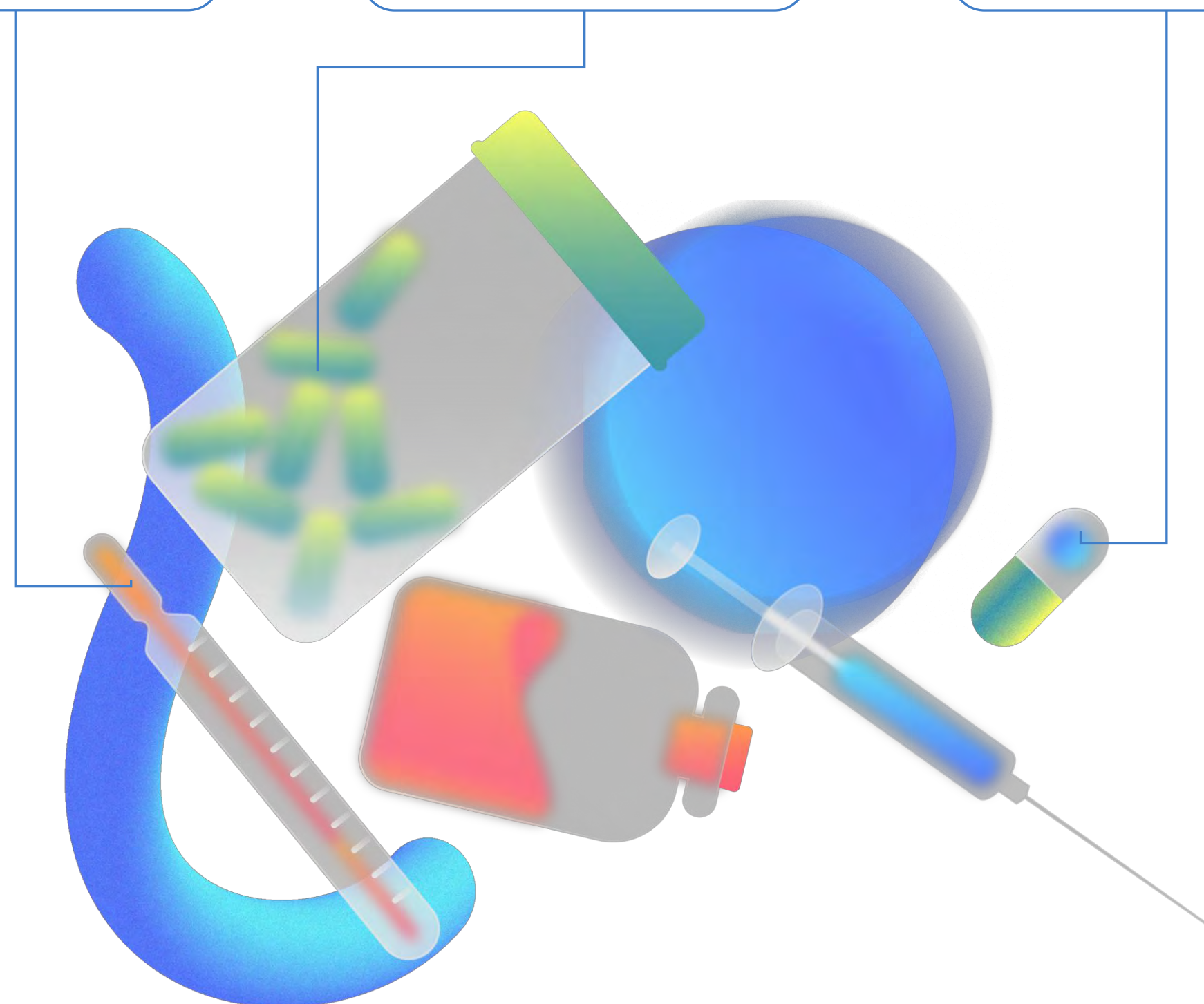
Var. 2024: 3.8 p.p.



% CDMO

31.2%

Var. 2024: (1.7 p.p.)



MAIN OPERATIVE FIGURES



Main products

Labiprofen



Labimycin



Tolfelab



Buprelab



Tilolab



203
Empleados



547
MAAs

Financial data with respect to total turnover for fiscal year 2025.

2 2025 at a glance

The 2025 results confirm the consolidation of Labiana Health's business model, with double-digit growth in revenue and EBITDA, a record net profit, and a financial structure that, for the first time, brings the net debt/EBITDA ratio below 3x, anticipating the fulfillment of the forecasts set for 2026.

Thus, the 2025 fiscal year marked the Group's operational and financial consolidation. Revenue reached 75.2 million euros, 13.5% higher than the previous year. Both divisions contributed to this growth: Animal Health grew by 18.6% and Human Health by 8.9%, with the proprietary formulary serving as the main driver in both areas.

This growth was also profitable. Adjusted EBITDA closed at 11.7 million euros (+20.6%), with a margin of 15.5%, nearly one percentage point higher than the previous fiscal year. This improvement is mainly due to operational leverage, the shift in the product mix toward a greater weight of proprietary products, and the production efficiency improvements implemented at both plants. Consolidated net income stood at 2.6 million euros, compared to 0.2 million euros in 2024.

In terms of investment, the company allocated approximately 4 million euros to upgrading its production plants to lay the groundwork for growth starting in 2026. These investments, financed in part by the final tranche of the Miralta & Blantyre syndicated loan, account for the negative free cash flow for the year and the slight increase in Net Financial Debt to 30.8 million euros. Even so, the NFD/Adjusted EBITDA ratio improved to 2.63x from 3.0x in 2024, meeting the public target set for 2026 a year ahead of schedule.

Geographically, the EU excluding Spain consolidated its position as the Group's main market, accounting for 56.5% of revenue. The Rest of the World was the most dynamic region, with 78.8% growth driven by the international expansion of Zoleant, the Group's Turkish subsidiary, in markets such as the United Arab Emirates, Vietnam, and Turkey.



3 Economic environment and the pharmaceutical sector

The pharmaceutical sector is projected to exceed \$1.3 trillion in 2025, with an annual growth rate of 7% through 2033. Tariff uncertainty stemming from U.S. trade policy has introduced a new risk factor into supply chains that already know the cost of failure.

The global economy grew by 3.3% in 2025. Spain recorded 2.9% growth, more than double that of the Eurozone, which fell short of 1.5%, consolidating its position as one of Europe’s most dynamic economies.

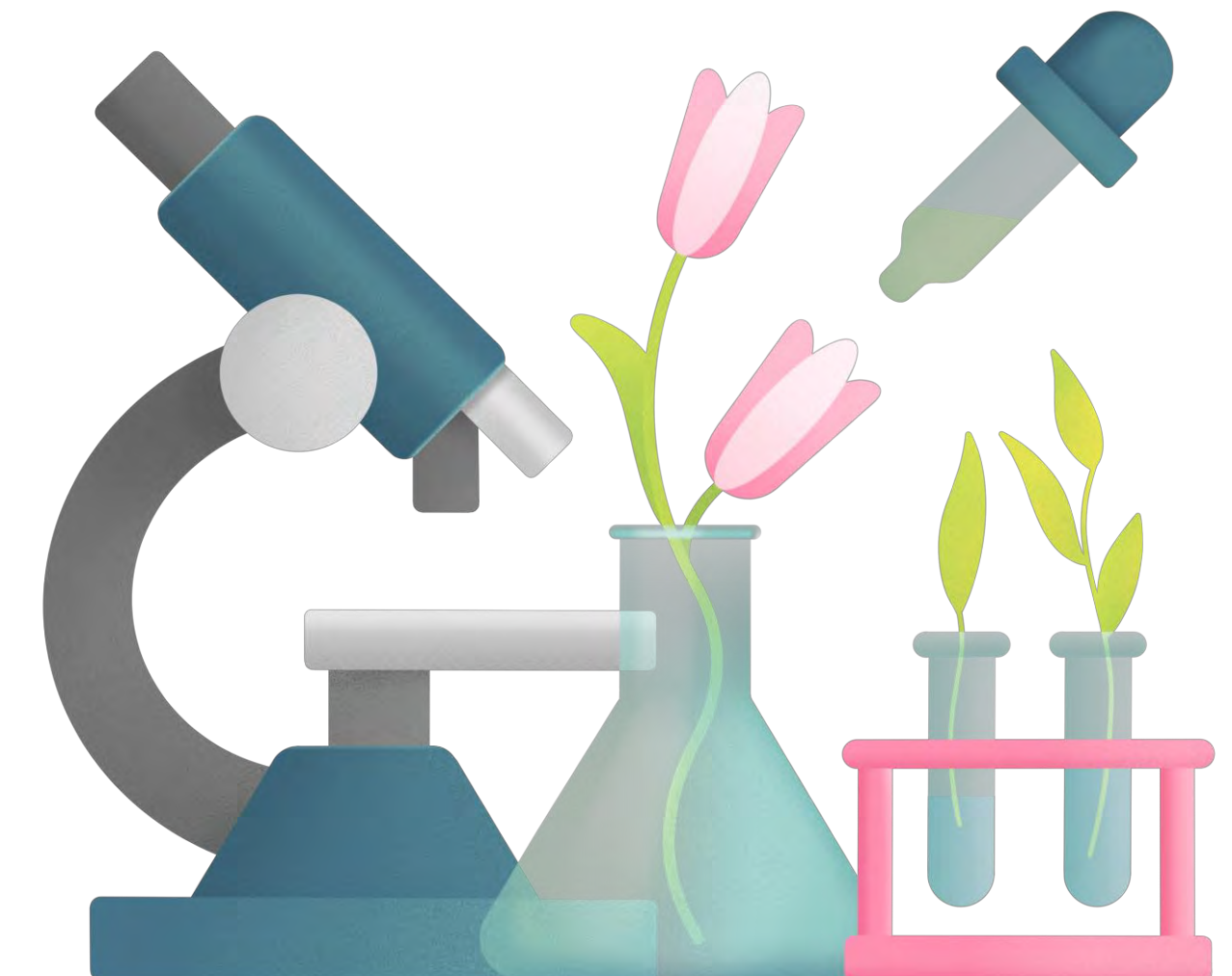
The generic drug market reached \$413.6 billion in 2024 and is projected to reach \$508.79 billion in 2029. Two drivers explain this trajectory: the mass expiration of patents and pressure from healthcare systems to contain spending. As long as both factors remain in play—and all signs point to them continuing—the segment has room to grow.

Spain is the fourth-largest pharmaceutical market in Europe and the ninth-largest globally. Production grew by 40% over three years to 23 billion euros, accounting for nearly 30% of all domestic production of high-tech goods. With 174 plants, exports exceeding 20 billion euros, and more than 270,000 direct and indirect jobs, the sector holds a structural position in the Spanish economy.

The animal health industry closed out

2025 with €2.496 billion in revenue, 9.7% more than the previous year. Exports grew by 13% to 1.01 billion euros. The foundation is solid: more than 20 million pets, the EU’s leading pork producer, and the third-largest beef producer generate demand that the sector is successfully capitalizing on.

The global CDMO market reached \$258.88 billion in 2025 and is projected to reach \$353.2 billion by 2030. The growing outsourcing by major pharmaceutical companies, the boom in complex biologics, and the demand for sterile and injectable forms are driving this momentum. Spain, with its GMP production base and the momentum of European pharmaceutical nearshoring, is well-positioned to capture a share of this growth.



4 Labiana Health, company profile and business model

Labiana Health is the parent company of a Spanish pharmaceutical group dedicated to the development, manufacture, and marketing of medicines in the areas of animal and human health.

Its corporate mission is to position itself as a leading group in the animal and human health markets.

Since its founding in 1958 as a group specializing in animal nutrition products, the Group has undergone a continuous process of growth, diversification, and internationalization, becoming today a leading pharmaceutical group that stands out as:

- A CDMO (Contract Development and Manufacturing Organization) providing third-party services for the development and manufacture of medications in a wide variety of formulations, specializing in solid, sterile, solution, and lyophilized pharmaceutical forms, as well as special authorizations for psychotropic, narcotic, and hormonal drugs. Currently, CDMO (animal health + human health) accounts for 47.18 million euros of Labiana's total revenue in 2025.
- Manufacturer of a broad catalog of proprietary products for both animal and human health, achieving sales of 27.99 million euros in 2025. Of particular note is Fosfomicin Trometamol (human health), a product that has been key to Labiana's development and growth in recent years.

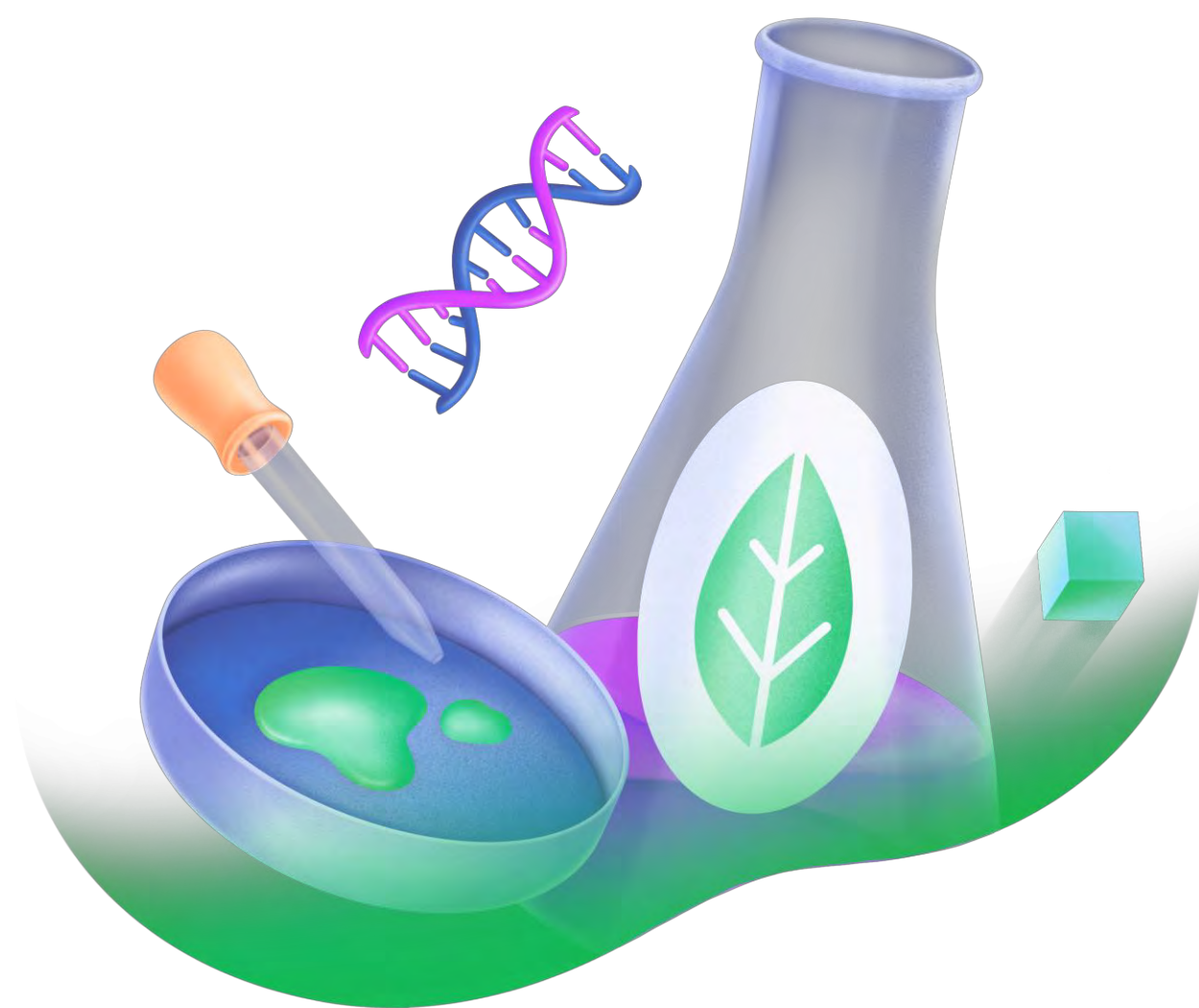
In turn, in both the human and animal health sectors, Labiana engages in multidisciplinary activities that encompass, among other areas:

- Research and development (R&D) of new proprietary and contract-manufactured drugs, based on the "Stage Gate" methodology. Labiana conducts both galenic and analytical development, for which it has its own laboratories.
- Manufacturing of both chemical and biological drugs based on:
 - Development and optimization of formulations, and design of production processes for new products.
 - Transfer of already authorized products.
 - Manufacturing of sterile products via aseptic production or terminal sterilization.
 - Non-sterile manufacturing and filling of oral and topical liquid formulations, and oral solid formulations.
 - Development and manufacturing of bacterial vaccines.

- Regulatory services: Labiana has extensive expertise in pharmaceutical product registration procedures for both its own products and those of third parties, including the submission of dossiers worldwide and the processing of manufacturer changes for CDMO clients, thereby enabling new pharmaceutical companies to begin working with Labiana as a manufacturer of their products.

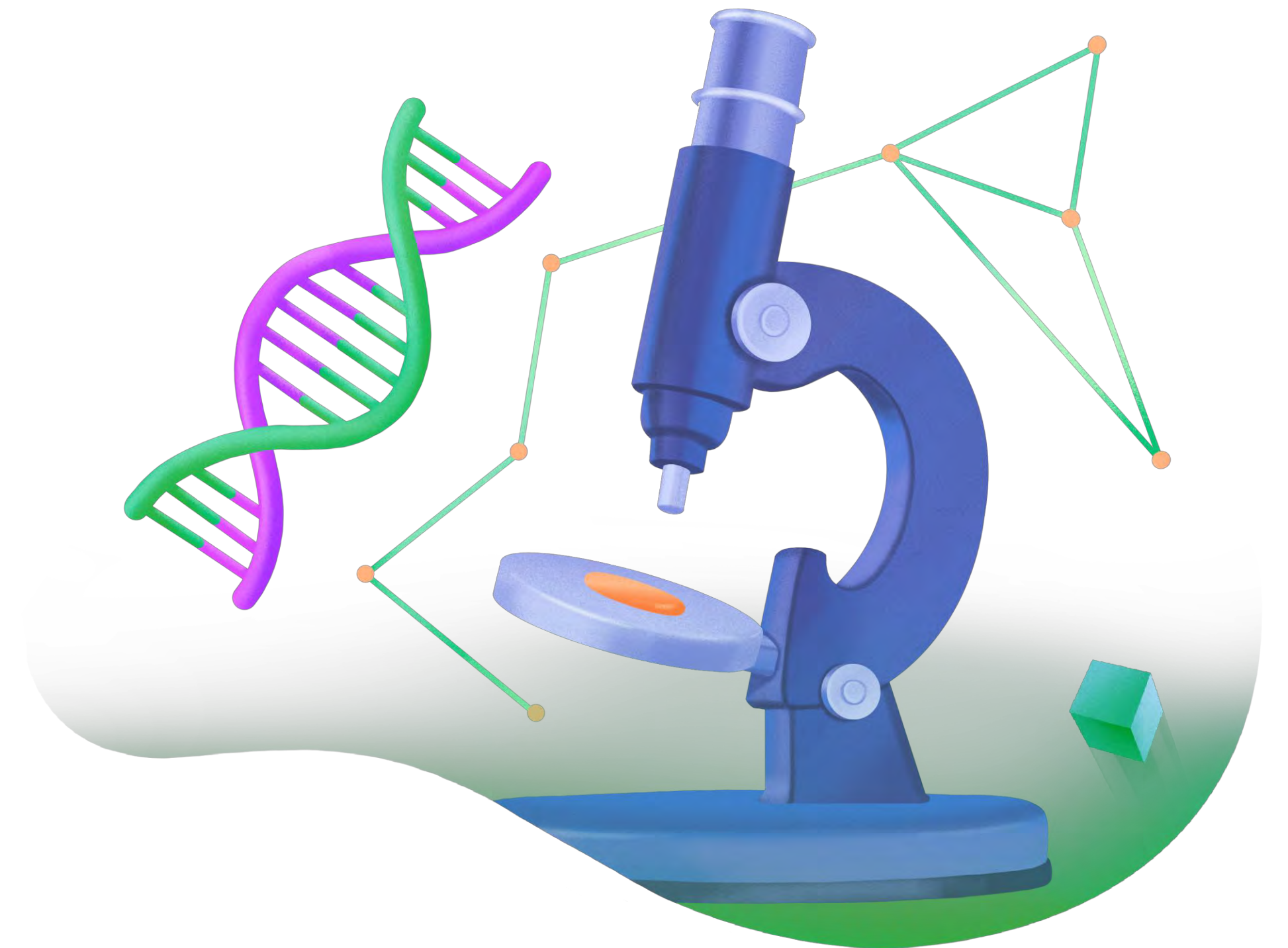
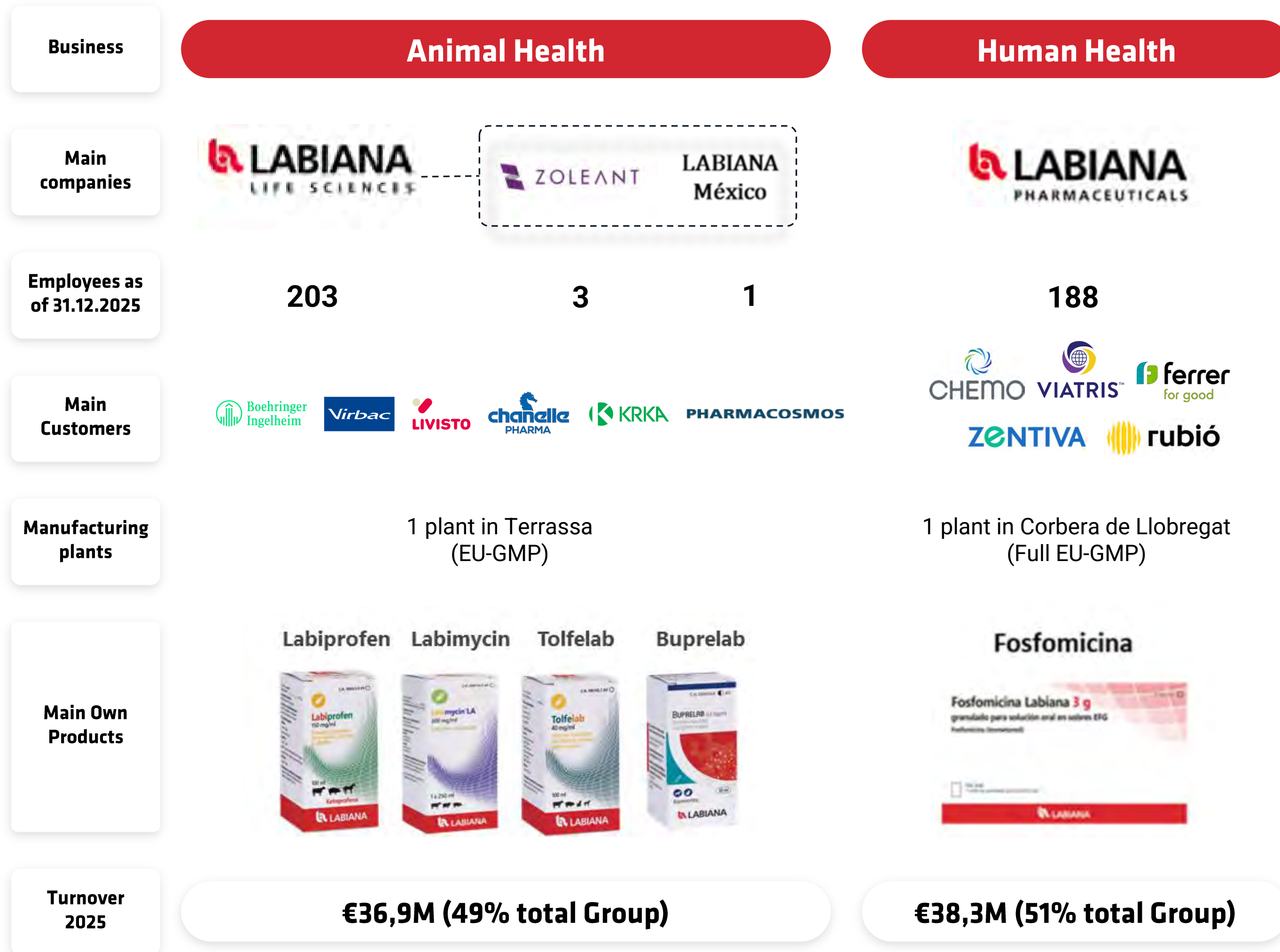
Currently, Labiana consists of four main operating companies that employ a staff of 401 people, operate two production centers in Spain, work with more than 300 leading national and international pharmaceutical groups, and have a portfolio of proprietary medicines comprising more than 50 products, among which Fosfomicin Trometamol (an antibiotic for urinary tract infections) stands out in human health.

Currently, the products manufactured by the Group are marketed in over 114 countries worldwide, thanks to its GMP-certified ("Good Manufacturing Practice") manufacturing plants in Spain, its international subsidiaries in Turkey and Mexico, its growing network of multinational clients, and its licensing agreements with international distributors for the sale of its proprietary products.



4 Labiana Health, company profile and business model

The Group is structured as follows to address its two core markets, animal health and human health.



5 Management results for January-December 2025

5.1 Operational and financial results

In financial terms, 2025 was the best year in Labiana Health's recent history, not only due to the volume achieved (€5.2 million euros in consolidated revenue, 13.5% more than in 2024), but also due to the quality of that growth.



Indeed, the 2025 fiscal year was characterized by profitable double-digit growth, driven in a balanced manner by both divisions of the Group, with margins maintained despite the higher volume of activity, and with a net profit that increased twelvefold from the 0.2 million euros recorded in 2024 to reach 2.6 million euros in 2025.

Consolidated revenue for the fiscal year stood at 75.2 million euros, representing 13.5% growth compared to 2024, continuing the sustained growth trajectory the company has been recording since 2020. This growth is the result of simultaneous progress in both divisions: Animal Health grew by 18.6% to 36.9 million euros, driven in particular by its proprietary product portfolio (+44.1%), while the Human Health unit grew by 8.9% to 38.3 million euros, with its proprietary product portfolio also accelerating significantly (+21.7%).

By business area, the CDMO closed the year with revenue of 47.2 million euros (+4.8%), consolidating the Group's recurring revenue base. In turn, proprietary products were the growth driver this fiscal year, with 27.9 million euros (+30.4%), reflecting the success of the commitment to developing proprietary products as a driver of margins and internationalization.

As for the gross margin, it remained virtually stable despite the significant increase in

volume. Thus, 2025 closed with a gross margin of 59.5% compared to 60.1% in 2024, maintaining excellent levels despite the sharp increase in activity, thanks to the improvements in production efficiency introduced at both plants. Adjusted EBITDA closed the fiscal year at 11.7 million euros (+20.6%), with a margin of 15.5%, nearly one percentage point higher than the previous year.

Meanwhile, EBIT recorded a significant improvement, growing by 45.8% to 7.2 million euros, thanks to depreciation and amortization falling by 10.8% to 3.8 million euros, following the definitive write-off of intangible assets related to development projects that were impaired in the 2022–2023 fiscal years. This adjustment, of a technical-accounting nature and agreed upon with the external auditors Auren, reflects the definitive confirmation of the unfeasibility of certain development projects and helps to more accurately reflect the actual composition of the Group's assets. However, the company continues to maintain a strong investment momentum that ensures its competitiveness in the market, as explained in the section on cash flow generation.

On the other hand, financial expenses rose by 22.1% to 5.9 million euros, as a result of the level of debt associated with the ongoing investment plan and changes in interest rates during the fiscal year.

Pre-tax profit amounted to 1.2 million euros, compared to a loss of 30,000 euros in 2024. This turnaround confirms a return to consistent pre-tax profit generation.

The income tax line closed at a positive 1.4 million euros, mainly due to the recognition of deferred tax credits at Labiana Life Sciences corresponding to tax loss carryforwards from prior years, the recoverability of which was confirmed in light of the sustained improvement in results.

As a result of the above, the Company closed the fiscal year with a consolidated net profit of 2.6 million euros, compared to 0.2 million euros in the previous fiscal year, representing a 12.4-fold increase, as noted in the executive summary.

5 Management results for January-December 2025

5.1 Operational and financial results

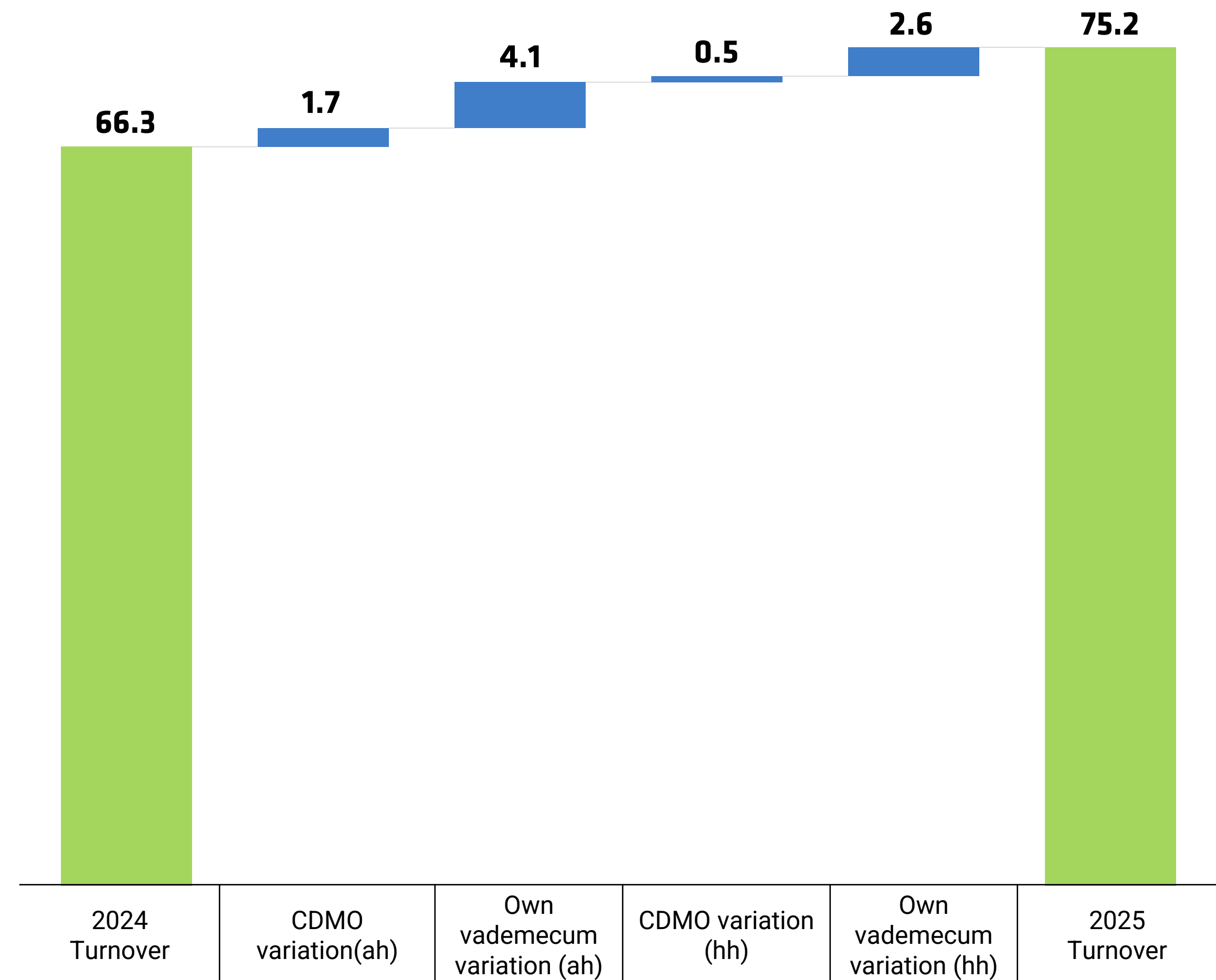
Consolidated income statement	Figures expressed in euros		
	2025	2024	% Var.
Net turnover	75,181,414.49	66,256,756.76	13.5
Var. Inventories of finished goods and work in progress	1,115,410.36	261,538.21	326.5
Work carried out by the company for its assets	1,262,213.43	1,117,701.71	12.9
Procurements	(31,585,979.59)	(26,693,136.29)	18.3
Other operating income	9,996.79	0.00	0.0
Personnel expenses	(21,604,586.79)	(20,430,895.12)	5.7
Other operating expenses	(13,267,178.20)	(11,077,172.17)	19.8
Gross operating profit (EBITDA)	11,111,290.49	9,434,793.10	17.8
Depreciation of fixed assets	(3,792,876.65)	(4,251,851.77)	(10.8)
Allocation of subsidies for non-financial fixed assets and others	13,955.62	13,955.62	0.0
Impairment and gains/losses on disposal of fixed assets	(38,590.53)	(137,813.36)	(72.0)
Other results	(61,608.91)	(99,463.21)	(38.1)
Operating profit (EBIT)	7,232,170.02	4,959,620.38	45.8
Financial income	6,837.28	20,607.06	(66.8)
Financial expenses	(5,907,451.85)	(4,838,927.10)	22.1
Foreign exchanges differences	131,395.80	(66,840.55)	c.s.
Variation in fair value of financial instruments	0.00	(563.00)	(100.0)
Impairment and gains/losses on disposal financial instruments	(264,922.16)	(103,893.80)	155.0
Profit/loss before tax	1,198,029.09	(29,997.01)	c.s.
Income tax	1,356,067.06	236,502.66	n.s.
Net consolidated profit/loss	2,554,096.15	206,505.65	n.s.
Net profit attributable to minority interests	(15,080.90)	46,943.96	c.s.
Total net income attributable to the Company	2,569,177.05	159,561.69	n.s.
Adjusted EBITDA¹	11,678,455.34	9,681,290.06	20.6
Adjusted EBIT²	7,799,334.87	5,206,117.34	49.8

1. Adjusted EBITDA: for the 2024 financial year, earnings before interest, taxes, depreciation and amortisation, excluding extraordinary expenses arising from the divestment in Serbia, the transaction under the agreement with Miralta Finance Bank, S.A. and Blantyre Capital Limited, and the search for financing. In 2025, these extraordinary expenses include those arising from the divestment in Serbia, the transaction under the agreement with Miralta Finance Bank, S.A. and Blantyre Capital Limited, and those relating to the search for new syndicated financing and the capital increase.

2. Adjusted EBIT: in fiscal year 2024, earnings before interest and taxes, excluding extraordinary expenses arising from the divestment transaction in Serbia, the transaction related to the agreement with Miralta Finance Bank, S.A. and Blantyre Capital Limited, and the search for financing. In 2025, these extraordinary expenses include those arising from the divestment transaction in Serbia, the transaction related to the agreement with Miralta Finance Bank, S.A. and Blantyre Capital Limited, and those related to the search for new syndicated financing and the capital increase.

Turnover evolution in 2025

Figures expressed in million euros

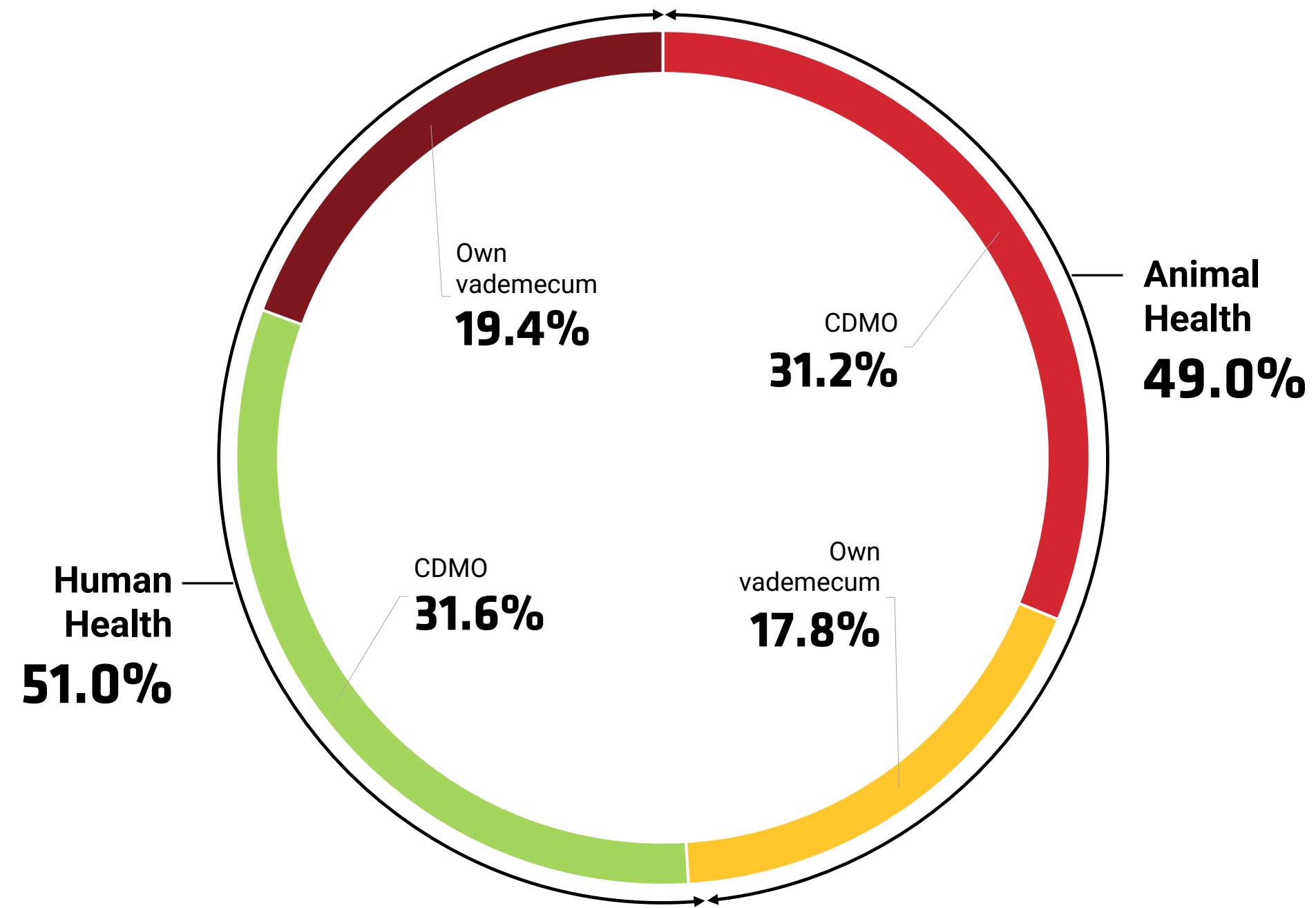


ah: Animal Health | hh: Human Health

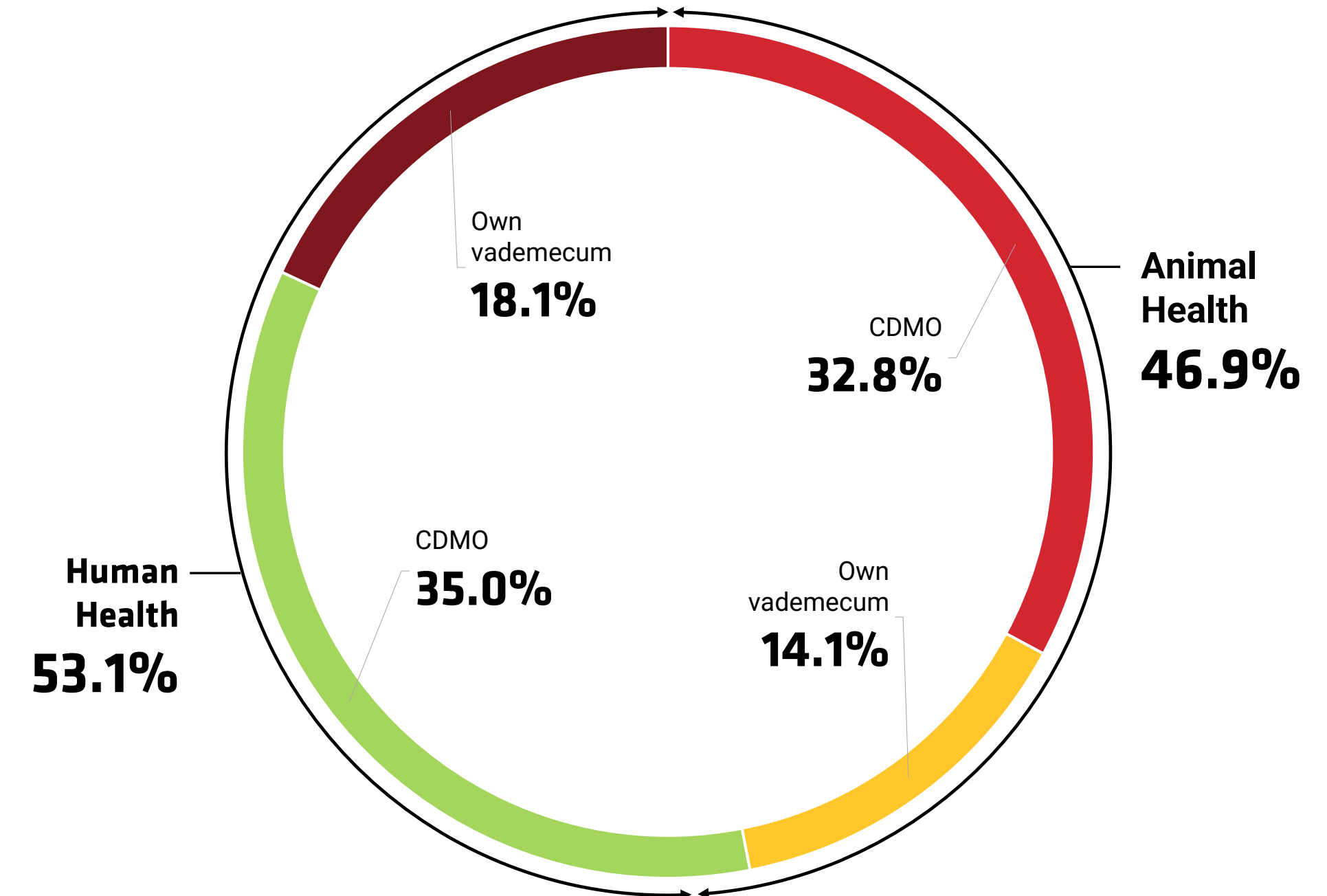
5 Management results for January-December 2025

5.1 Operational and financial results

Turnover Percentage Distribution by Business Segment 2025



Turnover Percentage Distribution by Business Segment 2024

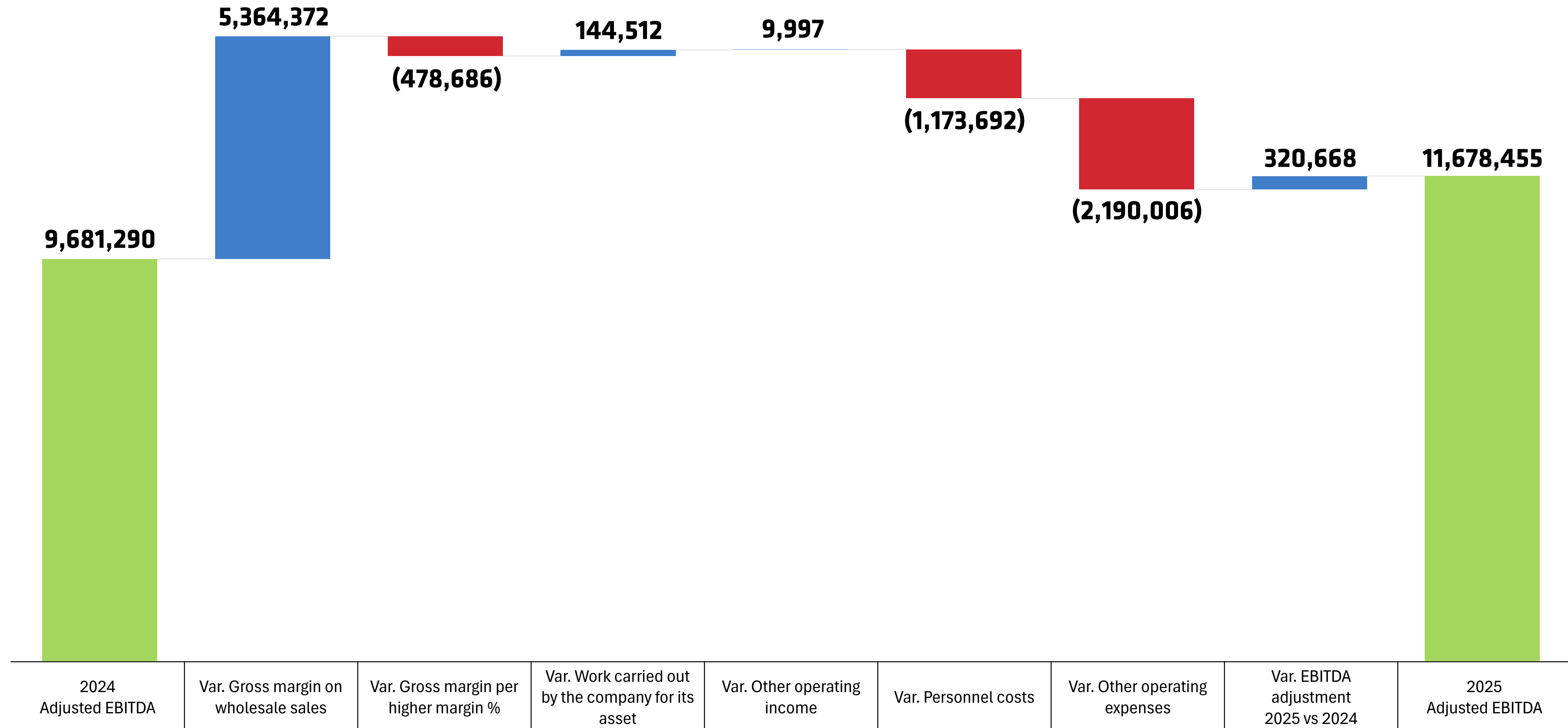


5 Management results for January-December 2025

5.1 Operational and financial results

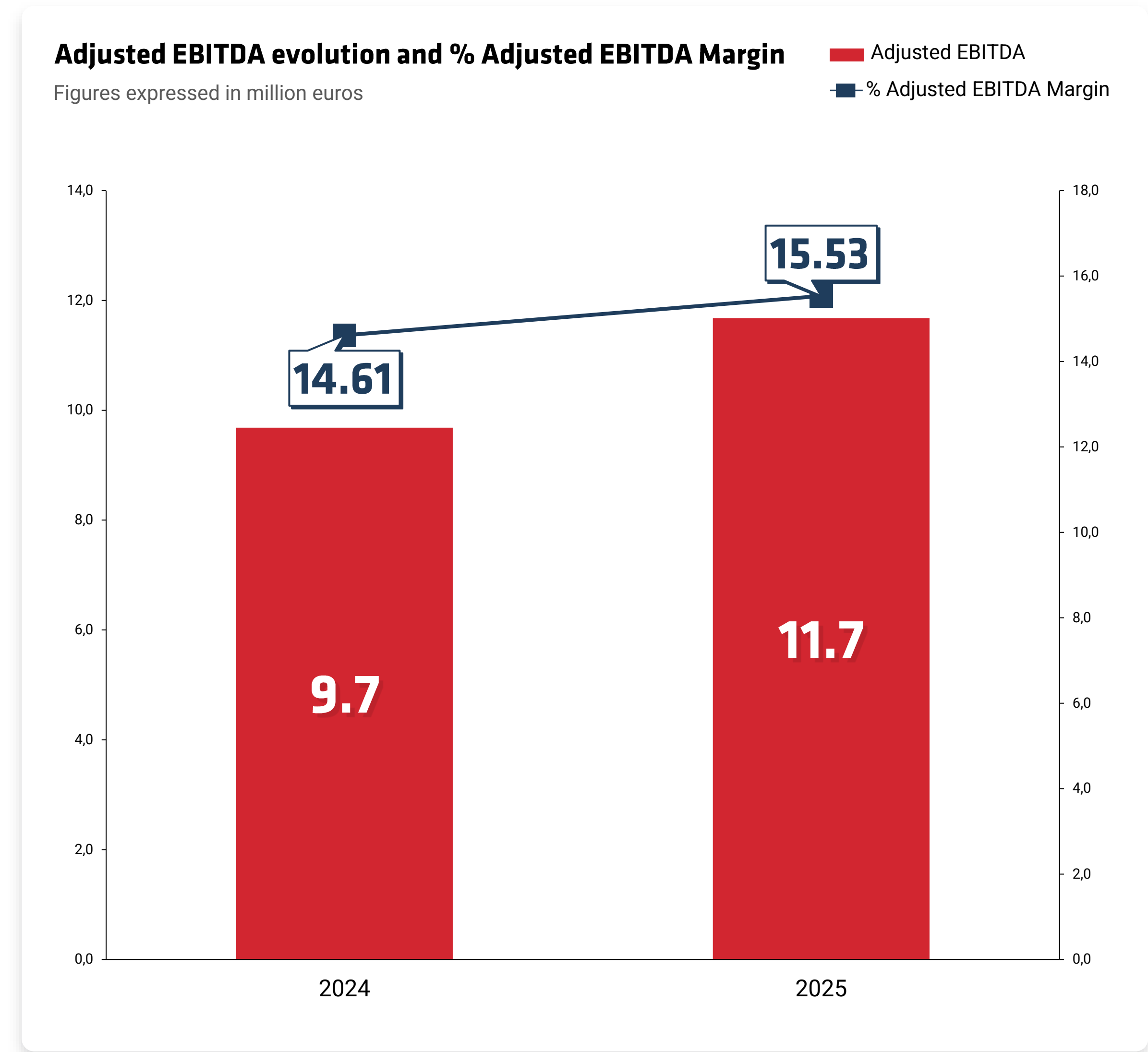
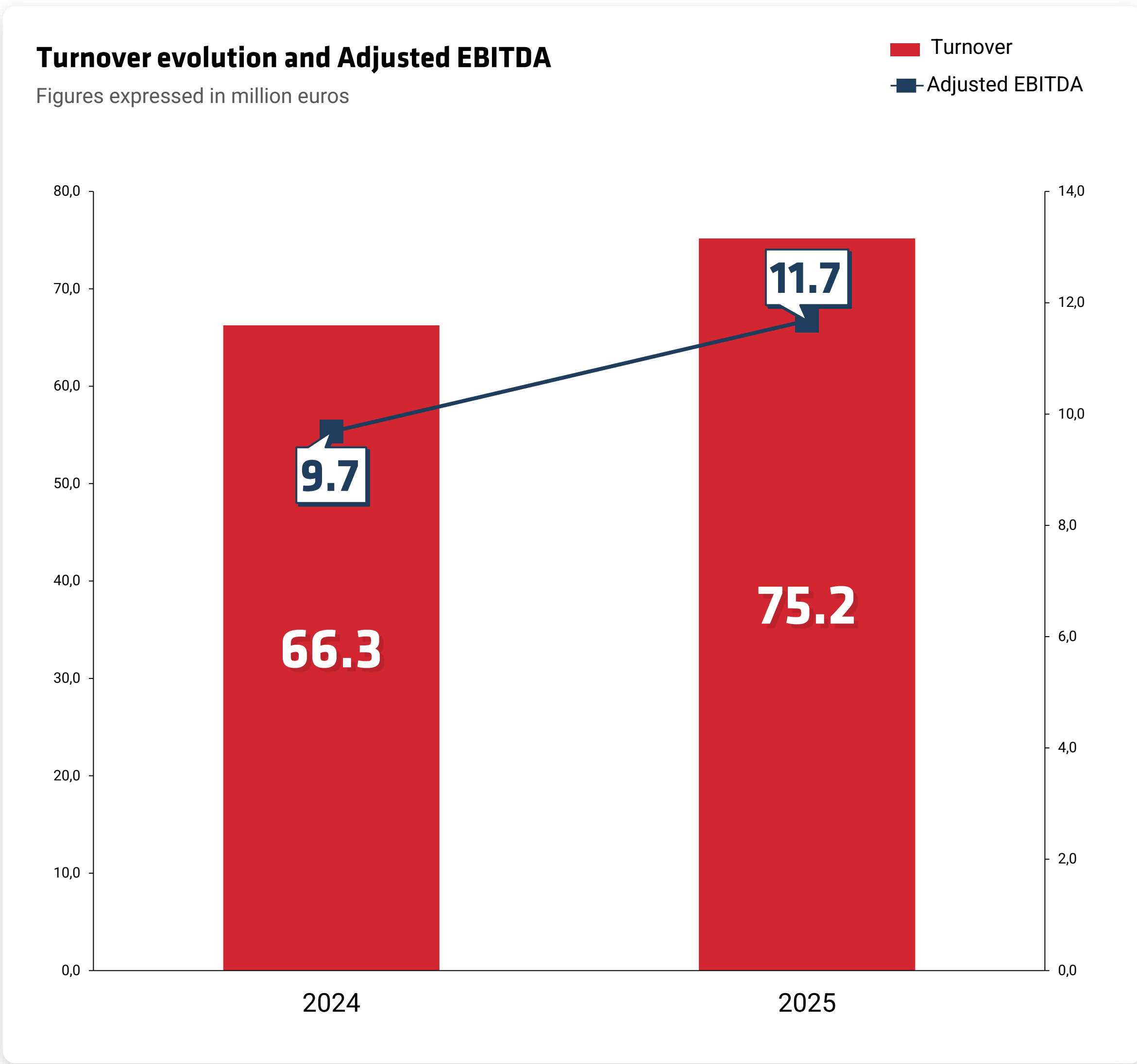
Adjusted EBITDA evolution 2025 vs. 2024

Figures expressed in euros



5 Management results for January-December 2025

5.1 Operational and financial results



5 Management results for January-December 2025

5.2 Capital management and financing

From the perspective of capital structure and financing, Labiana closes 2025 confirming the turnaround in its balance sheet.

The NFD/Adjusted EBITDA coverage ratio stands at 2.63 times—down from 3.0 in 2024 and 10.4 at the peak of leverage in 2023. A three-year journey that culminates in the early achievement of the public target set for 2026 at the time of the IPO. The company invests, grows, and simultaneously reduces its debt.

The Group's total assets closed 2025 at 57.5 million euros (+10.7%). This growth primarily reflects the investment efforts made during the year at both production plants. Thus, the Group's property, plant, and equipment grew to 14.4 million euros (+13.7%), and deferred tax assets reached 4.0 million euros (+60.2%), due to the capitalization of tax credits at Labiana Life Sciences.

Total financial debt remained virtually stable at 36.7 million euros (+3.6%), with a notable qualitative improvement in the debt structure: long-term debt rose to 30.1 million euros (+10.5%) while short-term debt fell to 6.6 million euros (-19.3%). This new debt structure has allowed for a significant extension of the maturity profile following the drawdown of the final tranche of the syndicated loan with Miralta Finance Bank and Blantyre Capital for CapEx investments made during the fiscal year.

Net Financial Debt closed at 30.8 million euros, 2.1 million euros more than in 2024. This increase is entirely attributable to the investment plan undertaken during the fiscal year: approximately 4 million euros was allocated to bringing the Labiana Pharmaceuticals and Labiana Life Sciences facilities into compliance with the requirements of Annex I of the European GMP regulations for the

manufacture of sterile medicinal products, as well as to improvements in capacity and productivity on the production lines.

The NFD/Equity ratio improved to 6.5 times from 11.2 in 2024, due to the combined effect of growth in net equity and debt containment. The company maintains a liquidity ratio of 1.05 times and a solvency ratio of 11.1 times.

After the close of the fiscal year, the company executed two strategic transactions that significantly strengthen its capital structure. First, it finalized a syndicated loan agreement for a maximum amount of 37 million euros with Deutsche Bank S.A.E.U. as lead arranger and agent, and Institut Català de Finances, Andorra Banc Agrícola Reig S.A., CaixaBank S.A., and Banco Santander S.A. as participating institutions. This transaction represents a significant step forward in the objective of making the Group's capital structure more flexible and optimized, diversifying funding sources and incorporating top-tier institutions into Labiana's banking pool.

Additionally, the company has executed a capital increase through the full subscription of 1,268,000 new shares, which, including the share premium, has resulted in a cash inflow of 5,072,000 euros, significantly strengthening the balance sheet. The combined effect of both transactions places the pro forma DFN/Equity ratio at 3.08 times, demonstrating the strength of the financial foundation upon which Labiana is embarking on its next growth cycle.

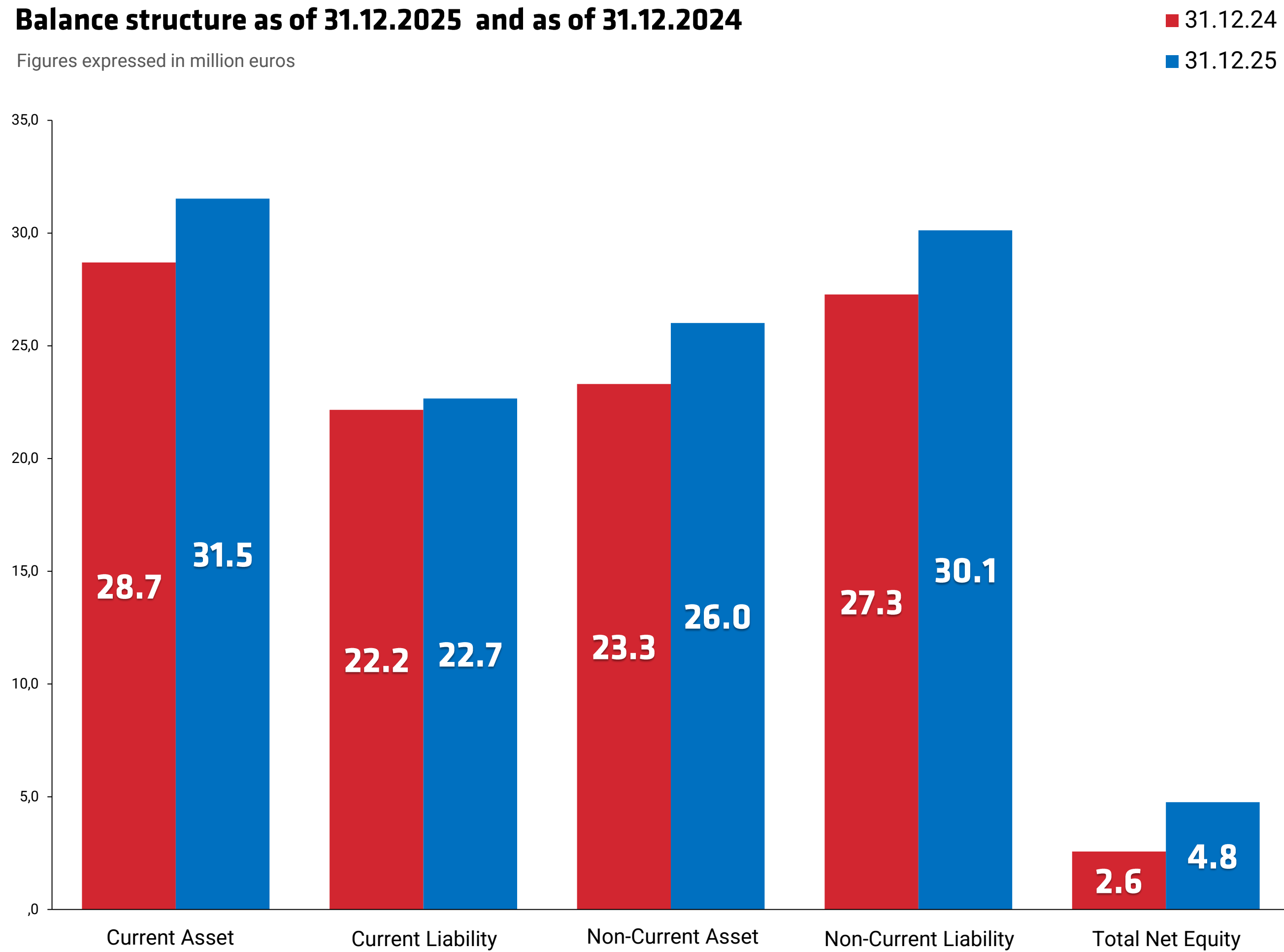
Consolidated Balance sheet	Figures expressed in euros		% Var.
	31.12.25	31.12.24	
Non-current assets	26,015,553.17	23,306,028.19	11.6
Intangible assets	6,194,107.15	6,026,391.36	2.8
Property, plant and equipment	14,424,654.23	12,684,246.30	13.7
Long-term financial investments	1,422,921.27	2,114,936.04	(32.7)
Deferred tax assets	3,973,870.52	2,480,454.49	60.2
Currents assets	31,527,878.94	28,695,939.81	9.9
Inventories	12,408,252.10	10,678,956.68	16.2
Trade and other receivables	12,820,354.91	10,937,135.89	17.2
Short-term financial investments	1,800.25	159,000.25	(98.9)
Short-term accruals	382,937.47	182,832.93	109.4
Cash and cash equivalents	5,914,534.21	6,738,014.06	(12.2)
Total assets	57,543,432.11	52,001,968.00	10.7
Total equity	4,757,115.81	2,568,050.13	85.2
Non-current liabilities	30,124,068.91	27,275,343.16	10.4
Long-term provisions	5,590.60	5,590.60	0.0
Long-term financial debt	30,090,068.52	27,236,690.89	10.5
Deferred tax liabilities	28,409.79	33,061.67	(14.1)
Current liabilities	22,662,247.39	22,158,574.71	2.3
Short-term financial debt	6,578,817.09	8,153,138.54	(19.3)
Trader and other payables	15,460,632.91	13,505,436.17	14.5
Short-term accruals	622,797.39	500,000.00	24.6
Total liabilities	57,543,432.11	52,001,968.00	10.7

5 Management results for January-December 2025

5.2 Capital management and financing

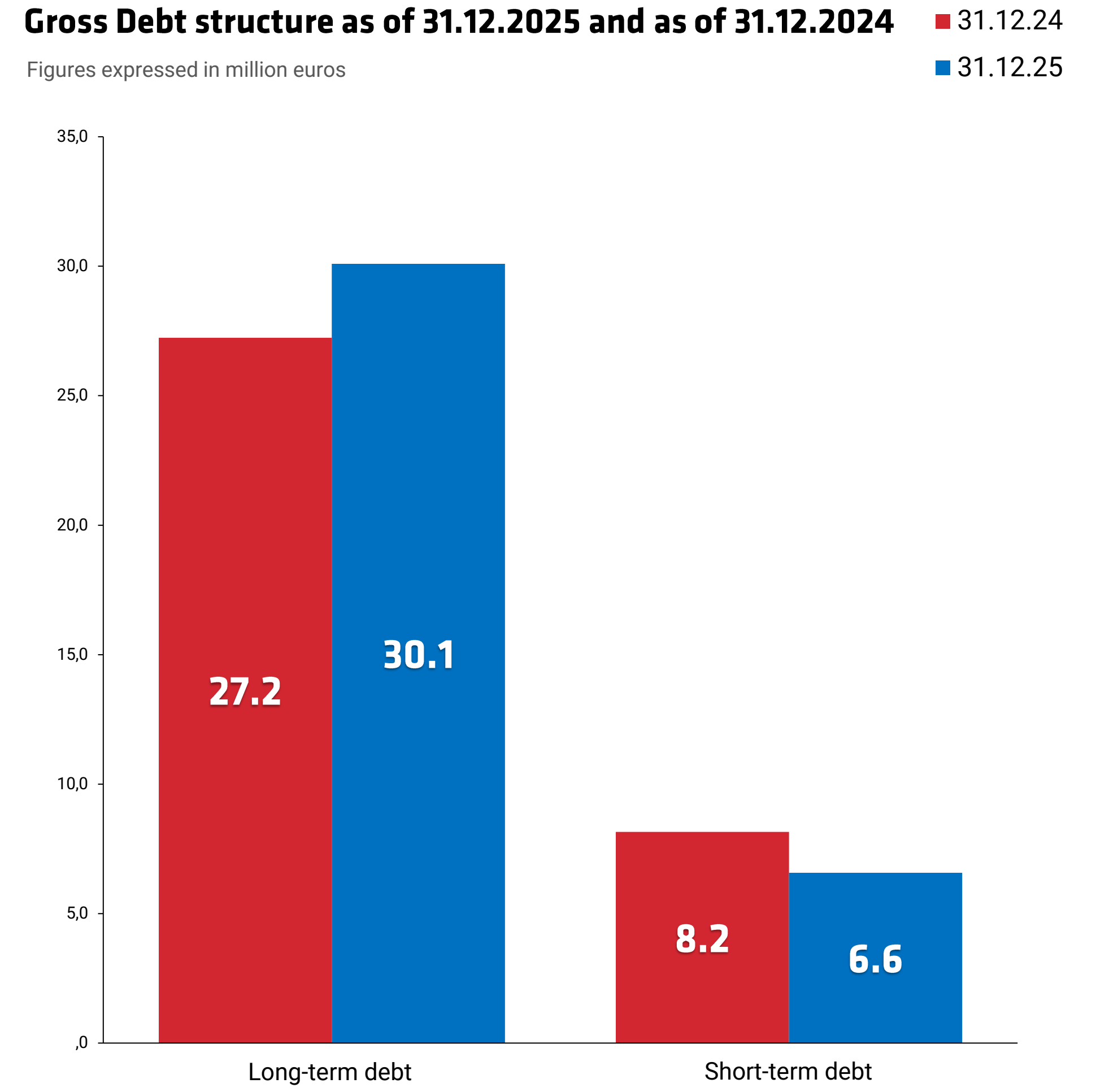
Balance structure as of 31.12.2025 and as of 31.12.2024

Figures expressed in million euros



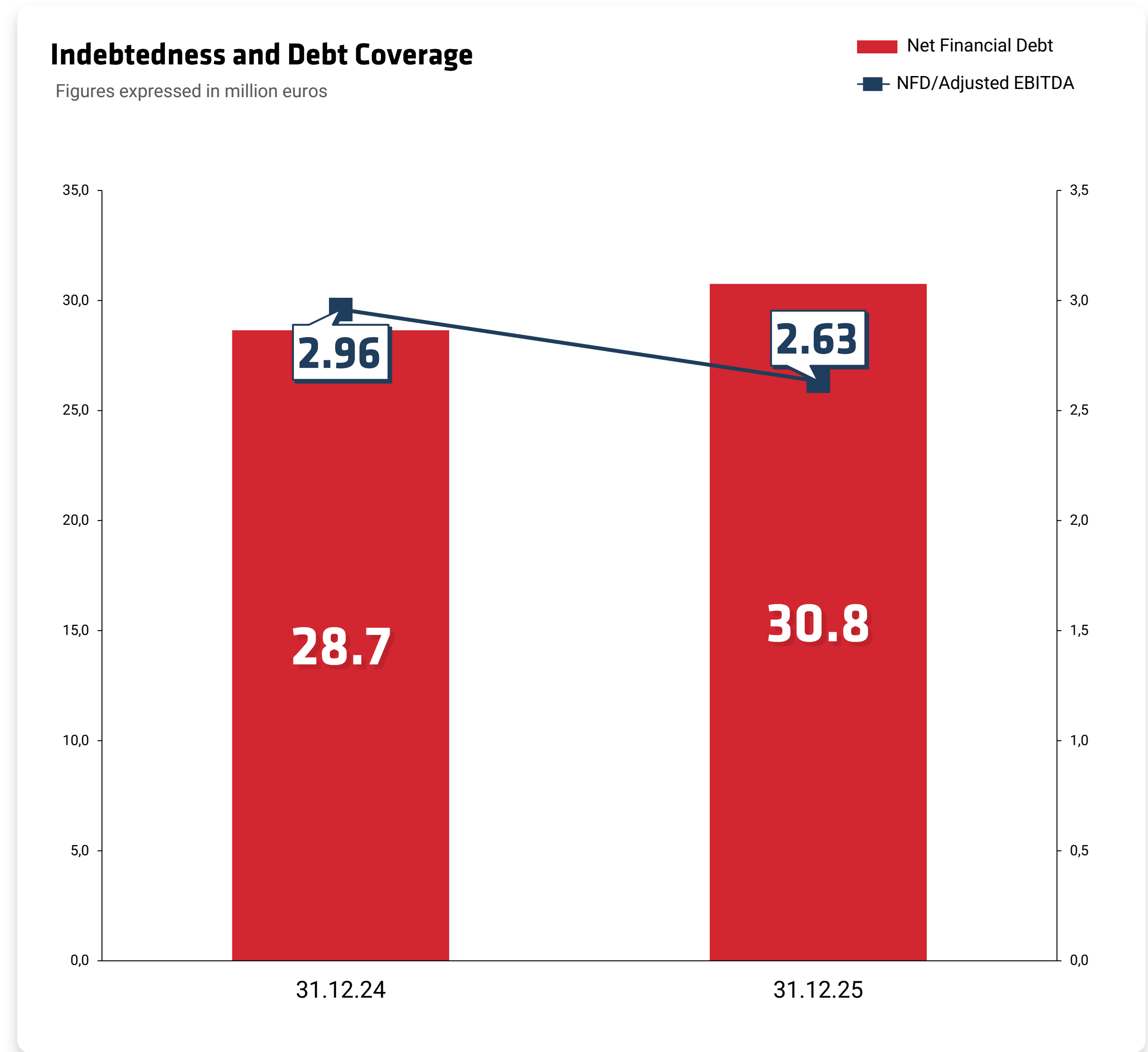
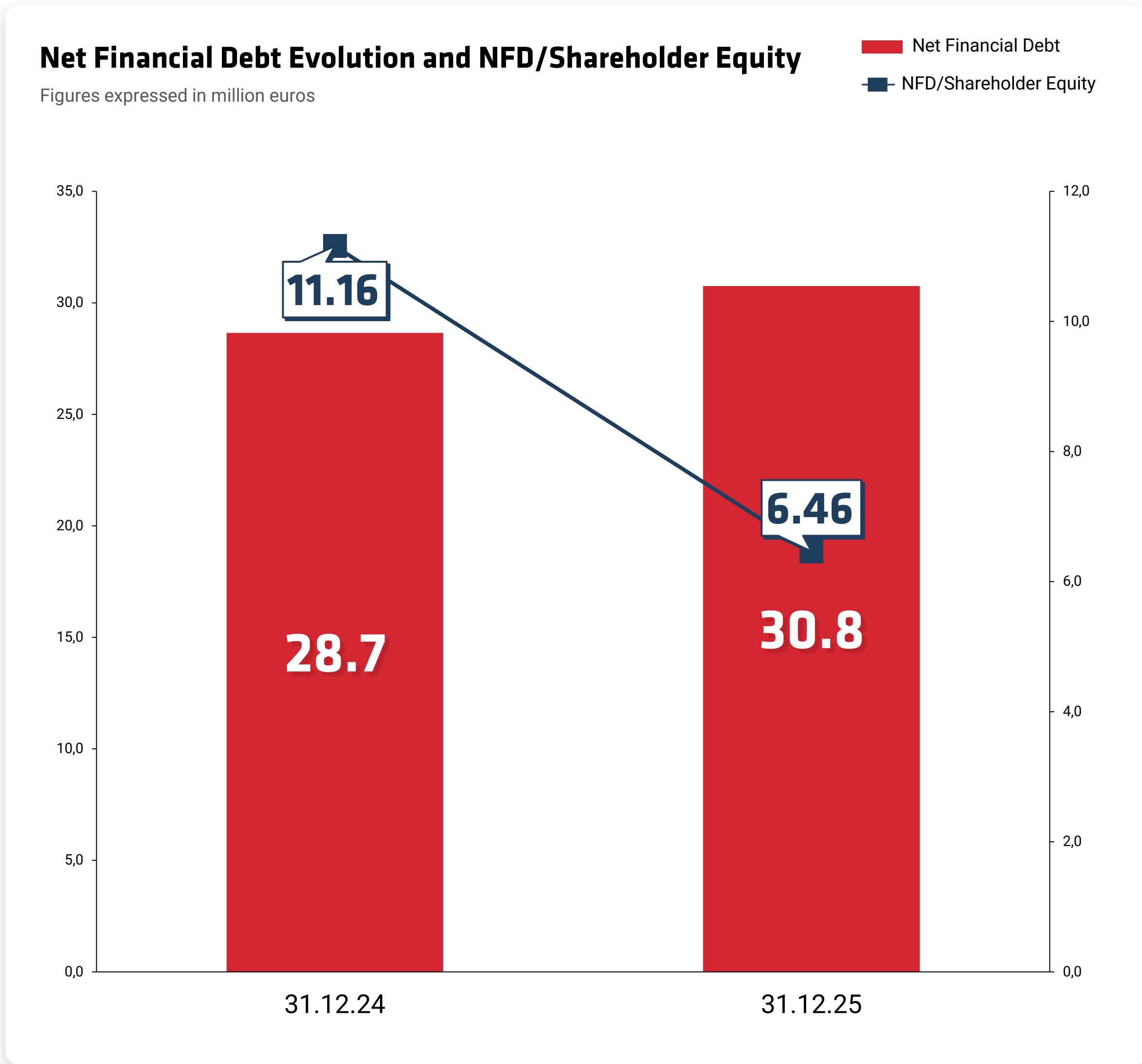
Gross Debt structure as of 31.12.2025 and as of 31.12.2024

Figures expressed in million euros



5 Management results for January-December 2025

5.2 Capital management and financing



5 Management results for January-December 2025

5.3 Cash Flow generation

2025 has been a year of significant investment for Labiana.

The company allocated approximately 4 million euros to transforming its production facilities (financed with the final tranche of the syndicated loan) to build the foundation for growth starting in 2026. The business continued to generate operating cash flow, driven by EBITDA performance. This investment effort is responsible for total cash flows shifting from +3.78 million euros in 2024 to -0.82 million euros in 2025.

Cash flows from operating activities amounted to 1.7 million euros, compared to 7.2 million euros in 2024. This trend is mainly explained by the higher production volume, which required a significant increase in working capital investment: inventory absorbed 2.6 million euros in cash and trade receivables 1.3 million euros, both in line with business growth. Added to this is the increase in financial costs, with 5.9 million euros in interest paid during the fiscal year.

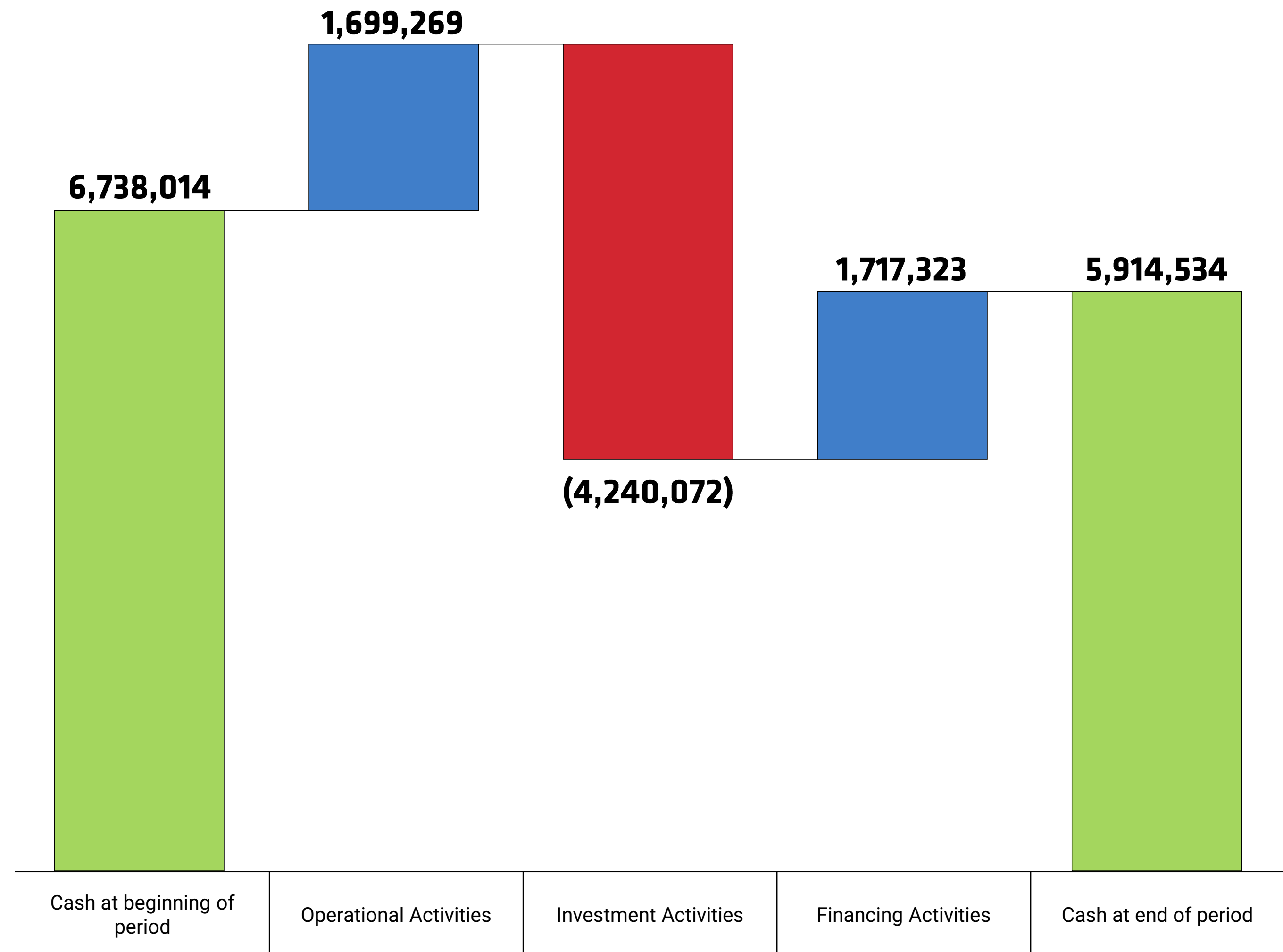
Cash flows from investing activities amounted to -4.2 million euros, virtually in line with the -4.0 million euros from the previous year. CapEx was concentrated on property, plant, and equipment (-4.4 million euros) to comply with Annex I of the European GMP regulations for sterile medicinal products, as well as capacity enhancements at both plants. These investments were partially offset by proceeds from the disposal of financial assets amounting to 196,000 euros.

Cash flows from financing activities contributed 1.7 million euros, due to the issuance of new debt with credit institutions totaling 4.3 million euros, partially offset by repayments of 2.7 million euros.

As a result of the above, the cash position at the end of 2025 stands at 5.9 million euros, compared to 6.7 million euros at the beginning of the year.

Consolidated Cash Flow Statement 2025

Figures expressed in euros



5 Management results for January-December 2025

5.3 Cash Flow generation

Estado de Flujos de Efectivo

	Figures expressed in euros		
	2025	2024	% Var.
Cash flow from operating activities			
Consolidated profit before tax	1,198,029.09	(29,997.01)	c.s.
Adjustments to consolidated result	9,221,334.92	9,026,952.18	2.2
Depreciation of fixed assets	3,792,876.65	4,251,851.77	(10.8)
Impairment losses	754,595.23	946,623.22	(20.3)
Imputation of subsidies	(13,955.62)	(13,955.62)	0.0
Profit/loss on disposal of fixed assets	0.00	(117,272.23)	(100.0)
Financial income	(6,837.28)	(20,607.06)	(66.8)
Financial expenses	5,907,451.85	4,838,927.10	22.1
Variation in fair value of financial instruments	0.00	563.00	(100.0)
Other income and expenses	(1,212,795.91)	(859,178.00)	41.2
Changes in working capital	(2,308,869.75)	3,100,804.18	c.s.
Inventories	(2,559,164.62)	(1,195,334.80)	114.1
Debtors and other receivables	(1,307,500.79)	2,860,212.02	c.s.
Other currents assets	(200,104.54)	(28,369.15)	n.s.
Creditors and other accounts payable	1,635,102.81	1,558,597.11	4.9
Other current liabilities	122,797.39	(94,301.00)	c.s.
Other consolidated cash flow from operating activities	(6,411,224.72)	(4,905,476.48)	30.7
Interest payments	(5,907,451.85)	(4,838,927.10)	22.1
Interest charges	6,837.28	20,607.06	(66.8)
Income tax payments (receipts)	(510,610.15)	(87,156.44)	485.9
Total cash flow from operating activities	1,699,269.54	7,192,282.87	(76.4)

	Figures expressed in euros		
	2025	2024	% Var.
Cash flow from investing activities			
Payments for investments	(4,436,520.17)	(4,015,466.26)	10.5
Company and associated companies	0.00	(36,520.05)	(100.0)
Intangible assets	(80,995.91)	(31,406.72)	157.9
Property, plant and equipment	(4,355,524.26)	(3,015,711.01)	44.4
Other assets	0.00	(931,828.48)	0.0
Proceeds from divestments	196,447.67	30,059.11	n.s.
Intangible assets	0.00	1,069.11	(100.0)
Other assets	196,447.67	28,990.00	n.s.
Total cash flow from investing activities	(4,240,072.50)	(3,985,407.15)	6.4

	Figures expressed in euros		
	2025	2024	% Var.
Cash flow from financing activities			
Proceeds and payments for equity instruments	205,227.73	(158,929.08)	c.s.
Acquisition of treasury stocks	205,227.73	(158,929.08)	c.s.
Proceeds and payments for financial liability instruments	1,512,095.38	730,591.06	107.0
Issuance of bank borrowings	4,251,001.77	0.00	0.0
Other debt issuance	0.00	4,373,338.41	(100.0)
Repayment and amortisation of bank debt	(2,459,236.23)	(3,032,109.19)	(18.9)
Repayment and redemption of other debts	(279,670.16)	(610,638.16)	(54.2)
Total cash flows from financing activities	1,717,323.11	571,661.98	n.s.
Net increase/decrease in cash or cash equivalents	(823,479.85)	3,778,537.70	c.s.
Cash or cash equivalents at the beginning of the year	6,738,014.06	(12.22)	c.s.
Cash or cash equivalents at the end of the year	5,914,534.21	6,738,014.06	(12.2)

	Figures expressed in euros		
	2025	2024	% Var.
Free cash flow calculation			
EBITDA	11,111,290.49	9,434,793.10	17.8
CapEx for the period	(4,240,072.50)	(3,985,407.15)	6.4
Investment in working capital	(2,308,869.75)	3,100,804.18	c.s.
Net financial interest payment	(5,900,614.57)	(4,818,320.04)	22.5
Payment of corporate income tax	(510,610.15)	(87,156.44)	n.s.
Free Cash Flow	(1,848,876.48)	3,644,713.65	c.s.

6 Evolution of business segments and markets in 2025

6.1 Animal Health

Labiana’s Animal Health segment recorded its best year in terms of growth in 2025, driven by the simultaneous progress of its two lines of business: the CDMO business and its proprietary product portfolio.

In fact, the Animal Health segment achieved revenue of 36.9 million euros in 2025, representing 18.6% growth compared to the previous year, consolidating its position as the Group’s most dynamic segment. The proprietary product portfolio led the growth of this business unit with a 44.1% increase and revenue of 13.4 million euros.

This growth reflects the company’s strategy of progressively strengthening its proprietary portfolio as a driver of margins and is supported by growth across all geographic markets where Labiana markets its veterinary products.

In Spain, the proprietary Animal product portfolio grew by 30.8% for various reasons. On the one hand, three of the products launched in previous years—Labimycin, Labidrosol-B, and Tulatromycin—have continued their growth phase, consolidating their position in the Spanish veterinary channel. Added to these products is the launch of Lexylan during the fiscal year, a product with a unique

profile and no direct equivalent in the Spanish market that has been particularly well-received by veterinary prescribers since its introduction.

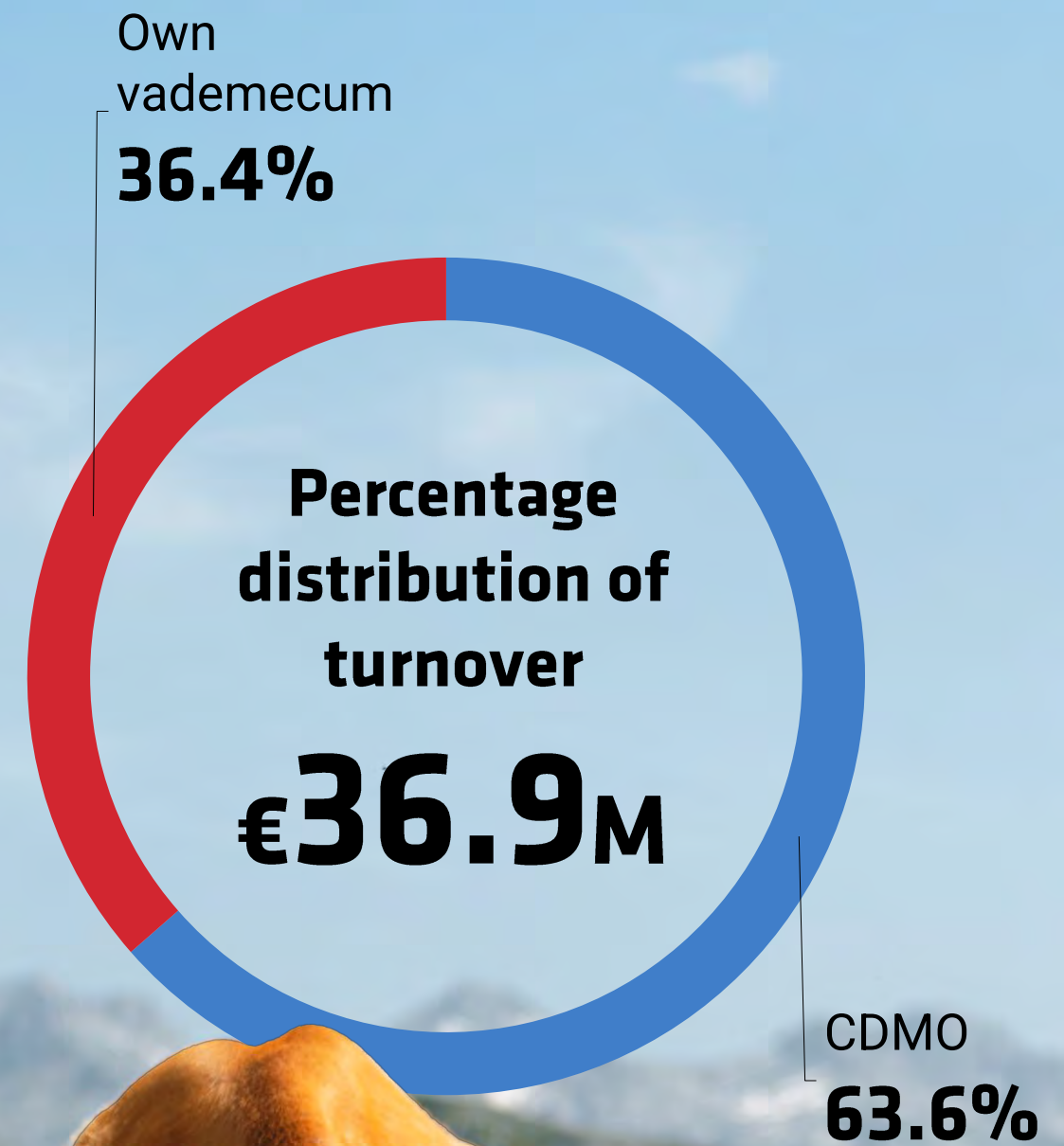
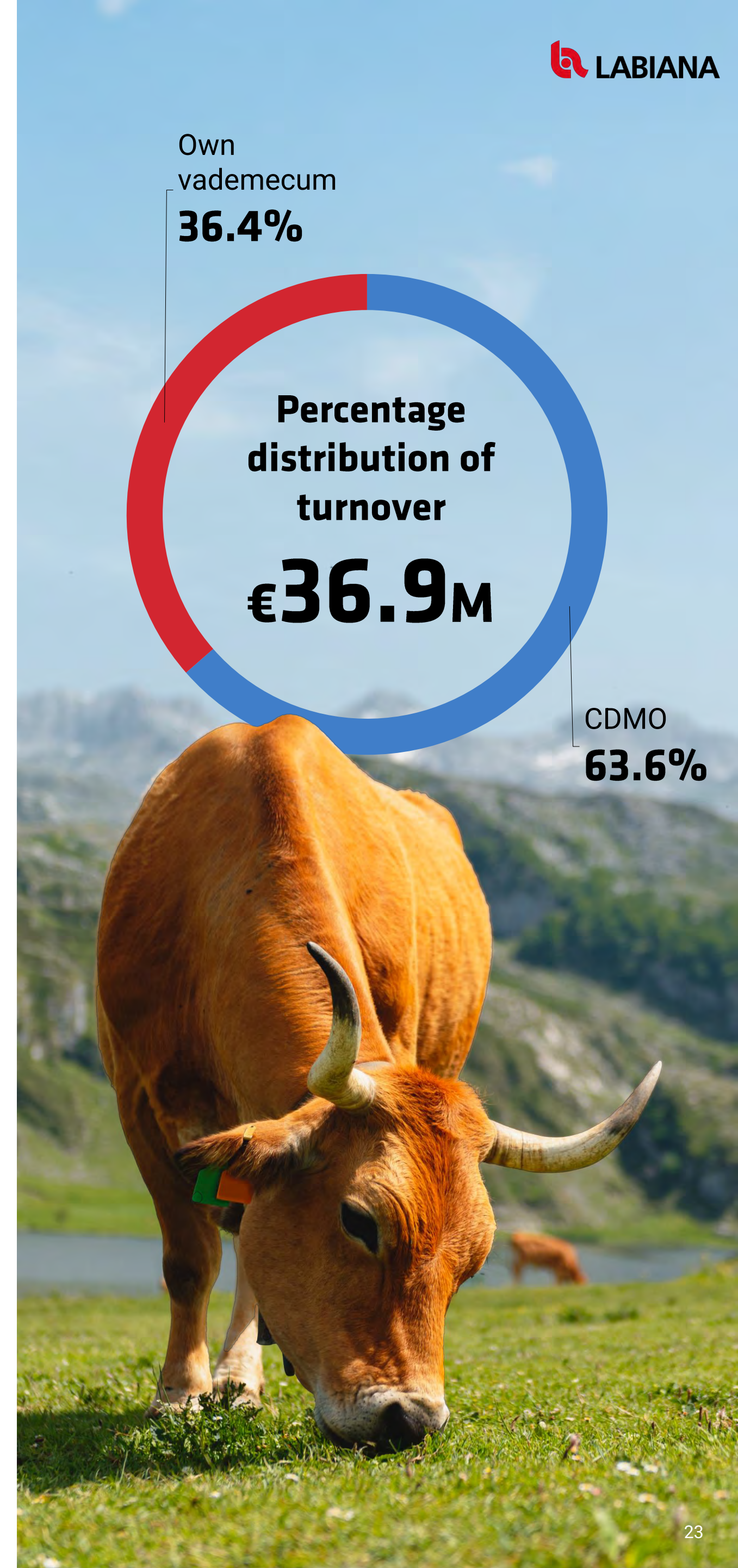
Finally, a favorable market environment, in which certain competitors have experienced supply difficulties, has bolstered demand for Labiana’s portfolio. The company has been able to meet this increased demand thanks to product availability and the strength of its production capacity.

Meanwhile, the Animal CDMO division reached 23.4 million euros, an increase of 7.7% compared to 2024. This division, which accounts for 31.2% of the Group’s total revenue, consolidates Labiana Life Sciences’ position as a leading manufacturer for major international veterinary pharmaceutical companies.

Geographically, Animal Health’s growth in the Rest of the World was the most notable for the fiscal year, with an increase of +114% driven by the Turkish subsidiary

Zoleant, whose growth in 2025 is attributable to three main factors: the recovery of a strategic client in the United Arab Emirates, increased volume and variety with the client in Vietnam, and the launch of new products in the Turkish market. It should be noted that part of the growth in this geographic area also reflects a reclassification of Zoleant sales previously allocated to the EU excluding Spain, with no impact on the segment’s total figure.

The EU ex-Spain in Animal Health reached 20.2 million euros (+5.8%), with the CDMO serving as the main growth driver in this region. LATAM grew by 24% in proprietary products, consolidating the recovery that began in previous fiscal years.



6 Evolution of business segments and markets in 2025

6.2 Human Health

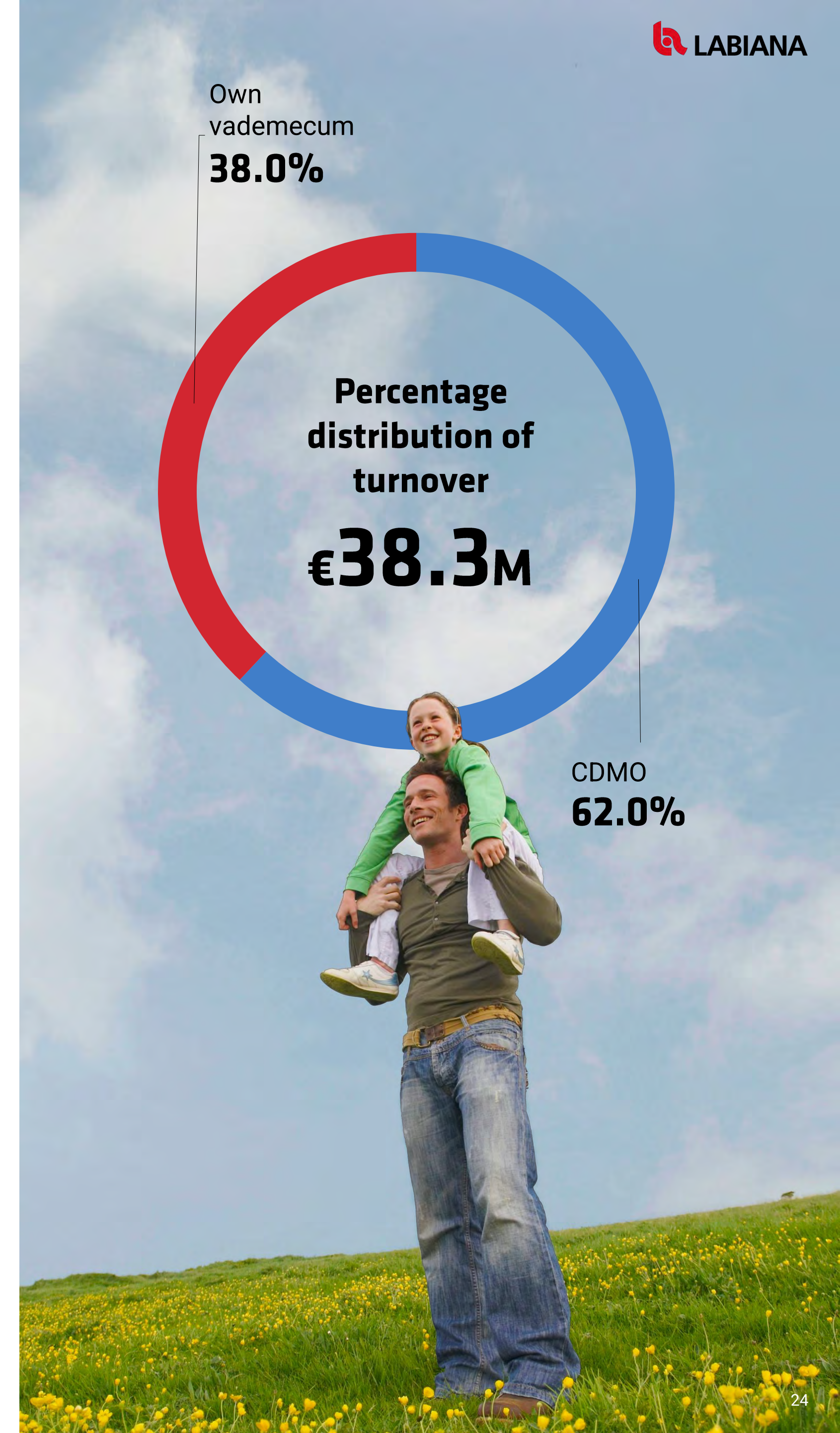
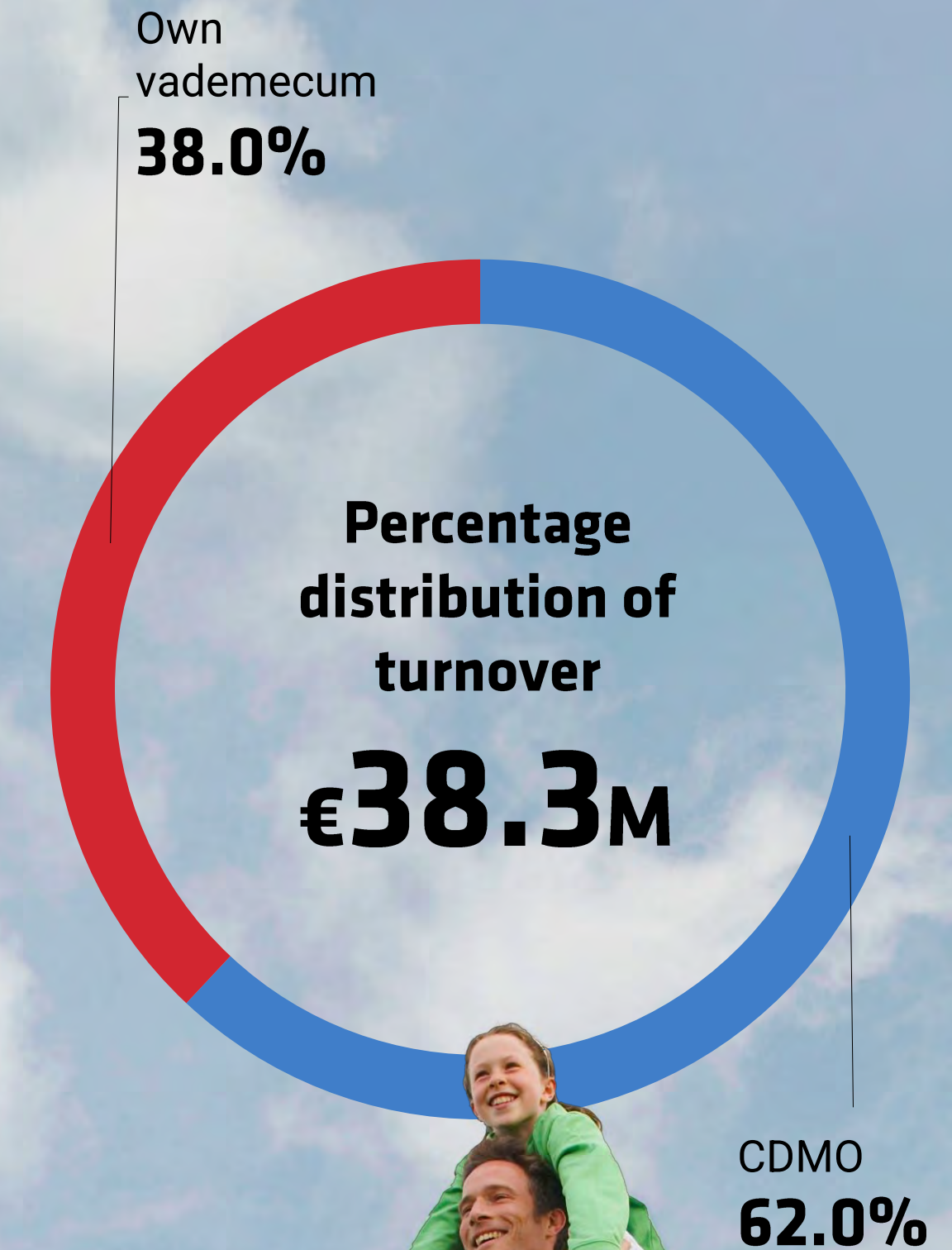
Labiana’s Human Health segment closed 2025 with 8.9% growth, driven primarily by the acceleration of its proprietary product portfolio and the maintenance of a solid and stable CDMO presence in its key markets.

The Human CDMO area reached 23.7 million euros, with moderate growth of 2.3% compared to 2024 due to production delays caused by new investments in machinery to adapt the plant to Annex I.

Human’s proprietary product portfolio is the main driver of the segment this fiscal year, with revenue of 14.6 million euros and growth of 21.7%. This progress, sustained across all regions, reflects the success of Labiana Pharmaceuticals’ international expansion strategy for its proprietary portfolio, led by Fosfomicin Trometamol as its flagship product.

In Spain, the Human proprietary portfolio grew by 23.0%, consolidating Labiana’s position as a leader in the Spanish market for human health generics. In the EU excluding Spain, the proprietary portfolio grew by 23.8%, benefiting from expansion into new European markets. In Latin America, growth was 57.3%, and in the Rest of the World, 133.8%, albeit from a still-small base, reflecting the progressive internationalization of the Human Health proprietary portfolio.

North America is the market showing the most nuanced performance in Human Health. Total revenue reached 4.7 million euros (+6.1%), with the proprietary portfolio growing by 36.2% to 2.9 million euros. However, royalties (revenue derived from licensing agreements for the marketing of proprietary products by local partners) declined by 21.2% to 1.8 million euros. This decline reflects the natural evolution of certain existing licensing agreements in the North American market, which is partially offset by the growth in direct sales of the proprietary product portfolio in this region.



6 Evolution of business segments and markets in 2025

Distribution of net sales by business segments	Figures expressed in euros		
	2025	2024	% Var.
Turnover	75,181,414.49	66,256,795.16	13.5
Animal Health	36,872,850.18	31,085,566.19	18.6
CDMO	23,437,351.25	21,764,367.49	7.7
Own vademecum	13,435,498.93	9,321,198.70	44.1
Human Health	38,308,564.31	35,171,228.97	8.9
CDMO	23,744,787.33	23,203,644.40	2.3
Own vademecum	14,563,776.98	11,967,584.57	21.7

% Distribution of net sales by business segments	2025	2024	% Var.
Turnover	100.00	100.00	0.0
Animal Health	49.05	46.92	2.1
CDMO	31.17	32.85	(1.7)
Own vademecum	17.87	14.07	3.8
Human Health	50.95	53.08	(2.1)
CDMO	31.58	35.02	(3.4)
Own vademecum	19.37	18.06	1.3

Distribution of net sales by geographics	Figures expressed in euros		
	2025	2024	% Var.
Turnover	75,181,414.49	66,256,756.76	13.5
Spain*	21,954,238.96	18,620,714.62	17.9
EU ex-Spain	42,470,565.08	39,837,939.36	6.6
North America*	4,924,566.15	4,536,425.22	8.6
Rest of the World**	5,832,044.30	3,261,677.56	78.8

% Distribution of net sales by geographics	2025	2024	% Var.
Turnover	100.00	100.00	0.0
Spain*	29.20	28.10	1.1
EU ex-Spain	56.49	60.13	(3.6)
North America*	6.55	6.85	(0.3)
Rest of the World**	7.76	4.92	2.8

* Spain excludes royalties. North America includes royalties.
 ** Rest of the world includes Latin America.

7 ESG

In compliance with Law 11/2018 amending the Commercial Code, the consolidated text of the Capital Companies Act approved by Royal Legislative Decree 1/2010 of July 2, and Law 22/2015 of July 20 on Auditing, regarding non-financial information and diversity, Labiana has had its non-financial statements for the 2025 fiscal year verified by an independent third party, TÜV SÜD IBERIA S.A.U., between February 16 and 20, 2026.

The full ESG report is published and available to the public through the shareholders and investors section of the company's website. Below are some of the most notable aspects of the report:

1. **Reduction of the carbon footprint.** During 2025, Labiana achieved a significant reduction in its carbon footprint of 43.57%, thanks primarily to two milestones: the installation of solar panels at the Labiana Life Sciences plant in Terrassa, operational since March 2025, and the purchase of 100% renewable electricity for both facilities starting in April. As a result, 79.89% of the electricity used comes from renewable sources, representing a 41.63% increase over the previous year. The company's goal is to achieve a 30% reduction in its carbon footprint by 2028 and Scope 1 and 2 carbon neutrality by 2040.
2. **Waste management and the circular economy.** During the 2025 fiscal year, a total of 499.98 metric tons of waste was generated, of which 27.42% was hazardous waste. A total of 387.63 metric tons was sent for recovery operations, representing 77.62% of the total generated. During the fiscal year, an internal circular economy initiative was launched across the Group's two plants, focused on material reuse, and Labiana Life Sciences joined PROCIRCULAR for the circular management of commercial and industrial packaging.
3. **CO2 Emissions reduction plan.** The company remains committed to reducing emissions through various measures: 70.6% of the vehicle fleet consists of hybrid models, forklifts are 100% electric or manual, and charging stations for electric vehicles have been installed at the Corbera de Llobregat plant. The Terrassa plant has held ISO 14001:2015 Environmental

Management certification since 2023, and Labiana Pharmaceuticals is in the process of implementing the environmental management system to obtain the same certification.

4. **People and team.** As of the end of 2025, the Group's workforce totaled 401 employees, 59% of whom are women and 93% of whom have permanent contracts. 100% of the contracts are full-time. By age group, the majority are between 31 and 60 years old. During the fiscal year, the company invested 1.26 million euros in R&D&I, with a team of 21 people dedicated to these activities.
5. **Equality and diversity.** Labiana has a signed and active 2025–2029 Equality Plan, a protocol against sexual and workplace harassment managed externally by Igualia, and an anti-discrimination plan. The company's pay gap stands at 8.56%, with an explicit commitment to continue implementing measures aimed at reducing it. s regarding functional diversity, the company employs 6 workers with disabilities and collaborates with special employment centers for gardening and janitorial services.
6. **Occupational Health and Safety.** In 2025, 18 accidents were recorded (including commuting accidents), an improvement over the 2024 figures. The frequency rate stands at 13.21 and the severity rate at 0.26. The absenteeism rate was 8.7%. The company holds ISO 45001:2018 certification for occupational health and safety management and uses PREVENCONTROL as its external prevention service. Both plants are equipped with AEDs, and staff are trained in their use.

7. **#LabianaIncorpora.** The company remains committed to talent without labels through the #LabianaIncorpora program, which includes promoting access to first jobs for young people, hiring individuals at risk of social exclusion, and an internship program in collaboration with vocational, technical, and university training centers—including the Master's in Pharmaceutical and Biotechnology Industry at Pompeu Fabra University— and the promotion of hiring local residents to reduce commuting and improve work-life balance.
8. **Compliance y ethics.** Throughout 2025, the Group's good governance has continued to be ensured through the Compliance Committee, and the development of a new comprehensive compliance management system has been commissioned with the aim of mitigating risks in this area. In 2025, no complaints were filed through the Lefebvre reporting channel. The company has a Code of Ethics and Compliance, an Equality Plan, an Anti-Discrimination Plan, and harassment protocols.
9. **Commitment to society.** Labiana's CSR initiatives in 2025 allocated 22,048.25 euros to causes promoted by foundations and non-profit organizations, including the #LabianaSolidaria campaign with the Red Cross, collaboration with the Factoria Social de Terrassa, and sponsorship of sporting activities such as Real Ciencias Rugby and the National Reining Horse Championship (NRHA).

8 Risk management

The Group's activities are exposed to various types of financial risks, primarily credit and liquidity risks.

1. Credit Risk:

The Group's credit risk is primarily attributable to its trade receivables. The amounts are reflected on the balance sheet net of provisions for bad debts, estimated by Group Management based on experience from prior years and its assessment of the current economic environment.

The Group has a significant concentration of credit risk, as it works primarily with four major multinationals in the sector. However, these are fully solvent companies with which the Group has been working for a long time; therefore, the credit risk is highly diluted.

2. Liquidity Risk:

During the 2023 fiscal year, the Company reached a financing agreement with the investment bank Miralta Finance Bank S.A. This agreement improved the Company's cash position, which had been in a very precarious state.

As a result, the Group has been able to negotiate new repayment schedules and refinancing terms with its creditors; furthermore, it is currently in negotiations with several investment firms to secure new financing arrangements that will enable the Group to meet its current and future payment obligations, address its investment needs, and continue its normal business operations.

All of this has led to the normalization of the Group's operational management, reflected in a substantial improvement in the Group's EBITDA during this audited period. This improvement is expected to continue into the coming year, which would ensure the absence of liquidity risk for the next 12 months.

3. Foreign Exchange Risk:

The Group operates internationally and is therefore exposed to foreign exchange risk from transactions in foreign currencies, particularly the U.S. dollar. Foreign exchange risk arises from future commercial transactions, as well as assets and liabilities recognized in business operations. The Group does not use any form of hedging, as it considers that there is no significant risk given the average collection period for customers with whom it conducts transactions in foreign currency. Additionally, the vast majority of transactions are conducted in currencies with low volatility.

4. Interest Rate Risk:

The Group has financial debt, both from banks and third parties, whose cost is closely linked to changes in market interest rates.

Given the current international context of continuously falling interest rates, the Company is optimistic about the reduction in its financing costs.

In any case, the Company is constantly monitoring interest rate trends and studying possible measures to manage its risk in the event that an upward trend were to reoccur.

For this reason, the Company reserves the right to take appropriate decisions based on its analysis and the evolution of the financial market, always in line with its financial policies and objectives.

9 Significant events during and after the reporting period



January

- Attendance at IPPE in Atlanta, USA, to follow up on business with current and potential clients in Latin America.
- Visit by the technical team from Labiana Pharmaceuticals to IMA's facilities in China to inspect the new freeze-drying equipment prior to its shipment to Spain.
- Signing of distribution agreements for Labimycin LA in France and registration of Buprelab in Germany and Tolfelab in Kuwait..



February

- Participation with a booth at Iberzoo/ProPet 2025.
- Launch of Otomicol, registration of Labimycin LA in Luxembourg and of KetoProPig in Costa Rica, signing of a distribution agreement for Zincalab in Benelux.
- Participation in AHNTI EU London 2025.

March

- Attendance at the 15th Anvepi Forum (National Association of Iberian Swine Veterinarians).
- Attendance at FIGAN in Zaragoza, March 25–28, 2025, to follow up on business with current clients in Spain and other countries.
- Purchase of 2 HPLC systems, equipped with ultraviolet (UV), refractive index (RID), and mass (iQ) detectors.
- Launch of Lexylan, registration of Calciolab injectable solution in Greece, registration of Labiprofen in Costa Rica, signing of distribution agreements for Labimycin LA in Ireland and Buprelab in Canada.
- Participation of our CEO, Manuel Ramos, in the "Talent Without Gender" conference, organized by MF Manufacturing.

April

- Arrival of the new freeze-drying equipment at Labiana.
- Participation of CEO Manuel Ramos Ortega in the event "Investing in Health: The Great Opportunity?", organized by Finect.

May

- Participation in the ANEMBE International Congress on Bovine Medicine.
- Participation in the Medcap Forum at BME Growth.
- Annual visit to the Philippines to follow up on business with current and potential clients in the region.
- Attended the congress of the Spanish Society of Clinical Microbiology (SEIMC) in Málaga.

June

- Annual General Shareholders' Meeting: appointment of new board members.
- We welcomed our distributor of nutritional products in Thailand to our plants in Terrassa and Corbera.
- Attendance at CPHI in Shanghai, China.

July

- We welcomed our distributor in Thailand for pharmaceutical products to our plant in Terrassa.
- The new coating drum has arrived at Labiana Pharmaceuticals.

September

- Signing of a new license and supply agreement for Fosfomicin Trometamol for the Middle East.

October

- Validation of the European Pharmacopoeia HPLC method for the quantification of cannabinoids in cannabis flowers.

November

- Attendance at the London Vet Show in London.
- Attended VIV in Abu Dhabi.

December

- Completion of freeze-dryer installation.



9 Significant events during and after the reporting period

Significant events after the reporting period

January

- Annual sales meeting in Terrassa for the National team.
- Obtained two marketing authorizations for Empagliflozin Labiana in Sweden.

February

- Receipt of two marketing authorizations for Empagliflozin Labiana in Portugal.
- Obtained two marketing authorizations for Octreotide Labiana in the Netherlands.
- Obtained the first two marketing authorizations for the dietary supplement Precyst through a license-out agreement covering 7 countries.
- Participation in AHNTI EU London 2026 – Animal Health, Nutrition and Technology Innovation Europe.



March

- Participation in and launch of Robexera Injectable and Sedanine at the Propet trade show in Madrid.
- Arrival of the second freeze dryer at Labiana. Currently being installed.
- Acquisition of 1 HPLC system with UV and refractive index detector and a gas chromatograph for the Labiana Pharmaceuticals R&D laboratory.
- Signing of a syndicated loan for a maximum amount of 37 million euros with Deutsche Bank, S.A.E.U. (as lead arranger and agent), Institut Català de Finances, Andorra Banc Agrícola Reig, S.A., Caixabank, S.A., and Banco Santander, S.A.
- Capital increase of the company with a full subscription of 1,268,000 new shares, which, including the share premium, represents a cash inflow of 5,072,000 euros for the company.



April

- Completion of the coating drum installation at Labiana Pharmaceuticals.



10 R&D activity and registrations

R&D and registration activities continue as usual. Regarding registration efforts, the following tables reflect market authorization activity during the 2025 fiscal year in each division. Notably, 2025 closed with 7 new market authorizations in human health and 16 new market authorizations in animal health.

Human Health	Active MAs (approved) 31.12.25	In the pipeline 31.12.25	Approved 2025	Submitted 2025	Approvables 2026	Planned submissions 2026
1. Spain	5	0	0	0	0	0
2. EU ex/Spain	21	6	0	0	2	3
3. USA	1	0	0	0	0	0
4. LATAM	18	7	0	7	7	0
5. Rest of the world	68	7	7	3	1	3
Total	113	20	7	10	10	6

Salud Animal	Active MAs (approved) 31.12.25	In the pipeline 31.12.25	Approved 2025	Submitted 2025	Approvables 2026	Planned submissions 2026
1. Spain	32	0	0	0	0	1
2. EU ex/Spain	140	6	3	8	6	29
3. USA	0	0	0	0	0	0
4. LATAM	77	6	3	5	6	22
5. Rest of the world	298	22	10	5	20	12
Total	547	34	16	18	32	64

11 Foreseeable developments

The Company is in the process of reviewing its Strategic Plan, which could lead to new forecasts that, if applicable, would be communicated to the market along with their respective assumptions, subject to approval by the Board of Directors.

12 Average supplier payment period

During fiscal year 2025, the company recorded an average payment period to suppliers of 53.21 days, compared to 59.34 days in fiscal year 2024.

Figures in days	31/12/2025	31/12/2024
Average supplier payment period	53.21	59.34
Paid operations ratio	50.75	58.81
Ratio of transactions pending payment	62.57	62.06

Figures in euros	31/12/2025	31/12/2024
Total payments made	41,544,367.84	43,140,730.42
Total payments pending	10,922,767.90	8,400,116.03

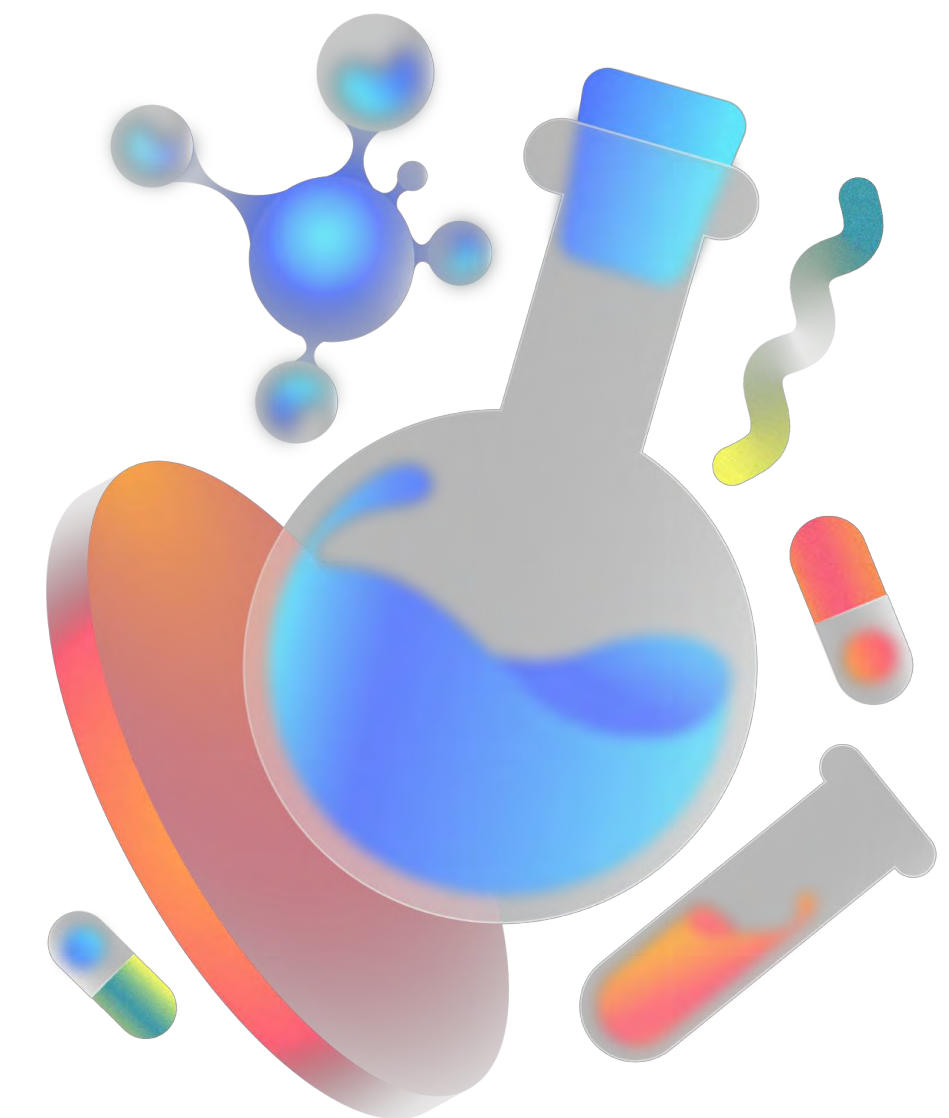
13 Acquisition and disposal of treasury shares

As of December 31, 2025, the Company holds treasury stock in the amount of 921,177.84 euros (699,933.44 euros at the end of the previous fiscal year) at an average market price of 4.84 euros per share (2.96 euros per share in the previous fiscal year).

Detail of treasury stock movement in 2025	N° Shares	Closing share price (euros)	Current value (euros)
Balance as of 01/01/2025*	236,464	2.96	699,933.44
Purchases**	86,040	3.285135	282,653.02
Sales**	135,778	3.604314	489,386.55
Balance as of 31/12/2025*	190,326	4.84	921,177.84

* Opening/closing price for the period.

** Average price per share.



14 Consolidation perimeter

The Parent Company holds, directly or indirectly, equity interests in various domestic companies and exercises, directly and indirectly, control over them. The Parent Company already held equity interests in the subsidiaries in prior fiscal years. However, as it is domiciled outside Spain, it was not required to prepare consolidated financial statements. Therefore, as of January 1, 2018, the first consolidation of the Group's constituent companies was carried out. For accounting purposes, this date coincides with the time when a partial spin-off and merger took place between two of the subsidiaries described in the following section.

The details of the subsidiaries included in the scope of consolidation for fiscal year 2025 using the full consolidation method are as follows:

Consolidation perimeter	% of Direct Participation	% of Indirect Participation	Consolidation Method Applied
Labiana Life Sciences, S.A.U.	100%	0%	Global integration
Labiana Pharmaceuticals, S.L.U.	100%	0%	Global integration
Labiana México, S.A. de C.V.	95%	0%	Global integration
Zoleant ILAC	51%	0%	Global integration
Ecuador-Labiana, S.A.	99%	0%	Global integration

The corporate purpose and registered office of the investee companies included in the scope of consolidation as of December 31, 2025, are as follows:

- Labiana Life Sciences, S.A.U.** Its main activity consists of marketing its own veterinary products, providing pharmaceutical and veterinary manufacturing services for third parties, the provision of services aimed at renewing product registrations, the creation and updating of dossiers, and advising on procedures with health authorities for third parties and the company itself, the development of new pharmaceutical and veterinary products, and the reformulation of existing products, as well as any other activity related to the aforementioned corporate purpose. Its current registered office is located in Madrid, at Avenida Europa, 34D.
- Labiana Pharmaceuticals, S.L.U.** Its main activity consists of the manufacturing and formulation of pharmaceutical products, as well as activities in the fields of biotechnology, pharmaceuticals, cosmetics, chemistry, and food. Its industrial facilities are located in Corbera de Llobregat (Barcelona).
- Labiana de México, S.A. de C.V.** Its main activity consists of the marketing of pharmaceutical products and the marketing of veterinary equipment. Its current registered office is located in the city of Tejería (Veracruz, Mexico).
- Zoleant ILAC.** Its main activity consists of the manufacturing, research and development, marketing, storage, and packaging of veterinary pharmaceutical products. Its current registered office is located in the Republic of Turkey.
- Ecuador – Labiana, S.A.** Its main activity consists of the manufacturing, research and development, marketing, storage, and packaging of veterinary pharmaceutical products. Its current registered office is located in Ecuador.

15 Labiana Health in the Stock Market

During fiscal year 2025, Labiana Health's stock performed very well, mirroring the previous year's performance.

In fact, the stock achieved an annual appreciation of 63.5%, closing the year at a price of 4.84 euros, practically at its annual high. This stock market momentum has continued so far in fiscal year 2026, as the share price has surpassed the €5 mark in the first few months, driven by the market's positive reaction to the signing of the syndicated loan that replaces the Miralta loan financing. At the same time, and in conjunction with the previous transaction, a capital increase of 5 million euros was executed, which was heavily oversubscribed, with demand exceeding the number of shares subject to the increase by 50%.

It is worth noting that this stock market performance is significantly better than that of the benchmark indices IBEX Growth Market 15 and IBEX Growth Market All Share, which rose by 19.0% and 9.8%, respectively. Thus, the company

reached a market capitalization of nearly 35 million euros at year-end.

On the other hand, throughout 2025, the company has progressively improved its liquidity levels, resulting in total cash trading volume of 3.3 million euros for the year—20% higher than in 2024—which, in terms of average daily volume, stands at 15,805 euros, a 13.1% increase over 2024, which was already a year marked by a significant rise in both share price and trading volume.

Through its management reporting and investor relations activities, the company is positioning an investment proposition with solid fundamentals that the market is interpreting favorably, and which, as noted earlier, have been reinforced by the aforementioned financial management measures, all aimed at strengthening and increasing the flexibility of the capital structure.

In addition, it is worth noting that, alongside the analysis coverage provided by Lighthouse, GVC Gaesco began monitoring the stock in 2025; its report, published in December 2025, sets a target price of 7 euros for Labiana shares. Both the Lighthouse and GVC Gaesco reports are available on Labiana's shareholders and investors website.

Share price (euros)	2025	2024
Open	2.96	1.25
Low	2.60	1.18
High	4.86	3.18
Close	4.84	2.96
Average	3.66	2.17

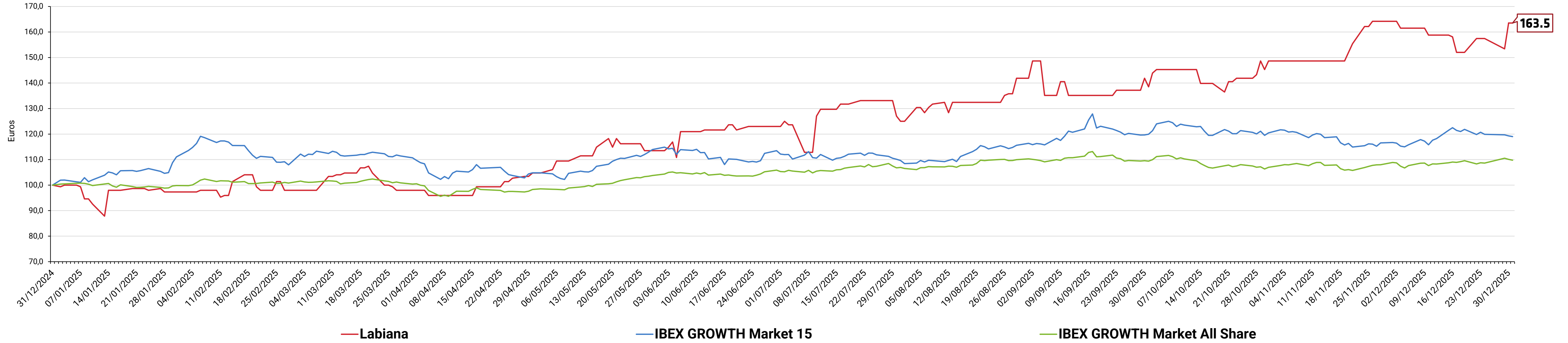
Other stock market indicators	2025	2024
Market capitalisation (euros)	34,950,874.20	21,374,914.80
Number of shares	7,221,255.00	7,221,255.00
Nominal value (euros/share)	0.1	0.1
Accumulated volume (share)	962,488.00	1,275,885.00
Average volume (share)	4,605.21	6,476.57
Accumulated turnover (euros)	3,303,163.76	2,751,948.52
Average turnover (euros)	15,804.61	13,969.28

Labiana Healt vs. Indexes ¹	2025	2024
LABIANA	63.5%	136.8%
Ibex Growth Market 15	19.0%	(25.5%)
Ibex Growth Market All Share	9.8%	(1.7%)

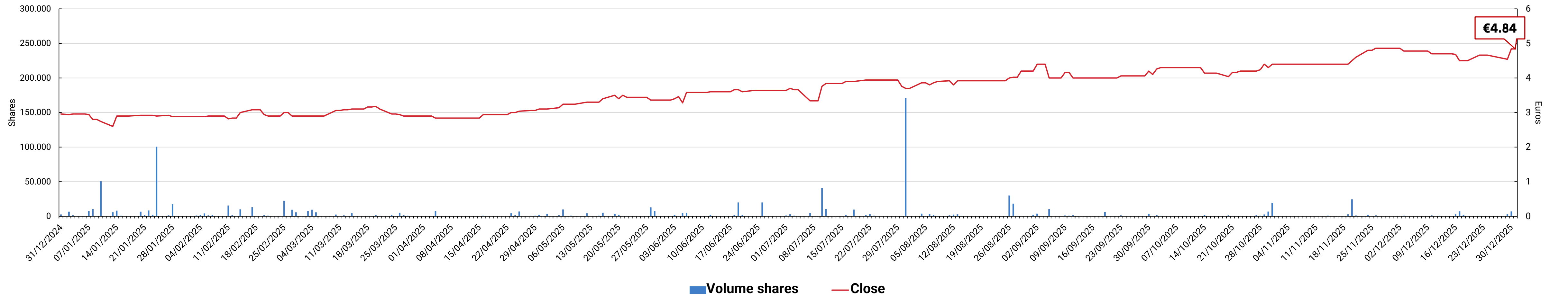
1. Percentage variation in the closing price over the period from 31 December 2024 to 31 December 2025, and over the twelve months of 2024.

15 Labiana Health in the Stock Market

Labiana Health vs IBEX Growth Market 15 and IBEX Growth Market All Share
32-12-24 to 31-12-25



Labiana Health: closing performance and volume of shares
31-12-2024 to 31-12-2025



16 Glossary

AEMPS

The Spanish Agency for Medicines and Health Products (AEMPS) is the Spanish public body responsible for ensuring the quality, safety, and efficacy of medicines and health products, from research through to use. Its functions include the authorization, control, and monitoring of these products, as well as the protection of public health in general.

API

Active Pharmaceutical Ingredient.

Regulatory Authorities

Any official administrative or governmental authority with jurisdiction within the Territory to grant Marketing Authorizations for the Product.

Marketing Authorization (MA)

A license granted by the relevant authority that permits the legal promotion, marketing, sale, importation, and distribution of the Product within the Territory.

CapEx

Expenditures made by a company on capital assets.

CDMO (Contract Development and Manufacturing Organization)

Includes all steps and operations involved in the development and production of Products from APIs, including pharmaceutical formulation, packaging, labeling, in-process quality control, and storage of Products, APIs, and Excipients, through to delivery to the customer.

CMO, Contract Manufacturing

All steps and operations involved in the production of Products from APIs, including pharmaceutical formulation, packaging, labeling, in-process quality control, and storage of Products, APIs, and excipients, through to delivery to the customer.

Net Financial Debt (NFD)

It is the sum of long-term and short-term financial debt (including debts to credit institutions and third parties) minus cash (bank balances).

Dossier, Registration, Registration File

A file containing all confidential scientific and technical documents and information required to apply for Marketing Authorization for the Product in the Territory. The Registration File is classified as confidential information.

EBIT, earnings before interest and taxes

It is calculated by subtracting the company's operating expenses from its total revenue.

Adjusted EBIT

In fiscal year 2024, earnings before interest and taxes, excluding extraordinary expenses arising from the divestment transaction in Serbia, the transaction related to the agreement with Miralta Finance Bank, S.A. and Blantyre Capital Limited, and the search for financing. In 2025, these extraordinary expenses include those arising from the divestment transaction in Serbia, the transaction related to the agreement with Miralta Finance Bank, S.A. and Blantyre Capital Limited, and those related to the search for new syndicated financing and the capital increase.

EBITDA, earnings before interest, taxes, depreciation, and amortization

Shows the company's operating profit.

Adjusted EBITDA

For the 2024 financial year, earnings before interest, taxes, depreciation and amortisation, excluding extraordinary expenses arising from the divestment in Serbia, the transaction under the agreement with Miralta Finance Bank, S.A. and Blantyre Capital Limited, and the search for financing. In 2025, these extraordinary expenses include those arising from the divestment in Serbia, the transaction under the agreement with Miralta Finance Bank, S.A. and Blantyre Capital Limited, and those relating to the search for new syndicated financing and the capital increase.

Free Cash Flow

The cash flow generated by the Group's operating activities. It is calculated after deducting the investments made to keep the companies comprising the Group operational. In short, it is the cash available after paying the corresponding expenses.

Generic

Any drug that has the same qualitative and quantitative composition in active ingredients and the same pharmaceutical form, and whose bioequivalence with the reference drug has been demonstrated by appropriate bioavailability studies. A generic drug is a drug whose authorization is based on the demonstration of bioequivalence with a previously authorized drug and for which the data protection period has expired (i.e., at least ten years have elapsed since its authorization).

GMP, Good Manufacturing Practices

The rules and regulations approved at a given time by the competent authorities of a territory or country, or other standards relating to the manufacture, packaging, storage, and quality control of pharmaceutical products.

Management Buy Out (MBO)

A process by which the executives managing a company decide to acquire ownership of it.

Metaphylaxis

Administration of a medication to a group of animals following the diagnosis of a clinical disease in part of the group, with the aim of treating the clinically ill animals and controlling the transmission of the disease to animals in close contact who are at risk and may already be subclinically infected.

PIK

Refers to "Paid in Kind" (PIK) interest, where instead of paying interest in cash, it is added to the principal balance of the debt or settled through the issuance of new debt instruments such as bonds or shares. This mechanism helps the borrower by deferring cash outlays but increases the total amount of debt.

Prophylaxis

A set of measures taken to protect against or prevent disease. Prophylaxis constitutes the preventive treatment of disease.

Liquidity ratio

An indicator that measures a company's ability to meet its short-term debts and obligations.

Solvency ratio

An indicator of a company's ability to meet all of its obligations.

Equity

Net worth.

Return on Investment (ROI)

A measure used to determine how much the company earns from its investments.

Return on Invested Capital (ROIC)

A measure used to determine how much the company earns from its invested capital.

17 Contact



Cristina Ramos Recoder

investors@labiana.com

(+34) 91 991 26 28

www.labiana.com

Gross Financial Debt Structure	<i>Figures expressed in million euros</i>	
	31.12.25	31.12.24
Long-term debt	30.1	27.2
Short-term debt	6.6	8.2



B. Consolidated financial statements, auditor's report as of 31 December 2025 and management report for the period January–December 2025 of Labiana Health, S.A.

April 2026



**LABIANA HEALTH, S.A.
Y SOCIEDADES DEPENDIENTES**

**Informe de auditoría,
Cuentas anuales consolidadas
a 31 de diciembre de 2025
e Informe de Gestión consolidado
del ejercicio 2025**

Member of



Alliance of
independent firms

INFORME DE AUDITORÍA DE CUENTAS ANUALES CONSOLIDADAS EMITIDO POR UN AUDITOR INDEPENDIENTE

A los accionistas de LABIANA HEALTH, S.A.:

INFORME SOBRE LAS CUENTAS ANUALES CONSOLIDADAS

Opinión con salvedades

Hemos auditado las cuentas anuales consolidadas de LABIANA HEALTH, S.A. (la Sociedad dominante) y sus sociedades dependientes, (el Grupo), que comprenden el estado de situación financiera a 31 de diciembre de 2025, la cuenta de resultados, el estado del resultado global, el estado de cambios en el patrimonio neto, el estado de flujos de efectivo y la memoria, todos ellos consolidados, correspondientes al ejercicio terminado en dicha fecha.

En nuestra opinión, excepto por los efectos sobre las cifras comparativas del ejercicio anterior del hecho descrito en la sección *Fundamento de la opinión con salvedades* de nuestro informe, las cuentas anuales consolidadas adjuntas expresan, en todos los aspectos significativos, la imagen fiel del patrimonio y de la situación financiera del Grupo a 31 de diciembre de 2025, así como de sus resultados y flujos de efectivo correspondientes al ejercicio terminado en dicha fecha, de conformidad con el marco normativo de información financiera que resulta de aplicación (que se identifica en la Nota 3 de la memoria) y, en particular, con los principios y criterios contables contenidos en el mismo.

Fundamento de la opinión con salvedades

Tal y como se indica en las Notas 12 y 3.g) de la memoria consolidada, al 31 de diciembre de 2025 y 2024 la Sociedad mantiene una inversión del 10% en una entidad participada, cuyo importe asciende a 492 miles de euros y 1.399 miles de euros, respectivamente. Durante el ejercicio 2025 la Sociedad ha registrado un ajuste con cargo a reservas por importe de 800 miles de euros derivado del deterioro de valor de dicha inversión. En base a la información obtenida a la fecha de este informe, y de acuerdo con el marco normativo de información financiera aplicable, dicho deterioro debió haberse reconocido en el ejercicio 2024 y, en consecuencia, deberían haberse modificado las cifras comparativas del ejercicio 2024 incluidas en las cuentas anuales consolidadas adjuntas. De haber sido reexpresadas, el resultado consolidado del ejercicio 2024 y el importe del activo correspondiente a la participación a 31 de diciembre de 2024 se habrían reducido en 800 miles de euros.

Nuestra opinión de auditoría sobre las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2024 contenía una limitación al alcance relacionada con este mismo asunto debido a la falta de información disponible en aquella fecha. En consecuencia, nuestra opinión sobre las cuentas anuales consolidadas del ejercicio actual incluye una salvedad por los efectos que este hecho tiene sobre la comparabilidad entre la información del periodo actual y la correspondiente al ejercicio anterior.

Hemos llevado a cabo nuestra auditoría de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España. Nuestras responsabilidades de acuerdo con dichas normas se describen más adelante en la sección *Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de las cuentas anuales consolidadas* de nuestro informe.

Somos independientes del Grupo de conformidad con los requerimientos de ética, incluidos los de independencia, que son aplicables a nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas en España, según lo exigido por la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas. En este sentido, no hemos prestado servicios distintos a los de la auditoría de cuentas ni han concurrido situaciones o circunstancias que, de acuerdo con lo establecido en la citada normativa reguladora, hayan afectado a la necesaria independencia de modo que se haya visto comprometida.

Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido proporciona una base suficiente y adecuada para nuestra opinión con salvedades.

Cuestiones clave de la auditoría

Las cuestiones clave de la auditoría son aquellas cuestiones que, según nuestro juicio profesional, han sido de la mayor significatividad en nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas del periodo actual. Estas cuestiones han sido tratadas en el contexto de nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas en su conjunto, y en la formación de nuestra opinión sobre éstas, y no expresamos una opinión por separado sobre esas cuestiones.

Además de la cuestión descrita en la sección *Fundamento de la opinión con salvedades*, hemos determinado que las cuestiones que se describen a continuación son las cuestiones clave de la auditoría que se deben comunicar en nuestro informe.

Reconocimiento y valoración de los gastos de desarrollo activados

Descripción El balance consolidado adjunto recoge al 31 de diciembre de 2025 activos por gastos de desarrollo por importe de 5.950 miles de euros.

Las políticas contables del Grupo y el marco de información financiera aplicable establecen diferentes requisitos para poder activar dichos gastos entre ellos que deben estar específicamente individualizados por proyectos y que existan motivos fundados de éxito técnico y comercial futuro.

Debido al alto grado de juicio por parte de la Dirección que conlleva el proceso de estimación que requiere la evaluación del cumplimiento de los requisitos para su reconocimiento inicial como activo y su valoración posterior por parte de la Dirección del Grupo, hemos considerado esta área como una cuestión clave de nuestra auditoría.

Nuestra respuesta

Nuestros procedimientos de auditoría han consistido, entre otros, en los siguientes:

- Entendimiento de las políticas y procedimientos aplicados por el Grupo para la capitalización y valoración de los gastos de desarrollo.
- Reuniones con la Dirección para tomar conocimiento del estado y evolución de cada proyecto activado y para comprender la estimación de flujos futuros de ingresos previstos.
- Realización de pruebas en detalle para analizar la correcta contabilización de los proyectos activados durante el ejercicio.
- Obtención de un detalle del valor contable de los gastos de desarrollo individualizado por proyectos y análisis de la razonabilidad del valor recuperable mediante la revisión de las proyecciones y sus hipótesis.
- Verificación de la correcta amortización de los diferentes proyectos activados.
- Revisión de la información revelada en las cuentas anuales consolidadas de acuerdo con los requerimientos del marco normativo de información financiera aplicable al Grupo.

Otra información: Informe de gestión consolidado

La otra información comprende exclusivamente el informe de gestión consolidado del ejercicio 2025, cuya formulación es responsabilidad de los administradores de la Sociedad dominante y no forma parte integrante de las cuentas anuales consolidadas.

Nuestra opinión de auditoría sobre las cuentas anuales consolidadas no cubre el informe de gestión consolidado. Nuestra responsabilidad sobre el informe de gestión consolidado, de conformidad con lo exigido por la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas, consiste en:

- a) Comprobar únicamente que el estado de información no financiera consolidado al que se refiere la Ley de Auditoría de Cuentas, se han facilitado en la forma prevista en la normativa aplicable y, en caso contrario, informar sobre ello.
- b) Evaluar e informar sobre la concordancia del resto de la información incluida en el informe de gestión consolidado con las cuentas anuales consolidadas, a partir del conocimiento del Grupo obtenido en la realización de la auditoría de las citadas cuentas, así como en evaluar e informar de si el contenido y presentación de esta parte del informe de gestión consolidado son conformes a la normativa que resulta de aplicación. Si, basándonos en el trabajo que hemos realizado, concluimos que existen incorrecciones materiales, estamos obligados a informar de ello.

Sobre la base del trabajo realizado, según lo descrito anteriormente, hemos comprobado que la información mencionada en el apartado a) anterior se facilita en la forma prevista en la normativa aplicable y que el resto de la información que contiene el informe de gestión consolidado concuerda con la de las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2025 y su contenido y presentación son conformes a la normativa que resulta de aplicación.

Responsabilidad de los administradores y de la comisión de auditoría en relación con las cuentas anuales consolidadas

Los administradores de la Sociedad dominante son responsables de formular las cuentas anuales consolidadas adjuntas, de forma que expresen la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera y de los resultados consolidados del Grupo, de conformidad con las NIIF-UE y demás disposiciones del marco normativo de información financiera aplicable al Grupo en España, y del control interno que consideren necesario para permitir la preparación de cuentas anuales consolidadas libres de incorrección material, debida a fraude o error.

En la preparación de las cuentas anuales consolidadas, los administradores de la Sociedad dominante son responsables de la valoración de la capacidad del Grupo para continuar como empresa en funcionamiento, revelando, según corresponda, las cuestiones relacionadas con empresa en funcionamiento y utilizando el principio contable de empresa en funcionamiento excepto si los citados administradores tienen intención de liquidar el Grupo o de cesar sus operaciones, o bien no exista otra alternativa realista.

La comisión de auditoría es responsable de la supervisión del proceso de elaboración y presentación de las cuentas anuales consolidadas.

Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de las cuentas anuales consolidadas

Nuestros objetivos son obtener una seguridad razonable de que las cuentas anuales consolidadas en su conjunto están libres de incorrección material, debida a fraude o error, y emitir un informe de auditoría que contiene nuestra opinión.

Seguridad razonable es un alto grado de seguridad, pero no garantiza que una auditoría realizada de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España siempre detecte una incorrección material cuando existe. Las incorrecciones pueden deberse a fraude o error y se consideran materiales si, individualmente o de forma agregada, puede preverse razonablemente que influyan en las decisiones económicas que los usuarios toman basándose en las cuentas anuales consolidadas.

Como parte de una auditoría de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España, aplicamos nuestro juicio profesional y mantenemos una actitud de escepticismo profesional durante toda la auditoría. También:

- Identificamos y valoramos los riesgos de incorrección material en las cuentas anuales consolidadas, debida a fraude o error, diseñamos y aplicamos procedimientos de auditoría para responder a dichos riesgos y obtenemos evidencia de auditoría suficiente y adecuada para proporcionar una base para nuestra opinión. El riesgo de no detectar una incorrección material debida a fraude es más elevado que en el caso de una incorrección material debida a error, ya que el fraude puede implicar colusión, falsificación, omisiones deliberadas, manifestaciones intencionadamente erróneas, o la elusión del control interno.

- Obtenemos conocimiento del control interno relevante para la auditoría con el fin de diseñar procedimientos de auditoría que sean adecuados en función de las circunstancias, y no con la finalidad de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno del Grupo.
- Evaluamos si las políticas contables aplicadas son adecuadas y la razonabilidad de las estimaciones contables y la correspondiente información revelada por los administradores de la Sociedad dominante.
- Concluimos sobre si es adecuada la utilización, por los administradores de la Sociedad dominante, del principio contable de empresa en funcionamiento y basándonos en la evidencia de auditoría obtenida, concluimos sobre si existe o no una incertidumbre material relacionada con hechos o con condiciones que pueden generar dudas significativas sobre la capacidad del Grupo para continuar como empresa en funcionamiento. Si concluimos que existe una incertidumbre material, se requiere que llamemos la atención en nuestro informe de auditoría sobre la correspondiente información revelada en las cuentas anuales consolidadas o, si dichas revelaciones no son adecuadas, que expresemos una opinión modificada. Nuestras conclusiones se basan en la evidencia obtenida hasta la fecha de nuestro informe de auditoría. Sin embargo, los hechos o condiciones futuros pueden ser la causa de que el Grupo deje de ser una empresa en funcionamiento.
- Evaluamos la presentación global, la estructura y el contenido de las cuentas anuales consolidadas, incluida la información revelada, y si las cuentas anuales consolidadas representan las transacciones y hechos subyacentes de un modo que logran expresar la imagen fiel.
- Planificamos y ejecutamos la auditoría del grupo para obtener evidencia suficiente y adecuada en relación con la información financiera de las entidades o de las unidades de negocio del Grupo como base para la formación de una opinión sobre las cuentas anuales consolidadas. Somos responsables de la dirección, supervisión y revisión del trabajo realizado para los fines de la auditoría del Grupo. Somos los únicos responsables de nuestra opinión de auditoría.

Nos comunicamos con la comisión de auditoría de la Sociedad dominante en relación con, entre otras cuestiones, el alcance y el momento de realización de la auditoría planificados y los hallazgos significativos de la auditoría, así como cualquier deficiencia significativa del control interno que identificamos en el transcurso de la auditoría.

También proporcionamos a la comisión de auditoría de la Sociedad dominante una declaración de que hemos cumplido los requerimientos de ética relativos a independencia y nos hemos comunicado con la misma para informar de aquellas cuestiones que razonablemente puedan suponer una amenaza para nuestra independencia y, en su caso, de las medidas de salvaguarda adoptadas para eliminar o reducir la amenaza.

Entre las cuestiones que han sido objeto de comunicación a la comisión de auditoría de LABIANA HEALTH, S.A., determinamos los que han sido de la mayor significatividad en la auditoría de las cuentas anuales consolidadas del periodo actual y que son, en consecuencia, las cuestiones clave de la auditoría.

Describimos esos riesgos en nuestro informe de auditoría salvo que las disposiciones legales o reglamentarias prohíban revelar públicamente la cuestión.

INFORME SOBRE OTROS REQUERIMIENTOS LEGALES Y REGLAMENTARIOS

Informe adicional para la comisión de auditoría

La opinión expresada en este informe es coherente con lo manifestado en nuestro informe adicional para la comisión de auditoría de la Sociedad de fecha 16 de abril de 2026.

Periodo de contratación

La Junta General de Accionistas celebrada el 3 de octubre de 2023 nos nombró auditores por un periodo de 3 años, para los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2023, 2024 y 2025.

AUREN AUDITORES SP, S.L.P.
Inscrita en el ROAC N° S2347

Julio López Vázquez
Inscrito en el ROAC N° 18683

16 de abril de 2026

**LABIANA HEALTH, S.A.
Y SOCIEDADES DEPENDIENTES**

CUENTAS ANUALES E INFORME DE GESTIÓN
CONSOLIDADOS CORRESPONDIENTES AL EJERCICIO
2025 JUNTO CON EL INFORME DE REVISIÓN
LIMITADA DE ESTADOS FINANCIEROS INTERMEDIOS
CONSOLIDADOS EMITIDO POR UN AUDITOR
INDEPENDIENTE

**LABIANA HEALTH, S.A.
Y SOCIEDADES DEPENDIENTES**

Cuentas Anuales e Informe de Gestión
Consolidados correspondientes al ejercicio 2025
junto con el Informe de Auditoría de Estados Financieros
Intermedios Consolidadas emitido por un Auditor Independiente

**INFORME DE AUDITORÍA DE CUENTAS ANUALES CONSOLIDADAS EMITIDO POR UN AUDITOR
INDEPENDIENTE**

**CUENTAS ANUALES CONSOLIDADAS CORRESPONDIENTES AL EJERCICIO FINALIZADO EL 31 DE
DICIEMBRE DE 2025:**

Balance Consolidado al 31 de diciembre de 2025 y al 31 de diciembre de 2024
Cuenta de Pérdidas y Ganancias Consolidada correspondiente al ejercicio finalizado
el 31 de diciembre de 2025 y al 31 de diciembre de 2024
Estado Consolidado de Cambios en el Patrimonio Neto correspondiente al ejercicio
finalizado el 31 de diciembre de 2025 y al 31 de diciembre de 2024
Estado Consolidado de Flujos de Efectivo correspondiente al ejercicio finalizado el
31 de diciembre de 2025 y al 31 de diciembre de 2024
Memoria Consolidada del ejercicio 2025

**INFORME DE GESTIÓN CONSOLIDADO CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO FINALIZADO EL 31 DE
DICIEMBRE DE 2025**

LABIANA HEALTH, S.A.
Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

CUENTAS ANUALES CONSOLIDADAS CORRESPONDIENTES
AL EJERCICIO FINALIZADO EL 31 DE DICIEMBRE DE 2025

LABIANA HEALTH, S.A.
Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

BALANCE CONSOLIDADO AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025 Y 2024

(Expresado en euros)

ACTIVO	Notas a la Memoria	31/12/2025	31/12/2024
ACTIVO NO CORRIENTE		26.015.553,17	23.306.028,20
Inmovilizado intangible	Nota 6	6.194.107,15	6.026.391,36
Desarrollo		5.950.292,37	5.706.370,00
Propiedad industrial		59.607,19	84.339,02
Aplicaciones informáticas		184.207,59	235.682,34
Otro inmovilizado intangible		-	-
Inmovilizado material	Nota 7	14.424.654,23	12.684.246,30
Terrenos y construcciones		2.522.794,62	2.314.335,77
Instalaciones técnicas y otro inmovilizado material		11.486.859,61	10.369.910,53
Inmovilizado en curso y anticipos		415.000,00	-
Inversiones financieras a largo plazo		1.422.921,27	2.114.936,04
Participaciones en sociedades del grupo no consolidadas y otras	Nota 12	836.955,86	1.743.678,02
Créditos a largo plazo	Notas 9.2. y 24.1	73.647,21	113.721,26
Otros activos financieros	Nota 12	512.318,20	257.536,76
Activos por impuesto diferido	Nota 17	3.973.870,52	2.480.454,49
ACTIVO CORRIENTE		31.527.878,95	28.695.939,81
Existencias	Notas 9.2 y 15	12.408.252,10	10.678.956,68
Comerciales		870.491,87	906.517,28
Materias primas y otros aprovisionamientos		6.337.377,23	5.372.805,88
Productos en curso y semiterminados		1.698.895,60	1.903.125,45
Productos terminados		3.126.065,47	1.794.717,26
Anticipos a proveedores		375.421,93	701.790,81
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	Notas 9.2 y 24.1	12.820.354,91	10.937.135,89
Clientes por ventas y prestaciones de servicios.	Nota 9.2	10.391.272,58	9.416.758,20
Deudores varios	Nota 17	42.043,94	38.828,82
Personal	Nota 17	143.931,99	131.472,42
Activos por impuesto corriente		546.415,02	177.536,72
Otros créditos con las Administraciones Públicas	Nota 9.2	1.696.691,39	1.172.539,73
Inversiones financieras a corto plazo	Nota 9.2	1.800,25	159.000,25
Otros créditos a corto plazo		-	158.200,00
Otros activos financieros		1.800,25	800,25
Periodificaciones a corto plazo		382.937,47	182.832,93
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	Nota 9.1	5.914.534,21	6.738.014,06
Tesorería		5.914.534,21	6.738.014,06
TOTAL ACTIVO		57.543.432,11	52.001.968,01

LABIANA HEALTH, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES**BALANCE CONSOLIDADO AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025 Y 2024**

(Expresado en euros)

PATRIMONIO NETO Y PASIVO	Notas a la Memoria	31/12/2025	31/12/2024
PATRIMONIO NETO		4.757.115,81	2.568.050,13
Fondos propios		5.083.280,09	2.868.879,20
Capital	Nota 14.1	722.125,50	722.125,50
Prima de emisión	Nota 14.2	8.198.233,23	8.198.233,23
Reservas y resultados de ejercicios anteriores	Nota 14.3	5.088.103,88	4.962.739,38
Reservas distribuibles		5.961.234,63	5.545.418,52
Reservas no distribuibles		8.320.538,79	8.320.538,79
Resultados de ejercicios anteriores		(9.193.669,54)	(8.903.217,93)
Reservas en sociedades consolidadas	Nota 14.4	(11.828.899,00)	(11.812.796,35)
(Acciones y participaciones en patrim propias y de la Soc Dominante)	Nota 14.5	(921.177,84)	(710.589,44)
Resultado del ejercicio atribuido a la sociedad dominante	Nota 21	2.569.177,05	253.449,61
Pérdidas y ganancias consolidadas		2.554.096,16	206.505,65
(Pérdidas y ganancias socios externos)		15.080,90	46.943,96
Otros instrumentos de patrimonio neto		1.255.717,27	1.255.717,27
Ajustes por cambios de valor		553.785,82	550.084,51
Subvenciones, donaciones y legados recibidos	Nota 23	85.229,38	99.185,00
Socios externos	Nota 5	(965.179,48)	(950.098,58)
PASIVO NO CORRIENTE		30.124.068,91	27.275.343,16
Provisiones a largo plazo	Nota 22	5.590,60	5.590,60
Obligaciones por prestaciones a largo plazo al personal		5.590,60	5.590,60
Deudas a largo plazo	Nota 10.1	30.090.068,52	27.236.690,89
Deudas con entidades de crédito		769.408,08	1.620.386,20
Acreedores por arrendamiento financiero		283.072,62	346.013,87
Otros pasivos financieros		29.037.587,82	25.270.290,82
Pasivos por impuesto diferido	Nota 17	28.409,79	33.061,67
PASIVO CORRIENTE		22.662.247,39	22.158.574,71
Deudas a corto plazo	Nota 10.1	6.578.817,09	8.153.138,54
Deudas con entidades de crédito		5.209.214,21	6.817.472,32
Acreedores por arrendamiento financiero		382.204,27	552.302,22
Otros pasivos financieros		987.398,61	783.364,00
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar		15.460.632,91	13.505.436,17
Proveedores	Nota 10.1	11.365.200,10	8.768.388,10
Acreedores varios	Nota 10.1	478.079,35	753.812,77
Personal (remuneraciones pendientes de pago)	Nota 10.1	1.627.797,42	1.865.135,92
Pasivo por impuesto corriente	Nota 17	(269,00)	(269,00)
Otras deudas con las Administraciones Públicas	Nota 17	993.764,00	955.682,29
Anticipos de clientes	Nota 10.1	996.061,04	1.162.686,09
Periodificaciones a corto plazo		622.797,39	500.000,00
TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO		57.543.432,12	52.001.968,01

LABIANA HEALTH, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES**CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS CONSOLIDADA CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO FINALIZADO EL 31 DE DICIEMBRE DE 2025 Y 2024**

(Expresada en euros)

CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS	Notas memoria	31/12/2025	31/12/2024
OPERACIONES CONTINUADAS			
Importe neto de la cifra de negocio	Nota 26	75.181.414,49	66.256.756,76
Ventas netas		69.446.081,50	58.927.361,08
Prestaciones de servicios		5.735.332,99	7.329.395,68
Var. de existencias de prod. terminados y en curso de fabricación		1.115.410,36	261.538,21
Trabajos realizados por la empresa para su inmovilizado	Notas 6 y 7	1.262.213,43	1.117.701,71
Aprovisionamientos	Nota 18.a	(31.585.979,59)	(26.693.136,29)
Consumo de mercaderías		(3.050.959,76)	(2.372.511,97)
Consumo de materias primas y otras materias consumibles		(26.593.174,41)	(22.265.021,79)
Trabajos realizados por otras empresas		(1.817.061,91)	(1.588.541,08)
Deterioro de mercaderías, materias primas y otros aprovisionamientos		(124.783,51)	(467.061,45)
Otros ingresos de explotación		9.996,79	-
Ingresos accesorios y otros de gestión corriente		9.996,79	-
Gastos de personal		(21.604.586,79)	(20.430.895,12)
Sueldos, salarios y asimilados		(16.715.066,29)	(15.984.384,36)
Cargas sociales	Nota 18.b	(4.889.520,51)	(4.446.510,76)
Otros gastos de explotación		(13.267.178,20)	(11.077.172,17)
Servicios exteriores		(12.751.599,65)	(10.582.714,31)
Tributos		(485.596,15)	(491.067,22)
Pérdidas, deterioro y variación de provisiones por operaciones comerciales		(29.982,39)	(3.390,64)
Amortización del inmovilizado	Notas 6 y 7	(3.792.876,65)	(4.251.851,77)
Imputación de subvenciones de inmovilizado no financiero y otras		13.955,62	13.955,62
Deterioro y resultado por enajenaciones del inmovilizado		(38.590,53)	(137.813,36)
Deterioros y pérdidas	Nota 6	(38.590,53)	(255.085,59)
Resultados por enajenaciones y otras		-	117.272,23
Otros resultados		(61.608,91)	(99.463,21)
RESULTADO DE EXPLOTACIÓN		7.232.170,02	4.959.620,38
Ingresos financieros		6.837,28	20.607,06
Gastos financieros		(5.907.451,85)	(4.838.927,10)
Variación de valor razonable en instrumentos financiero		-	(563,00)
Imputación al resultado del ejercicio por activos financieros disponibles para la venta		-	27.388,69
Diferencias de cambio		131.395,80	(66.840,55)
Deterioro y resultado por enajenaciones de instrumentos financieros		(264.922,16)	(103.893,80)
RESULTADO FINANCIERO		(6.034.140,93)	(4.989.617,39)
RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS		1.198.029,10	(29.997,01)
Impuestos sobre beneficios	Nota 17	1.356.067,06	236.502,66
RESULTADO DEL EJERCICIO PROCEDENTE DE OPERACIONES CONTINUADAS		2.554.096,16	206.505,65
RESULTADO CONSOLIDADO DEL EJERCICIO		2.554.096,16	206.505,65
Resultado atribuido a socios externos	Nota 5	(15.080,90)	(46.943,96)
RESULTADO ATRIBUIDO A LA SOCIEDAD DOMINANTE		2.569.177,05	253.449,61

LABIANA HEALTH, S.A.
Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO CONSOLIDADO

A) ESTADO DE INGRESOS Y GASTOS RECONOCIDOS CONSOLIDADOS EN LOS EJERCICIOS 2025 Y 2024

(Expresado en euros)

	Notas a la Memoria	2025	2024
RESULTADO DE LA CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS		2.554.096,16	206.505,65
Ingresos y gastos imputados directamente al patrimonio neto:			
Subvenciones, donaciones y legados recibidos	Nota 23	-	-
Diferencia de conversión		3.701,31	(61.218,19)
Efecto impositivo	Nota 17	-	-
TOTAL INGRESOS Y GASTOS IMPUTADOS DIRECTAMENTE EN EL PATRIMONIO NETO		3.701,31	(61.218,19)
Transferencias a la cuenta de pérdidas y ganancias:			
Subvenciones, donaciones y legados recibidos	Nota 23	(13.955,62)	(13.955,62)
TOTAL TRANSFERENCIAS A LA CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS		(13.955,62)	(13.955,62)
TOTAL INGRESOS Y GASTOS RECONOCIDOS		2.543.841,85	131.331,84

LABIANA HEALTH, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES**ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO CONSOLIDADO CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO 2025 Y 2024**

(Expresado en euros)

	Capital Escriturado	Prima de emisión	Reservas y Resultados de Ejercicios anteriores	Reservas consolidadas	(Acciones en patrimonio Propias)	Resultado del ejercicio atribuido a la soc. dominante	Ajuste por cambio de valor	Subvenciones	Otros instrumentos del patrimonio neto	Socios Externos	Total
SALDOS AL 1 DE ENERO DE 2024	722.125,50	8.198.233,23	4.674.422,02	(6.645.713,37)	(200.073,75)	(4.422.767,72)	611.302,70	113.140,62	1.255.717,27	(903.154,62)	3.403.231,88
Total ingresos y gastos reconocidos	-	-	-	-	-	253.449,61	(61.218,19)	(13.955,62)	-	(46.943,96)	131.331,84
Operaciones consocios o propietarios	-	-	351.586,62	-	(510.515,69)	-	-	-	-	-	(158.929,07)
Operaciones con acciones propias (netas)	-	-	351.586,62	-	(510.515,69)	-	-	-	-	-	(158.929,07)
Otras variaciones del patrimonio neto:	-	-	(63.269,25)	(5.167.082,98)	-	4.422.767,72	-	-	-	-	(807.584,52)
Emisión de otros instrumentos de patrimonio neto (Nota 14.5)	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Distribución de resultados del ejercicio anterior	-	-	(215.972,69)	(4.206.795,03)	-	4.422.767,72	-	-	-	-	-
Otros movimientos	-	-	152.703,43	(960.287,95)	-	-	-	-	-	-	(807.584,52)
SALDOS AL 1 DE ENERO DE 2025	722.125,50	8.198.233,23	4.962.739,38	(11.812.796,35)	(710.589,44)	253.449,61	550.084,51	99.185,00	1.255.717,27	(950.098,58)	2.568.050,13
Total ingresos y gastos reconocidos	-	-	-	-	-	2.569.177,05	3.701,31	(13.955,62)	-	(15.080,90)	2.543.841,85
Operaciones con socios o propietarios	-	-	415.816,11	-	(210.588,40)	-	-	-	-	-	205.227,71
Operaciones con acciones propias (netas) (Nota 14.4)	-	-	415.816,11	-	(210.588,40)	-	-	-	-	-	205.227,71
Otras variaciones del patrimonio neto:	-	-	(290.451,61)	(16.102,65)	-	(253.449,61)	-	-	-	-	(560.003,87)
Emisión de otros instrumentos de patrimonio neto (Nota 14.5)	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Distribución de resultados del ejercicio anterior	-	-	(290.451,61)	543.901,23	-	(253.449,61)	-	-	-	-	-
Otros movimientos	-	-	-	(560.003,89)	-	-	-	-	-	-	(560.003,87)
SALDO AL FINAL DEL AÑO 2025	722.125,50	8.198.233,23	5.088.103,88	(11.828.899,00)	(921.177,84)	2.569.177,05	553.785,82	85.229,38	1.255.717,27	(965.179,48)	4.757.115,81

LABIANA HEALTH, S.A.
Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

ESTADO CONSOLIDADO DE FLUJOS DE EFECTIVO
CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO 2025 Y 2024

(Expresado en euros)

	2025	2024
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE EXPLOTACIÓN	1.699.269,55	7.192.282,86
Resultado del ejercicio antes de impuestos	1.198.029,10	(29.997,01)
Ajustes al resultado	9.221.334,91	9.026.952,18
Amortización del inmovilizado	3.792.876,65	4.251.851,77
Correcciones valorativas por deterioro	754.595,23	946.623,22
Imputación de subvenciones	(13.955,62)	(13.955,62)
Variación de provisiones	-	-
Resultado de bajas y enajenación del inmovilizado	-	(117.272,23)
Ingresos financieros	(6.837,28)	(20.607,06)
Gastos financieros	5.907.451,85	4.838.927,10
Variación de valor razonable en instrumentos financieros	-	563,00
Otros ingresos y gastos	(1.212.795,91)	(859.178,00)
Cambios en el capital corriente	(2.308.869,75)	3.100.804,18
Existencias	(2.559.164,62)	(1.195.334,80)
Deudores y otras cuentas a cobrar	(1.307.500,79)	2.860.212,02
Otros activos corrientes	(200.104,54)	(28.369,15)
Acreedores y otras cuentas a pagar	1.635.102,81	1.558.597,11
Otros pasivos corrientes	122.797,39	(94.301,00)
Otros flujos de efectivo de las actividades de explotación	(6.411.224,72)	(5.155.476,48)
Pago de intereses	(5.907.451,85)	(4.838.927,10)
Cobro de intereses	6.837,28	20.607,06
Cobros (pagos) por impuesto sobre beneficios	(510.610,15)	(87.156,44)
Otros (pagos)/cobros	-	-
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE INVERSIÓN	(4.240.072,50)	(3.985.407,15)
Pagos por inversiones	(4.436.520,17)	(4.015.466,26)
Sociedades del grupo, neto de efectivo en sociedades consolidadas	-	(36.520,05)
Inmovilizado intangible	(80.995,91)	(31.406,72)
Inmovilizado material	(4.355.524,26)	(3.015.711,01)
Otros activos financieros	-	(931.828,48)
Cobros por desinversiones	196.447,67	30.059,11
Inmovilizado intangible	-	-
Inmovilizado material	-	1.069,11
Otros activos financieros	196.447,67	28.990,00
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN	1.717.323,11	571.661,98
Cobros y pagos por instrumentos de patrimonio	205.227,73	(158.929,08)
Emisión de instrumentos de patrimonio	-	-
Adquisición de instrumentos de patrimonio propio	205.227,73	(158.929,08)
Cobros y pagos por instrumentos de pasivos financieros	1.512.095,38	730.591,06
Emisión	4.251.001,77	4.373.338,41
Deudas con entidades de crédito	-	-
Otras deudas	4.251.001,77	4.373.338,41
Devolución y amortización de:	(2.738.906,39)	(3.642.747,35)
Deudas con entidades de crédito	(2.459.236,23)	(3.032.109,19)
Otras deudas	(279.670,16)	(610.638,16)
AUMENTO/DISMINUCIÓN NETA DEL EFECTIVO O EQUIVALENTES	(823.479,85)	3.778.537,69
Efectivo o equivalentes al comienzo del ejercicio	6.738.014,06	2.959.476,37
Efectivo o equivalentes al final del ejercicio	5.914.534,21	6.738.014,06

LABIANA HEALTH, S.A.
Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

MEMORIA CONSOLIDADA DEL EJERCICIO 2025

NOTA 1. CONSTITUCIÓN, ACTIVIDAD Y RÉGIMEN LEGAL DE LA SOCIEDAD DOMINANTE

a) Constitución y Domicilio Social de la Sociedad Dominante

LABIANA HEALTH, S.A. (antes **SEVEN PHARMA, S.L.**) (en adelante "la Sociedad"), fue constituida en Madrid el 18 de diciembre de 2017, fecha en la que se elevó a público la escritura de traslado de domicilio, adquisición de nacionalidad, cambio de denominación y modificación de estatutos a la legislación española. Hasta esa fecha, la Sociedad se denominaba Seven Pharma, B.V. y estaba domiciliada en Rotterdam (Holanda). Su domicilio social actual se encuentra en Madrid, Avenida de Europa, 34 letra D, planta primera, Pozuelo de Alarcón.

Con fecha 21 de diciembre de 2021, el Consejo de Administración de la Sociedad aprobó la transformación de la misma en Sociedad Anónima. Con fecha 28 de febrero de 2022, se ha presentado la solicitud de inscripción al Registro Mercantil de Madrid, siendo efectivamente inscrita dicha transformación el 10 de marzo de 2022.

b) Actividad de la Sociedad Dominante

Según los Estatutos de la Sociedad Dominante, su actividad tendrá por objeto:

- Participar en la financiación o tener cualquier otro tipo de interés en otras entidades jurídicas, asociaciones o empresas, o dirigir su gestión.
- Prestar garantías y garantizar el cumplimiento de las mismas o de cualquier otra forma asumir la responsabilidad, ya sea solidaria o de otro tipo, por obligaciones de las empresas del Grupo o de terceros, o en relación con las mismas.
- Hacer todo lo que, en el sentido más amplio de la palabra, esté relacionado o pueda conducir a la consecución de ese objetivo.

c) Actividad de las Sociedades del Grupo

La actividad principal de las filiales, consiste en la comercialización de productos propios veterinarios, la prestación de servicios de fabricación de productos farmacéuticos y veterinarios para terceros, la prestación de servicios dirigidos a la renovación de registros de productos, la creación y actualización de dossieres y asesoramiento en los trámites con las autoridades sanitarias para terceros y propios, el desarrollo de nuevos productos farmacéuticos y veterinarios, y reformulaciones de productos existentes, así como cualquier otra actividad relacionada con el mencionado objeto social.

d) Régimen Legal de la Sociedad Dominante

La Sociedad Dominante se rige por sus estatutos sociales y por la vigente Ley de Sociedades de Capital.

e) Cotización en Mercados Bursátiles

Con fecha 9 de febrero de 2022, la Sociedad Dominante aprobó en Junta de Socios, la transformación de la Sociedad Dominante en sociedad anónima, así como la solicitud de incorporación al segmento BME Growth de BME MTF Equity, de la totalidad de las acciones de la Sociedad Dominante en circulación en ese momento, así como aquellas que se emitieran entre la fecha de dicha Junta y la fecha efectiva de incorporación a negociación de las acciones.

Con fecha 22 de junio de 2022, el Consejo de Administración de Bolsas y Mercados Españoles, Sistemas de Negociación, S.A., aprobó incorporarla al segmento BME Growth de BME MTF Equity con efectos a partir del 24 de junio de 2022, 7.221.255 acciones de 0,10 euros de valor nominal cada una. La Sociedad Dominante designó como Asesor Registrado a Norgestión, S.A. y como Proveedor de Liquidez a GVC Gaesco Valores, S.V., S.A. Con fecha 28 de febrero de 2023, el Asesor Registrado de la Sociedad pasó a ser VGM Advisory Partners, S.L.U.

El Consejo de Administración de la Sociedad Dominante formuló las Cuentas Anuales Consolidadas del ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2022 el 27 de abril de 2023. Con posterioridad a dicha fecha y dado que los auditores de la Sociedad Dominante y del Grupo no emitieron el informe de auditoría de la Sociedad Dominante y las Cuentas Anuales Consolidadas del Grupo antes del 30 de abril de 2023, el 2 de mayo de 2023 el BME Growth suspendió la cotización de la Sociedad.

La Sociedad volvió a publicar las Cuentas Anuales reformuladas el 30 de junio de 2023 y el 3 de julio, el BME acordó levantar la suspensión de la contratación de las acciones de Labiana Health.

NOTA 2. SOCIEDADES DEL GRUPO

La Sociedad Dominante posee, directa o indirectamente, participaciones en diversas sociedades nacionales y ostenta, directa e indirectamente, el control de estas. Tal y como se indica en la Nota 1, la Sociedad Dominante ya era poseedora de las participaciones de las dependientes en ejercicios anteriores. Sin embargo, al estar domiciliada fuera de España no estaba obligada a formular cuentas anuales consolidadas. Por lo tanto, al 1 de enero de 2018, se efectuó la primera consolidación de las sociedades integrantes del Grupo. A efectos contables dicha fecha coincide con el momento en el que se realizó una escisión parcial y fusión entre dos de las sociedades dependientes descritas en el apartado posterior.

a) Sociedades Dependientes Incluidas en el Perímetro de Consolidación

El detalle de las Sociedades Dependientes incluidas en el perímetro de consolidación del ejercicio 2025 por el método de integración global, es el siguiente:

	Porcentaje de Participación Directa	Porcentaje de Participación Indirecta	Método de Consolidación Aplicado
Labiana Life Sciences, S.A.U.	100,00	-	Integración global
Labiana Pharmaceuticals, S.LU.	100,00	-	Integración global
Labiana México, S.A de C.V.	-	95,00	Integración global
Zoleant ILAC	-	51,00	Integración global
Ecuador-Labiana, S.A.	-	100,00	Integración global

El detalle de las Sociedades Dependientes incluidas en el perímetro de consolidación del ejercicio 2024 por el método de integración global, es el siguiente:

	Porcentaje de Participación Directa	Porcentaje de Participación Indirecta	Método de Consolidación Aplicado
Labiana Life Sciences, S.A.U.	100,00	-	Integración global
Labiana Pharmaceuticals, S.LU.	100,00	-	Integración global
Labiana México, S.A de C.V.	-	95,00	Integración global
Zoleant ILAC	-	51,00	Integración global
Ecuador-Labiana, S.A.	-	100,00	Integración global

El resumen del domicilio social y el objeto social de las sociedades participadas es el que se indica a continuación:

Sociedad	Domicilio Social	Objeto Social
Labiana Life, S.A.U.	Avenida Europa, 34-D, 1º planta, Madrid	Fabricación y constitución de productos farmacéuticos
Labiana Pharmaceuticals, S.L.U.	c/ Casanovas 27-31, Corbera de Llobregat, Barcelona	Fabricación y constitución de productos farmacéuticos
Labiana México, S.A de C.V.	Ciudad de Tejería (Veracruz)	Comercialización de productos farmacológicos y la comercialización de instrumental veterinario.
Zoleant ILAC	República de Turquía	Fabricación, investigación y desarrollo, comercialización, almacenamiento y envasado de productos farmacéuticos animal.
Ecuador-Labiana, S.A.	Ecuador	Fabricación, investigación y desarrollo, comercialización, almacenamiento y envasado de productos farmacéuticos animal.

El objeto y domicilio social de las sociedades participadas que forman parte del perímetro de consolidación al 31 de diciembre de 2025, es el que se muestra a continuación:

Labiana Life Sciences, S.A.U.

Su actividad principal consiste en la comercialización de productos propios veterinarios, la prestación de servicios de fabricación de productos farmacéuticos y veterinarios para terceros, la prestación de servicios dirigidos a la renovación de registros de productos, la creación y actualización de dosieres y asesoramiento en los trámites con las autoridades sanitarias para terceros y propios, el desarrollo de nuevos productos farmacéuticos y veterinarios, y reformulaciones de productos existentes, así como cualquier otra actividad relacionada con el mencionado objeto social. Su domicilio actual se encuentra en Madrid, en Avenida Europa, 34D.

Labiana Pharmaceuticals, S.L.U.

Su actividad principal consiste en la fabricación y constitución de productos farmacéuticos, así como actividades en el campo de la industria biotecnológica, farmacéutica, cosmética, química y alimenticia. Sus instalaciones industriales están ubicadas en Corbera de Llobregat (Barcelona).

Labiana de México, S.A. de C.V.

Su actividad principal consiste en la comercialización de productos farmacológicos y la comercialización de instrumental veterinario. Su domicilio actual se encuentra en la ciudad de Tejería (Veracruz, Méjico).

Zoleant ILAC

Su actividad principal consiste en la fabricación, investigación y desarrollo, comercialización, almacenamiento y envasado de productos farmacéuticos animal. Su domicilio actual se encuentra en la República de Turquía, siendo su objeto social

Ecuador – Labiana, S.A.

Su actividad principal consiste en la fabricación, investigación y desarrollo, comercialización, almacenamiento y envasado de productos farmacéuticos animal. Su domicilio actual se encuentra en Ecuador.

b) Sociedades Dependientes Excluidas del Perímetro de Consolidación

Al 31 de diciembre de 2025, la Sociedad Dominante ostenta las siguientes participaciones en sociedades dependientes, las cuales no han sido incluidas del perímetro de consolidación al considerar el Consejo de Administración de la Sociedad Dominante que, por su tamaño y muy escasa actividad, son en la actualidad irrelevantes para la imagen global del Grupo consolidado.

	Porcentaje de Participación
Labiana Development, S.L.U.	100,00
Aquilon CyL, S.L.	5,67
Trichome Pharma, S.L.	10,96
Veterinarsky Zavod	10,00

c) **Cambios en el Perímetro de Consolidación**

Durante el ejercicio 2025 no ha habido cambios en el perímetro de consolidación.

En el ejercicio 2024, con fecha 25 de junio de 2024 una sociedad del grupo suscribió con VTZ INVESTMENT CO DOO BEOGRAD un acuerdo para ampliar el capital de Veterinaski Zavod Subotica Doo, para la entrada en el capital de dicha empresa de un nuevo socio mayoritario que pasó a ostentar el 90% del capital de la misma, manteniendo el Grupo una participación del 10%. Como consecuencia de ello, Veterinaski Zavod dejó de formar parte del perímetro de consolidación.

Las principales características dicha operación fueron las siguientes:

- Se efectuó una ampliación de capital en la que VTZ efectuó una aportación dineraria de 2.500.000 euros a Veterinaski Zavod, mientras que Labiana aportó otros 500.000 euros adicionales. Como resultado de la misma los porcentajes de participación en el capital de Veterinaski Zavod pasaron a ser del 90% para VTZ y del 10% para Labiana.
- Se liberó una garantía corporativa otorgada por la filial veterinaria del grupo Labiana Life Sciendes, S.A. que respondía de un préstamo de 906.000 euros otorgado por la principal entidad financiera acreedora de Veterinaski Zavod.
- La participación del 10% de Labiana en el capital de Veterinaski Zavod resultante de la operación quedó protegida de dilución con la exigencia de voto favorable de Labiana para poder aprobar futuras operaciones de ampliación o reducción del capital de Veterinaski Zavod.

Mediante esta operación, Labiana logró reducir la deuda neta que el grupo mantenía a cierre de 2023 en los 8.502.857,39 euros de deuda que Veterinaski Zavod aportaba a la consolidación contable del grupo (correspondiendo 6.680.903,49 euros a deuda financiera y 1.821.953,90 a deuda comercial), al mismo tiempo que mantiene su apuesta estratégica por ampliar sus capacidades de desarrollo y fabricación de productos biológicos y su vínculo comercial con la Europa del Este.

NOTA 3. BASES DE PRESENTACIÓN DE LAS CUENTAS ANUALES CONSOLIDADAS

a) **Bases de Presentación**

Las Cuentas Anuales Consolidadas adjuntas al 31 de diciembre de 2025 se han preparado a partir de los registros contables de las distintas sociedades que componen el Grupo, cuyas respectivas Cuentas Anuales son preparadas de acuerdo a la legislación mercantil vigente y a las normas establecidas en el Plan General de Contabilidad aprobado por el Real Decreto 1514/2007, de 16 de noviembre, aplicando las

modificaciones introducidas al mismo mediante el Real Decreto 1159/2010, de 17 de septiembre, y el Real Decreto 602/2016, de 2 de diciembre y Real Decreto 1/2022, de 12 de enero, en el caso de sociedades españolas, y se presentan de acuerdo con lo establecido en el Real Decreto 1159/2010 de 17 de septiembre, con objeto de mostrar la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera y de los resultados consolidados, así como la veracidad de los flujos incorporados en el Estado Consolidado de Flujos de Efectivo.

Estos Cuentas Anuales Consolidadas han sido formuladas por el Consejo de Administración de la Sociedad Dominante. Las diferentes partidas de estados financieros individuales de cada una de las sociedades han sido objeto de la correspondiente homogeneización valorativa, adaptando los criterios aplicados a los utilizados en la consolidación.

b) Moneda de Presentación

De acuerdo con la normativa legal vigente en materia contable, las Cuentas Anuales Consolidadas se presentan expresadas en euros.

c) Responsabilidad de la Información y Estimaciones Realizadas

La información contenida en estas Cuentas Anuales Consolidadas es responsabilidad del Consejo de Administración de la Sociedad Dominante. En las presentes Cuentas Anuales Consolidadas se han utilizado estimaciones realizadas para valorar algunos de los activos, pasivos, ingresos, gastos y compromisos que figuran registrados en las mismas.

Básicamente estas estimaciones se refieren a:

- La evaluación de posibles pérdidas por deterioro de determinados activos tales como existencias o créditos comerciales.
- La estimación de vidas útiles de activos intangibles y materiales.
- La evaluación de la recuperabilidad de los activos por impuestos diferidos.
- La evaluación de los gastos de desarrollo activados.

A pesar de que estas estimaciones se realizaron en función de la mejor información disponible en la fecha de formulación de las Cuentas Anuales Consolidadas, es posible que acontecimientos que pudieran tener lugar en el futuro obliguen a modificarlos en próximos ejercicios. En tal caso, ello se haría de forma prospectiva, reconociendo los efectos del cambio de estimación en las correspondientes cuentas de pérdidas y ganancias.

d) Aspectos Críticos de la Valoración y Estimación de la Incertidumbre

Durante este ejercicio, el Grupo Labiana ha obtenido un resultado por valor de 2.554 miles de euros (206 miles de euros en el año anterior).

El Grupo Labiana presenta un fondo maniobra positivo por un importe de 8.866 miles de euros (positivo en 6.837 miles de euros en el periodo anterior).

El EBITDA consolidado del Grupo en este ejercicio ha sido de 11.644 miles de euros (9.434 miles de euros en el periodo anterior), con un incremento de la cifra de negocios respecto al año 2024 del 13,46%, alcanzando la cifra de más de 75,18 millones de euros (66,26 millones de euros en el ejercicio anterior).

En base a lo anterior, la Dirección de la Sociedad ha preparado un presupuesto de tesorería para el ejercicio 2026, basado en su conocimiento del mercado y en base al cumplimiento de sus planes de negocio a corto plazo. En dicho presupuesto de tesorería no se espera problemas de pago durante los próximos doce meses.

Teniendo en cuenta lo anterior, y considerando asimismo la capacidad de generación de caja de la Sociedad, el Consejo de Administración entiende que las sociedades que componen el Grupo podrán financiar adecuadamente sus operaciones en el ejercicio 2026.

Por otra parte, el balance de la Sociedad a 31 de diciembre de 2025 muestra inversiones en Desarrollo valorados en 5.950 miles de euros (5.706 miles de euros en el ejercicio anterior), que corresponde principalmente a proyectos de investigación desarrollados internamente, para la obtención de nuevos componentes o nuevas aplicaciones ya existentes. El Consejo de Administración ha analizado la viabilidad económico-financiera de todos los proyectos conjuntamente con la del propio negocio, y ha considerado que existen razones fundadas para mantenerlos activados por el importe en el que aparecen en el activo combinado, no existiendo indicios de deterioro de los mismos.

Como consecuencia de lo anterior, la Dirección considera que no existen incertidumbres significativas ni aspectos acerca del futuro que puedan llevar asociado un riesgo importante que pueda suponer cambios significativos en el valor de los activos y pasivos en el ejercicio siguiente.

e) Comparación de la Información

De acuerdo con la legislación mercantil, el Consejo de Administración, presenta, a efectos comparativos con cada una de las partidas del Balance, de la Cuenta de Pérdidas y Ganancias y del Estado de Cambios en el Patrimonio Neto, el Estado de Flujos de Efectivo, además de las cifras del ejercicio 2025, las correspondientes al ejercicio anterior. Las partidas de ambos ejercicios son comparables y homogéneas.

f) Cambios en Criterios Contables

No se han realizado cambios en criterios contables.

g) Corrección de Errores

Durante el ejercicio 2025 se ha procedido a ajustar las reservas voluntarias para aplicar un deterioro de 800 miles de euros de la participación de la Sociedad Veterinarski Zavod Subotica Doo. Este ajuste no ha supuesto una reexpresión de las cuentas del ejercicio 2024.

Así mismo, se han ajustado las reservas voluntarias por la regularización de gastos por servicios exteriores por importe de 6 miles de euros.

Por último, se ha ajustado contra reservas un importe de 273.896,50 euros para corregir el exceso de amortización de un proyecto de I+D que corresponde a ejercicios anteriores

Durante el ejercicio 2024 se procedió a ajustar las reservas voluntarias de las cuentas anuales de 2023, sin que ello suponga la reexpresión de las mismas, la regularización de gastos por servicios exteriores por importe de 90 miles de euros.

h) Valor razonable

Es el precio que se recibiría por la venta de un activo o se pagaría para transferir o cancelar un pasivo mediante una transacción ordenada entre participantes en el mercado en la fecha de valoración. El valor razonable se determinará sin practicar ninguna deducción por los costes de transacción en que pudiera incurrirse por causa de enajenación o disposición por otros medios. No tendrá en ningún caso el carácter de valor razonable el que sea resultado de una transacción forzada, urgente o como consecuencia de una situación de liquidación involuntaria.

El valor razonable se estima para una determinada fecha y, puesto que las condiciones de mercado pueden variar con el tiempo, ese valor puede ser inadecuado para otra fecha. Además, al estimar el valor razonable, la empresa deberá tener en cuenta las condiciones del activo o pasivo que los participantes en el mercado tendrían en cuenta a la hora de fijar el precio del activo o pasivo en la fecha de valoración. Dichas condiciones específicas incluyen, entre otras, para el caso de los activos, las siguientes:

- a) El estado de conservación y la ubicación, y
- b) Las restricciones, si las hubiere, sobre la venta o el uso del activo.

La estimación del valor razonable de un activo no financiero tendrá en consideración la capacidad de un participante en el mercado para que el activo genere beneficios económicos en su máximo y mejor uso o, alternativamente, mediante su venta a otro participante en el mercado que emplearía el activo en su máximo y mejor uso.

En la estimación del valor razonable se asumirá como hipótesis que la transacción para vender el activo o transferir el pasivo se lleva a cabo:

- a) Entre partes interesadas y debidamente informadas, en una transacción en condiciones de independencia mutua,
- b) En el mercado principal del activo o pasivo, entendiendo como tal el mercado con el mayor volumen y nivel de actividad, o
- c) En ausencia de un mercado principal, en el mercado más ventajoso al que tenga acceso la empresa para el activo o pasivo, entendido como aquel que maximiza el importe que se recibiría por la venta del activo o minimiza la cantidad que se pagaría por la transferencia del pasivo, después de tener en cuenta los costes de transacción y los gastos de transporte.

Salvo prueba en contrario, el mercado en el que la empresa realizaría normalmente una transacción de venta del activo o transferencia del pasivo se presume que será el mercado principal o, en ausencia de un mercado principal, el mercado más ventajoso.

Los costes de transacción no incluyen los costes de transporte. Si la localización es una característica del activo (como puede ser el caso, por ejemplo, de una materia prima cotizada), el precio en el mercado principal (o más ventajoso) se ajustará por los costes, si los hubiera, en los que se incurriría para transportar el activo desde su ubicación presente a ese mercado.

Con carácter general, el valor razonable se calculará por referencia a un valor fiable de mercado. En este sentido, el precio cotizado en un mercado activo será la mejor referencia del valor razonable, entendiéndose por mercado activo aquél en el que se den las siguientes condiciones:

- a) Los bienes o servicios negociados son homogéneos;
- b) Pueden encontrarse, prácticamente en cualquier momento, compradores y vendedores dispuestos a intercambiar los bienes o servicios; y
- c) Los precios son públicos y están accesibles con regularidad, reflejando transacciones con suficiente frecuencia y volumen.

Para aquellos elementos respecto de los cuales no exista un mercado activo, el valor razonable se obtendrá, en su caso, mediante la aplicación de modelos y técnicas de valoración. Entre los modelos y técnicas de valoración se incluye el empleo de referencias a transacciones recientes en condiciones de independencia mutua entre partes interesadas y debidamente informadas, si estuviesen disponibles, así como referencias al valor razonable de otros activos que sean sustancialmente iguales, métodos de descuento de flujos de efectivo futuros estimados y modelos generalmente utilizados para valorar opciones.

En cualquier caso, las técnicas de valoración empleadas deberán ser consistentes con las metodologías aceptadas y utilizadas por el mercado para la fijación de precios, debiéndose usar, si existe, la que haya demostrado obtener unas estimaciones más realistas de los precios. Y deberán tener en cuenta el uso de datos observables de mercado y otros factores que sus participantes considerarían al fijar el precio, limitando en todo lo posible el empleo de consideraciones subjetivas y de datos no observables o contrastables.

La empresa deberá evaluar la efectividad de las técnicas de valoración que utilice de manera periódica, empleando como referencia los precios observables de transacciones recientes en el mismo activo que se valore o utilizando los precios basados en datos o índices observables de mercado que estén disponibles y resulten aplicables.

De esta forma, se deduce una jerarquía en las variables utilizadas en la determinación del valor razonable y se establece una jerarquía de valor razonable que permite clasificar las estimaciones en tres niveles:

- a) Nivel 1: estimaciones que utilizan precios cotizados sin ajustar en mercados activos para activos o pasivos idénticos, a los que la Sociedad pueda acceder en la

fecha de valoración.

- b) Nivel 2: estimaciones que utilizan precios cotizados en mercados activos para instrumentos similares u otras metodologías de valoración en las que todas las variables significativas están basadas en datos de mercado observables directa o indirectamente.
- c) Nivel 3: estimaciones en las que alguna variable significativa no está basada en datos de mercado observables.

Una estimación del valor razonable se clasifica en el mismo nivel de jerarquía de valor razonable que la variable de menor nivel que sea significativa para el resultado de la valoración. A estos efectos, una variable significativa es aquella que tiene una influencia decisiva sobre el resultado de la estimación. En la evaluación de la importancia de una variable concreta para la estimación se tendrán en cuenta las condiciones específicas del activo o pasivo que se valora.

En el valor razonable de un instrumento financiero deberá contemplarse, entre otros, el riesgo de crédito y, en el caso concreto de un pasivo financiero, se considerará el riesgo de incumplimiento de la empresa que incluye, entre otros componentes, el riesgo de crédito propio. Sin embargo, para estimar el valor razonable no deben realizarse ajustes por volumen o capacidad del mercado.

Cuando corresponda aplicar la valoración por el valor razonable, los elementos patrimoniales que no puedan valorarse de manera fiable, ya sea por referencia a un valor de mercado o mediante la aplicación de los modelos y técnicas de valoración antes señalados, se valorarán, según proceda, por su coste amortizado o por su precio de adquisición o coste de producción, minorado, en su caso, por las partidas correctoras de valor que pudieran corresponder, haciendo mención en la memoria de este hecho y de las circunstancias que lo motivan.

El valor razonable de un activo o pasivo, para el que no exista un precio cotizado sin ajustar de un activo o pasivo idéntico en un mercado activo, puede valorarse con fiabilidad si la variabilidad en el rango de las estimaciones del valor razonable del activo o pasivo no es significativa o las probabilidades de las diferentes estimaciones, dentro de ese rango, pueden ser evaluadas razonablemente y utilizadas en la medición del valor razonable.

i) Principios de Consolidación

La consolidación de las Cuentas Anuales de **Labiana Health, S.A.** con las Cuentas Anuales de sus sociedades participadas mencionadas en la Nota 2, se ha realizado siguiendo el siguiente método:

- a) El método de consolidación utilizado ha sido el de integración global, al considerarse que la sociedad dominante ostenta el control sobre las participadas.

La consolidación de las operaciones de **Labiana Health, S.A.** con las mencionadas sociedades dependientes se ha efectuado siguiendo los siguientes principios básicos:

- Los criterios utilizados en la elaboración del Balance y de la Cuenta de Pérdidas y Ganancias individuales de cada una de las sociedades consolidadas son, en general y en sus aspectos básicos, homogéneos.

- El Balance Consolidado, la Cuenta de Pérdidas y Ganancias Consolidada, el Estado Consolidado de Cambios en el Patrimonio Neto y el Estado Consolidado de Flujos de Efectivo incluyen los ajustes y eliminaciones propios del proceso de consolidación, así como las homogeneizaciones valorativas pertinentes para conciliar saldos y transacciones entre las sociedades que consolidan.
- El Balance Consolidado no incluye el efecto fiscal correspondiente a la incorporación de las reservas de las sociedades dependientes a la contabilidad de la Sociedad Dominante, ya que se estima que no se realizarán transferencias de reservas no sujetas a tributación en origen, por considerarse que estas reservas serán utilizadas en cada sociedad dependiente como fuente de autofinanciación.
- Los saldos y transacciones entre las sociedades consolidadas han sido eliminados en el proceso de consolidación. Los créditos y deudas con empresas del grupo, asociadas y vinculadas que han sido excluidos de la consolidación (ver Nota 2.b), se presentan en los correspondientes epígrafes del activo y pasivo del Balance Consolidado.
- La eliminación inversión/patrimonio de las Sociedades Dependientes se ha efectuado compensando la participación de la Sociedad Dominante con la parte proporcional del patrimonio neto de las Sociedades Dependientes que represente dicha participación a la fecha de primera consolidación. Las diferencias obtenidas han sido tratadas de la forma siguiente:
 - a) Diferencias positivas, que no haya sido posible atribuirles a los elementos patrimoniales de las Sociedades Dependientes, se han incluido en el epígrafe "Fondo de Comercio de Consolidación" del activo del Balance Consolidado. Las pérdidas por deterioro deben ser reconocidas en la Cuenta de Pérdidas y Ganancias Consolidada y tienen carácter irreversible.
 - b) Diferencias negativas, que se obtengan como primera consolidación, se reconocen como reservas del ejercicio considerando que el grupo ya existía anteriormente en los diferentes subgrupos aportados a la Sociedad Dominante.
- El resultado consolidado del ejercicio muestra la parte atribuible a la Sociedad Dominante, que está formada por el resultado obtenido por ésta más la parte que le corresponde, en virtud de la participación financiera, del resultado obtenido por la sociedad dependiente.
- El valor de la participación de los socios externos en el patrimonio neto y la atribución de resultados en las sociedades dependientes consolidadas se presenta en el epígrafe "Socios Externos" del Patrimonio Neto del Balance Consolidado. El detalle del valor de dichas participaciones se muestra en la Nota 5.

Integración de Zoleant ILAC

De acuerdo con lo indicado en el artículo 62 de las Normas para la Formulación de Cuentas Anuales Consolidadas, en el mes de junio de 2022, la economía turca pasó a tener la consideración de economía hiperinflacionaria al haber superado el 100% de la

tasa acumulativa de inflación en los últimos tres años.

Sin embargo, la filial Zoleant ILAÇ, con sede en Turquía, tiene como moneda funcional el euro y, por lo tanto, los estados financieros de dicha filial se han integrado en estas Cuentas Anuales Consolidadas en euros. En consecuencia, y tal y como se indica en dicho artículo, no se ha llevado a cabo ningún ajuste contable en relación con la hiperinflación de la filial en Turquía. No obstante, la Dirección del Grupo continuará monitoreando la situación de la economía turca y llevará a cabo los ajustes necesarios en el futuro si la situación lo requiere.

NOTA 4. NORMAS DE REGISTRO Y VALORACIÓN

Las principales normas de valoración utilizadas por el Grupo en la elaboración de sus Cuentas Anuales Consolidadas a 31 de diciembre de 2025, de acuerdo con las establecidas por el Plan General de Contabilidad, han sido las siguientes:

a) Inmovilizado Intangible

Los bienes comprendidos en el inmovilizado intangible se valorarán por su coste, ya sea este el precio de adquisición o el coste de producción, minorado por la correspondiente amortización acumulada y de las pérdidas por deterioro que, en su caso, hayan experimentado.

Gastos de Investigación y Desarrollo

Los gastos de investigación se reconocen como gastos del ejercicio en el que se incurren.

Los gastos de desarrollo activados están específicamente individualizados por proyectos y su coste está claramente establecido para que pueda ser distribuido en el tiempo. Asimismo, la Dirección del Grupo tiene motivos fundados del éxito técnico y de la rentabilidad económico-comercial de dichos proyectos.

Los gastos de desarrollo se empiezan a amortizar desde la fecha de terminación del proyecto, con una vida útil estimada de 5 años. La contrapartida de los gastos capitalizados se refleja en el epígrafe de trabajos realizados para el inmovilizado inmaterial de la cuenta de resultados consolidada por los costes incurridos durante el ejercicio.

En el momento en que existen dudas razonables sobre el éxito técnico o la rentabilidad económico-comercial de un proyecto, los importes registrados en el activo correspondientes al mismo se imputan directamente a pérdidas consolidadas del ejercicio.

Asimismo, los importes recibidos como anticipos de clientes relacionados con los mencionados proyectos de desarrollo se registran en el epígrafe de "Anticipos recibidos por pedidos", dentro de acreedores comerciales y no se reconocen como ingresos hasta la finalización del proyecto.

Propiedad Industrial

Corresponde a los gastos de desarrollo capitalizados para los que se ha obtenido la correspondiente patente o similar, e incluyen los costes de registro y formalización de la propiedad industrial, así como los costes de adquisición a terceros de los derechos correspondientes.

Se amortizan linealmente durante su vida útil.

Fondo de comercio

El fondo de comercio adquirido en una operación en que una sociedad del Grupo adquirió el control de uno o varios negocios (combinación de negocios) se valora, en la fecha de la adquisición, a su coste, siendo éste el exceso del coste de la combinación de negocios sobre el correspondiente valor de los activos identificables adquiridos menos el de los pasivos asumidos. Tras el reconocimiento inicial, el fondo de comercio se valora a su coste menos, en su caso, las pérdidas por deterioro acumuladas, las cuales se consideran irreversibles. Se realizan las pruebas de deterioro de valor del fondo de comercio anualmente, o con más frecuencia si los acontecimientos o cambios de las circunstancias indican que el valor en libros pueda haberse deteriorado.

Con el propósito de comprobar el deterioro del valor, el fondo de comercio adquirido en una combinación de negocios es asignado, desde la fecha de adquisición, entre cada una de las unidades generadoras de efectivo o grupos de unidades generadoras de efectivo de la empresa, sobre los que se espere que recaigan los beneficios de las sinergias de la combinación de negocios. La posible pérdida de valor se determina mediante el análisis del valor recuperable de dicha unidad generadora de efectivo y, en caso de que éste sea inferior al valor neto contable, se reconoce una pérdida irreversible por deterioro en la Cuenta de Pérdidas y Ganancias Consolidada.

Aplicaciones Informáticas

Las licencias para aplicaciones informáticas adquiridas a terceros o los programas de ordenador elaborados internamente, se capitalizan sobre la base de los costes en que se ha incurrido para adquirirlas o desarrollarlos, y prepararlos para su uso.

Las aplicaciones informáticas, se amortizan linealmente durante su vida útil, entre un 20% y un 33% anual.

Los gastos de mantenimiento de las aplicaciones informáticas incurridos durante el ejercicio se registran en la Cuenta de Pérdidas y Ganancias Consolidada.

b) Inmovilizado Material

El inmovilizado material se encuentra valorado por su precio de adquisición neto de la correspondiente amortización acumulada y, en su caso, del importe acumulado de las correcciones valorativas por deterioro reconocidas.

Los gastos de conservación y mantenimiento incurridos durante el ejercicio se cargan a la Cuenta de Pérdidas y Ganancias Consolidada. Los costes de renovación, ampliación o mejora de los bienes del inmovilizado material, que representan un aumento de la capacidad, productividad o un alargamiento de la vida útil, se capitalizan como mayor valor de los correspondientes bienes, una vez dados de baja los valores contables de los elementos que hayan sido sustituidos.

El inmovilizado material, neto en su caso del valor residual del mismo, se amortiza distribuyendo linealmente el coste de los diferentes elementos que componen dicho inmovilizado entre los años de vida útil estimada que constituyen el período en el que el Grupo espera utilizarlos, según el siguiente cuadro:

	Porcentaje Anual	Años de Vida Útil Estimados
Construcciones	3	33,33
Instalaciones técnicas	10	10
Maquinaria	10	10
Utilillaje	20	5
Otras instalaciones	10	10
Mobiliario	10	10
Equipos informáticos	25	4
Elementos de transporte	15	6,67
Otro inmovilizado material	20	5

La pérdida o ganancia derivada de la baja en cuentas de un elemento de inmovilizado material, se determina como la diferencia entre el importe neto, en su caso, de los costes de venta obtenido por su enajenación o disposición por otra vía, si existe, y el importe en libros del elemento, y se imputa a la Cuenta de Pérdidas y Ganancias Consolidada del ejercicio en que ésta se produce.

Al cierre del ejercicio, el Grupo evalúa si existen indicios de deterioro del valor de un elemento del inmovilizado material o de alguna unidad generadora de efectivo, en cuyo caso, se estiman los importes recuperables y se efectúan las correcciones valorativas necesarias.

Se entiende que existe una pérdida por deterioro del valor de un elemento del inmovilizado material cuando su valor contable supera a su importe recuperable, entendido éste como el mayor importe entre su valor razonable menos los costes de venta y su valor en uso.

Las correcciones valorativas por deterioro de los elementos del inmovilizado material, así como su reversión cuando las circunstancias que las motivaron dejan de existir, se reconocen como un gasto o un ingreso, respectivamente, en la Cuenta de Pérdidas y Ganancias Consolidada. La reversión del deterioro tiene como límite el valor contable del inmovilizado que estaría reconocido en la fecha de reversión si no se hubiese registrado el deterioro del valor.

c) Arrendamientos y Otras Operaciones de Carácter Similar

Los gastos de arrendamientos operativos incurridos durante el ejercicio se cargan a la Cuenta de Pérdidas y Ganancias Consolidada.

d) Instrumentos Financieros

Un activo financiero es cualquier activo que sea: dinero en efectivo, un instrumento de patrimonio de otra empresa, o suponga un derecho contractual a recibir efectivo u otro activo financiero (un instrumento de deuda), o a intercambiar activos o pasivos financieros con terceros en condiciones potencialmente favorables. Los activos financieros utilizados por el Grupo, a efectos de su valoración, se clasifican en alguna de las siguientes categorías:

1. Activos financieros a valor razonable con cambios en la cuenta de pérdidas y ganancias.
2. Activos financieros a coste amortizado.
3. Activos financieros a valor razonable con cambios en el patrimonio neto.
4. Activos financieros a coste.

Los instrumentos financieros emitidos, incurridos o asumidos se clasificarán como pasivos financieros, en su totalidad o en una de sus partes, siempre que de acuerdo con su realidad económica supongan para la empresa una obligación contractual, directa o indirecta, de entregar efectivo u otro activo financiero, o de intercambiar activos o pasivos financieros con terceros en condiciones potencialmente desfavorables.

Los pasivos financieros utilizados por el Grupo, a efectos de su valoración, se clasifican en alguna de las siguientes categorías:

1. Pasivos financieros a coste amortizado.
2. Pasivos financieros a valor razonable con cambios en la cuenta de pérdidas y ganancias.

El Grupo no posee pasivos financieros a valor razonable.

Activos financieros a Coste Amortizado

Un activo financiero se incluirá en esta categoría, incluso cuando esté admitido a negociación en un mercado organizado, si la empresa mantiene la inversión con el objetivo de percibir los flujos de efectivo derivados de la ejecución del contrato, y las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente cobros de principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

Los flujos de efectivo contractuales que son únicamente cobros de principal e interés sobre el importe del principal pendiente son inherentes a un acuerdo que tiene la naturaleza de préstamo ordinario o común, sin perjuicio de que la operación se acuerde a un tipo de interés cero o por debajo de mercado.

Se incluyen en esta categoría:

- a) Créditos por operaciones comerciales: son aquellos activos financieros que se originan en la venta de bienes y la prestación de servicios por operaciones de tráfico de la empresa con cobro aplazado, y

- b) Créditos por operaciones no comerciales: son aquellos activos financieros que, no siendo instrumentos de patrimonio ni derivados, no tienen origen comercial y cuyos cobros son de cuantía determinada o determinable.

Activos Financieros a Valor Razonable con Cambios en el Patrimonio Neto

Un activo financiero se incluirá en esta categoría cuando las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente cobros de principal e intereses sobre el importe del principal pendiente, y no se mantenga para negociar ni proceda clasificarlo en la categoría de activos financieros a coste amortizado. También se incluirán en esta categoría las inversiones en instrumentos de patrimonio para las se haya ejercitado la opción irrevocable en el momento inicial de presentar los cambios posteriores en el valor razonable directamente en el patrimonio neto.

Activos Financieros a Coste

Se incluyen en esta categoría las inversiones en el patrimonio de empresas del Grupo, así como el resto de las inversiones en instrumentos de patrimonio cuyo valor razonable no pueda determinarse por referencia a un precio cotizado en un mercado activo para un instrumento idéntico, o no pueda estimarse con fiabilidad, y los derivados que tengan como subyacente a estas inversiones.

Se valoran inicialmente al coste, que equivaldrá al valor razonable de la contraprestación entregada más los costes directamente atribuibles, debiéndose aplicar, en su caso, en relación con las empresas del grupo las normas específicas relativas a operaciones entre empresas del grupo, y los criterios para determinar el coste de la combinación establecidos en la norma sobre combinaciones de negocios.

En valoraciones posteriores, se valorarán por su coste, menos, en su caso, el importe acumulado de las correcciones valorativas por deterioro.

Al menos a cierre de ejercicio, deberán efectuarse las correcciones valorativas necesarias siempre que exista evidencia objetiva de que el valor en libros de una inversión no será recuperable.

El importe de la corrección valorativa será la diferencia entre su valor en libros y el importe recuperable, entendido éste como el mayor importe entre su valor razonable menos los costes de venta y el valor actual de los flujos de efectivo futuros derivados de la inversión, que para el caso de instrumentos de patrimonio se calcularán, bien mediante la estimación de los que se espera recibir como consecuencia del reparto de dividendos realizado por la empresa participada y de la enajenación o baja en cuentas de la inversión en la misma, bien mediante la estimación de su participación en los flujos de efectivo que se espera sean generados por la empresa participada, procedentes tanto de sus actividades ordinarias como de su enajenación o baja en cuentas.

Salvo mejor evidencia del importe recuperable de las inversiones en instrumentos de patrimonio, la estimación de la pérdida por deterioro de esta clase de activos se calculará en función del patrimonio neto de la entidad participada y de las plusvalías tácitas existentes en la fecha de la valoración, netas del efecto impositivo. En la determinación de ese valor, y siempre que la empresa participada haya invertido a su vez en otra, deberá tenerse en cuenta el patrimonio neto incluido en las cuentas anuales consolidadas elaboradas aplicando los criterios del Código de Comercio y sus normas de desarrollo.

El reconocimiento de las correcciones valorativas por deterioro de valor y, en su caso, su reversión, se registrarán como un gasto o un ingreso, respectivamente, en la cuenta de pérdidas y ganancias. La reversión del deterioro tendrá como límite el valor en libros de la inversión que estaría reconocida en la fecha de reversión si no se hubiese registrado el deterioro del valor.

Pasivos Financieros a Coste Amortizado

Se incluyen en esta categoría:

- a) Débitos por operaciones comerciales: son aquellos pasivos financieros que se originan en la compra de bienes y servicios por operaciones de tráfico de la empresa con pago aplazado, y
- b) Débitos por operaciones no comerciales: son aquellos pasivos financieros que, no siendo instrumentos derivados, no tienen origen comercial, sino que proceden de operaciones de préstamo o crédito recibidos por la empresa.

Inicialmente, los activos y pasivos financieros incluidos en esta categoría se valorarán por su valor razonable, que, es el precio de la transacción, y que equivale al valor razonable de la contraprestación recibida o entregada ajustado por los costes de transacción que les sean directamente atribuibles.

No obstante, lo señalado en el párrafo anterior, los créditos y débitos por operaciones comerciales con vencimiento no superior a un año y que no tienen un tipo de interés contractual, así como en su caso, los anticipos y créditos al personal, los dividendos a cobrar y los desembolsos exigidos sobre instrumentos de patrimonio, cuyo importe se espera pagar en el corto plazo, se valorarán por su valor nominal, cuando el efecto de no actualizar los flujos de efectivo no sea significativo.

En valoraciones posteriores, tanto activos como pasivos, se valorarán por su coste amortizado. Los intereses devengados se contabilizan en la Cuenta de Pérdidas y Ganancias, aplicando el método del tipo de interés efectivo. No obstante, lo anterior, los créditos y débitos con vencimiento no superior a un año se valorarán inicialmente por su valor nominal, continúan valorándose por dicho importe, salvo, en el caso de créditos, que se hubieran deteriorado.

Al menos al cierre del ejercicio, deberán efectuarse las correcciones valorativas necesarias siempre que exista evidencia objetiva de que el valor de un activo financiero, o de un grupo de activos financieros con similares características de riesgo valorados colectivamente, se han deteriorado como resultado de uno o más eventos que hayan ocurrido después de su reconocimiento inicial y que ocasionen una reducción o retraso en los flujos de efectivo estimados futuros, que pueden venir motivados por la insolvencia del deudor.

Según se indica en la nota 13.1) el principal riesgo de crédito procede de los saldos comerciales, estimándose los posibles deterioros mediante un análisis individualizado por cliente.

El importe de la corrección valorativa será la diferencia entre el importe en libros del activo y el valor actual de los flujos de efectivo estimados.

Los flujos de efectivo futuros estimados de un instrumento de deuda son todos los importes, principal e intereses, que la empresa estima que obtendrá durante la vida útil del instrumento. En su estimación se considerará toda la información relevante que esté disponible en la fecha de formulación de las Cuentas Anuales Consolidadas, que proporcione datos sobre la posibilidad de cobro futuro de los flujos de efectivo contractuales.

Cuando los instrumentos cuenten con garantías reales y personales, se incluirán los flujos que se obtendrían de su realización, menos el importe de los costes necesarios para su obtención y posterior venta, con independencia de la probabilidad de la ejecución de la garantía.

En el cálculo del valor actual de los flujos de efectivo futuros estimados se utilizará como tipo de actualización el tipo de interés efectivo original del activo financiero.

El reconocimiento de intereses en los activos financieros con deterioro crediticio seguirá las reglas generales, sin perjuicio de que de manera simultánea la empresa deba evaluar si dicho importe será objeto de recuperación y, en su caso, contabilice la correspondiente pérdida por deterioro.

La pérdida por deterioro así calculada se reconocerá en la cuenta de pérdidas y ganancias. Si en periodos posteriores, el importe de la pérdida por deterioro del valor disminuyese, la pérdida por deterioro reconocida previamente será objeto de reversión. La reversión no dará lugar a un importe en libros del activo financiero que exceda al coste amortizado que habría sido reconocido en la fecha de reversión si no se hubiese contabilizado la pérdida por deterioro del valor. El importe de la reversión se reconocerá en la cuenta de pérdidas y ganancias.

Instrumentos de Patrimonio Propio

Un instrumento de patrimonio es cualquier negocio jurídico que evidencia, o refleja, una participación residual en los activos de la empresa que los emite una vez deducidos todos sus pasivos.

En el caso de que la empresa realice cualquier tipo de transacción con sus propios instrumentos de patrimonio, el importe de estos instrumentos se registrará en el patrimonio neto, como una variación de los fondos propios, y en ningún caso podrán ser reconocidos como activos financieros de la empresa ni se registrará resultado alguno en la cuenta de pérdidas y ganancias.

Los gastos derivados de estas transacciones, incluidos los gastos de emisión de estos instrumentos, tales como honorarios de letrados, notarios, y registradores; impresión de memorias, boletines y títulos; tributos; publicidad; comisiones y otros gastos de colocación, se registrarán directamente contra el patrimonio neto como menores reservas.

Pasivos financieros compuestos

Un instrumento financiero compuesto es un instrumento financiero no derivado que incluye componentes de pasivo y de patrimonio simultáneamente y que se reconoce, valora y presenta por separado sus componentes. La Sociedad distribuye el valor en libros inicial de acuerdo con los siguientes criterios que, salvo error, no será objeto de revisión posteriormente:

- a) Asigna al componente de pasivo el valor razonable de un pasivo similar que no lleve asociado el componente de patrimonio.
- b) Asigna al componente de patrimonio la diferencia entre el importe inicial y el valor asignado al componente de pasivo.
- c) En la misma proporción distribuye los costes de transacción.

La valoración directa del pasivo financiero conlleva un alto componente de subjetividad en cuanto a la determinación del rating crediticio y la determinación del tipo de interés adecuado dado que la Sociedad no cuenta con deuda cotizada. Sin embargo, la Sociedad tiene acciones admitidas a cotización en el mercado BME GROWTH, lo que facilita determinar de forma más objetiva y contrastable el valor razonable inicial de ambos tramos del warrant, así como uno de sus componentes principales como es la volatilidad de la acción, para lo que se ha considerado además la volatilidad de diversas comparables. El valor del pasivo se obtiene por diferencias entre su valor nominal y el valor atribuible al warrant.

Baja de Activos Financieros

Un activo financiero, o parte del mismo, se da de baja cuando expiran o se han cedido los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero, y se han transferido de manera sustancial los riesgos y beneficios inherentes a su propiedad.

Baja de Pasivos Financieros

Un pasivo financiero se da de baja cuando se extingue la obligación correspondiente.

Intereses y Dividendos Recibidos de Activos Financieros

Los intereses y dividendos de activos financieros devengados con posterioridad al momento de la adquisición se reconocerán como ingresos en la cuenta de pérdidas y ganancias.

Los intereses de los activos financieros valorados a coste amortizado deben reconocerse utilizando el método del tipo de interés efectivo y los dividendos cuando se declare el derecho del socio a recibirlos.

A estos efectos, en la valoración inicial de los activos financieros se registrarán de forma independiente, atendiendo a su vencimiento, el importe de los intereses explícitos devengados y no vencidos en dicho momento, así como el importe de los dividendos acordados por el órgano competente en el momento de la adquisición.

Se entenderá por «intereses explícitos» aquellos que se obtienen de aplicar el tipo de interés contractual del instrumento financiero. Asimismo, si los dividendos distribuidos proceden inequívocamente de resultados generados con anterioridad a la fecha de adquisición porque se hayan distribuido importes superiores a los beneficios generados por la participada desde la adquisición, no se reconocerán como ingresos, y minorarán el valor contable de la inversión.

Fianzas Entregadas y Recibidas

En las fianzas entregadas o recibidas por arrendamientos operativos o por prestación de servicios, la diferencia entre su valor razonable y el importe desembolsado (debidamente, por ejemplo, a que la fianza es a largo plazo y no está remunerada) se considerará como un pago o cobro anticipado por el arrendamiento o prestación del servicio, que se imputará a la cuenta de pérdidas y ganancias durante el periodo del arrendamiento, conforme a lo señalado en el apartado 2 de la norma sobre arrendamientos y otras operaciones de naturaleza similar, o durante el periodo en el que se preste el servicio, de acuerdo con la norma sobre ingresos por ventas y prestación de servicios.

e) Existencias

Las existencias se valoran inicialmente por el coste de adquisición o producción.

El coste de adquisición incluye el importe facturado por el vendedor después de deducir cualquier descuento, rebaja u otras partidas similares, así como los intereses incorporados al nominal de los débitos, más los gastos adicionales que se producen hasta que los bienes se hallen ubicados para su venta y otros directamente atribuibles a la adquisición.

El coste de producción de las existencias comprende el precio de adquisición de las materias primas y otras materias consumibles y los costes directamente relacionados con las unidades producidas y una parte calculada de forma sistemática de los costes indirectos, variables o fijos incurridos durante el proceso de su transformación. El proceso de distribución de los costes indirectos fijos se efectúa en función de la capacidad normal de producción o la producción real, la mayor de las dos.

Los anticipos a cuenta de existencias figuran valorados por su coste.

El coste de las materias primas y otros aprovisionamientos, el coste de mercaderías y el coste de transformación se asigna a las distintas unidades en existencias mediante la aplicación del método del Precio Medio Ponderado.

El valor de coste de las existencias es objeto de corrección valorativa mediante un escalado en función del periodo de tiempo de consumo previsto y un análisis individualizado de cada una.

La corrección valorativa reconocida previamente se revierte contra resultados consolidados, si las circunstancias que causaron la rebaja del valor han dejado de existir o cuando existe una clara evidencia de un incremento del valor neto realizable como consecuencia de un cambio en las circunstancias económicas. La reversión de la corrección valorativa tiene como límite el menor del coste y el nuevo valor neto realizable de las existencias.

Las correcciones valorativas y reversiones por deterioro de valor de las existencias se reconocen contra los epígrafes “Variación de existencias de productos terminados y en curso de fabricación” y “Aprovisionamientos”, según el tipo de existencias.

Las prestaciones de servicios en curso corresponden a trabajos dirigidos exclusivamente a la Renovación de registros de productos, creación y actualización de dossieres y asesoramiento en los trámites con las autoridades sanitarias para terceros. Dichos servicios se valoran por los costes directamente imputables a la prestación del servicio y el beneficio correspondiente se reconocerá una vez hayan finalizado los servicios contratados.

f) Transacciones en Moneda Extranjera

Las transacciones en moneda extranjera se registran contablemente por su contravalor en euros, utilizando los tipos de cambio vigentes en las fechas en que se realizan.

Al cierre de cada ejercicio, las partidas monetarias se valoran aplicando el tipo de cambio a la fecha de cierre. Las diferencias de cambio, tanto positivas como negativas, que se originan en este proceso, se reconocen en la Cuenta de Pérdidas y Ganancias Consolidada del ejercicio.

g) Impuesto sobre Beneficios

A partir del 1 de enero de 2023, las sociedades españolas tributan en régimen de consolidación fiscal, siendo Labiana Health, S.A. la dominante del grupo fiscal. En consecuencia, las empresas españolas que forman parte del grupo se consideran como una sola entidad a efectos fiscales, lo que implica que los resultados financieros individuales de cada entidad se consolidan para determinar la base imponible del grupo fiscal.

El gasto consolidado por Impuesto sobre Sociedades se ha obtenido por la adición de los gastos por dicho concepto de cada una de las sociedades consolidadas, y los mismos se han calculado sobre los beneficios económicos del grupo fiscal para las sociedades españolas y sobre los beneficios económicos individuales para el resto de sociedades, corregidos con los criterios fiscales, y tomando en cuenta las bonificaciones y deducciones aplicables.

El Impuesto sobre Beneficios se registra en la Cuenta Pérdidas y Ganancias Consolidada o directamente en el Patrimonio Neto Consolidado, en función de donde se encuentran registradas las ganancias o pérdidas que lo han originado. El impuesto sobre beneficios de cada ejercicio recoge tanto el impuesto corriente como los impuestos diferidos, si procede.

El importe por impuesto corriente es la cantidad por satisfacer por las sociedades como consecuencia de las liquidaciones fiscales del impuesto.

Las diferencias entre el valor contable de los activos y pasivos, y su base fiscal, generan los saldos de impuestos diferidos de activo o de pasivo que se calculan utilizando los tipos de gravamen esperados en el momento de su reversión, y de acuerdo con la forma en que racionalmente se prevea recuperar o pagar el activo o el pasivo.

Las variaciones producidas en el ejercicio en los impuestos diferidos de activo o pasivo se registran en la Cuenta de Pérdidas y Ganancias Consolidada o directamente en el Patrimonio Neto Consolidado, según corresponda.

Los activos por impuesto diferido se reconocen únicamente en la medida en que resulta probable que la empresa disponga de ganancias fiscales futuras que permitan la aplicación de estos activos.

En cada cierre de balance se analiza el valor contable de los activos por impuestos diferidos registrados, y se realizan los ajustes necesarios en la medida en que existan dudas sobre su recuperabilidad fiscal futura. Asimismo, en cada cierre se evalúan los activos por impuestos diferidos no registrados en el balance y éstos son objeto de reconocimiento en la medida en que pase a ser probable su recuperación con beneficios fiscales futuros.

h) Ingresos

Los productos principales del Grupo son productos farmacéuticos y veterinarios.

Reconocimiento de ingresos por ventas y prestación de servicios

El Grupo reconoce los ingresos por el desarrollo ordinario de su actividad en el momento (o a medida que) se produce la transferencia al cliente del control de los bienes o servicios comprometidos. En ese momento, el Grupo valora el ingreso por el importe que refleje la contraprestación a la que espere tener derecho a cambio de dichos bienes o servicios.

El control de un bien o servicio (un activo) hace referencia a la capacidad para decidir plenamente sobre el uso de ese elemento patrimonial y obtener sustancialmente todos sus beneficios restantes. El control incluye la capacidad de impedir que otras entidades decidan sobre el uso del activo y obtengan sus beneficios.

Para aplicar este criterio fundamental de registro contable de ingresos, el Grupo sigue un proceso completo que consta de las siguientes etapas sucesivas:

- a) Identificar el contrato (o contratos) con el cliente, entendido como un acuerdo entre dos o más partes que crea derechos y obligaciones exigibles para las mismas.
- b) Identificar la obligación u obligaciones a cumplir en el contrato, representativas de los compromisos de transferir bienes o prestar servicios a un cliente.
- c) Determinar el precio de la transacción, o contraprestación del contrato a la que la empresa espera tener derecho a cambio de la transferencia de bienes o de la prestación de servicios comprometida con el cliente.
- d) Asignar el precio de la transacción a las obligaciones a cumplir, que deberá realizarse en función de los precios de venta individuales de cada bien o servicio distinto que se hayan comprometido en el contrato, o bien, en su caso, siguiendo una estimación del precio de venta cuando el mismo no sea observable de modo independiente.
- e) Reconocer el ingreso por actividades ordinarias cuando (a medida que) la empresa cumple una obligación comprometida mediante la transferencia de un bien o la prestación de un servicio; cumplimiento que tiene lugar cuando el cliente obtiene el control de ese bien o servicio, de forma que el importe del ingreso de actividades ordinarias reconocido será el importe asignado a la obligación contractual satisfecha.

Para cada obligación a cumplir (entrega de bienes o prestación de servicios) identificadas, el Grupo determina al comienzo del contrato si el compromiso asumido se cumple a lo largo del tiempo o en un momento determinado.

Los ingresos derivados de los compromisos (con carácter general, de prestaciones de servicios) que se determina se cumplen a lo largo del tiempo se reconocen en función del grado de avance o progreso hacia el cumplimiento completo de las obligaciones contractuales siempre que el Grupo disponga de información fiable para realizar la medición del grado de avance. Asimismo, la Sociedad revisa las estimaciones del ingreso a reconocer a medida que cumple con el compromiso adquirido y modifica tales estimaciones en caso se considere necesario.

Cuando, a una fecha determinada, el Grupo no es capaz de medir razonablemente el grado de cumplimiento de la obligación, aunque espere recuperar los costes incurridos para satisfacer dicho compromiso, solo reconoce ingresos y la correspondiente contraprestación en un importe equivalente a los costes incurridos hasta esa fecha.

Cumplimiento de la obligación a lo largo del tiempo

Se entiende que el Grupo transfiere el control de un activo o servicio a lo largo del tiempo dado que se cumplen los siguientes criterios:

- a) El cliente recibe y consume de forma simultánea los beneficios proporcionados por la actividad del Grupo a medida que la entidad la desarrolla.
- b) El Grupo produce o mejora un activo (tangible o intangible) que el cliente controla a medida que se desarrolla la actividad.
- c) El Grupo elabora un activo específico para el cliente (con carácter general, un servicio o una instalación técnica compleja o un bien particular con especificaciones singulares) sin un uso alternativo y la empresa tiene un derecho exigible al cobro por la actividad que se haya completado hasta la fecha.

En el caso de las obligaciones contractuales que se cumplen en un momento determinado, los ingresos derivados de su ejecución se reconocerán en tal fecha. Hasta que no se produzca esta circunstancia, los costes incurridos en la producción o fabricación del producto (bienes o servicios) se contabilizan como existencias.

Cumplimiento de la obligación en un momento determinado

En los casos en los que la transferencia del control sobre el activo no se produce a lo largo del tiempo, el Grupo reconoce el ingreso siguiendo los criterios establecidos para las obligaciones que se cumplen en un momento determinado. Para identificar el momento concreto en que el cliente obtiene el control del activo el Grupo considera, entre otros los siguientes indicadores:

- a) El cliente asume los riesgos y beneficios significativos inherentes a la propiedad del activo. Al evaluar este punto, el Grupo excluye cualquier riesgo que dé lugar a una obligación separada, distinta del compromiso de transferir el activo.
- b) El Grupo ha transferido la posesión física del activo.
- c) El cliente ha recibido el activo a conformidad de acuerdo con las especificaciones contractuales.
- d) El Grupo tiene un derecho de cobro por transferir el activo.
- e) El cliente tiene la propiedad del activo.

Valoración

Los ingresos ordinarios procedentes de la venta de bienes y de la prestación de servicios se valoran por el importe monetario o, en su caso, por el valor razonable de la contrapartida, recibida o que se espere recibir, derivada de la misma, que, salvo evidencia en contrario, es el precio acordado para los activos a transferir al cliente, deducido: el importe de cualquier descuento, rebaja en el precio u otras partidas similares que la empresa pueda conceder, así como los intereses incorporados al nominal de los créditos.

No forman parte de los ingresos los impuestos que gravan las operaciones de entrega de bienes y prestación de servicios que la empresa debe repercutir a terceros como el impuesto sobre el valor añadido y los impuestos especiales, así como las cantidades recibidas por cuenta de terceros.

En los casos que existan contraprestaciones variables, la Sociedad toma en cuenta en la valoración del ingreso la mejor estimación de la contraprestación variable si es altamente probable que no se produzca una reversión significativa del importe del ingreso reconocido cuando posteriormente se resuelva la incertidumbre asociada a la citada contraprestación.

Los créditos por operaciones comerciales se valoran de acuerdo con lo dispuesto en la norma relativa a instrumentos financieros. Cuando existan dudas relativas al cobro del derecho de crédito previamente reconocido como ingresos por venta o prestación de servicios, la pérdida por deterioro se registrará como un gasto por corrección de valor por deterioro y no como un menor ingreso.

i) Provisiones y Contingencias

Las obligaciones existentes al cierre del ejercicio, surgidas como consecuencia de sucesos pasados de los que pueden derivarse perjuicios patrimoniales para el Grupo, y cuyo importe y momento de cancelación son indeterminados, se registran en el balance como provisiones y se valoran por el valor actual de la mejor estimación posible del importe necesario para cancelar o transferir a un tercero la obligación.

j) Elementos Patrimoniales de Naturaleza Medioambiental

Los gastos relacionados con minimización del impacto medioambiental, así como la protección y mejora del medio ambiente, se registran conforme a su naturaleza en la Cuenta de Pérdidas y Ganancias Consolidada del ejercicio en que se producen.

Los activos destinados a las citadas actividades se clasifican en el epígrafe correspondiente del inmovilizado material y se valoran por su precio de adquisición o coste de producción, neto de la correspondiente amortización acumulada, y, en su caso, del importe acumulado por las correcciones valorativas por deterioro reconocidas.

k) Pasivos por Retribuciones a Largo Plazo con el Personal

La Sociedad Dominante gratifica a sus empleados con un premio de media mensualidad, una mensualidad y dos mensualidades de salario cuando cumplen 18 años, 25 años y 40 años de antigüedad en la misma, respectivamente.

Adicionalmente, la Sociedad Dependiente gratifica a sus empleados con un premio de 150 euros y 240 euros de salario, cuando cumplen 25 años y 40 años de antigüedad en la misma, respectivamente.

El Grupo registra una provisión para cubrir esta obligación en base a su mejor estimado.

l) Subvenciones, Donaciones y Legados

Las subvenciones de capital no reintegrables, así como las donaciones y legados, se valoran por el valor razonable del importe concedido o del bien recibido. Inicialmente se imputan como ingresos directamente al Patrimonio Neto Consolidado y se reconocen en la Cuenta de Pérdidas y Ganancias Consolidada en proporción a la depreciación experimentada durante el periodo por los activos financiados por estas subvenciones, salvo que se trate de activos no depreciables, en cuyo caso se imputarán al resultado del ejercicio en que se produzca la enajenación o baja de los mismos.

Las subvenciones destinadas a la cancelación de deudas se imputan como ingresos consolidados del ejercicio en que se produce la cancelación, excepto si se recibieron en relación a una financiación específica, en cuyo caso la imputación se realiza en función del elemento financiado.

Aquellas subvenciones con carácter reintegrable se registran como deudas a largo plazo transformables en subvenciones hasta que se adquieren la condición de no reintegrables. Las subvenciones de explotación se abonan a los resultados del ejercicio en el momento de su devengo.

Los importes monetarios recibidos sin asignación a una finalidad específica se imputan como ingresos consolidados del ejercicio en que se reconocen.

m) Subvenciones de tipo de interés

El Grupo tiene concedidos préstamos de entidades u organismos públicos, a tipo de interés cero o a un tipo inferior al de mercado. Como consecuencia de ello y en aplicación de la normativa contable vigente, el Grupo ha procedido a actualizar el valor de estos, tomando como referencia su coste medio de financiación. El efecto de la actualización inicial se registra en el patrimonio neto como una subvención de tipo de interés. La transferencia de estas subvenciones a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada se vinculará a la finalidad otorgada a los recursos subvencionados, y se transferirán al resultado del ejercicio a medida que se incurran, amorticen o den de baja los gastos de desarrollo.

n) Transacciones entre Partes Vinculadas

Con carácter general, los elementos objeto de una transacción con partes vinculadas se contabilizan en el momento inicial por su valor razonable. La valoración posterior se realiza conforme con lo previsto en las correspondientes normas.

NOTA 5. SOCIOS EXTERNOS

El detalle del valor de la participación de socios minoritarios en los fondos propios de las sociedades dependientes consolidadas al 31 de diciembre de 2025, es el siguiente, en euros:

Sociedad Dependiente	Porcentaje Participación Socios Minoritarios	Participación de los Minoritarios en los Fondos Propios	Participación de los Minoritarios en los Resultados	Total Socios Externos
Zoleant ILAC	49%	(950.098,58)	(15.080,90)	(965.179,48)

El detalle del valor de la participación de socios minoritarios en los fondos propios de las sociedades dependientes consolidadas al 31 de diciembre de 2024, fue el siguiente, en euros:

Sociedad Dependiente	Porcentaje Participación Socios Minoritarios	Participación de los Minoritarios en los Fondos Propios	Participación de los Minoritarios en los Resultados	Total Socios Externos
Zoleant ILAC	49%	(903.154,62)	(46.943,96)	(950.098,58)

NOTA 6. INMOVILIZADO INTANGIBLE

El detalle y movimiento de inmovilizado intangible lo largo del ejercicio 2025, es el siguiente, en euros:

	31/12/2024	Altas	Bajas	Traspos	Ajustes por diferencias de cambio	31/12/2025
Coste:						
Gastos de Desarrollo	20.902.380,75	1.262.213,43	(5.675.950,02)	-	-	16.488.644,16
Propiedad industrial	438.157,87	-	-	-	-	438.157,87
Aplicaciones informáticas	2.665.370,61	80.995,91	-	-	-	2.746.366,52
Fondo de comercio	1.034.952,96	-	-	-	-	1.034.952,96
Otro Inmovilizado	-	-	-	-	-	-
	25.040.862,19	1.343.209,34	(5.675.950,02)	-	-	20.708.121,51
Amortización Acumulada:						
Gastos de Desarrollo	(12.068.113,24)	(1.253.595,65)	2.821.947,63	-	-	(10.499.761,26)
Propiedad industrial	(353.817,46)	(24.733,22)	-	-	-	(378.550,68)
Fondo de comercio	(385.059,22)	-	-	-	-	(385.059,22)
Aplicaciones informáticas	(2.407.426,33)	(132.470,66)	-	-	-	(2.539.896,99)
	(15.214.416,25)	(1.410.799,53)	2.821.947,63	-	-	(13.803.268,15)
Deterioros:						
Gastos de Desarrollo	(3.127.898,89)	(38.590,53)	3.127.898,89	-	-	(38.590,53)
Aplicaciones informáticas	(22.261,94)	-	-	-	-	(22.261,94)
Fondo de comercio	(649.893,75)	-	-	-	-	(649.893,75)
	(3.800.054,58)	(38.590,53)	3.127.898,89	-	-	(710.746,22)
Inmovilizado Intangible, Neto	6.026.391,36	(106.180,72)	273.896,50	-	-	6.194.107,15

En el ejercicio 2025, tras analizar la rentabilidad futura de determinados proyectos que mantenía activados, la Sociedad ha procedido al deterioro de 38 miles de euros (52 miles de euros en el ejercicio anterior) por considerar dudosos los motivos fundados del éxito técnico y de la rentabilidad económico-comercial de los proyectos. Por otro lado, se han dado de baja proyectos de I+D por valor de 5.675.950,02 euros al considerar la no viabilidad de los mismos cuyo valor neto contable era cero. Estos proyectos estaban deteriorados por importe de 3.127.898,89 euros.

El detalle y movimiento de inmovilizado intangible lo largo del ejercicio 2024, es el siguiente, en euros:

	31/12/2023	Altas	Bajas	Traspasos	Ajustes por diferencias de cambio	31/12/2024
Coste:						
Gastos de Desarrollo	20.289.982,83	1.018.192,04	(405.794,12)	-	-	20.902.380,75
Propiedad industrial	1.382.760,16	-	(944.602,29)	-	-	438.157,87
Aplicaciones informáticas	2.647.249,35	31.406,72	(13.285,46)	-	-	2.665.370,61
Fondo de comercio	1.703.697,57	-	(668.744,61)	-	-	1.034.952,96
Otro Inmovilizado	-	-	-	-	-	-
	26.023.689,91	1.049.598,76	(2.032.426,48)	-	-	25.040.862,19
Amortización Acumulada:						
Gastos de Desarrollo	(10.093.903,75)	1.976.921,37	2.711,88	-	-	(12.068.113,24)
Propiedad industrial	(1.185.051,13)	(54.807,78)	886.041,45	-	-	(353.817,46)
Fondo de comercio	(594.014,37)	-	208.955,15	-	-	(385.059,22)
Aplicaciones informáticas	(2.264.645,81)	(146.229,28)	3.448,76	-	-	(2.407.426,33)
	(14.137.615,06)	(2.177.958,43)	1.101.157,24	-	-	(15.214.416,25)
Deterioros:						
Gastos de Desarrollo	(3.075.439,80)	(52.459,09)	-	-	-	(3.127.898,89)
Aplicaciones informáticas	(22.261,94)	-	-	-	-	(22.261,94)
Fondo de comercio	(1.109.683,21)	-	459.789,46	-	-	(649.893,75)
	(4.207.384,95)	(52.459,09)	459.789,46	-	-	(3.800.054,58)
Inmovilizado Intangible, Neto	7.678.689,90	(1.180.818,76)	(471.479,78)	-	-	6.026.391,36

En el ejercicio 2024, tras analizar la rentabilidad futura de determinados proyectos que mantenía activados, la Sociedad procedió al deterioro de 52 miles de euros al considerar que no había motivos suficientes que justificaran su rentabilidad futura. Por otro lado, se dieron de baja proyectos de I+D por valor de 205.338,38 euros al considerar la no viabilidad de los mismos. Las bajas del ejercicio se debieron principalmente a la salida de la sociedad Veterinaski Zavod del perímetro de consolidación, tal y como se explica en la nota 2.c). Se dieron de baja elementos por un valor de coste por importe de 1.827.088,09 euros que estaban amortizados en 1.094.996,60 euros y deteriorados en 459.789,46 euros como consecuencia de esta salida de perímetro.

Proyectos Relevantes Activados Durante el Ejercicio

Antibiótico aparato urinario

La compañía está trabajando en la mejora del registro del antibiótico genérico del aparato urinario y, con ello, distinguirla del resto de genéricos e, incluso, del medicamento de referencia.

En este sentido, se ha estado trabajando en el mantenimiento de la consecución del primer CEP a nivel mundial. Desde entonces, la sociedad ha conseguido acuerdos para la comercialización a través de licencias del producto en multitud de países a nivel mundial y continúa con su importante expansión geográfica, condicionada por el ritmo de obtención de permisos y por los requerimientos establecidos en cada país.

Durante el ejercicio, la Sociedad ha incurrido en costes relacionados con este proyecto por importe de 286.352,24 euros, los cuales han sido registrado como “Gastos de Desarrollo” en el inmovilizado intangible (290.271,41 euros en el ejercicio anterior).

Proyecto Genérico Tratamiento hormonal

La compañía está desarrollando un medicamento genérico inyectable de 0,1 y 0,5 mg/ml en ampollas para inyecciones. Dicho genérico se utilizará para el tratamiento de trastornos relacionados con la hipersecreción de la hormona de crecimiento.

Se empezó el desarrollo del proyecto ya que los estudios de mercados y las proyecciones del proyecto dieron una rentabilidad positiva.

Durante el año 2025 se han invertido 74.996,93 euros (80.129,31 euros en el ejercicio anterior), los cuales están registrados dentro del Balance en el apartado “Gastos de Desarrollo”.

Proyecto Genérico Tratamiento antidiabético

Labiana Pharmaceuticals está desarrollando un medicamento genérico de un antidiabético oral y glucosúrico, disponible en comprimidos de 10 y 25 mg. Según los estudios este genérico será tanto cualitativamente como cuantitativamente similares al medicamento de referencia.

Durante el año 2025 se han invertido 85.762,98 euros (179.154,70 euros en el ejercicio anterior), los cuales están registrados dentro del Balance en el apartado “Gastos de Desarrollo”.

Proyecto Producto Inmunológico

El proyecto consiste en desarrollar un medicamento genérico de la vacuna contra una enfermedad inmunológica. Se cuenta con la aprobación del Ministerio de Ciencia e Innovación gracias a la aprobación de un CDTI (Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial) para este proyecto.

En este ejercicio la Sociedad ha activado un total de 580.256,97 euros en este proyecto (311.006,30 euros en el año anterior).

Proyecto Producto Antiinflamatorio

La compañía está desarrollando un producto genérico antiinflamatorio para bovinos. Este producto se utiliza para la inflamación aguda en bovinos y Labiana quiere crear un nuevo genérico modificando la potencia del medicamento pasando su dosis a 75mg/ml inyectable.

Durante el 2025, la sociedad invirtió en este proyecto 132.785,80 euros, (117.153,22 euros en el ejercicio anterior).

Elementos Totalmente Amortizados y en Uso

El desglose, por epígrafes, de los activos más significativos que, a 31 de diciembre de 2025 y a 31 de diciembre de 2024, están totalmente amortizados y en uso, se muestra a continuación, con indicación de su valor de coste, en euros:

	31/12/2025	31/12/2024
Desarrollo	6.538.075,60	10.391.966,19
Propiedad industrial	248.667,37	233.783,47
Aplicaciones informáticas	2.325.604,15	1.907.613,41
Total	9.112.347,12	12.533.363,07

Fondos de Comercio

El detalle de los fondos de comercio recogidos en el inmovilizado intangible a 31 de diciembre de 2025 y 2024 es el siguiente, en euros:

	31/12/2025	31/12/2024
Coste		
Fondo de Comercio por la adquisición de Zoleant	1.034.952,96	1.034.952,96
Total Coste	1.034.952,96	1.034.952,96
Amortización Acumulada		
Fondo de Comercio por la adquisición de Zoleant	(385.059,21)	(385.059,21)
Total Amortización Acumulada	(385.059,21)	(385.059,21)
Deterioro:		
Fondo de Comercio por la adquisición de Zoleant	(649.893,75)	(649.893,75)
Total Deterioro	(649.893,75)	(649.893,75)
Total Fondo de Comercio	-	-

Fondo de comercio de consolidación de Zoleant

Se generó por la adquisición de la sociedad turca Zoleant ILAC en el ejercicio 2020 y por su integración en el consolidado por primera vez en el ejercicio 2021.

Dada la incertidumbre asociada a la viabilidad futura de ambas sociedades del grupo y al grado de cumplimiento de las hipótesis contenidas en los test de deterioro de ambos fondos de comercio, la Dirección del Grupo, dada la imposibilidad de evidenciar su recuperabilidad futura con una probabilidad razonable, en el ejercicio 2022 procedió a registrar un deterioro por la totalidad de los importes pendientes de amortización de los mencionados fondos de comercio.

NOTA 7. INMOVILIZADO MATERIAL

El detalle y movimiento de inmovilizado material lo largo del ejercicio 2025, es el siguiente, en euros:

	31/12/2024	Altas	Bajas	Trasposos	Ajustes por diferencias de cambio	31/12/2025
Coste:						
Terrenos y bienes naturales	440.134,25	-	-	-	-	440.134,25
Construcciones	3.689.100,05	301.839,35	-	-	-	3.990.939,37
Instalaciones técnicas y maquinaria	27.352.289,17	2.893.940,78	-	-	-	30.246.229,95
Otras instalaciones, utillaje y mobiliario	3.341.635,11	132.955,47	-	-	61,04	3.474.651,62
Equipos proceso de información	1.268.581,64	42.439,95	-	-	106,70	1.311.128,29
Elementos de transporte	459.033,39	339.205,66	(72.821,46)	-	842,52	726.260,11
Otro inmovilizado material, anticipos e inmovilizado en curso	20.758,64	460.958,92	-	-	-	481.717,56
	36.571.532,25	4.171.340,10	(72.821,46)	-	1.010,26	40.671.061,15
Amortización Acumulada:						
Construcciones	(1.894.309,01)	(95.738,25)	-	-	-	(1.990.047,26)
Instalaciones técnicas y maquinaria	(17.637.472,87)	(2.004.311,31)	-	-	-	(19.641.784,18)
Otras instalaciones, utillaje y mobiliario	(2.590.153,58)	(178.294,53)	-	-	(69,41)	(2.768.517,52)
Equipos proceso de información	(1.172.577,67)	(40.598,53)	-	-	(187,93)	(1.213.364,13)
Elementos de transporte	(100.728,67)	(59.415,48)	24.383,25	-	(976,35)	(136.737,25)
Otro inmovilizado material, anticipos e inmovilizado en curso	(43.169,51)	(3.912,42)	-	-	-	(47.081,93)
	(23.438.411,30)	(2.382.270,52)	24.383,25	-	(1.233,69)	(25.797.532,27)
Deterioro:						
Instalaciones técnicas y maquinaria	(411.244,64)	-	-	-	-	(411.244,64)
Otras instalaciones, utillaje y mobiliario	(32.798,86)	-	-	-	-	(32.798,86)
Equipos proceso de información	(4.831,15)	-	-	-	-	(4.831,15)
	(448.874,65)	-	-	-	-	(448.874,65)
Inmovilizado Material, Neto	12.684.246,30	1.789.069,58	(48.438,21)	-	(223,43)	14.424.654,23

	31/12/2023	Altas	Bajas	Trasposos	Ajustes por diferencias de cambio	31/12/2024
Coste:						
Terrenos y bienes naturales	1.015.582,25	0,00	(575.448,00)	-	-	440.134,25
Construcciones	6.671.045,92	121.628,84	(3.103.574,71)	-	-	3.689.100,05
Instalaciones técnicas y maquinaria	28.985.259,13	2.304.256,03	(3.937.225,99)	-	-	27.352.289,17
Otras instalaciones, utillaje y mobiliario	3.227.242,23	155.856,14	(41.326,53)	-	(136,73)	3.341.635,11
Equipos proceso de información	1.284.622,27	67.824,55	(83.626,17)	-	(239,01)	1.268.581,64
Elementos de transporte	577.837,08	113.904,52	(230.820,93)	-	(1.887,28)	459.033,39
Otro inmovilizado material, anticipos e inmovilizado en curso	2.102.109,91	1.134,88	(2.082.486,15)	-	-	20.758,64
	43.863.698,79	2.764.604,96	(10.054.508,48)	-	(2.263,02)	36.571.532,25
Amortización Acumulada:						
Construcciones	(2.173.076,56)	(41.001,18)	319.768,73	-	-	(1.894.309,01)
Instalaciones técnicas y maquinaria	(17.483.015,93)	(1.710.297,42)	1.555.840,48	-	-	(17.637.472,87)
Otras instalaciones, utillaje y mobiliario	(2.412.650,62)	(177.590,03)	-	-	87,08	(2.590.153,58)
Equipos proceso de información	(1.146.093,99)	(60.220,05)	33.364,35	-	372,02	(1.172.577,67)
Elementos de transporte	(245.997,10)	(39.395,57)	183.109,04	-	1.554,97	(100.728,67)
Otro inmovilizado material, anticipos e inmovilizado en curso	(181.432,86)	(1.623,50)	139.886,85	-	-	(43.169,519)
	(23.642.267,06)	(2.030.127,76)	2.231.969,45	-	2.014,07	(23.438.411,30)
Deterioro:						
Instalaciones técnicas y maquinaria	(411.244,64)	-	-	-	-	(411.244,64)
Otras instalaciones, utillaje y mobiliario	(32.798,86)	-	-	-	-	(32.798,86)
Equipos proceso de información	(4.831,15)	-	-	-	-	(4.831,15)
	(448.874,65)	-	-	-	-	(448.874,65)
Inmovilizado Material, Neto	19.772.557,08	734.477,20	(7.822.539,03)	-	(248,95)	12.684.246,30

De las altas del ejercicio 2025, 415.000 euros corresponden a anticipos a un proveedor por la adquisición de dos máquinas. Así mismo, por regulaciones impuestas por la Agencia del Medicamento, se han llevado a cabo mejoras en el área productiva incrementando de manera significativa las inversiones en maquinaria e instalaciones técnicas.

Las bajas durante el ejercicio 2024 se debieron principalmente a la salida de la sociedad Veterinaski Zavod del perímetro de consolidación, tal y como se explica en la nota 2.c). Se han dado de baja elementos por un valor de coste por importe de 9.955.352,47 euros que estaban amortizados en 2.187.065,87 euros, como consecuencia de esta salida de perímetro.

Elementos Totalmente Amortizados y en Uso

El desglose, por epígrafes, de los activos más significativos totalmente amortizados y en uso, se muestra a continuación, con indicación de su valor de coste:

	31/12/2025	31/12/2024
Construcciones	946.372,98	889.843,43
Instalaciones técnicas	5.102.085,78	4.943.232,68
Maquinaria	4.314.755,04	3.989.394,29
Uillaje	1.557.194,13	1.435.393,13
Mobiliario	499.165,77	479.044,60
Equipos proceso de información y otras instalaciones	1.351.913,43	1.306.704,40
Elementos de transporte	112.543,19	89.590,80
Otro inmovilizado material	39.192,41	38.590,76
Total	13.923.222,73	13.172.524,99

Bienes Afectos a Garantías

Existen dos inmuebles propiedad de dos de las sociedades dependientes, uno localizado en Terrassa y otro localizado en Corbera de Llobregat, cuyo valor en libros es de 2.522.794,62 euros a 31 de diciembre de 2025 (2.314.769,51 euros en el ejercicio anterior, ya que había tres inmuebles afectos a garantía) y están afectados en garantías hipotecarias.

Otra Información

La totalidad del inmovilizado material de la Sociedad se encuentra afecto a la explotación y debidamente asegurado.

La Sociedad tiene formalizadas pólizas de seguros para cubrir los posibles riesgos a los que están sujetos los diversos elementos de su inmovilizado material, entendiéndose que dichas pólizas cubren de manera suficiente los riesgos a los que están sometidos.

Arrendamientos Financieros

Del importe contabilizado en el inmovilizado material, 1.535.794,72 euros (1.752.696,76 euros en el ejercicio anterior) se mantienen bajo contratos de

arrendamiento financiero.

NOTA 8. ARRENDAMIENTOS Y OTRAS OPERACIONES DE NATURALEZA SIMILAR

8.1) Arrendamientos Operativos

El cargo a los resultados del ejercicio 2025 en concepto de arrendamiento operativo ha ascendido a 911.105,52 euros (904.648,34 euros en el ejercicio 2024).

En su condición de arrendatario, el contrato de arrendamiento más significativo que tiene el Grupo al cierre del ejercicio es el siguiente:

- Alquiler de una finca con nave industrial de 3.460 m2 en la localidad de Terrassa, para llevar a cabo la fabricación de especialidades farmacéuticas, almacenaje y oficinas.

El importe total de los pagos futuros mínimos correspondientes a los arrendamientos operativos no cancelables, se desglosa a continuación:

	2025	2024
Hasta un año	570.073,52	441.753,60
Entre uno y cinco años	1.187.392,32	1.767.014,40
	1.757.465,84	2.208.768,00

8.2) Arrendamientos Financieros

El Grupo tiene a 31 de diciembre de 2025 los siguientes activos financiados mediante contratos de arrendamiento financiero, en euros:

	31/12/2025		31/12/2024	
	Importe del Reconocimiento Inicial	Valor Opción de Compra	Importe del Reconocimiento Inicial	Valor Opción de Compra
Vehículos	510.095,98	33.502,58	185.520,01	27.768,15
Maquinaria	1.990.638,00	227.994,00	3.338.790,00	37.320,00
Total	2.500.733,98	261.496,58	3.524.310,01	65.088,15

El importe total de pagos futuros en arrendamientos financieros al cierre del ejercicio es el siguiente, en euros:

	31/12/2025	31/12/2024
Pagos futuros mínimos	692.840,24	964.847,81
(-) Gastos financieros no devengados	(34.113,52)	(56.772,85)
Valor de la opción de compra	(261.496,58)	(65.084,77)
Valor al cierre actual del ejercicio	397.230,14	842.990,19

El detalle de los vencimientos de los contratos de arrendamiento financiero es el siguiente, en euros:

	Pagos Mínimos 31/12/2025	Valor Actual 31/12/2025	Pagos Mínimos 31/12/2024	Valor Actual 31/12/2024
Hasta un año	375.826,12	353.420,55	593.319,44	550.169,98
Entre uno y cinco años	317.014,12	286.753,49	365.390,62	351.407,08
	692.840,24	640.174,04	958.710,06	901.577,06

NOTA 9. ACTIVOS FINANCIEROS

El detalle de activos financieros a largo plazo a 31 de diciembre de 2025 y a 31 de diciembre de 2024 es el siguiente, en euros:

	Instrumentos de Patrimonio		Créditos y Otros Activos Financieros	
	31/12/2025	31/12/2024	31/12/2025	31/12/2024
Activos financieros a coste amortizado (Nota 9.2)	-	-	585.965,41	371.258,02
Activos financieros a coste (Notas 9.3 y 12)	836.955,86	1.743.678,02	-	-
Total	836.955,86	1.743.678,02	585.965,41	371.258,02

El detalle de activos financieros a corto plazo a 31 de diciembre de 2025 y a 31 de diciembre de 2024, es el siguiente, en euros:

	Créditos y Otros Activos Financieros	
	31/12/2025	31/12/2024
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes (Nota 9.1)	5.914.534,21	6.738.014,06
Activos financieros a coste amortizado (Nota 9.2)	10.954.470,68	10.447.850,50
Total	16.869.004,90	17.185.864,56

9.1) Efectivo y Otros Activos Líquidos Equivalentes

El detalle de dichos activos a 31 de diciembre de 2025 y a 31 de diciembre de 2024, es como sigue, en euros:

	31/12/2025 Euros	31/12/2024 Euros
Cuentas corrientes	5.907.288,37	6.710.912,23
Caja	7.245,84	27.101,83
Total	5.914.534,21	6.738.014,06

9.2) Activos Financieros a Coste Amortizado

La composición de este epígrafe a 31 de diciembre de 2025 y a 31 de diciembre de 2024 es la siguiente, en euros:

	Saldo a 31/12/2025 Largo Plazo	Saldo a 31/12/2025 Corto Plazo	Saldo a 31/12/2024 Largo Plazo	Saldo a 31/12/2024 Corto Plazo
Créditos por operaciones comerciales				
Clientes terceros	-	10.391.272,58	-	9.416.758,20
Deudores varios	-	42.043,93	-	38.828,82
Anticipo a proveedores	-	375.421,93	-	701.790,81
Total créditos por operaciones comerciales	-	10.808.738,44	-	10.157.377,83
Créditos por operaciones no comerciales				
Créditos con terceros	-	-	-	-
Créditos con partes vinculadas (Nota 24.1)	25.000,00	-	55.000,00	158.200,00
Fianzas y depósitos	512.318,20	1.800,25	257.536,76	800,25
Personal	48.647,21	143.931,99	50.721,26	131.472,42
Total créditos por operaciones no comerciales	585.965,41	145.732,24	371.258,02	290.472,67
Total	585.965,41	10.954.470,68	371.258,02	10.447.850,50

Depósitos a largo plazo con el proveedor de liquidez

Dentro del epígrafe “fianzas y depósitos a largo plazo” hay registrados 380.619,11 euros (128.391,39 euros en el ejercicio anterior), correspondientes al importe que, al 31 de diciembre de 2025, se encuentran a disposición del proveedor de liquidez (“GVC Gaesco Valores), con la exclusiva finalidad de que se pueda hacer frente a los

compromisos adquiridos en virtud del contrato de liquidez. La Sociedad no podrá disponer de dichos fondos salvo en caso de que excediesen las necesidades establecidas por la normativa del BME Growth.

9.3) Activos Financieros a Coste

A 31 de diciembre, el Grupo mantiene inversiones a largo plazo en instrumentos de patrimonio en distintas sociedades cuyo desglose e información se detalla en la Nota 12.

9.4) Otra información de activos financieros

A excepción del crédito con empresas del grupo, las fianzas y depósitos y el crédito al personal que tienen vencimientos a más de 5 años; al cierre del ejercicio, los activos financieros del Grupo tienen vencimientos inferiores a un año.

A 31 de diciembre de 2025, los saldos deudores comerciales y otras cuentas a cobrar incluían deterioros causados por riesgos de insolvencia, según el detalle adjunto, en euros:

Deterioros	Saldo al 31/12/2024	Corrección Valorativa por Deterioro (neto)	Aplicaciones a su finalidad	Saldo al 31/12/2025
Cientes	(203.134,33)	(16.275,22)	68.693,00	(150.716,55)

Por otro lado, al 31 de diciembre de 2025 se han registrado pérdidas por créditos comerciales incobrables por importe de 82.400,17 euros (263.701,31 euros en el ejercicio anterior)

A 31 de diciembre de 2024, los saldos deudores comerciales y otras cuentas a cobrar incluían deterioros causados por riesgos de insolvencia, según el detalle adjunto, en euros:

Deterioros	Saldo al 31/12/2023	Corrección Valorativa por Deterioro (neto)	Aplicaciones a su finalidad	Saldo al 31/12/2024
Cientes	(221.434,78)	(13.194,12)	31.494,57	(203.134,33)

El detalle de la antigüedad de los activos financieros y de su deterioro al final del ejercicio 2025, se muestra a continuación:

	No vencido	Vencido hasta 180 días	Más de 180 días	Saldo al 31/12/2025
Cientes terceros	8.076.758,88	2.314.513,70	150.716,55	10.541.989,13
Saldo deteriorado	-	-	(150.716,55)	(150.716,55)
Saldo neto	8.076.758,88	2.314.513,70		10.391.272,58

El detalle de la antigüedad de los activos financieros y de su deterioro al final del ejercicio 2024, se muestra a continuación:

	No vencido	Vencido hasta 180 días	Más de 180 días	Saldo al 31/12/2024
Clientes terceros	6.791.666,82	2.454.392,98	373.832,73	9.619.892,53
Saldo deteriorado	-	-	(203.134,33)	(203.134,33)
Saldo neto	6.791.666,82	2.454.392,98	170.698,40	9.416.758,20

NOTA 10. PASIVOS FINANCIEROS

El detalle de pasivos financieros a largo plazo, es el siguiente, en euros:

	Deudas con Entidades de Crédito		Otros Pasivos		Total	
	31/12/2025	31/12/2024	31/12/2025	31/12/2024	31/12/2025	31/12/2024
Pasivos financieros a coste amortizado (Nota 10.1)	769.408,08	1.620.386,20	29.320.660,44	25.616.304,69	30.090.068,52	27.236.690,89

El detalle de pasivos financieros a corto plazo, es el siguiente, en euros:

	Deudas con Entidades de Crédito		Otros Pasivos		Total	
	31/12/2025	31/12/2024	31/12/2025	31/12/2024	31/12/2025	31/12/2024
Pasivos financieros a coste amortizado (Nota 10.1)	5.209.214,21	6.817.472,32	15.836.740,80	13.885.689,10	21.045.955,01	20.703.161,42

10.1) Pasivos Financieros a Coste Amortizado

Su detalle a 31 de diciembre de 2025 y al 31 de diciembre de 2024 se indica a continuación, en euros:

	Saldos a 31/12/2025		Saldos a 31/12/2024	
	Largo Plazo	Corto Plazo	Largo Plazo	Corto Plazo
Por operaciones comerciales:				
Proveedores	-	11.365.200,10	-	8.768.388,10
Acreedores varios	-	478.079,35	-	753.812,77
Anticipo de clientes	-	996.061,04	-	1.162.686,09
Total saldos por operaciones comerciales	-	12.839.340,49	-	10.684.886,96
Por operaciones no comerciales:				
Deudas con entidades de crédito (Nota 10.1.1)	769.408,08	5.209.214,21	1.620.386,20	6.817.472,32
Acreedores por arrendamiento financiero (Nota 10.1.1)	283.072,62	382.204,27	346.013,87	552.302,22
Otros pasivos financieros (Nota 10.1.2)	29.037.587,82	987.398,61	25.270.290,82	783.364,00
Deuda financiera con partes vinculadas (Nota 24.1)	-	-	-	-
Préstamos y otras deudas	30.090.068,52	6.578.817,09	27.236.690,89	8.153.138,54
Personal (remuneraciones pendientes de pago)	-	1.627.797,42	-	1.865.135,92
Total saldos por operaciones no comerciales	30.090.068,52	8.206.614,51	27.236.690,89	10.018.274,46
Total débitos y partidas a pagar	30.090.068,52	21.045.955,01	27.236.690,89	20.703.161,42

10.1.1) Deudas con Entidades de Crédito

El resumen de las deudas con entidades de crédito al 31 de diciembre de 2025 se indica a continuación, en euros:

	A Corto Plazo	A Largo Plazo	Total
Préstamos	844.855,14	769.408,08	1.614.263,22
Otras líneas de circulante	1.920.181,80	-	1.920.181,80
Efectos descontados	150.082,78	-	150.082,78
Líneas confirming	2.294.094,49	-	2.294.094,49
Arrendamiento financiero	382.204,27	283.072,62	665.276,89
Total	5.591.418,48	1.052.480,70	6.643.899,18

El resumen de las deudas con entidades de crédito al 31 de diciembre de 2024 se indica a continuación, en euros:

	A Corto Plazo	A Largo Plazo	Total
Préstamos	1.313.699,84	1.620.386,20	2.934.086,04
Otras líneas de circulante	2.641.506,27	-	2.641.506,27
Efectos descontados	148.096,00	-	148.096,00
Líneas confirming	2.714.170,21	-	2.714.170,21
Arrendamiento financiero	552.302,22	346.013,87	898.316,09
Total	7.369.774,54	1.966.400,07	9.336.174,61

Préstamos

El detalle de los préstamos al 31 de diciembre de 2025 es el que se indica a continuación, en euros:

	Concedido	Tipo de interés	Fecha de vencimiento	Pendiente a 31/12/2025
Sabadell	31/05/2020	Fijo	30/04/2025	-
Deutsche Bank	22/12/2020	Fijo	22/04/2028	320.397,00
Caixabank	08/06/2020	Fijo	08/04/2026	125.000,00
Caixabank	05/04/2021	Fijo	04/03/2028	725.130,47
Banco Sabadell	30/04/2020	Fijo	30/04/2025	-
Deutsche Bank	22/04/2020	Fijo	22/04/2028	318.244,75
Caixabank	07/04/2020	Fijo	07/04/2026	125.000,00
				1.613.772,22

El detalle de los préstamos al 31 de diciembre de 2024 es el que se indica a continuación, en euros:

	Concedido	Tipo de interés	Fecha de vencimiento	Pendiente a 31/12/2024
Sabadell	31/05/2020	Fijo	30/04/2025	11.284,99
Deutsche Bank	22/12/2020	Fijo	22/04/2028	445.603,99
Caixabank	08/06/2020	Fijo	08/04/2026	500.000,00
Caixabank	05/04/2021	Fijo	04/03/2028	1.023.575,45
Banco Sabadell	30/04/2020	Fijo	30/04/2025	8.680,60
Deutsche Bank	22/04/2020	Fijo	22/04/2028	443.440,01
Caixabank	07/04/2020	Fijo	07/04/2026	500.000,00
				2.932.585,04

En abril de 2021 una empresa del grupo recibió un préstamo de 1.500 miles de euros por parte de CaixaBank, avalado por la empresa Iberaval. La duración del préstamo es a 5 años con una tasa de interés anual al 2% y con dos años de carencia. En 2023 se empezó a amortizar capital. El importe pendiente de pago a 31 de diciembre de 2025 es de 725.130,47 euros (1.023.575,45 euros a 31 de diciembre de 2024).

Préstamos ICOs

Durante de mes de abril de 2020, el Grupo suscribió seis contratos de préstamos con varias entidades financieras por importe global de 4.750 miles de euros, todos ellos con una duración de cinco años y un periodo de carencia de doce meses y un tipo de interés entre un Euribor +1,5% y un 2,25% anual fijo durante toda la vida del préstamo, dependiendo de la entidad financiera. Estos tres préstamos se encuentran recogidos dentro del Real Decreto Ley 8/2020, de medidas urgentes extraordinarias para hacer frente al impacto económico y social del COVID-19, mediante el cual cuentan con Aval del Estado. A 31 de diciembre de 2021, dos de los seis préstamos ampliaron la carencia de doce meses a veinte cuatro, así como la duración del préstamo: de cinco a ocho años uno y de cinco a seis años el otro. El importe pendiente de pago a 31 de diciembre de 2025 es de 888.641,75 euros (1.909.009,59 euros a 31 de diciembre de 2024).

Otras líneas de circulante

Al 31 de diciembre de 2025, el Grupo tiene otras líneas de circulante concedidas con un límite total que asciende a 3.850.000,00 euros (3.800.000,00 euros en el ejercicio 2024), cuyo importe dispuesto de las mismas a dicha a fecha asciende a 1.920.181,80 euros (2.641.506,27 euros en el ejercicio 2024).

Líneas de descuento

Al 31 de diciembre de 2025, el Grupo tiene contratadas líneas de descuento de efectos con un límite total de 800.000 euros (800.000 euros en el ejercicio 2024) de las cuales se ha dispuesto un total de 150.082,78 euros (148.096,00 euros en el ejercicio 2024).

Líneas de confirming

Al 31 de diciembre de 2025, el Grupo tiene contratadas líneas de confirming con un límite total de 3.250.000 euros (3.500.000 euros en el ejercicio 2024) de las cuales se hay saldo dispuesto al cierre de 2025 por 2.294.094,49 euros (2.714.170,21 euros en el ejercicio 2024).

10.1.2) Otros Pasivos Financieros

La composición del epígrafe de “otros pasivos financieros” al 31 de diciembre 2025, es la siguiente, en euros:

	A Corto Plazo	A Largo Plazo	Total
Préstamo Miralta/Blantyre	-	27.074.807,61	27.074.807,61
Préstamo Ministerio de Industria	790.641,41	1.073.326,09	1.863.967,50
Préstamo CDTI	145.847,90	889.454,12	1.035.302,02
Intereses pendientes de pago	50.909,30	-	50.909,30
Intereses y partidas pendientes de aplicación	-	-	-
Total	987.398,61	29.037.587,82	30.024.986,43

La composición del epígrafe de “otros pasivos financieros” al cierre del ejercicio 2024, es la siguiente, en euros:

	A Corto Plazo	A Largo Plazo	Total
Préstamo Miralta/Blantyre	-	22.759.909,39	22.759.909,39
Préstamo Ministerio de Industria	504.485,43	1.513.456,28	2.017.941,71
Préstamo CDTI	164.072,82	996.925,15	1.160.997,97
Intereses pendientes de pago	114.805,75	-	114.805,75
Intereses y partidas pendientes de aplicación	-	-	-
Total	783.364,00	25.270.290,82	26.053.654,82

Préstamo Miralta&Blantyre

El 4 de agosto de 2023, la Sociedad Dominante firmó un acuerdo con Miralta Finance Bank, S.A. y Blantyre Capital Limited para otorgar financiación al grupo por un importe máximo de 25 millones de euros.

Las principales características del contrato de financiación son:

- Principal: importe máximo agregado de 25 millones de euros, dividido en 2 tramos:
 - o Tramo A: hasta un importe máximo de 20 millones de euros.
 - o Tramo B: hasta un importe máximo de 5 millones de euros.
- Finalidad y disposición:
 - o Tramo A: la primera disposición de este tramo (75% o 15 millones de euros) se destinada a cancelar deuda y el restante (25% o 5 millones de euros) deberá destinarse a necesidades de circulante y a inversiones en I+D.
 - o Tramo B: en caso de que este tramo se ponga a disposición de la Financiada, deberá destinarse a financiar inversiones en CAPEX. Este tramo podrá disponerse hasta la fecha en que se cumplan 12 meses desde la fecha en que sea puesto a disposición de la Financiada.
- Vencimiento: 4 de agosto de 2027.
- Tipo de interés: el principal dispuesto pendiente devengará intereses a un tipo de interés igual al Euribor (con un mínimo del 0%) más un 5% anual y será exigible y pagadero en cada fecha de pago de intereses.

- Tipo de interés PIK: el principal dispuesto pendiente y el importe de principal que haya sido puesto a disposición pero que no haya sido todavía dispuesto devengará un tipo de interés del 7% anual, que se liquidará y será capitalizado en cada fecha de pago de intereses. Al 31 de diciembre de 2025 se han devengado 4.178.984,37 euros de intereses PIK.
- El préstamo contempla la amortización anticipada parcial o total del préstamo. El 65% del Principal no conllevará comisión de cancelación y para el 35% restante se aplicará una Comisión de Cancelación equivalente a 12 mensualidades de intereses.
- Garantías: se han otorgado a favor de las Entidades Financiadoras en garantía (i) hipoteca mobiliaria sobre patentes de Labiana Pharma, (ii) hipoteca inmobiliaria sobre inmuebles de Labiana Life y Labiana Pharma, (iii) prenda sobre el 100% de las acciones de Labiana Life y el 100% de las participaciones de Labiana Pharma, (iv) prenda sobre las acciones de Labiana propiedad de los Accionistas de Referencia, que representan el 55,35% del capital social, (v) prenda sobre derechos de crédito derivados de cuentas y contratos de Labiana Health y Labiana Pharma.
- Ratio financiera requerida: Labiana se obliga a que, a partir de diciembre de 2024 y durante la vigencia de la financiación, la ratio Deuda Permitida Neta / EBITDA sea menor o igual a 6,0x.
- Contrato de warrants en virtud del cual está previsto que emita hasta 2.256.643 warrants a favor de las Entidades Financiadoras para poder suscribir hasta 2.256.643 acciones de la Sociedad representativas de hasta el 25% de su capital social. La emisión de warrants por parte de la Sociedad a favor de las Entidades Financiadoras se estructurará en 2 tramos:
 - o Tramo A: emisión de 1.805.314 warrants vinculada a la disposición del Tramo A del contrato de financiación. En la próxima Junta General Extraordinaria de Accionistas de la Sociedad se someterá a aprobación la emisión de estos warrants.
 - o Tramo B: emisión de 451.329 warrants vinculada a la eventual disposición del Tramo B del contrato de financiación. En la próxima Junta General Extraordinaria de la Sociedad se someterá a aprobación autorizar al Consejo para ejecutar la emisión de estos warrants.
 - o Estos warrants conferirán a sus titulares la opción de suscribir 1 nueva acción por cada warrant a un precio de 3,90 euros por acción

Finalmente, la emisión de los Warrants fue aprobada por el Consejo de la Administración de la Sociedad el 21 de noviembre de 2023 (véase Nota 14.6). Como el destino de este préstamo estaba proyectado para las filiales españolas, Labiana Health trasladó los fondos a Labiana Life Sciences y Labiana Pharmaceuticals mediante un préstamo participativo con las mismas condiciones que el contrato anteriormente mencionado.

Préstamo Ministerio de Industria - Reindus

Con fecha 18 de enero de 2018 el Ministerio de Economía, Industria y Competitividad mediante el Programa de Reindustrialización y Fomento de la Competitividad Industrial concedió a la Sociedad un préstamo por 3.531.398,00 euros. Dicho préstamo tiene un periodo de carencia de 3 años, un último vencimiento el 18 de enero de 2028 y devenga un interés del 2,2%. En el ejercicio 2025, le han concedido a la sociedad un fraccionamiento en el pago de las cuotas pendientes, alargándose así el vencimiento del préstamo hasta el 5 de enero de 2029. A 31 de diciembre de 2025 la cantidad pendiente de pago es de 1.863.967,50 euros (2.017.941,71 euros en 2024).

Préstamo CDTI

Con fecha 29 de junio de 2018 el Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial aprobó conceder un préstamo al Grupo por importe de 1.279.703,05 euros para el desarrollo del proyecto de investigación y desarrollo denominado “nueva metodología de síntesis para el principio activo fosfomicina trometamol e incorporación de estrategias innovadoras en el desarrollo de la forma farmacéutica fosfomicina trometamol granulado”. Dicho préstamo tiene vencimiento último 25 de junio de 2030. Dado que este préstamo no devenga tipo de interés, el Grupo ha procedido a reconocer la parte de intereses subvencionada en el epígrafe de “Subvenciones Oficiales de Capital” de su patrimonio neto que irá compensando cada ejercicio por la parte de intereses devengados que se encuentran subvencionados. A 31 de diciembre de 2025 la cantidad pendiente de pago es de 754.482,04 euros (864.067,36 euros en 2024).

Préstamo CDTI II

Con fecha 1 de junio de 2023, la Sociedad suscribió un contrato de préstamo con el Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial, E.P.E. por importe 214.720,35 euros para el desarrollo del proyecto de I+D+i relacionado con un producto inmunológico. En el ejercicio 2024 al cumplir un hito, se amplía la deuda dispuesta en 66.099,63 euros, siendo el total dispuesto de préstamo de 280.819,98 euros. Este préstamo se computa por hitos y se esperan más disposiciones a medida que se avance en el proyecto. El tipo de interés es del 3,647% anual y su vencimiento es el 28/03/2034.

10.2) Otra Información Relativa a Pasivos Financieros**Vencimientos de Deudas a Largo Plazo**

El detalle de los vencimientos de las deudas a largo plazo correspondientes a los epígrafes de “Deudas con entidades de crédito”, “Acreedores por arrendamiento financiero” y a “Otros pasivos financieros” a 31 de diciembre de 2025, es el siguiente, en euros:

Vencimiento	31/12/2024
2027	28.469.773,52
2028	913.533,21
2029	287.071,13
Resto	419.690,66
Total	30.090.068,52

El detalle de los vencimientos de las deudas a largo plazo correspondientes a los epígrafes de “Deudas con entidades de crédito”, “Acreedores por arrendamiento financiero” y a “Otros pasivos financieros” a 31 de diciembre de 2024, es el siguiente, en euros:

Vencimiento	31/12/2024
2026	1.759.065,55
2027	24.104.335,11
2028	914.112,93
Resto	459.177,30
Total	27.236.690,89

NOTA 11. INFORMACIÓN SOBRE LOS APLAZAMIENTOS DE PAGO EFECTUADOS A PROVEEDORES. DISPOSICIÓN ADICIONAL TERCERA “DEBER DE INFORMACIÓN” DE LA LEY 18/2022, DE 28 DE SEPTIEMBRE

De acuerdo con la Ley 18/2022 de 28 de septiembre a continuación se detalla el volumen monetario y número de facturas pagadas en un periodo inferior al máximo establecido en la normativa de morosidad y el porcentaje que suponen sobre el total de facturas y pagos, según dispuesto en el Boletín Oficial del Estado publicado el 29 de septiembre de 2022:

Pagos realizados y pendientes de pago en la fecha de cierre del balance		
	Días ejercicio 2025	Ejercicio 2024
Periodo medio de pago a proveedores	53,21	59,34
Ratio de operaciones pagadas	50,75	58,81
Ratio de operaciones pendientes de pago	62,57	62,06
	Ejercicio 2025 Importe	Ejercicio 2024 Importe
Total pagos realizados	41.544.367,84	43.140.730,42
Total pagos pendientes	10.922.767,90	8.400.116,03

La información sobre las facturas pagadas en un periodo inferior al máximo establecido en la normativa de morosidad es la siguiente:

	Ejercicio 2025 Importe	Ejercicio 2024 Importe
Volumen Monetario Pagado	29.312.536,64	28.299.868,81
% sobre el total de pagos realizados	70,56%	65,60%
Número de facturas	7.422	7.421
% sobre el total de facturas	61,26%	57,38%

NOTA 12. EMPRESAS DEL GRUPO, ASOCIADAS Y OTRAS VINCULADAS NO CONSOLIDADAS

Las participaciones mantenidas a 31 de diciembre de 2025 en Empresas del Grupo, Asociadas y otras vinculadas no consolidadas corresponden, en euros, a:

Sociedad	% Participación Directa	Coste	Correcciones Valorativas	Valor Neto a 31/12/2025	Valor Teórico Contable a 31/12/2025
Aquilon CYL, S.L.	5,67	385.358,71	(85.358,71)	300.000,00	1.400.925,88
Trichone Pharma, S.L.	10,96	237.186,00	(237.186,00)	-	16.155,46
Labiana Development, S.L.U.	100,00	54.506,08	(45.469,27)	9.036,81	42.324,75
The Sampling Solutions	1,61	50.000,00	(50.000,00)	-	-
Veterinarsky Zavod	10,00	6.524.130,24	(6.031.873,20)	492.257,04	4.922.570,38

El Grupo mantiene, además, a 31 de diciembre de 2025 una inversión financiera en Iberaval por importe de 29.970 euros (29.970 euros en 2024).

Adicionalmente, a 31 de diciembre de 2025 y a 31 de diciembre de 2024, el Grupo tiene registradas dos inversiones en acciones en Ercros y Reig Jofre por importe 4.600 y 1.092,01 euros respectivamente.

Las participaciones mantenidas a 31 de diciembre de 2024 en Empresas del Grupo, Asociadas y otras vinculadas no consolidadas correspondían, en euros, a:

Sociedad	% Participación Directa	Coste	Correcciones Valorativas	Valor Neto a 31/12/2024	Valor Teórico Contable a 31/12/2024
Aquilon CYL, S.L.	5,67	385.358,71	(85.358,71)	300.000,00	891.654,48
Trichone Pharma, S.L.	10,96	237.186,00	(237.186,00)	-	-
Labiana Development, S.L.U.	100,00	54.506,08	(45.469,27)	9.036,81	42.324,75
The Sampling Solutions	1,61	50.000,00	(50.000,00)	-	-
Veterinarsky Zavod	10,00	6.524.130,24	(5.125.151,04)	1.398.979,20	5.321.546,01

Con fecha 8 de abril de 2019, el Grupo se adhirió al Pacto de Socios de la Sociedad Aquilon Cyl, S.L., requisito previo para poder asumir 660 participaciones sociales de dicha sociedad creadas en ampliación de capital de 1 euro de valor nominal y 529,41 euros de prima de emisión. Dicha ampliación de capital fue registrada con fecha 6 de mayo de 2019.

El resumen de los fondos propios a 31 de diciembre de 2025 según sus cuentas anuales no auditadas de las sociedades participadas es el que se muestra a continuación, en euros:

Sociedad	Fecha de Balance	Capital Social	Reservas y Otros	Subvenciones	Resultado del Ejercicio	Total Fondos Propios
Aquilon CYL, S.L.	31/12/2025	13.249,00	1.098.478,29	70.459,09	218.739,50	1.400.925,88
Trichome Pharma	31/12/2025	5.118,00	76.274,80	80.887,42	(146.124,76)	16.155,46
The SamplingSolutions, S.L.	31/12/2024	59.010,31	1.238.329,86	-	(727.221,27)	570.118,90(*)
Development, S.L.	31/12/2025	54.507,08	(12.182,33)	-	-	42.324,75
Veterinarsky Zavod	31/12/2025	9.046.298,02	(3.680.669,92)	-	(443.057,72)	4.922.570,38

(*) Datos a 31 de diciembre de 2024, por no disponer de información más actualizada.

El resumen de los fondos propios a 31 de diciembre de 2024 según sus cuentas anuales no auditadas de las sociedades participadas es el que se muestra a continuación, en euros:

Sociedad	Fecha de Balance	Capital Social	Reservas y Otros	Subvenciones	Resultado del Ejercicio	Total Fondos Propios
Aquilon CYL, S.L.	31/12/2024	13.249,00	1.356.317,09	70.459,09	(477.911,61)	962.113,57
Trichome Pharma	31/12/2024	5.118,00	209.905,26	-	(283.975,86)	(68.952,60)
The SamplingSolutions, S.L.	31/12/2024	59.010,31	1.238.329,86	-	(727.221,27)	570.118,90
Development, S.L.	31/12/2024	54.507,08	(12.182,33)	-	-	42.324,75
Veterinarsky Zavod	31/12/2024	9.082.303,57	(1.413.856,61)	-	(2.346.900,95)	5.321.546,01

Ninguna de las sociedades participadas por el Grupo cotiza en las bolsas de valores nacionales o extranjeras.

Aquilon CYL, S.L.

Esta empresa se halla domiciliada en León, Campus Vegazana, siendo su objeto social el diagnóstico e investigación porcina de la disentería.

La inversión de 385 miles de euros en la sociedad Aquilon CyL, en la actualidad, está por debajo del valor teórico contable de dicha inversión, lo que puede generar dudas sobre su recuperación futura.

La Dirección del Grupo considera que el sector en el que opera la sociedad tiene un gran potencial de crecimiento, debido a la creciente demanda de investigación y desarrollo en el ámbito de las vacunas. En este sentido, se confía en que el esfuerzo y dedicación de Aquilon CyL en este campo darán sus frutos en el futuro.

En segundo lugar, se ha tenido en cuenta que la dirección y el equipo gestor de Aquilon CyL tienen una sólida trayectoria y experiencia en el sector, lo que genera confianza en su capacidad para llevar a cabo los objetivos estratégicos y superar las dificultades que puedan presentarse.

Por último, el Grupo ha evaluado la posibilidad de un deterioro de la inversión en Aquilon CyL, pero ha considerado que dicha medida sería prematura en este momento, ya que no se han producido cambios significativos en la situación financiera o estratégica de la sociedad que justifiquen dicha acción.

En definitiva, la Dirección del Grupo confía en que la inversión en Aquilon CyL será rentable en el futuro y mantiene su confianza en la dirección y el equipo gestor de Aquilon CyL para alcanzar los objetivos previstos.

Durante el ejercicio 2024, como consecuencia de las pérdidas de esta sociedad, se deterioró la inversión en 85.358,71 euros. Tras varios ejercicios con pérdidas, en el ejercicio 2025 presenta un resultado positivo. Esto hace tener perspectivas positivas de cara al futuro. No obstante, por prudencia, la sociedad ha decidido mantener el deterioro registrado en ejercicios anteriores.

Veterinarski zavod d.o.o. Subotica

Con fecha 25 de junio de 2024 la Sociedad suscribió con VTZ INVESTMENT CO DOO BEOGRAD un acuerdo para ampliar el capital de Veterinarski Zavod Subotica Doo, para la entrada en el capital de dicha empresa de un nuevo socio mayoritario que pasa a ostentar el 90% del capital de la misma, manteniendo el Grupo una participación del 10%. Como consecuencia de ello, Veterinarski Zavod ha dejado de tener la consideración de empresa del grupo.

Las principales características dicha operación son las siguientes:

- Se efectúa una ampliación de capital en la que VTZ efectúa una aportación dineraria de 2.500.000 euros a Veterinarski Zavod, mientras que Labiana aporta otros 500.000 euros adicionales. Como resultado de la misma los porcentajes de participación en el capital de Veterinarski Zavod pasan a ser del 90% para VTZ y del 10% para Labiana.
- Se libera una garantía corporativa otorgada por la filial veterinaria del grupo Labiana Life Sciendes, S.A. que hasta ahora respondía de un préstamo de 906.000 euros otorgado por la principal entidad financiera acreedora de Veterinarski Zavod.
- La participación del 10% de Labiana en el capital de Veterinarski Zavod resultante de la operación queda protegida de dilución con la exigencia de voto favorable de Labiana para poder aprobar futuras operaciones de ampliación o reducción del capital de Veterinarski Zavod.

Mediante esta operación, Labiana logra reducir la deuda neta que el grupo mantenía a cierre de 2023 en los 8.502.857,39 euros de deuda que Veterinarski Zavod aportaba a la consolidación contable del grupo (correspondiendo 6.680.903,49 euros a deuda financiera y 1.821.953,90 a deuda comercial), al mismo tiempo que mantiene su apuesta estratégica por ampliar sus capacidades de desarrollo y fabricación de productos biológicos y su vínculo comercial con la Europa del Este.

Adicionalmente, en dicha fecha la Sociedad capitalizó todos los créditos que tenía con esta filial como mayor valor de la participación y que ascendían a 2.601.130,24 euros.

Como consecuencia del cambio accionarial, al cierre del ejercicio 2024 la Sociedad decidió no deteriorar su inversión hasta cerciorarse de la nueva marcha de Veterinarski zavod.

En el ejercicio 2025, se ha incrementado el deterioro de la participación por importe de 906.722,16 euros, registrando 800.000,00 euros contra reservas y los 106.722,16 restantes contra la cuenta de pérdidas y ganancias, tras conocer los resultados

preauditados de la compañía en el ejercicio actual.

Trichome Pharma, S.L.

Esta empresa se halla domiciliada en Madrid, y su actividad consiste en el cultivo, desarrollo y comercialización de cannabis medicinal, así como de productos derivados del cáñamo para la salud y el bienestar del consumidor. Dado que se constituyó en octubre de 2020 aún se encuentra en fase inicial de desarrollo de su actividad, de darse a conocer al mercado y crecimiento.

Dado que la Dirección considera que, por un lado, el mercado del cannabis y productos derivados del mismo es un mercado aún en fase embrionaria en España y a que potencialmente puede ser un mercado con un volumen de negocio muy significativo y que la empresa está aún en fase inicial, en el ejercicio 2022 consideró ambos factores para no deteriorar dicha inversión, a pesar de que su valor teórico contable estaba por debajo del valor neto contable de la participación porque no consideraba que existiesen, hasta la fecha, motivos suficientes para poner en duda la rentabilidad de la misma.

Pese a lo anterior, debido al importante volumen de pérdidas incurridas en el ejercicio 2023, en base al principio de prudencia, el Grupo ha registrado una corrección valorativa en dicha participación por importe de 223.648,59 euros.

En el ejercicio 2024, la Sociedad ha registrado una corrección valorativa por importe de 13.537,41 euros, quedando la participación totalmente deteriorada a 31 de diciembre de 2024. En el ejercicio 2025 se ha mantenido este deterioro.

Labiana Development, S.L.U.

El interés en esta sociedad radica en una patente de su propiedad que puede permitir a Labiana Pharmaceuticals, S.L.U. la introducción de nuevos productos en el mercado.

La empresa se halla domiciliada en Calle Venus, 26, Polígono Can Parellada de Terrassa, siendo su objeto social el comercio al por mayor de productos farmacéuticos y medicamentos.

En los ejercicios 2024 y 2025 no ha tenido actividad y se encuentra deteriorada en más de un 80% de su valor.

The Sampling Solutions, S.L.

The Sampling Solutions (TSS) es la primera empresa que, sin ser un laboratorio, está certificada en Europa para llevar a cabo la toma de muestras y las mediciones in situ necesarias para, a posteriori y sometidas a un análisis, detectar posibles contaminaciones ambientales, atmosféricas, del agua, alimentarias u hospitalarias, entre otras.

Esta empresa se halla domiciliada en Barcelona, siendo su objeto social la gestión integrada de toma de muestra, transporte y digitalización de la información, en la industria general y el análisis de la necesidad del servicio por parte del potencial cliente. Se constituyó en diciembre de 2019 y se encuentra aún en fase inicial.

En el ejercicio 2023, como consecuencia de las pérdidas recurrentes incurridas por dicha participada, la Sociedad registró una corrección valorativa por importe de 45.002,32 euros.

En el ejercicio 2024, como consecuencia de las pérdidas recurrentes incurridas por dicha participada, la Sociedad ha registrado una corrección valorativa por importe de 4.997,68 euros. En consecuencia, en 31 de diciembre de 2024, la participación que mantiene la Sociedad en esta empresa ha quedado íntegramente deteriorada. En el ejercicio 2025 se ha mantenido este deterioro.

NOTA 13. INFORMACIÓN SOBRE LA NATURALEZA Y EL NIVEL DE RIESGO PROCEDENTE DE INSTRUMENTOS FINANCIEROS

Las actividades que lleva a cabo el Grupo están expuestas a diferentes tipos de riesgos financieros, destacando fundamentalmente los riesgos de crédito y de liquidez.

13.1) Riesgo de Crédito

El riesgo de crédito del Grupo es atribuible principalmente a sus deudas comerciales. Los importes se reflejan en el balance netos de provisiones para insolvencias, estimadas por la Dirección del Grupo en función de la experiencia de ejercicios anteriores y de su valoración del entorno económico actual.

El Grupo tiene una concentración significativa de riesgo de crédito dado que trabaja básicamente con cuatro grandes multinacionales del sector. Sin embargo, son sociedades de total solvencia con las que se lleva trabajando mucho tiempo, por tanto, el riesgo de crédito queda muy diluido.

13.2) Riesgo de Liquidez

Durante el ejercicio 2023, la Sociedad llegó a un acuerdo de financiación con la entidad financiera de inversión, Miralta Finance Bank S.A. Este acuerdo mejoró la situación de tesorería, que se encontraba en una situación muy delicada.

Como consecuencia de esto, el Grupo ha podido negociar con sus acreedores nuevos calendarios y condiciones de refinanciación de su deuda; y por otro lado, adicionalmente, se encuentra en negociaciones con varias entidades de inversión para obtener nuevas fórmulas de financiación que permitan al Grupo hacer frente a sus obligaciones de pago presentes y futuras, a sus necesidades de inversión y a continuar con el normal desarrollo de la actividad.

Todo ello ha llevado a normalizar la gestión operativa del grupo, reflejándose en una mejora sustancial del EBITDA del grupo en este periodo auditado. Esta mejoría se espera que continúe en el próximo año, lo que garantizaría la no existencia de un riesgo de liquidez para los próximos 12 meses.

13.3) Riesgo de Tipo de Cambio

El Grupo opera en el ámbito internacional y, por tanto, está expuesto a riesgo de tipo de cambio por operaciones con divisas, especialmente el dólar. El riesgo de tipo de cambio surge de transacciones comerciales futuras, activos y pasivos reconocidos en negocios. El Grupo no utilizan ningún tipo de cobertura al considerar que no existe un riesgo elevado dado el periodo medio de cobro de los clientes con los que operan en divisa. Además de realizarse la gran mayoría de transacciones con divisas de baja volatilidad.

13.4) Riesgo de Tipo de Interés

El Grupo tiene endeudamiento financiero, tanto bancario como con terceros, cuyo coste financiero va ligado íntimamente a la evolución de los tipos de interés de mercado. Dado el actual contexto internacional de descenso de los tipos de interés de forma continuada, la Sociedad se muestra optimista en la rebaja de sus costes financieros.

De todas maneras, la Sociedad está monitorizando de forma constante la evolución de los tipos de interés y estudiando posibles medidas para gestionar su riesgo en el caso de que se volviera a producir una tendencia al alza.

Por este motivo, la Sociedad se reserva el derecho a adoptar las decisiones oportunas en función de su análisis y de la evolución del mercado financiero, siempre en línea con sus políticas y objetivos financieros.

NOTA 14. FONDOS PROPIOS

14.1) Capital Social de la Sociedad Dominante

A 31 de diciembre de 2025 y 2024 el capital social de la Sociedad asciende a 722.125,50 euros y está representado por 7.221.255 acciones de 0,10 euros de valor nominal cada una de ellas, íntegramente suscritas y desembolsadas, pertenecientes a una misma clase y a una misma serie. Estas participaciones gozaban de iguales derechos políticos y económicos.

Con fecha 9 de febrero de 2022, la Junta General Universal de Socios de la Sociedad Dominante acordó la transformación de la misma en sociedad anónima. A partir de ese acto, la Sociedad Dominante ha pasado a actuar bajo la denominación social de “Labiana Health, S.A.”. En ese mismo acto, la Junta General Universal de Socios acordó la transformación de la totalidad de las participaciones sociales suscritas en ese momento a acciones numeradas y distribuidas en la misma forma que previa a la transformación, quedando fijado, en ese momento, el capital social en 6.187.876 acciones de 0,10 euros de valor nominal cada una de ellas, íntegramente suscritas y desembolsadas, iguales, indivisibles y cumulativas.

Aumentos de capital

En virtud de la admisión de negociación en el BME Growth de BME MTF Equity, la Sociedad Dominante realizó las siguientes operaciones en su capital social:

- Con fecha 9 de febrero de 2022, la Junta General Universal de Socios de la Sociedad Dominante acordó modificar el sistema de representación de las acciones, transformando los títulos nominativos representativos de las acciones en las que se divide el capital social de la Sociedad Dominante en anotaciones en cuenta.

A estos efectos, se ha designado para la llevanza del registro contable a la Sociedad de Gestión de los Sistemas de Registro, Compensación y Liquidación de Valores, S.A.U. (Iberclear) y a sus entidades participantes.

- Con fecha 9 de febrero de 2022, la Junta General Universal de Socios de la Sociedad Dominante acordó solicitar la incorporación a negociación en el segmento BME Growth de BME MTF Equity de la totalidad de las acciones representativas del capital social de la Sociedad en circulación, así como de aquéllas que se emitieran entre la fecha de este acuerdo y la fecha de efectiva incorporación a negociación de las acciones.
- Con fecha 9 de febrero de 2022, la Junta General Universal de Socios de la Sociedad Dominante acordó modificar el régimen de transmisión de las acciones de la Sociedad Dominante, pasando esta transmisión de acciones a ser libre y no estar sujeta a consentimiento ni autorización alguna ni por la Sociedad Dominante ni por los accionistas.
- Con fecha 21 de junio de 2022, la Junta General Universal de Accionistas de la Sociedad Dominante acordó dos aumentos de capital social:
 - o Un primer aumento de capital social de 76.950 euros, mediante la emisión y puesta en circulación de 769.500 nuevas acciones de 0,10 euros de valor nominal con una prima de emisión de 4.90 euros por acción por un importe total de dicha prima de 3.770.550 euros, que fue totalmente desembolsado mediante aportación dineraria.
 - o Un segundo aumento de capital social de 26.387,90 euros, mediante la emisión y puesta en circulación de 263.879 nuevas acciones de 0,10 euros de valor nominal con una prima de emisión de 4.90 euros por acción por un importe total de dicha prima de 1.293.007,10 euros

Con fecha 4 de septiembre de 2020, la Junta General Universal de Socios de la Sociedad Dominante acordó el desdoblamiento del número de participaciones de la Sociedad Dominante en circulación mediante la transformación de cada participación de 5,80 euros de valor nominal en 58 nuevas participaciones de 0,10 euros, aumentando por tanto el número de participaciones de 80.000 a 4.640.000, sin alteración de la cifra de capital social. Las nuevas participaciones fueron ordinarias y se atribuyeron a sus titulares los mismos derechos que las antiguas.

En esa misma fecha, 4 de septiembre de 2020, la Junta General Universal de Socios de la Sociedad Dominante acordó un aumento del capital por importe de 154.787,60 euros, mediante la creación de 1.547.876 participaciones de valor nominal de 0,10 euros por participación y una prima de asunción de 1,967 euros por participación.

A 31 de diciembre de 2025 y a 31 de diciembre de 2024, las sociedades con participación superior o igual al 10% del capital social de la Sociedad Dominante son las siguientes:

Accionista	31/12/2025		31/12/2024	
	Participación	Número de Acciones	Participación	Número de Participaciones
Bluecolt, S.A	40,75%	2.942.773	40,76%	2.943.300
Ortega Farming, S.L.	13,05%	942.374	12,91%	932.200
John William Nellis	12,32%	889.659	13,01%	939.400

14.2) Prima de Emisión

Esta reserva asciende a 8.198.233,23 euros de los cuales 5.063.557,10 euros se originaron como consecuencia de las ampliaciones de capital realizadas en el ejercicio 2022 y el resto fueron originados por ampliaciones de capital realizadas en ejercicios anteriores. Esta prima tiene las mismas restricciones y puede destinarse a los mismos fines que las reservas voluntarias, incluyendo su conversión en capital social.

14.3) Reservas

El detalle de las Reservas de la Sociedad Dominante es el siguiente:

	31/12/2025	31/12/2024
Reserva legal	55.400,00	55.400,00
Reservas voluntarias	5.961.234,63	5.545.418,51
Resultados negativos de ejercicios anteriores	(9.193.669,54)	(8.903.217,93)
Reservas de la sociedad dominante	8.265.138,79	8.265.138,79
Total	5.088.103,88	4.962.739,38

a) Reserva Legal

La Reserva Legal es restringida en cuanto a su uso, el cual se halla determinado por diversas disposiciones legales. De conformidad con la Ley de Sociedades de Capital, están obligadas a dotarla las sociedades mercantiles que, bajo dicha forma jurídica, obtengan beneficios, con un 10% de los mismos, hasta que el fondo de reserva constituido alcance la quinta parte del capital social suscrito. Los destinos de la reserva legal son la compensación de pérdidas o la ampliación de capital por la parte que exceda del 10% del capital ya aumentado, así como su distribución a los Socios en caso de liquidación. Al 31 de diciembre de 2025, la Reserva Legal no estaba dotada en su totalidad.

14.4) Acciones Propias

La Junta de Accionistas de la Sociedad Dominante acordó con fecha 4 de marzo de 2022, autorizar al Consejo de Administración para la adquisición derivativa de acciones propias en los términos previstos por la legislación vigente. Con fecha 21 de junio de 2022, el Consejo de Administración de la Sociedad Dominante acordó la adquisición de 60.000 acciones propias de la Sociedad por un precio de 5 euros por acción con la exclusiva finalidad de permitir al proveedor de liquidez hacer frente a los compromisos adquiridos en virtud del Contrato de Liquidez.

Dada la evolución de la cotización de las acciones de la Sociedad Dominante desde su salida a cotización, se han producido algunas transacciones en el mercado. Concretamente, las operaciones con acciones propias realizadas por el Grupo, reconociendo los resultados de dichas operaciones dentro del patrimonio neto como establece la normativa vigente. Dichos resultados han supuesto, al 31 de diciembre de 2025 un incremento de reservas voluntarias por importe de 415.816,11 euros (351.586,62 euros en 2024).

Al 31 de diciembre de 2025, la Sociedad Dominante mantiene acciones propias por un importe de 921.177,84 euros (710.589,44 euros al cierre del ejercicio anterior) a un precio medio de mercado 4,84 euros por acción (2,30 euros por acción en el ejercicio anterior).

14.5) Reservas en Sociedades Consolidadas

El detalle de las Reservas es el siguiente, en euros:

	31/12/2025	31/12/2024
Labiana Life, S.A.U.	12.441.016,07	7.731.647,95
Labiana Pharmaceuticals, S.L.U.	(398.632,57)	2.079.170,81
Labiana México, S.A de C.V.	144.872,61	316.161,11
Zoleant ILAC	(391.154,90)	2.053.018,68
Ecuador-Labiana, S.A.	32.797,79	32.797,79
	11.828.899,00	11.812.796,35

14.6) Otros instrumentos de patrimonio neto

Tal y como se describe en la nota 10.1, en el contrato de préstamo otorgado por Blantyre/Miralta, Labiana Health se comprometía a la emisión de dos tramos de warrants a favor de los prestamistas, conforme se solicitasen la puesta a disposición de los dos tramos de financiación estipulados en el contrato por 20 y 5 millones de euros respectivamente. A la fecha de cierre de estas cuentas anuales, se ha solicitado la puesta a disposición de ambos tramos. Estos warrants otorgan al tenedor en el ejercicio de cada warrant posibilidad de compra de una acción de Labiana Health al precio de 3,90 euros, hasta el vencimiento de los títulos el 4 de agosto de 2027. Dado que el ejercicio de esta emisión supone un intercambio de un número de acciones de la propia compañía a un precio cerrado, los warrant emitidos son un componente de patrimonio según la norma novena del Plan General de Contabilidad. Esto es, parte de la financiación recibida se ha reconocido como un mayor importe de los fondos propios de la compañía, puesto que se considera como un pago por dichos instrumentos de patrimonio neto (los warrants). Concretamente, se han registrado como “otros instrumentos de patrimonio neto”, por un importe que asciende a 1.255.717,27 euros. Dicha cifra está minorada por el importe atribuible al warrant del total de gastos de transacción del préstamo.

La valoración directa del pasivo financiero conlleva un alto componente de subjetividad en cuanto a la determinación del rating crediticio y la determinación del tipo de interés adecuado dado que la empresa no cuenta con deuda cotizada. Sin embargo, la empresa tiene acciones admitidas a cotización en el mercado BME GROWTH, lo que facilita determinar de forma más objetiva y contrastable el valor razonable inicial de ambos tramos del warrant, así como uno de sus componentes principales como es la volatilidad de la acción, para lo que se ha considerado además la volatilidad de diversas comparables. El valor del pasivo se obtendría por diferencias entre su valor nominal y el valor atribuible al warrant. Partiendo de la base de la existencia de una equivalencia entre el valor recibido en contraprestación (EUR 20 mill) y el valor razonable de ambos componentes, la atribución del valor a cada componente resulta de esta forma más fiable.

Metodología de valoración del warrant:

La Sociedad ha utilizado como metodología de valoración el Modelo Black-Scholes ya que resulta equivalente al binomial en caso de opciones americanas, como es el caso.

La volatilidad ha sido estimada como promedio de comparables en torno a las fechas de valoración, dado que la Sociedad no cuenta con precios cotizados diarios. Estas probabilidades se han tomado directamente de la mostrada en Eikon en su herramienta *Option-Pricer*, habiéndose comprobado manualmente sobre los precios de cierre de las acciones.

Como contraste, se ha comparado el valor obtenido con otras metodologías como el modelo binario y simulación de Monte Carlo, obteniéndose valores equivalentes.

Se ha utilizado como tasa libre de riesgo la curva EUR - Depo IRS vs 6M Euribor, obtenida de Eikon, interpolando las fechas de valoración.

Se ha tomado la volatilidad histórica, dado que no es posible observar volatilidades implícitas.

Se han despreciado el efecto financiero del pago de gastos legales e intermediación.

Respecto a la comisión de disposición del 3% ésta también ha sido prorrateada entre el valor de los *warrants* y el pasivo financiero, ya que la disposición de ambos tramos de financiación desencadena la emisión de los dos tramos de *warrant*. También se ha despreciado el posible componente financiero en la distribución de este coste entre el valor inicial de los componentes de este instrumento. Otra alternativa sería considerarlo exclusivamente como coste de transacción del préstamo, pero se ha desechado al desencadenar la primera disposición de cada tramo del préstamo, la emisión del correspondiente tramo del *warrant*.

Los tipos de interés implícitos futuros se han estimado mediante su interpolación en la curva EUR1M a fecha 31/12/25, lo que ha permitido proyectar los flujos futuros del préstamo.

NOTA 15. EXISTENCIAS

El movimiento de las correcciones valorativas por deterioro de existencias ha sido el siguiente:

	Ejercicio 2025	Ejercicio 2024
Saldo Inicial	1.495.212,17	1.122.812,50
Corrección del ejercicio	(1.813.556,57)	1.600.212,17
Reversión del ejercicio	2.231.868,75	(752.257,67)
Aplicación a su finalidad	(262.536,93)	(475.554,83)
Saldo Final	1.650.987,42	1.495.212,17

Los criterios seguidos para determinar la necesidad de efectuar correcciones valorativas por deterioro de las existencias, así como para la reversión de estas, se basan principalmente en el análisis pormenorizado de cada referencia y su inclusión en la programación de producción de los meses siguientes.

El deterioro de productos terminados y en curso se ha registrado dentro del epígrafe de “Variación de existencias de productos terminados y en curso” de la cuenta de resultados.

NOTA 16. MONEDA EXTRANJERA

Los saldos en moneda extranjera al 31 de diciembre de 2025 son los que se detallan a continuación:

	Total Importe en Euros	Importe en Dólares Estadounidenses	Importe en Francos Suizos	Importe en Libras Esterlinas	Importe en Dinares Serbios	Importe en Pesos Mexicanos	Importe en Liras Turcas
PASIVO CORRIENTE							
Acreeedores Comerciales y otras cuentas a pagar	1.573.178,27	1.205.790,87	-	359,70	-	22.500,00	1.053.304,57
ACTIVO CORRIENTE							
Deudores Comerciales y otras cuentas a cobrar	399.597,53	74.427,38	-	-	-	5.653.990,22	323.430,11
Tesorería	37.546,46	61.266,70	-	-	-	344.620,47	-

Los saldos en moneda extranjera al cierre del ejercicio 2024 son los que se detallan a continuación:

	Total Importe en Euros	Importe en Dólares Estadounidenses	Importe en Francos Suizos	Importe en Libras Esterlinas	Importe en Dinares Serbios	Importe en Pesos Mexicanos	Importe en Liras Turcas
PASIVO CORRIENTE							
Acreeedores Comerciales y otras cuentas a pagar	1.192.601,33	605.659,44	3.360,00	202,01	-	22.500,00	1.753.304,57
ACTIVO CORRIENTE							
Deudores Comerciales y otras cuentas a cobrar	249.115,48	16.338,61	-	-	-	3.972.291,32	4.823.430,11
Tesorería	196.133,92	38.172,01	-	-	-	70.533,95	-

Las transacciones efectuadas en moneda extranjera durante el ejercicio 2025, son las que se detallan a continuación:

	Total Importe en Euros	Importe en Dólares Estadounidenses	Importe en Francos Suizos	Importe en Libras esterlinas	Importe en Pesos Mejicanos	Importe en Liras Turcas	Importe en Coronas Suecas	Importe en Coronas Noruega	Importe en Coronas Danesas
Recepción de Mercaderías/Servicios	3.491.980,80	3.210.735,07	15.510,90	23.334,78	1.237.990,11	2.591.737,10	78.083,50	7.738,00	618.500,00
Entrega de Mercaderías/Servicios	2.720.670,21	233.098,35	-	-	997.279,73	2.123.507,25	-	-	-

Las transacciones efectuadas en moneda extranjera durante el ejercicio 2024, son las que se detallan a continuación:

	Total Importe en Euros	Importe en Dólares Estadounidenses	Importe en Francos Suizos	Importe en Libras esterlinas	Importe en Pesos Mejicanos	Importe en Liras Turcas	Importe en Coronas Suecas	Importe en Coronas Noruega	Importe en Coronas Danesas
Recepción de Mercaderías/Servicios	4.385.438,97	4.801.506,04	3.360,00	31.135,23	-	2.591.737,10	23.625,00	7.738,00	105.669,00
Entrega de Mercaderías/Servicios	335.350,75	295.978,35	-	-	2.545.320,97	2.123.507,25	-	-	-

NOTA 17. SITUACIÓN FISCAL

El detalle de los saldos mantenidos con las Administraciones Públicas al 31 de diciembre de 2025 y al 31 de diciembre de 2024 es el siguiente, en euros:

	31/12/2025		31/12/2024	
	A Cobrar	A Pagar	A Cobrar	A Pagar
No corriente:				
Activos por impuestos diferidos	3.973.870,52	-	2.480.454,49	-
Pasivos por impuestos diferidos	-	28.409,79	-	33.061,67
	3.973.870,52	28.409,79	2.480.454,49	33.061,67
Corriente:				
Impuesto sobre el Valor Añadido	1.696.691,39	34.319,60	1.172.539,73	59.519,57
Retenciones por IRPF	-	458.631,33	-	425.451,03
Impuesto sobre sociedades	546.415,02	(269,00)	177.536,72	(269,00)
Organismos de la Seguridad Social	-	500.813,07	-	470.711,69
	2.243.106,41	993.495,00	1.350.076,45	955.413,29

Según las disposiciones legales vigentes, las liquidaciones de impuestos no pueden considerarse definitivas hasta que no han sido inspeccionadas por las autoridades fiscales o ha transcurrido el plazo de prescripción que, en general, es de cuatro años. Al 31 de diciembre de 2025, el Grupo tiene abiertos a inspección fiscal todos los impuestos a los que está sujeto desde el ejercicio 2020 hasta el ejercicio 2025. En consecuencia, con motivo de eventuales inspecciones, podrían surgir pasivos adicionales a los registrados por las sociedades. No obstante, el Consejo de Administración de la Sociedad Dominante y de sus asesores fiscales consideran que dichos pasivos, en caso de producirse, no serían significativos sobre las Cuentas Anuales Consolidadas tomados en su conjunto.

Régimen de Consolidación Fiscal

Con fecha 30 de marzo de 2022, el Consejo de Administración de la Sociedad Dominante acordó acoger a la Sociedad Dominante al régimen especial de consolidación fiscal conforme exige el artículo 61 de la Ley 27/2014, de 27 de noviembre, del Impuesto sobre Sociedades (“LIS”) regulado en el Capítulo VI del Título VII de la LIS con efectos para el periodo impositivo que se iniciará el 1 de enero de 2023.

De conformidad con lo dispuesto en el artículo 58, apartado 2 y concordantes, de la LIS, la Sociedad Dominante cumple todos los requisitos exigidos para tener consideración de sociedad dominante, y formar parte, desde el periodo iniciado el 1 de enero de 2023 y siguientes, del Grupo Fiscal del que será, además, representante.

El Grupo Fiscal, sin perjuicio de potenciales variaciones en la futura composición del Grupo Fiscal, con efectos desde el 1 de enero de 2023, estará integrado por las siguientes sociedades dependientes, además de Labiana Health, S.A. como sociedad dominante:

- Labiana Life Sciences, S.A.U.
- Labiana Pharmaceuticals, S.L.U.
- Labiana Development, S.L.

Impuesto sobre Beneficios

El gasto del ejercicio 2025 en concepto de Impuesto sobre Beneficios se ha calculado como sigue:

	Resultado Contable	(Gasto)/ Ingreso
Labiana Life, S.A.U.	1.193.785,88	1.206.915,44
Labiana Pharmaceuticals, S.L.U.	2.729.645,04	(562.986,11)
Labiana Health, S.A.	(1.748.632,18)	712.137,73
Labiana México, S.A de C.V.	(32.583,99)	-
Zoleant ILAC	(30.777,34)	-
Ecuador-Labiana, S.A.	-	-
Total	2.111.437,41	1.356.067,06

El gasto del ejercicio 2024 en concepto de Impuesto sobre Beneficios se ha calculado como sigue:

	Resultado Contable	(Gasto)/ Ingreso
Labiana Life, S.A.U.	(1.542.125,14)	715.992,07
Labiana Pharmaceuticals, S.L.U.	2.458.486,94	(602.382,16)
Labiana Health, S.A.	(290.451,62)	122.892,75
Labiana México, S.A de C.V.	(77.554,78)	-
Zoleant ILAC	(95.804,00)	-
Ecuador-Labiana, S.A.	-	-
Total	452.551,40	236.502,66

Los componentes principales del gasto por Impuesto sobre Beneficios son los siguientes, en euros:

	2025	2024
<i>Impuesto corriente</i>	(142.000,83)	(481.183,70)
<i>Impuesto diferido</i>	1.498.067,89	717.686,36
Diferencias Temporarias	580.452,72	843.361,72
Registro / (Reversión) Crédito Fiscal	323.979,62	(130.327,24)
Reversión valor cartera	4.651,88	4.651,88
Aplicación Deducciones	(46.973,73)	-
Regularización Deducciones	246.383,26	-
Activación Deducciones	389.574,16	-
Total (gasto) / ingreso por Impuesto sobre Beneficios	1.356.067,06	236.502,66

El movimiento de los impuestos diferidos generados y cancelados en 2025, se detalla a continuación, en euros:

	Saldo al 31/12/2024	Generados	Aplicados	Regularizados	Saldo al 31/12/2025
Impuestos diferidos activos	2.480.454,44	1.803.827,09	(1.709.017,98)	1.398.606,92	3.973.870,52
Créditos por bases imponibles	385.248,33	337.311,85	(46.030,54)	62.964,84	739.494,48
Otras provisiones no deducibles	1.925.455,07	709.038,44	(659.702,99)	(63.199,14)	1.911.591,38
Limitación deducibilidad amortización	6.117,68	-	-	(2.226,89)	3.890,79
Deducciones pendientes de aplicar	163.633,40	-	(46.973,73)	1.202.234,20	1.318.893,87
Impuestos diferidos pasivos	33.061,67	-	(4.651,88)	-	28.409,79
Libertad de amortización	-	-	-	-	-
Efecto fiscal subvención de capital	33.061,67	-	(4.651,88)	-	28.409,79

En el ejercicio 2025, dada la tendencia positiva y revisando el Business Plan del grupo a 5 años, se ha realizado un estudio de los créditos fiscales. Como consecuencia de lo anterior se ha decidido activar créditos fiscales que tiene la sociedad y que en ejercicios anteriores no estaban activados por importe de 1.398.606,92 euros. Estos créditos fiscales se corresponden, principalmente, a la activación de las deducciones de I+D.

El movimiento de los impuestos diferidos generados y cancelados en 2024, se detalla a continuación, en euros:

	Saldo al 31/12/2023	Generados	Aplicados	Regularizados	Saldo al 31/12/2024
Impuestos diferidos activos	1.801.113,73	1.038.827,46	(359.486,75)	-	2.480.454,44
Créditos por bases imponibles	515.575,57	17.724,84	(148.052,08)	-	385.248,33
Otras provisiones no deducibles	776.951,45	514.658,12	(191.814,42)	-	1.099.795,15
Limitación deducibilidad amortización	21.411,82	-	(15.294,14)	-	6.117,68
Deducciones pendientes de aplicar	487.174,95	506.444,49	(4.326,11)	-	989.293,33
Impuestos diferidos pasivos	357.449,50	-	(4.651,88)	(319.735,95)	33.061,67
Libertad de amortización	319.735,95	-	-	(319.735,95)	-
Efecto fiscal subvención de capital	37.713,55	-	(4.651,88)	-	33.061,67

Una de las sociedades del Grupo, de acuerdo con lo dispuesto en el capítulo II del Título IV del Reglamento del Impuesto sobre Sociedades, ha registrado retenciones del capital mobiliario por importe de 348.413,69 euros, correspondientes a la liquidación de royalties (cesión de uso de propiedad industrial) realizada por la misma a la sociedad Chemo Research, S.L. durante el ejercicio 2025. Esta cantidad ha sido tratada contablemente como una cuenta de activo frente la Hacienda Pública, debiendo proceder a su deducción, con las limitaciones establecidas legamente, en la correspondiente liquidación del Impuesto sobre Sociedades del mismo ejercicio.

Activación deducciones pendientes de aplicar

La Sociedad decidió registrar un crédito fiscal por el importe de las deducciones generadas por las inversiones en I+D realizadas durante el ejercicio 2022 y anteriores y que no ha podido compensar por falta de base imponible durante la liquidación del Impuesto de Sociedades del 2022, las cuales ascienden a 163.633,40 euros. La Sociedad tendrá 18 años para generar ganancias fiscales suficientes para poder compensar los importes activados por este concepto.

Por otra parte, en 2025 la Sociedad ha generado deducciones por inversiones en I+D por importe de 0 euros (335.269,27 euros en el ejercicio anterior) y se ha aplicado deducciones por importe de 46.973,73 euros (335.033,00 euros en el ejercicio anterior).

El desglose de las deducciones activadas a 31 de diciembre de 2025 correspondientes a las sociedades del grupo, junto con la fecha de generación y vencimiento es el siguiente:

Año de Origen	Concepto	Euros	Vencimiento
2016	I+D	38.173,00	2034/2035
2016	IT	22.447,64	2034/2035
2017	IT	21.298,13	2035/2036
2018	IT	43.605,49	2036/2037
2019	IT	45.917,17	2037/2038
2020	IT	32.070,39	2038/2039
2022	IT	269.201,13	2040/2041
2023	I+D	248.201,55	2041/2042
2024	I+D	597.979,38	2042/2043
		1.318.893,87	

El desglose de las deducciones activadas a 31 de diciembre de 2024 correspondientes a las sociedades del grupo, junto con la fecha de generación y vencimiento es el siguiente:

Año de Origen	Concepto	Euros	Vencimiento
2022	I+D	163.633,40	2040/2041

A 31 de diciembre de 2025 no ha deducciones pendientes y no activadas en balance.

Activación Limitación Gastos Financieros

Adicionalmente, en el ejercicio 2025, se han activado 650.666,59 euros (506.444,49 euros en el ejercicio anterior) como deducciones pendientes de aplicar por la limitación de los gastos financieros derivado de la aplicación de límite del 30% del beneficio operativo en la consolidación fiscal. El importe total activado al cierre del ejercicio 2025 asciende a 1.480.652,63 euros.

Bases impositivas pendientes de aplicación

En el ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2023, las sociedades del Grupo activaron créditos fiscales por bases impositivas negativas por importe de 408.359,43 euros, correspondiente a la base impositiva negativa generada desde 1 de enero de 2023, ejercicio en el que empezó a formar parte del grupo fiscal encabezado por Labiana Health, S.A. en la medida en que el grupo generó en 2023 una base impositiva positiva, al entender que serán recuperables atendiendo a la normativa vigente.

En el ejercicio 2024, se ha activado créditos fiscales por bases impositivas negativas por importe 51.946,04 euros y se ha compensado crédito fiscal de bases impositivas negativas de ejercicios anteriores por importe de 40.835,94 euros.

En el ejercicio 2025 se ha activado créditos fiscales por bases impositivas negativas por importe 366.055,49 euros y se ha compensado crédito fiscal de bases impositivas negativas de ejercicios anteriores por importe de 46.030,54 euros.

El detalle de las bases impositivas negativas pendientes de compensar en futuros ejercicios es el siguiente, en euros:

Año origen	Pendiente de compensar	No activadas	Activadas
2017	53.409,35	53.409,35	
2018	38.044,61	38.044,61	
2019	11.082,21	11.082,21	
2020	102.536,17	102.536,17	
2021	350.011,93	235.037,36	114.974,57
2022	802.619,23	802.619,23	
2023	1.306.750,18		1.306.750,18
2024	187.005,74		187.005,74
2025	1.349.247,42		1.349.247,42
	4.200.706,84	1.242.728,93	2.957.977,91

NOTA 18. INGRESOS Y GASTOS**a) Ingresos**

La distribución del importe neto de la cifra de negocios correspondiente a las actividades ordinarias del Grupo en el ejercicio 2025 y en el ejercicio 2024, por mercados geográficos, se muestra a continuación:

Descripción de la actividad	2025		2024	
	Euros	%	Euros	%
Nacional	23.609.822,21	31,40%	20.777.253,86	31,36%
Resto Unión Europea	42.470.565,08	56,49%	39.717.615,38	59,95%
Resto del Mundo	9.101.027,20	12,11%	5.761.887,52	8,70%
Total	75.181.414,49	100,00%	66.256.756,76	100,00%

La distribución del importe neto de la cifra de negocios correspondiente a las actividades ordinarias de la Sociedad, por categorías de actividades, se muestra a

continuación, en euros:

Descripción de la Actividad	2025		2024	
	Euros	%	Euros	%
Ingresos por venta de bienes	69.446.081,50	92,37%	58.927.361,08	88,94%
Ingresos por prestación de servicios	5.735.332,99	7,63%	7.329.395,68	11,06%
Total	75.181.414,49	100,00%	66.256.756,76	100,00%

La distribución del importe neto de la cifra de negocios correspondiente a las actividades ordinarias de la Sociedad, por tipo de contrato, se muestra a continuación:

	Ejercicio 2025	Ejercicio 2024
Tipo de contrato		
Contratos a precio fijo	62.213.937,11	56.935.596,46
Contratos variables	12.967.477,38	9.321.160,30
Total	75.181.414,49	66.256.756,76

La distribución del importe neto de la cifra de negocios correspondiente a las actividades ordinarias de la Sociedad, por duración de contrato, se muestra a continuación:

	Ejercicio 2025	Ejercicio 2024
Duración del contrato		
Contratos a corto plazo	12.684.075,50	9.391.540,29
Contratos a largo plazo	62.497.335,38	56.865.216,47
Total (*)	75.181.414,49	66.256.756,76

	Ejercicio 2025	Ejercicio 2024
Calendario de transferencia		
En un momento del tiempo	7.442.897,99	8.402.963,56
A lo largo del tiempo	67.738.512,89	57.853.793,20
Total	75.181.414,49	66.256.756,76

La distribución del importe neto de la cifra de negocios correspondiente a las actividades ordinarias de la Sociedad, por canales de venta, se muestra a continuación:

	Ejercicio 2025	Ejercicio 2024
Canales de venta		
Distribuidores o mayorista	10.505.282,42	7.429.455,46
Retailers o minoristas	2.964.521,79	2.263.030,82
Venta directa	61.711.606,67	56.564.270,48
Total	75.181.414,49	66.256.756,76

b) Aprovisionamientos

La composición de este epígrafe de la Cuenta de Pérdidas y Ganancias adjunta es la siguiente, en euros:

	2025	2024
Consumos de mercaderías:		
Compras		
Nacionales	271.163,03	567.255,15
Intracomunitarias	1.849.113,27	1.564.737,29
Importaciones	812.841,56	472.384,70
Variación de existencias de mercaderías	117.841,90	(231.865,17)
	3.050.959,76	2.372.511,97
Consumo de materias primas y otras materias consumibles:		
Compras		
Nacionales	17.487.233,18	13.798.908,60
Intracomunitarias	4.947.973,06	4.901.111,74
Importaciones	5.275.707,45	3.922.314,95
Variación de existencias de materias primas	(1.117.739,28)	(357.313,50)
	26.593.174,41	22.265.021,79
Trabajos realizados por otras empresas	1.817.061,91	1.588.541,08
Deterioro de materias primas	124.783,51	467.061,45
Total Aprovisionamientos	31.585.979,59	26.693.136,29

c) Cargas Sociales

La composición de este epígrafe de la Cuenta de Pérdidas y Ganancias adjunta es la siguiente:

	2025	2024
Seguridad Social a cargo de la empresa	4.590.395,41	4.157.341,43
Otros gastos sociales	299.125,10	289.169,33
	4.889.520,51	4.446.510,76

d) Otros Gastos de Explotación

El detalle los Servicios exteriores, principal partida de los Otros gastos de explotación, ha sido el siguiente:

	2025	2024
Gastos en investigación y desarrollo	650.876,92	253.678,65
Arrendamientos y cánones	911.105,52	904.648,34
Reparaciones y conservación	2.099.647,66	2.033.535,17
Servicios de profesionales independientes	3.651.162,57	2.682.677,39
Transportes	615.553,81	580.654,90
Prima de seguros	547.310,50	356.376,27
Comisiones bancarias	43.821,15	60.485,58
Publicidad y propaganda	415.672,51	451.622,80
Suministros	1.849.023,10	1.487.058,83
Otros gastos de explotación	1.967.425,91	1.771.976,40
Servicios exteriores	12.751.599,65	10.582.714,31

NOTA 19. INFORMACIÓN SOBRE MEDIO AMBIENTE

El Grupo ha incurrido en el ejercicio 2025 en gastos relevantes destinados a la minimización del impacto medioambiental y a la protección y mejora del medio ambiente por importe de 402.861,93 euros (325.446,78 euros en ejercicio 2024). Asimismo, no existen provisiones para riesgos y gastos ni contingencias relacionadas con la protección y mejora del medio ambiente.

NOTA 20. HECHOS POSTERIORES AL CIERRE

Con fecha 18 de febrero de 2026, LABIANA HEALTH, S.A. (la “Sociedad”) ha suscrito un contrato de financiación sindicada por un importe máximo de 37 millones de euros con Deutsche Bank, S.A.E.U. (como entidad directora y agente), Institut Català de Finances, Andorra Banc Agrícola Reig, S.A., Caixabank, S.A. y Banco Santander, S.A.

La financiación se estructura en los siguientes tramos:

- Tramo A: préstamo senior a largo plazo amortizable por importe de 30 millones de euros, con vencimiento final de hasta siete (7) años, destinado principalmente a refinanciar deuda existente y atender necesidades corporativas.
- Tramo B (CapEx): préstamo senior a largo plazo amortizable por importe de 4 millones de euros, con vencimiento final de hasta siete (7) años, destinado a la financiación parcial del plan de inversiones del Grupo para los ejercicios 2026 y 2027.
- Tramo C (RCF): línea de crédito revolving por importe de 3 millones de euros, con vencimiento inicial de tres (3) años, prorrogable hasta un plazo máximo total de siete (7) años, para necesidades de circulante y operativas.

De conformidad con lo previsto en el contrato de financiación, la efectividad de la operación queda sujeta, entre otras condiciones suspensivas, a realizar un aumento de capital por un importe mínimo de 5 millones de euros. Los términos y condiciones de dicho aumento de capital se detallan más adelante en esta misma nota.

La financiación cuenta con el correspondiente paquete de garantías de primer rango e incorpora las condiciones habituales en este tipo de financiaciones, incluyendo el cumplimiento de covenants financieros, obligaciones de información periódica, limitaciones a efectuar distribuciones a favor de los accionistas en cualquier forma incluido el pago de dividendos, durante la vida de la financiación, requisitos de mantenimiento de caja mínima operativa y restricciones a la asunción de endeudamiento adicional, entre otros compromisos.

Entre los objetivos principales de la operación se encuentra la cancelación anticipada de la financiación con Miralta Credit Opportunities, S.L. y BSSF II Origination DAC por 25 millones de euros, así como el repago parcial de préstamos ICO, en el marco de la ejecución del plan financiero de la Sociedad. La cancelación de la financiación preexistente y su sustitución por la financiación sindicada descrita permite establecer un nuevo calendario de amortización progresiva, con vencimientos extendidos en el tiempo, así como eliminar los instrumentos con potencial efecto dilutivo asociados a la estructura anterior.

Asimismo, la financiación acordada incluye recursos destinados a la ejecución del plan de inversiones (CapEx) y una línea de circulante, configurando una estructura financiera alineada con las necesidades operativas y de desarrollo previstas por la Sociedad.

Con fecha 19 de febrero de 2026, LABIANA HEALTH, S.A. (la “Sociedad”) ha acordado, en su reunión celebrada el 18 de febrero de 2026, ejecutar un aumento del capital social por un importe efectivo máximo de 5.072.000 euros (el “Aumento de Capital”).

Dicho aumento de Capital se llevará a cabo mediante la emisión y puesta en circulación de hasta 1.268.000 nuevas acciones ordinarias de la Sociedad que se emitirán a un tipo de emisión unitario (nominal más prima de emisión) de 4 euros por acción, que serán desembolsadas íntegramente mediante aportaciones dinerarias.

Los fondos obtenidos en virtud del Aumento de Capital se destinarán a atender inversiones en planta y capital circulante.

NOTA 21. RESULTADO CONSOLIDADO

El detalle de la obtención del resultado consolidado, así como los ajustes realizados al Resultado atribuido a la Sociedad Dominante para 2025, es como sigue, en euros:

Sociedad Dependiente	Resultados Individuales de las Sociedades	Participación Directa + Indirecta	Dividendos	Diferencias de cambio y otros	Deterioros Saldos y Participaciones Grupos	Resultado Atribuido a Minoritarios	Resultado Atribuido a la Sociedad Dominante
Labiana Health, S.A.	(1.748.632,18)	-	(250.000,00)	-	-	-	(1.998.632,18)
Labiana Life Sciences, S.A.U.	1.193.785,88	100%	-	-	649.382,77	-	1.843.168,65
Labiana Pharmaceuticals, S.L.U.	2.729.645,04	100%	-	-	10.293,32	-	2.739.938,36
Labiana México, S.A de C.V.	(32.583,99)	95%	-	267,44	-	-	(32.851,43)
Zoleant ILAC	(30.777,34)	51%	-	(34.500,00)	-	15.080,90	18.803,56
Ecuador-Labiana, S.A.	-	100%	-	1.249,90	-	-	(1.249,90)
Resultado atribuido a la Sociedad Dominante	2.111.437,41		(250.000,00)	(32.982,66)	659.676,09	15.080,90	2.569.177,05

El detalle de la obtención del resultado consolidado, así como los ajustes realizados al Resultado atribuido a la Sociedad Dominante para 2024, fue como sigue, en euros:

Sociedad Dependiente	Resultados Individuales de las Sociedades	Participación Directa + Indirecta	Dividendos	Diferencias de cambio y otros	Deterioros Saldos y Participaciones Grupos	Resultado Atribuido a Minoritarios	Resultado Atribuido a la Sociedad Dominante
Labiana Health, S.A.	(290.451,62)	-	(250.000,00)	-	-	-	(540.451,62)
Labiana Life Sciences, S.A.U.	(1.542.125,14)	100%	-	(3.303,14)	-	-	(1.545.428,28)
Labiana Pharmaceuticals, S.L.U.	2.458.486,94	100%	-	-	-	-	2.458.486,94
Labiana México, S.A de C.V.	(77.554,78)	95%	-	2.776,03	-	-	(74.778,75)
Zoleant ILAC	(95.804,00)	51%	-	(12,62)	-	46.943,96	(48.872,66)
Ecuador-Labiana, S.A.	-	100%	-	4.493,98	-	-	4.493,98
Resultado atribuido a la Sociedad Dominante	452.551,40		(250.000,00)	3.954,25	-	46.943,96	253.449,61

NOTA 22. PROVISIONES Y CONTINGENCIAS**Provisiones**

El Grupo gratifica a sus empleados con un premio de media mensualidad, una mensualidad y dos mensualidades de salario cuando cumplen 18 años, 25 años y 40 años de antigüedad en la misma, respectivamente.

NOTA 23. SUBVENCIONES, DONACIONES Y LEGADOS

El detalle de las subvenciones atribuibles al Grupo es el siguiente:

	31/12/2025	31/12/2024
Subvenciones por préstamos subvencionados	85.229,38	99.185,00

Subvenciones de tipo de interés

La Sociedad ha percibido por parte de diversos organismos públicos, préstamos a tipo de interés subvencionado o cero, los cuales, de acuerdo con la normativa contable vigente, deben registrarse a coste amortizando, reconociendo los intereses implícitos a cada operación. Se ha utilizado un tipo de interés de mercado del 3,5% para el cálculo del coste amortizado.

A 31 de diciembre de 2025 los préstamos concedidos por organismos oficiales, cobrados por la Sociedad a dicha fecha se resumen en el siguiente detalle:

Entidad Concesionaria	Fecha Concesión	Importe Concedido	Valor Actual Inicial	Subvención neta a 31/12/2025	Efecto Impositivo	Subvención bruta a 31/12/2025
CDTI	2018	1.279.703,05	970.220,09	85.229,38	28.409,79	113.639,17

NOTA 24. OPERACIONES CON PARTES VINCULADAS**24.1) Saldos entre Partes Vinculadas**

El detalle de los saldos mantenidos con partes vinculadas a 31 de diciembre de 2025 y a 31 de diciembre de 2024 se indica a continuación, en euros:

	31/12/2025	31/12/2024
ACTIVO NO CORRIENTE	25.000,00	55.000,00
Otros Créditos a largo plazo	25.000,00	55.000,00
Ortega Farming, S.L.U.	25.000,00	55.000,00
ACTIVO CORRIENTE	-	158.200,00
Otros Créditos a corto plazo	-	158.200,00
Ortega Farming, S.L.U.	-	158.200,00
Montjuïc Horses, S.L.	-	-
PASIVO CORRIENTE	-	-
Deudas a corto plazo	-	-
Ortega Farming, S.L.	-	-

El detalle de préstamos y créditos mantenidos con partes vinculadas a 31 de diciembre de 2025 y 2024 se indica a continuación, en euros:

Nombre Empresa	Fecha inicio	Tipo Interés	Vencimiento	Importe Pendiente a 31/12/2025	Importe Pendiente a 31/12/2024
Créditos concedidos					
Ortega Farming, S.L.	23/12/2021	3%	23/12/2024	-	158.200,00
Ortega Farming, S.L.	20/12/2024	3%	20/12/2027	25.000,00	25.000,00
Ortega Farming, S.L.	22/12/2024	3%	22/12/2027	-	30.000,00
Total				25.000,00	213.200,00
Préstamos recibidos					
Ortega Farming, S.L.	22/12/2022	8%	22/12/2023	-	-
Total				-	-

Labiana Pharmaceuticals tenía dos créditos concedidos a la sociedad Ortega Farming S.LU, uno por importe de 158.200 euros con vencimiento era el 23 de diciembre de 2024 y otro por importe de 30.000 euros con vencimiento el 22 de diciembre de 2027. El primero de ellos ha sido condonado en 2025, reflejándose la pérdida en la cuenta de

pérdidas y ganancias. El segundo se ha cancelado durante 2025. Estos préstamos tenían un tipo de interés anual del 3% y la finalidad era cubrir las necesidades corporativas de la prestataria.

Labiana Life tiene un crédito firmado durante el ejercicio 2024 con Ortega Farming por un total de 25.000 euros y vencimiento en los ejercicios 2027.

24.2) Socios y Accionistas Significativos

Las operaciones más relevantes realizadas durante el ejercicio 2025 y durante el ejercicio 2024 con los Socios o Accionistas de las sociedades, todas ellas cerradas en condiciones de mercado, se detallan en la Nota 24.2.

24.3) Saldos y Transacciones con los Administradores y Alta Dirección

Los importes recibidos por el Consejo de Administración de la Sociedad Dominante durante el ejercicio 2025 y el ejercicio 2024, por cualquier concepto, ya sea personalmente o mediante sociedades controladas por los mismos, se detallan a continuación, en euros:

	2025	2024
Sueldos, dietas y otras remuneraciones	673.108,87	769.227,63

Estos importes incluyen las percepciones recibidas por los miembros del Consejo de Administración de la Sociedad Dominante y resto de sociedades del Grupo.

La Sociedad Dominante tiene en plantilla personal clasificado como “Alta Dirección” que coincide con un miembro del Consejo de la Sociedad Dominante.

Al 31 de diciembre de 2025 y al 31 de diciembre de 2024, no existen compromisos por complementos a pensiones, avales o garantías concedidas a favor del miembro del Consejo de la Sociedad Dominante.

Otra Información referente a los Administradores de la Sociedad Dominante

En aplicación de la Ley de Sociedades de Capital, se informa que los miembros del Órgano de Administración de la Sociedad Dominante no poseen participaciones ni ostentan cargos en otras sociedades con el mismo, análogo o complementario objeto social, distintas de las incluidas en el perímetro de consolidación.

Asimismo, según la Ley mencionada anteriormente, se informa que los miembros del Órgano de Administración de la Sociedad Dominante no han realizado ninguna actividad, por cuenta propia o ajena, con el Grupo que pueda considerarse ajena al tráfico ordinario que no se haya realizado en condiciones normales de mercado.

La prima satisfecha del seguro de responsabilidad civil del Consejo de Administración de la Sociedad Dominante por daños ocasionados por actos u omisiones en el ejercicio del cargo asciende a 22.411,08 euros (22.951,83 euros en el ejercicio 2024).

NOTA 25. OTRA INFORMACIÓN

La distribución del personal del grupo al término el ejercicio finalizado al 31 de diciembre de 2025 y del ejercicio finalizado al 31 de diciembre de 2024, por categorías, es la siguiente:

	2025	2024
Directores y Gerentes	18	18
Profesionales y Técnicos	188	168
Comerciales y Vendedores	26	26
Obreros y Subalternos	169	157
Total personal al término del ejercicio	401	369

La distribución del personal a 31 de diciembre de 2025 con discapacidad igual o superior al 33%, es el siguiente:

	2025		Total
	Hombres	Mujeres	
Profesionales y Técnicos	2	2	4
Otros	-	1	1
Total personal al término del ejercicio	2	3	5

La distribución del personal a 31 de diciembre de 2023 con discapacidad igual o superior al 33%, es el siguiente:

	2024		Total
	Hombres	Mujeres	
Profesionales y Técnicos	2	4	6
Otros	-	-	-
Total personal al término del ejercicio	2	4	6

El medio de personas empleadas durante el ejercicio 2025 y el ejercicio 2024, distribuido por géneros y categorías, es el siguiente:

	31/12/2025			31/12/2024		
	Hombres	Mujeres	Total	Hombres	Mujeres	Total
Directores y Gerentes	12	7	19	11	7	18
Profesionales y Técnicos	58	130	188	47	121	168
Comerciales y Vendedores	15	11	26	16	10	26
Obreros y Subalternos	85	84	169	78	79	157
Total personal al término del ejercicio	170	232	402	152	217	369

El desglose de los honorarios de auditoría correspondientes a los ejercicios 2025 y 2024 es el que se indica a continuación:

	2025	2024
Honorarios del auditor de cuentas por prestación de servicios de auditoría:	92.240	89.100
Honorarios del auditor de cuentas por otros servicios distintos (*)	42.650	41.210
Total	134.890	130.310

() El importe de los honorarios por otros servicios en el ejercicio 2025 y 2024 corresponden a la verificación correspondiente a la revisión limitada de los estados financieros intermedios a 30 de junio de 2025 y a 30 de junio de 2024. Se incluye en este epígrafe un informe de procedimientos acordados sobre Ratios Financieros a 31 de diciembre de 2025 y 2024.*

LABIANA HEALTH, S.A.
Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

INFORME DE GESTIÓN CONSOLIDADO
CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO 2025

LABIANA HEALTH, S.A.
Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

INFORME DE GESTIÓN CONSOLIDADO CORRESPONDIENTE AL
EJERCICIO 2025

La información contenida en este informe correspondiente al periodo enero-diciembre de 2025 ha sido elaborado por Labiana Health S.A. (en adelante, Labiana) y presenta el Informe de Gestión a 31 de diciembre de 2025.

LABIANA HEALTH, PERFIL DE COMPAÑÍA

Labiana Health es la empresa cabecera de un grupo farmacéutico español que se dedica al desarrollo, fabricación y comercialización de medicamentos en las áreas de salud animal y salud humana.

Desde su fundación en el año 1958 como grupo especializado en productos de nutrición animal, el Grupo ha experimentado un continuo proceso de crecimiento, diversificación e internacionalización, convirtiéndose hoy en día en un grupo farmacéutico de referencia que desarrolla su actividad en dos ámbitos diferentes:

- Fabricación a terceros (CDMO-Contract Development and Manufacturing Organization) a través de la prestación de servicios para terceros de desarrollo y fabricación de medicamentos en una amplia variedad de presentaciones, con especialización en formas farmacéuticas estériles, liofilizadas y biológicas.
- Fabricante de un amplio catálogo de productos propios tanto para salud animal como humana. Destaca especialmente la Fosfomicina Trometamol (salud humana) a partir de API con CEP certificado, un producto que ha sido clave en el desarrollo y crecimiento de Labiana en los últimos años.

En la actualidad, Labiana está formada por tres empresas operativas principales que dan empleo a una plantilla de 401 empleados. Operan en dos plantas de fabricación, trabajando con más de 300 grupos farmacéuticos líderes nacionales e internacionales y contando con un porfolio de medicamentos propios de más de 50 productos, entre los que sobresale la Fosfomicina Trometamol (antibiótico genérico para las infecciones urinarias) en salud humana.

El Grupo queda estructurado de la siguiente manera para dirigirse a sus dos mercados de referencia, salud animal y salud humana:



Desde la toma de control del Grupo en el año 2013 por parte del actual equipo directivo, Labiana ha experimentado un fuerte crecimiento de su cifra de negocios gracias sus esfuerzos en calidad de servicio CDMO, inversión en I+D para el desarrollo de nuevos productos, internacionalización y adquisición de compañías complementarias.

Actualmente, los productos del Grupo se comercializan en más 115 países a nivel global, gracias a sus plantas de fabricación con certificaciones GMPs (“Good Manufacturing Practice”) en España, a sus filiales internacionales en Turquía y México, a su creciente red de clientes multinacionales y a sus acuerdos de licencia con distribuidores internacionales para la venta de sus productos propios.

Labiana desarrolla una actividad multidisciplinar tanto en el área de salud humana como animal en base a:

- Investigación y desarrollo (I+D) de nuevos medicamentos propios y para terceros, realizándose tanto desarrollo galénico como analítico, para lo que cuenta con sus propios laboratorios.
- Fabricación de medicamentos (propios y a terceros) tanto químicos como biológicos a partir de
 - Desarrollo y optimización de formulaciones, diseño de los procesos de producción de nuevos productos o las transferencias de productos.
 - Llenado aséptico y esterilización terminal en productos estériles y llenado no estéril en formas líquidas y formas sólidas orales.
 - Capacidad de aprovisionamiento de principios activos (APIs).
 - Fabricación de vacunas bacterianas.

- Servicios regulatorios: Labiana cuenta con una gran experiencia en procedimientos de registro de productos farmacéuticos para productos propios y de terceros, tanto para el registro de dosieres en todo el mundo como para legalizar el cambio de fabricante de un medicamento para clientes de CDMO, facilitando así que nuevas empresas farmacéuticas puedan empezar a trabajar con Labiana como fabricante de sus productos.

El año 2025 se ha caracterizado por un panorama internacional de transición, donde, después de varios años de inestabilidad económica, los datos indican que el mundo está entrando en una etapa de crecimiento más sostenido. Sin embargo, continúan existiendo tensiones en el comercio internacional, una inflación que no parece bajar y unos costos energéticos altos.

La administración Trump ha promovido una nueva política de protección, que se distingue por la imposición de nuevos aranceles sobre productos farmacéuticos e industriales que a su vez ha tenido un efecto significativo sobre las cadenas globales de suministro. Es por ello que Europa ha puesto en marcha medidas para disminuir la dependencia de países ajenos y asegurar la seguridad del aprovisionamiento, sobre todo en sectores que se consideran fundamentales, como la fabricación de medicinas para humanos y animales.

Aunque la inflación ha disminuido un poco desde 2023, los costos de algunos insumos y servicios como el transporte, la energía o envases y embalaje siguen siendo más altos que antes de la pandemia, lo cual afecta los márgenes de la industria farmacéutica. Paralelamente, se observa una leve disminución en las tasas de interés; sin embargo, las condiciones financieras continúan siendo más rigurosas que antes del ciclo de inflación, lo cual mantiene el costo de financiación para las compañías a un nivel alto.

En el entorno local, a finales de 2024, los medicamentos se convirtieron en el cuarto producto más exportado por la economía española. Esto corrobora que este sector está altamente internacionalizado, ya que exporta más del 75 % de lo que produce. Según Farmaindustria, el sector farmacéutico de España mantiene 174 fábricas en comparación con el año anterior: 106 fabrican fármacos para seres humanos, 46 producen principios activos y 22 fabrican medicamentos para animales. Estas se reparten entre trece comunidades autónomas.

La aportación económica y social de la industria se mantiene en más de 56.000 empleos directos y 270.000 indirectos e inducidos en toda España, junto a una inversión en I+D superior a los 1.500 millones de euros en 2024, datos todos que consolidan al sector como un verdadero motor de innovación y competitividad.

Así mismo, el lanzamiento en 2024 de la Estrategia Española de la Industria Farmacéutica 2024-2028, con un horizonte inversor público-privado estimado en 8.000 millones de euros, refuerza este papel estratégico. La iniciativa tiene tres objetivos esenciales: fortalecer la producción nacional, garantizar el acceso equitativo a los medicamentos y fomentar la sostenibilidad tecnológica y medioambiental del Sistema Nacional de Salud.

En este entorno, tanto la industria farmacéutica humana como la veterinaria continúan mostrando una notable capacidad de crecimiento y adaptación.

Según datos de Veterindustria, la industria española de sanidad y nutrición animal cerró 2024 con una facturación global de 2.276 millones de euros, lo que supone un incremento del 8,5 % respecto al ejercicio anterior. El mercado nacional representó 1.382 millones (+7,6 %), mientras que las exportaciones alcanzaron los 894 millones (+10,1 %), confirmando el dinamismo de la demanda internacional de productos veterinarios fabricados en España.

Este desempeño se apoya, entre otros factores, en el fortalecimiento de las políticas europeas de seguridad alimentaria y bienestar animal, así como en la transición hacia una ganadería más sostenible y controlada desde el punto de vista sanitario. La profesionalización del sector agroganadero y el avance de las tecnologías de precisión en las explotaciones están generando una demanda creciente de medicamentos más seguros, trazables y adaptados a las necesidades específicas de cada especie y sistema de producción.

Este contexto ofrece un escenario de ventaja competitiva entro del panorama farmacéutico europeo para empresas como Labiana, una empresa con un modelo integrado que combina servicios CDMO con el desarrollo y comercialización de un vademécum propio, tanto en salud humana como en salud animal, lo que le permite adaptarse a un entorno que exige flexibilidad industrial, cumplimiento regulatorio estricto y capacidad exportadora.

En el ámbito veterinario, la compañía también se puede ver beneficiada por las actuales tendencias del mercado: el crecimiento de la ganadería de producción, los mayores estándares de seguridad alimentaria y la aplicación del nuevo Real Decreto 885/2023 sobre medicamentos veterinarios, que introduce normas más estrictas de trazabilidad, farmacovigilancia y control del uso de antimicrobianos.

Este nuevo marco normativo favorece a empresas como Labiana con una capacidad tecnológica avanzada y procesos de fabricación de estériles (no en vano es el mayor fabricante nacional de medicamentos inyectables veterinarios del país), ya que la normativa promueve un modelo de “medicina veterinaria personalizada” —con tratamientos más específicos, adaptados al tipo de explotación y a la fisiología de cada especie—.

Por otro lado, la evolución del mercado de fabricación por contrato (CDMO) continúa ofreciendo oportunidades de crecimiento para Labiana, especialmente en el ámbito europeo, donde las compañías farmacéuticas buscan socios industriales con certificaciones GMP, experiencia en biológicos y capacidad para gestionar procesos complejos.

RESULTADOS DE GESTIÓN AÑO 2025

Los resultados consolidados del Grupo LABIANA correspondientes al ejercicio 2025 muestran un comportamiento positivo en su cifra de negocio que alcanza los 75,18 millones de euros, con un incremento del 13,46% con respecto al ejercicio anterior (66,26M€). Es por eso que cabe destacar el gran esfuerzo que todo el equipo de Labiana ha realizado en sus diferentes ámbitos para poder mantener los objetivos planteados en el business plan.

Para la división de humana, en términos de distribución geográfica de las ventas, observamos que más de un 29% de las mismas se realizan en el mercado nacional, que el 58,07% de las ventas se producen en territorio intracomunitario (excluyendo España) y más del 12% se distribuye entre el resto del mundo.

En el caso de la división animal, en términos de distribución geográfica de las ventas, cabe destacar que más del 91,53% de las mismas se realizan en el mercado de la Unión europea (incluyendo el Mercado Nacional donde se han producido casi el 36,04% de las ventas) y fundamentalmente a clientes de Venta Directa.

Desde el punto de vista de la rentabilidad de la actividad de explotación, el Grupo LABIANA ha obtenido un EBITDA del 15,94% respecto al importe neto de la cifra de negocios hasta alcanzar un importe de 11,6 millones de euros (9,43M€ en el ejercicio anterior), gracias al esfuerzo en el seguimiento y control de gastos, así como a la mejora de la productividad resultante de la mejora de procesos. El mayor control y seguimiento de los costes de explotación, junto a las ganancias en productividad y eficiencia logradas a partir de las inversiones para la optimización de procesos han permitido la continuidad en la evolución positiva de este indicador que viene registrando en los últimos años.

El resultado de explotación arroja un resultado positivo de 7,23M€, mejora considerable sobre el resultado del año anterior, 4,96M€.

Conviene destacar en el apartado de resultados financieros un descenso en los gastos financieros de más de un millón debido a la capitalización del préstamo participativo por parte de la empresa de salud animal con la matriz del grupo. Este préstamo tenía las mismas características que el préstamo de Miralta y Blantyre, mencionado en las notas de estas memorias.

Dicho préstamo tiene una carga de intereses muy elevadas, que aunque se hayan conseguido rebajar, se componen de la siguiente manera.

- Tipo de interés: el principal dispuesto pendiente devengará intereses a un tipo de interés igual al Euribor (con un mínimo del 0%) más un 5% anual y será exigible y pagadero en cada fecha de pago de intereses.
- Tipo de interés PIK: el principal dispuesto pendiente y el importe de principal que haya sido puesto a disposición pero que no haya sido todavía dispuesto devengará un tipo de interés del 7% anual, que se liquidará y será capitalizado en cada fecha de pago de intereses.

En 2025 se han realizado inversiones netas en el inmovilizado material por valor de más de un millón setecientos euros. Estas inversiones son necesarias para continuar con el plan de mejora de la productividad y el mantenimiento de las normas GMPs, que Labiana se toma como un serio compromiso de cumplimiento.

Por otra parte, en el apartado del intangible, la inversión neta asciende a más de ochocientos mil euros.

CONCLUSIONES DE LA GESTIÓN DEL AÑO 2025

Gracias a todo lo mencionado anteriormente, el Grupo Labiana puede asegurar su estabilidad y crecimiento dentro del sector farmacéutico y veterinario y seguir así, consolidándose como una compañía sólida con amplias perspectivas de futuro dentro de su sector. Además, gracias a sus filiales, Labiana continúa su crecimiento inorgánico con el foco puesto en mercados emergentes.

HECHOS POSTERIORES

Los hechos más relevantes que afecten a las Cuentas Anuales al 31 de diciembre de 2025 se encuentran descritos en la nota 20 de la memoria adjunta.

ACCIONES PROPIAS

Durante el ejercicio 2025 la Sociedad Dominante ha realizado las operaciones de autocartera indicadas en la nota 14.4.

INSTRUMENTOS FINANCIEROS

Durante el ejercicio 2025 el Grupo no ha utilizado instrumentos relacionados con derivados financieros.

APLAZAMIENTOS DE PAGO A PROVEEDORES

La información sobre aplazamientos de pago a proveedores se incluye en la nota 11 de la memoria adjunta.

ESTADO DE INFORMACIÓN NO FINANCIERA

Conforme a lo dispuesto en el artículo 49 del Código de Comercio, el Grupo no incluye en el Informe de Gestión Consolidado el Estado de Información No Financiera, optando por la elaboración de un estado separado. El mencionado Informe podrá consultarse en la página web de <https://www.labiana.com/es/>.

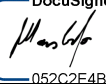
* * * * *

FORMULACIÓN DE CUENTAS ANUALES CONSOLIDADAS E
INFORME DE GESTIÓN CONSOLIDADO

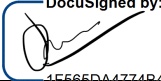
En cumplimiento de la normativa mercantil vigente, el Consejo de Administración de **LABIANA HEALTH, S.A.** formula las Cuentas Anuales Consolidadas e Informe de Gestión Consolidado correspondientes al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2025 que se componen de las adjuntas hojas número 1 a 91.

Pozuelo de Alarcón (Madrid), 25 de marzo de 2026

El Consejo de Administración

DocuSigned by:

052C2E4B8DD1447
D. Manuel Ramos Ortega

DocuSigned by:
SANDRA VILLAGRASA CLEMENTE
4201A8C3EAA2474...
Dña. Sandra Villagrasa Clemente

DocuSigned by:

4F566DA4774B4B0...
D. John Williams Nellis

Firmado por:

2C46092A4B064C7...
D. Juan Ortiz Hernández

Firmado por:

7D0174B0923C4A9...
D. Juan Manuel Gil de Escobar Delgado

DocuSigned by:

AB748856180B4C8...
D. Wolfgang Johannes Storf

DocuSigned by:
CARME HORTALÀ VALLVÉ
5599ECE22DC14FE...
Dña. Carmen Hortalà Vallvé



C. Individual financial statements, auditor's report as of 31 December 2025 and management report for the period January–December 2025 of Labiana Health, S.A.

April 2026



LABIANA HEALTH, S.A.

**Informe de auditoría,
Cuentas anuales a 31 de diciembre de 2025
e Informe de Gestión del ejercicio 2025**

Member of



Alliance of
independent firms

INFORME DE AUDITORÍA DE CUENTAS ANUALES EMITIDO POR UN AUDITOR INDEPENDIENTE

A los accionistas de LABIANA HEALTH, S.A.:

INFORME SOBRE LAS CUENTAS ANUALES

Opinión

Hemos auditado las cuentas anuales de LABIANA HEALTH, S.A. (la Sociedad), que comprenden el balance a 31 de diciembre de 2025, la cuenta de pérdidas y ganancias, el estado de cambios en el patrimonio neto, el estado de flujos de efectivo y la memoria correspondientes al ejercicio terminado en dicha fecha.

En nuestra opinión, las cuentas anuales adjuntas expresan, en todos los aspectos significativos, la imagen fiel del patrimonio y de la situación financiera de la Sociedad a 31 de diciembre de 2025, así como de sus resultados y flujos de efectivo correspondientes al ejercicio terminado en dicha fecha, de conformidad con el marco normativo de información financiera que resulta de aplicación (que se identifica en la nota 2 de la memoria) y, en particular, con los principios y criterios contables contenidos en el mismo.

Fundamento de la opinión

Hemos llevado a cabo nuestra auditoría de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España. Nuestras responsabilidades de acuerdo con dichas normas se describen más adelante en la sección *Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de las cuentas anuales* de nuestro informe.

Somos independientes de la Sociedad de conformidad con los requerimientos de ética, incluidos los de independencia, que son aplicables a nuestra auditoría de las cuentas anuales en España, según lo exigido por la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas. En este sentido, no hemos prestado servicios distintos a los de la auditoría de cuentas ni han concurrido situaciones o circunstancias que, de acuerdo con lo establecido en la citada normativa reguladora, hayan afectado a la necesaria independencia de modo que se haya visto comprometida.

Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido proporciona una base suficiente y adecuada para nuestra opinión.

Cuestiones clave de la auditoría

Las cuestiones clave de la auditoría son aquellas cuestiones que, según nuestro juicio profesional, han sido de la mayor significatividad en nuestra auditoría de las cuentas anuales del periodo actual. Estas cuestiones han sido tratadas en el contexto de nuestra auditoría de las cuentas anuales en su conjunto y en la formación de nuestra opinión sobre éstas, y no expresamos una opinión por separado sobre esas cuestiones.

Valoración de las participaciones y créditos con empresas del grupo

Descripción El balance adjunto recoge al 31 de diciembre de 2025 inversiones en empresas del grupo por importe de 30.236 miles de euros en el largo plazo y 215 miles de euros en el corto plazo y saldos con clientes del grupo por importe de 145 miles de euros.

Tal como se menciona en la nota 4.b) de la memoria adjunta se establece que la valoración posterior de las inversiones en empresas del grupo se realiza a coste menos, en su caso, el importe acumulado de las correcciones valorativas por deterioro.

Debido al importe significativo de estas inversiones y saldos y al alto grado de juicio por parte de la Dirección que conlleva el proceso de estimación que requiere la evaluación del importe recuperable de estos activos, hemos considerado esta área como una cuestión clave en nuestra auditoría.

Nuestra respuesta

Nuestros procedimientos de auditoría han consistido, entre otros, los siguientes:

- Entendimiento del proceso de la sociedad en la evaluación de la valoración de las inversiones en empresas del grupo.
- Análisis de la consistencia de los datos proyectados en los planes de negocio, de sus principales hipótesis y del grado de cumplimiento en el ejercicio auditado, así como revisión de hechos posteriores.
- Análisis de la razonabilidad de los factores considerados por la Dirección a efectos de concluir sobre la recuperabilidad de estos activos.
- Revisión de la información revelada en las cuentas anuales respecto de este asunto de acuerdo con los requerimientos del marco normativo de información financiera aplicable a la Sociedad.

Otra información: Informe de gestión

La otra información comprende exclusivamente el informe de gestión del ejercicio 2025, cuya formulación es responsabilidad de los administradores de la Sociedad y no forma parte integrante de las cuentas anuales.

Nuestra opinión de auditoría sobre las cuentas anuales no cubre el informe de gestión. Nuestra responsabilidad sobre el informe de gestión, de conformidad con lo exigido por la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas, consiste en evaluar e informar sobre la concordancia del informe de gestión con las cuentas anuales, a partir del conocimiento de la entidad obtenido en la realización de la auditoría de las citadas cuentas, así como en evaluar e informar de si el contenido y presentación del informe de gestión son conformes a la normativa que resulta de aplicación. Si, basándonos en el trabajo que hemos realizado, concluimos que existen incorrecciones materiales, estamos obligados a informar de ello.

Sobre la base del trabajo realizado, según lo descrito en el párrafo anterior, la información que contiene el informe de gestión concuerda con la de las cuentas anuales del ejercicio 2025 y su contenido y presentación son conformes a la normativa que resulta de aplicación.

Responsabilidad de los administradores y de la comisión de auditoría en relación con las cuentas anuales

Los administradores son responsables de formular las cuentas anuales adjuntas, de forma que expresen la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera y de los resultados de la Sociedad, de conformidad con el marco normativo de información financiera aplicable a la entidad en España, y del control interno que consideren necesario para permitir la preparación de cuentas anuales libres de incorrección material, debida a fraude o error.

En la preparación de las cuentas anuales, los administradores son responsables de la valoración de la capacidad de la Sociedad para continuar como empresa en funcionamiento, revelando, según corresponda, las cuestiones relacionadas con empresa en funcionamiento y utilizando el principio contable de empresa en funcionamiento excepto si los administradores tienen intención de liquidar la sociedad o de cesar sus operaciones, o bien no exista otra alternativa realista.

La comisión de auditoría es responsable de la supervisión del proceso de elaboración y presentación de las cuentas anuales.

Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de las cuentas anuales

Nuestros objetivos son obtener una seguridad razonable de que las cuentas anuales en su conjunto están libres de incorrección material, debida a fraude o error, y emitir un informe de auditoría que contiene nuestra opinión.

Seguridad razonable es un alto grado de seguridad, pero no garantiza que una auditoría realizada de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España siempre detecte una incorrección material cuando existe. Las incorrecciones pueden deberse a fraude o error y se consideran materiales si, individualmente o de forma agregada, puede preverse razonablemente que influyan en las decisiones económicas que los usuarios toman basándose en las cuentas anuales.

Como parte de una auditoría de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España, aplicamos nuestro juicio profesional y mantenemos una actitud de escepticismo profesional durante toda la auditoría. También:

- Identificamos y valoramos los riesgos de incorrección material en las cuentas anuales, debida a fraude o error, diseñamos y aplicamos procedimientos de auditoría para responder a dichos riesgos y obtenemos evidencia de auditoría suficiente y adecuada para proporcionar una base para nuestra opinión. El riesgo de no detectar una incorrección material debida a fraude es más elevado que en el caso de una incorrección material debida a error, ya que el fraude puede implicar colusión, falsificación, omisiones deliberadas, manifestaciones intencionadamente erróneas, o la elusión del control interno.

- Obtenemos conocimiento del control interno relevante para la auditoría con el fin de diseñar procedimientos de auditoría que sean adecuados en función de las circunstancias, y no con la finalidad de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno de la entidad.
- Evaluamos si las políticas contables aplicadas son adecuadas y la razonabilidad de las estimaciones contables y la correspondiente información revelada por los administradores.
- Concluimos sobre si es adecuada la utilización, por los administradores, del principio contable de empresa en funcionamiento y, basándonos en la evidencia de auditoría obtenida, concluimos sobre si existe o no una incertidumbre material relacionada con hechos o con condiciones que pueden generar dudas significativas sobre la capacidad de la Sociedad para continuar como empresa en funcionamiento. Si concluimos que existe una incertidumbre material, se requiere que llamemos la atención en nuestro informe de auditoría sobre la correspondiente información revelada en las cuentas anuales o, si dichas revelaciones no son adecuadas, que expresemos una opinión modificada. Nuestras conclusiones se basan en la evidencia de auditoría obtenida hasta la fecha de nuestro informe de auditoría. Sin embargo, los hechos o condiciones futuros pueden ser la causa de que la Sociedad deje de ser una empresa en funcionamiento.
- Evaluamos la presentación global, la estructura y el contenido de las cuentas anuales, incluida la información revelada, y si las cuentas anuales representan las transacciones y hechos subyacentes de un modo que logran expresar la imagen fiel.

Nos comunicamos con la comisión de auditoría de la entidad en relación con, entre otras cuestiones, el alcance y el momento de realización de la auditoría planificados y los hallazgos significativos de la auditoría, así como cualquier deficiencia significativa del control interno que identificamos en el transcurso de la auditoría.

También proporcionamos a la comisión de auditoría de la entidad una declaración de que hemos cumplido los requerimientos de ética relativos a independencia y nos hemos comunicado con la misma para informar de aquellas cuestiones que razonablemente puedan suponer una amenaza para nuestra independencia y, en su caso, de las medidas de salvaguarda adoptadas para eliminar o reducir la amenaza.

Entre las cuestiones que han sido objeto de comunicación a la comisión de auditoría de la entidad, determinamos las que han sido de la mayor significatividad en la auditoría de las cuentas anuales del periodo actual y que son, en consecuencia, las cuestiones clave de la auditoría.

Describimos esas cuestiones en nuestro informe de auditoría salvo que las disposiciones legales o reglamentarias prohíban revelar públicamente la cuestión.

INFORME SOBRE OTROS REQUERIMIENTOS LEGALES Y REGLAMENTARIOS

Informe adicional para la comisión de auditoría

La opinión expresada en este informe es coherente con lo manifestado en nuestro informe adicional para la comisión de auditoría de la Sociedad de fecha 16 de abril de 2026.

Periodo de contratación

La Junta General de Accionistas celebrada el 3 de octubre de 2023 nos nombró auditores por un periodo de 3 años, para los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2023, 2024 y 2025.

AUREN AUDITORES SP, S.L.P.
Inscrita en el ROAC N° S2347

Julio López Vázquez
Inscrito en el ROAC N° 18683

16 de abril de 2026

LABIANA HEALTH, S.A.

CUENTAS ANUALES CORRESPONDIENTES AL EJERCICIO
2025 JUNTO CON EL INFORME DE AUDITORÍA EMITIDO
POR UN AUDITOR INDEPENDIENTE

LABIANA HEALTH, S.A.

Cuentas anuales correspondientes al ejercicio 2025 junto
con el Informe de Auditoría de cuentas anuales
emitido por un Auditor Independiente

INFORME DE AUDITORÍA DE CUENTAS ANUALES EMITIDO POR UN AUDITOR INDEPENDIENTE

CUENTAS ANUALES CORRESPONDIENTES AL EJERCICIO 2025:

Balances al 31 de diciembre de 2025 y de 2024
Cuentas de Pérdidas y Ganancias correspondientes a los ejercicios 2025 y de 2024
Estados de Cambios en el Patrimonio Neto correspondientes a los ejercicios 2025 y de 2024
Estados de Flujos de Efectivo correspondientes a los ejercicios 2025 y de 2024
Memoria del ejercicio 2025

INFORME DE GESTIÓN CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO 2025

LABIANA HEALTH, S.A.

CUENTAS ANUALES
CORRESPONDIENTES AL EJERCICIO 2025

LABIANA HEALTH, S.A.**BALANCES AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025 Y DE 2024**

(Expresados en euros)

ACTIVO	Notas a la Memoria	31/12/2025	31/12/2024
ACTIVO NO CORRIENTE		31.416.118,73	28.501.233,70
Inmovilizado intangible	Nota 5	30.383,77	37.283,87
Propiedad industrial		30.383,77	37.283,87
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a largo plazo		30.235.812,89	28.058.450,45
Instrumentos de patrimonio en empresas del grupo y asociadas	Nota 8	10.948.293,86	10.948.293,86
Créditos a empresas del grupo y asociadas	Notas 6.2 y 15.1	19.287.519,03	17.110.156,59
Inversiones financieras a largo plazo		380.619,11	128.391,39
Instrumentos de patrimonio	Nota 8	-	-
Otros activos financieros	Nota 6.2	380.619,11	128.391,39
Activos por impuesto diferido	Nota 12	769.302,96	277.107,99
ACTIVO CORRIENTE		1.339.391,14	1.190.108,94
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a corto plazo		214.886,08	195.767,85
Créditos a empresas del grupo y asociadas	Notas 6.2 y 15.1	214.886,08	195.767,85
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar		697.677,68	296.198,02
Clientes empresas del grupo y asociadas	Notas 6.2 y 15.1	145.140,40	108.373,28
Activos por impuesto corriente	Nota 12	552.537,28	183.658,98
Otros créditos con las Administraciones Públicas	Nota 12	-	4.165,76
Inversiones financieras a corto plazo		-	250.000,00
Otros activos financieros	Notas 6.2	-	250.000,00
Periodificaciones a corto plazo		26.286,47	31.393,55
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	Nota 6.1	400.540,91	416.749,52
Tesorería		400.540,91	416.749,52
TOTAL ACTIVO		32.755.509,87	29.691.342,64

LABIANA HEALTH, S.A.**BALANCES AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025 Y DE 2024**

(Expresados en euros)

PATRIMONIO NETO Y PASIVO	Notas a la Memoria	31/12/2025	31/12/2024
PATRIMONIO NETO		4.329.231,07	5.872.635,53
Fondos propios		4.329.231,07	5.872.635,53
Capital	Nota 11.1	722.125,50	722.125,50
Capital escriturado		722.125,50	722.125,50
Prima de emisión	Nota 11.2	8.198.233,23	8.198.233,23
Otros instrumentos de patrimonio neto	Nota 11.5	1.255.717,27	1.255.717,27
Reservas	Nota 11.3	6.016.634,63	5.600.818,52
Legal y estatutarias		55.400,00	55.400,00
Otras Reservas		5.961.234,63	5.545.418,52
(Acciones en patrimonio propias)	Nota 11.4	(921.177,84)	(710.589,44)
Resultado de ejercicios anteriores		(9.193.669,54)	(8.903.217,93)
Resultado del ejercicio		(1.748.632,18)	(290.451,62)
PASIVO NO CORRIENTE		27.074.807,61	22.759.909,39
Deudas a largo plazo	Nota 7.1 y 15.1	27.074.807,61	22.759.909,39
Otros pasivos financieros		27.074.807,61	22.759.909,39
Deudas empresas grupo y asociadas largo plazo	Nota 7.1 y 15.1	-	-
PASIVO CORRIENTE		1.351.471,19	1.058.797,73
Deudas a corto plazo	Nota 7.1 y 15.1	50.909,30	114.805,75
Otros pasivos financieros		50.909,30	114.805,75
Deudas con empresas del grupo y asociadas a corto plazo	Nota 7.1 y 15.1	775.988,64	597.970,71
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar		524.573,25	346.021,27
Acreedores varios	Nota 7.1	393.135,60	140.550,75
Personal		34.418,64	52.436,03
Pasivo por impuesto diferido	Nota 12	-	-
Otras deudas con las Administraciones Públicas	Nota 12	97.019,01	153.034,48
TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO		32.755.509,87	29.691.342,64

LABIANA HEALTH, S.A.**CUENTAS DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS
CORRESPONDIENTES A LOS EJERCICIOS 2025 Y DE 2024**

(Expresados en euros)

CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS	Notas a la Memoria	31/12/2025	31/12/2024
OPERACIONES CONTINUADAS			
Importe neto de la cifra de negocio	Nota 16.a	1.381.386,51	1.322.963,36
Prestaciones de servicios		1.381.386,51	1.322.963,36
Gastos de personal		(895.994,57)	(902.473,14)
Sueldos, salarios y asimilados		(798.597,54)	(805.877,10)
Cargas sociales	Nota 16.b	(97.397,03)	(96.596,04)
Otros gastos de explotación	Nota 16.c	(824.470,55)	(418.517,25)
Servicios exteriores		(824.470,55)	(418.517,25)
Amortización del inmovilizado	Notas 5	(6.900,10)	(6.900,10)
Otros resultados		(2.422,40)	(1.572,18)
RESULTADO DE EXPLOTACIÓN		(348.401,11)	(6.499,31)
Ingresos financieros	Nota 15.2	2.871.243,86	3.597.843,22
De participaciones en instrumentos de patrimonio		250.000,00	250.000,00
De valores negociables y otros instr. financieros		2.621.243,86	3.347.843,22
Gastos financieros		(4.983.612,66)	(3.999.690,60)
Por deudas con terceros		(4.983.612,66)	(4.000.914,41)
Por deudas con empresas del grupo y asociadas	Nota 15.2	-	1.223,81
Deterioro y result. por enajenaciones de instrumentos financieros		-	(4.997,68)
Deterioros y pérdidas	Nota 8	-	(4.997,68)
RESULTADO FINANCIERO		(2.112.368,80)	(406.845,06)
RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS		(2.460.769,91)	(413.344,37)
Impuestos sobre beneficios	Nota 12	712.137,73	122.892,75
RESULTADO DEL EJERCICIO		(1.748.632,18)	(290.451,62)

LABIANA LIFE SCIENCES, S.A.(SOCIEDAD UNIPERSONAL)**ESTADOS DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO**
CORRESPONDIENTES A LOS EJERCICIOS 2025 Y 2024

	Capital escriturado	Prima de emisión	Reservas	Resultados de ejercicios anteriores	(Acciones en patrimonio Propias)	Resultado del Ejercicio	Otros instrumentos del patrimonio neto	Total
SALDO, FINAL DEL AÑO 2023	722.125,50	8.198.233,23	5.249.231,89	(5.678.128,74)	(200.073,75)	(3.377.792,62)	1.255.717,27	6.169.312,79
Total ingresos y gastos reconocidos	-	-	-	-	-	(290.451,62)	-	(290.451,62)
Operaciones con socios o propietarios	-	-	351.586,62	-	(510.515,69)	-	-	(158.929,07)
Operaciones con acciones propias (netas) (Nota 11.3)	-	-	351.586,62	-	(510.515,69)	-	-	(158.929,07)
Otras variaciones del patrimonio neto:	-	-	-	(3.225.089,19)	-	3.377.792,62	-	152.703,43
Corrección de errores (nota 2.h)	-	-	-	152.703,43	-	-	-	152.703,43
Distribución de resultados del ejercicio anterior	-	-	-	(3.377.792,62)	-	3.377.792,62	-	-
Otros movimientos	-	-	-	-	-	-	-	-
SALDO, FINAL DEL AÑO 2024	722.125,50	8.198.233,23	5.600.818,51	(8.903.217,93)	(710.589,44)	(290.451,62)	1.255.717,27	5.872.635,53
Total ingresos y gastos reconocidos	-	-	-	-	-	(1.748.632,18)	-	(1.748.632,18)
Operaciones con socios o propietarios	-	-	415.816,11	-	(210.588,40)	-	-	205.227,71
Operaciones con acciones propias (netas) (Nota 11.3)	-	-	415.816,11	-	(210.588,40)	-	-	205.227,71
Otras variaciones del patrimonio neto:	-	-	-	(290.451,62)	-	290.451,62	-	-
Corrección de errores (nota 2.h)	-	-	-	-	-	-	-	-
Distribución de resultados del ejercicio anterior	-	-	-	(290.451,62)	-	290.451,62	-	-
Otros movimientos	-	-	-	-	-	-	-	-
SALDO AL FINAL DEL AÑO 2025	722.125,50	8.198.233,23	6.016.634,63	(9.193.669,54)	(921.177,84)	(1.748.632,18)	1.255.717,27	4.329.231,07

LABIANA HEALTH, S.A.
ESTADOS DE FLUJOS DE EFECTIVO
CORRESPONDIENTES A LOS EJERCICIOS 2025 Y 2024
(Expresado en euros)

	2025	2024
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE EXPLOTACIÓN	(2.201.747,65)	(505.504,71)
Resultado del ejercicio antes de impuestos	(2.460.769,91)	(413.334,37)
Ajustes al resultado	2.119.268,90	413.745,16
Amortización del inmovilizado	6.900,10	6.900,10
Correcciones valorativas por deterioro	-	4.997,68
Ingresos financieros	(2.871.243,86)	(3.597.843,22)
Gastos financieros	4.983.612,66	3.999.690,60
Cambios en el capital corriente	150.788,70	134.964,41
Deudores y otras cuentas a cobrar	(32.601,36)	227.413,26
Otros activos corrientes	5.107,08	5.107,08
Acreedores y otras cuentas a pagar	178.282,98	(97.555,93)
Otros flujos de efectivo de las actividades de explotación	(2.011.035,34)	(640.869,91)
Pago de intereses	(4.983.612,66)	(3.999.690,60)
Cobro de dividendos	500.000,00	-
Cobro de intereses	2.621.243,86	3.347.843,22
Otros pagos (cobros)	(148.666,54)	10.977,47
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE INVERSIÓN	(2.448.708,39)	(3.500.223,33)
Pagos por inversiones	(2.448.708,39)	(3.500.223,33)
Empresas del Grupo y Asociadas	(2.196.480,67)	(3.419.152,40)
Inmovilizado intangible	-	-
Otros activos financieros	(252.227,72)	(81.070,93)
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN	4.634.247,43	4.253.184,10
Cobros y pagos por instrumentos de patrimonio	205.227,73	(158.929,08)
Ampliaciones de capital	-	-
Emisión de instrumentos de patrimonio	-	-
Adquisición de instrumentos de patrimonio propio	205.227,73	(158.929,08)
Cobros y pagos por instrumentos de pasivo financiero	4.429.019,70	4.412.113,18
<i>Emisión</i>	<i>4.429.019,70</i>	<i>4.412.113,18</i>
Deudas con empresas del grupo y asociadas	178.017,93	97.100,95
Deudas con partes vinculadas	-	-
Otras deudas	4.251.001,77	4.315.012,23
AUMENTO (DISMINUCIÓN) NETA DEL EFECTIVO O EQUIVALENTES	(16.208,61)	247.456,06
Efectivo o equivalentes al comienzo del ejercicio	416.749,52	169.293,46
Efectivo o equivalentes al final del ejercicio	400.540,91	416.749,52

LABIANA HEALTH, S.A.

MEMORIA DEL EJERCICIO 2025

NOTA 1. CONSTITUCIÓN, ACTIVIDAD Y RÉGIMEN LEGAL DE LA SOCIEDAD

a) Constitución y Domicilio Social

LABIANA HEALTH, S.A. (antes SEVEN PHARMA, S.L.) (en adelante "la Sociedad"), fue constituida en Madrid el 18 de diciembre de 2017, fecha en la que se elevó a público la escritura de traslado de domicilio, adquisición de nacionalidad, cambio de denominación y modificación de estatutos a la legislación española. Hasta esa fecha, la Sociedad se denominaba Seven Pharma, B.V. y estaba domiciliada en Rotterdam (Holanda). Su domicilio social actual se encuentra en Madrid, Avenida de Europa, 34 letra D, planta primera, Pozuelo de Alarcón.

Con fecha 21 de diciembre de 2021, el Consejo de Administración de la Sociedad aprobó la transformación de la misma en Sociedad Anónima. Con fecha 28 de febrero de 2022, se ha presentado la solicitud de inscripción al Registro Mercantil de Madrid, siendo efectivamente inscrita dicha transformación el 10 de marzo de 2022.

b) Actividad

Según los Estatutos de la Sociedad, su actividad tendrá por objeto:

- Participar en la financiación o tener cualquier otro tipo de interés en otras entidades jurídicas, asociaciones o empresas, o dirigir su gestión.
- Prestar garantías y garantizar el cumplimiento de las mismas o de cualquier otra forma asumir la responsabilidad, ya sea solidaria o de otro tipo, por obligaciones de las empresas del Grupo o de terceros, o en relación con las mismas.
- Hacer todo lo que, en el sentido más amplio de la palabra, esté relacionado o pueda conducir a la consecución de ese objetivo.

c) Régimen Legal

La Sociedad se rige por sus estatutos sociales y por la vigente Ley de Sociedades de Capital.

d) Cuentas Anuales Consolidadas

Tal como se indica en la Nota 7 de la memoria adjunta, la Sociedad posee participaciones mayoritarias en otras sociedades, constituyendo un grupo empresarial. Por ello, y siendo emisora de valores admitidos a cotización en un mercado regulado en España, la Sociedad está obligada a formular y presentar cuentas anuales consolidadas. Las cuentas anuales adjuntas corresponden exclusivamente a las individuales de Labiana Health, S.A. Las cuentas anuales consolidadas se encuentran, asimismo, registradas en el BME Growth.

Las principales magnitudes de dichas cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2025 elaboradas de acuerdo a la legislación mercantil vigente y a las normas establecidas en el Plan General de Contabilidad aprobado por el Real Decreto 1514/2007, de 16 de noviembre, aplicando las modificaciones introducidas al mismo mediante el Real Decreto 1159/2010, de 17 de septiembre, y el Real Decreto 602/2016, de 2 de diciembre y Real Decreto 1/2021, de 12 de enero, son las siguientes, en miles de euros:

	2025
Activo	57.543
Patrimonio neto consolidado	4.757
Importe neto de la cifra de negocios consolidada	75.181
Resultado de explotación consolidada	7.232
Resultado del ejercicio consolidada	2.554

e) Cotización en Mercados Bursátiles

Con fecha 9 de febrero de 2022, la Sociedad aprobó en Junta de Socios, la transformación de la Sociedad en sociedad anónima, así como la solicitud de incorporación al segmento BME Growth de BME MTF Equity, de la totalidad de las acciones de la Sociedad en circulación en ese momento, así como aquellas que se emitieran entre la fecha de dicha Junta y la fecha efectiva de incorporación a negociación de las acciones.

Con fecha 22 de junio de 2022, el Consejo de Administración de Bolsas y Mercados Españoles, Sistemas de Negociación, S.A., aprobó incorporar al segmento BME Growth de BME MTF Equity con efectos a partir del 24 de junio de 2022, 7.221.255 acciones de 0,10 euros de valor nominal cada una. La Sociedad designó como Asesor Registrado a Norgestión, S.A. y como Proveedor de Liquidez a GVC Gaesco Valores, S.V., S.A. Con fecha 28 de febrero de 2023, el Asesor Registrado de la Sociedad pasó a ser VGM Advisory Partners, S.L.U.

NOTA 2. BASES DE PRESENTACIÓN DE LAS CUENTAS ANUALES

a) Imagen Fiel

Las Cuentas Anuales del ejercicio 2025 han sido obtenidas a partir de los registros contables de la Sociedad y se han formulado de acuerdo con la legislación mercantil vigente y las normas establecidas en el Plan General de Contabilidad aprobado por el Real Decreto 1514/2007, de 16 de noviembre, y las modificaciones incorporadas a éste mediante el Real Decreto 1159/2010, de 17 de septiembre, el Real Decreto 602/2016 de 2 de diciembre y Real Decreto 1/2021, de 12 de enero, con objeto de mostrar la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera a 31 de diciembre de 2025 y de los resultados de la Sociedad, de los cambios en el patrimonio neto producidos en la Sociedad, así como la veracidad de los flujos incorporados en el estado de flujos de efectivo.

b) Principios Contables Aplicados

Las cuentas anuales se han formulado aplicando los principios contables establecidos en el Código de Comercio y en el Plan General de Contabilidad.

c) Moneda de Presentación

De acuerdo con la normativa legal vigente en materia contable, las cuentas anuales se presentan expresadas en euros.

d) Responsabilidad de la Información y Estimaciones Realizadas

La información contenida en estas Cuentas Anuales es responsabilidad del Consejo de Administración. En la elaboración de las Cuentas Anuales adjuntas se han utilizado estimaciones realizadas por el Consejo de Administración para valorar algunos de los activos, pasivos, ingresos, gastos y compromisos que figuran registrados en las mismas, basadas en la experiencia obtenida en los ejercicios anteriores a través de la Dirección, así como otros factores que se consideran razonables de acuerdo con las circunstancias actuales y que constituyen la base para valorar algunos de los activos, pasivos, ingresos, gastos y compromisos que figuran registrados en ellas y cuyo valor no es fácilmente determinable mediante otras fuentes.

La Sociedad revisa sus estimaciones de forma continua. Básicamente estas estimaciones se refieren a:

- La evaluación de posibles pérdidas por deterioro las participaciones y créditos en empresas del grupo.

A pesar de que estas estimaciones se han realizado en función de la mejor información disponible en la fecha de formulación de estas Cuentas Anuales sobre los hechos analizados, es posible que acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro obliguen a modificarlas en próximos ejercicios, lo que se haría de forma prospectiva reconociendo los efectos del cambio de estimación en las correspondientes Cuentas de Pérdidas y Ganancias futuras.

e) Aspectos Críticos de la Valoración y Estimación de la Incertidumbre

Al cierre del ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2025, la Sociedad ha obtenido un resultado negativo por importe de 1.749 miles de euros (negativo por importe de 290 miles de euros en el ejercicio anterior). Por otro lado, el resultado consolidado, tal y como se informa en la nota 1.d anterior es positivo en 2.554 miles de euros (207 miles de euros en el ejercicio anterior). Dado su objeto social y al ser la cabecera del Grupo, su evolución futura va directamente vinculada a la evolución de las sociedades de las que participa directa o indirectamente.

La sociedad, cabecera del grupo, presenta unos fondos propios positivos por valor de 4.329 miles de euros y un fondo de maniobra negativo de 12 miles de euros. A nivel consolidado estos datos también se presentan positivos, los fondos propios son de 4.757 miles de euros con un fondo de maniobra de 9.281 miles de euros.

La Dirección de la Sociedad ha preparado un presupuesto de tesorería para el ejercicio 2026 tanto a nivel de sociedad como a nivel de grupo, contemplando como base el escenario más pesimista y basado en su conocimiento del mercado y en base al cumplimiento de sus planes de negocio a corto plazo. En dicho presupuesto de tesorería no se espera que haya problemas de pago durante los próximos doce meses.

Como consecuencia de lo anterior, la Dirección considera que no existen incertidumbres significativas ni aspectos acerca del futuro que puedan llevar asociado un riesgo importante que pueda suponer cambios significativos en el valor de los activos y pasivos en el ejercicio siguiente.

f) Comparación de la Información

De acuerdo con la legislación mercantil, el Consejo de Administración presenta, a efectos comparativos, con cada una de las partidas del Balance, de la Cuenta de Pérdidas y Ganancias, del Estado de Cambios en el Patrimonio Neto y del Estado de Flujos de Efectivo además de las cifras del ejercicio 2025 las correspondientes al ejercicio anterior. Las partidas de ambos ejercicios son comparables y homogéneas.

g) Cambios en Criterios Contables

No se han realizado cambios en criterios contables.

h) Corrección de errores

Durante el ejercicio 2025 no se han detectado errores de ejercicios anteriores.

Durante el ejercicio 2024 se ajustó contra reservas por ingresos de facturas intragrupo con las filiales Labiana Pharmaceuticals y Labiana Life que corresponden a ejercicios anteriores.

i) Valor razonable

Es el precio que se recibiría por la venta de un activo o se pagaría para transferir o cancelar un pasivo mediante una transacción ordenada entre participantes en el mercado en la fecha de valoración. El valor razonable se determinará sin practicar ninguna deducción por los costes de transacción en que pudiera incurrirse por causa de enajenación o disposición por otros medios. No tendrá en ningún caso el carácter de valor razonable el que sea resultado de una transacción forzada, urgente o como consecuencia de una situación de liquidación involuntaria.

El valor razonable se estima para una determinada fecha y, puesto que las condiciones de mercado pueden variar con el tiempo, ese valor puede ser inadecuado para otra fecha. Además, al estimar el valor razonable, la empresa deberá tener en cuenta las condiciones del activo o pasivo que los participantes en el mercado tendrían en cuenta a la hora de fijar el precio del activo o pasivo en la fecha de valoración. Dichas condiciones específicas incluyen, entre otras, para el caso de los activos, las siguientes:

- a) El estado de conservación y la ubicación, y
- b) Las restricciones, si las hubiere, sobre la venta o el uso del activo.

La estimación del valor razonable de un activo no financiero tendrá en consideración la capacidad de un participante en el mercado para que el activo genere beneficios económicos en su máximo y mejor uso o, alternativamente, mediante su venta a otro participante en el mercado

que emplearía el activo en su máximo y mejor uso.

En la estimación del valor razonable se asumirá como hipótesis que la transacción para vender el activo o transferir el pasivo se lleva a cabo:

- a) Entre partes interesadas y debidamente informadas, en una transacción en condiciones de independencia mutua,
- b) En el mercado principal del activo o pasivo, entendiendo como tal el mercado con el mayor volumen y nivel de actividad, o
- c) En ausencia de un mercado principal, en el mercado más ventajoso al que tenga acceso la empresa para el activo o pasivo, entendido como aquel que maximiza el importe que se recibiría por la venta del activo o minimiza la cantidad que se pagaría por la transferencia del pasivo, después de tener en cuenta los costes de transacción y los gastos de transporte.

Salvo prueba en contrario, el mercado en el que la empresa realizaría normalmente una transacción de venta del activo o transferencia del pasivo se presume que será el mercado principal o, en ausencia de un mercado principal, el mercado más ventajoso.

Los costes de transacción no incluyen los costes de transporte. Si la localización es una característica del activo (como puede ser el caso, por ejemplo, de una materia prima cotizada), el precio en el mercado principal (o más ventajoso) se ajustará por los costes, si los hubiera, en los que se incurriría para transportar el activo desde su ubicación presente a ese mercado.

Con carácter general, el valor razonable se calculará por referencia a un valor fiable de mercado. En este sentido, el precio cotizado en un mercado activo será la mejor referencia del valor razonable, entendiéndose por mercado activo aquél en el que se den las siguientes condiciones:

- a) Los bienes o servicios negociados son homogéneos;
- b) Pueden encontrarse, prácticamente en cualquier momento, compradores y vendedores dispuestos a intercambiar los bienes o servicios; y
- c) Los precios son públicos y están accesibles con regularidad, reflejando transacciones con suficiente frecuencia y volumen.

Para aquellos elementos respecto de los cuales no exista un mercado activo, el valor razonable se obtendrá, en su caso, mediante la aplicación de modelos y técnicas de valoración. Entre los modelos y técnicas de valoración se incluye el empleo de referencias a transacciones recientes en condiciones de independencia mutua entre partes interesadas y debidamente informadas, si estuviesen disponibles, así como referencias al valor razonable de otros activos que sean sustancialmente iguales, métodos de descuento de flujos de efectivo futuros estimados y modelos generalmente utilizados para valorar opciones.

En cualquier caso, las técnicas de valoración empleadas deberán ser consistentes con las metodologías aceptadas y utilizadas por el mercado para la fijación de precios, debiéndose usar, si existe, la que haya demostrado obtener unas estimaciones más realistas de los precios. Y deberán tener en cuenta el uso de datos observables de mercado y otros factores que sus participantes considerarían al fijar el precio, limitando en todo lo posible el empleo de consideraciones subjetivas y de datos no observables o contrastables.

La empresa deberá evaluar la efectividad de las técnicas de valoración que utilice de manera periódica, empleando como referencia los precios observables de transacciones recientes en el mismo activo que se valore o utilizando los precios basados en datos o índices observables de mercado que estén disponibles y resulten aplicables.

De esta forma, se deduce una jerarquía en las variables utilizadas en la determinación del valor razonable y se establece una jerarquía de valor razonable que permite clasificar las estimaciones en tres niveles:

- a) Nivel 1: estimaciones que utilizan precios cotizados sin ajustar en mercados activos para activos o pasivos idénticos, a los que la Sociedad pueda acceder en la fecha de valoración.
- b) Nivel 2: estimaciones que utilizan precios cotizados en mercados activos para instrumentos similares u otras metodologías de valoración en las que todas las variables significativas están basadas en datos de mercado observables directa o indirectamente.
- c) Nivel 3: estimaciones en las que alguna variable significativa no está basada en datos de mercado observables.

Una estimación del valor razonable se clasifica en el mismo nivel de jerarquía de valor razonable que la variable de menor nivel que sea significativa para el resultado de la valoración. A estos efectos, una variable significativa es aquella que tiene una influencia decisiva sobre el resultado de la estimación. En la evaluación de la importancia de una variable concreta para la estimación se tendrán en cuenta las condiciones específicas del activo o pasivo que se valora.

En el valor razonable de un instrumento financiero deberá contemplarse, entre otros, el riesgo de crédito y, en el caso concreto de un pasivo financiero, se considerará el riesgo de incumplimiento de la empresa que incluye, entre otros componentes, el riesgo de crédito propio. Sin embargo, para estimar el valor razonable no deben realizarse ajustes por volumen o capacidad del mercado.

Cuando corresponda aplicar la valoración por el valor razonable, los elementos patrimoniales que no puedan valorarse de manera fiable, ya sea por referencia a un valor de mercado o mediante la aplicación de los modelos y técnicas de valoración antes señalados, se valorarán, según proceda, por su coste amortizado o por su precio de adquisición o coste de producción, minorado, en su caso, por las partidas correctoras de valor que pudieran corresponder, haciendo mención en la memoria de este hecho y de las circunstancias que lo motivan.

El valor razonable de un activo o pasivo, para el que no exista un precio cotizado sin ajustar de un activo o pasivo idéntico en un mercado activo, puede valorarse con fiabilidad si la variabilidad en el rango de las estimaciones del valor razonable del activo o pasivo no es significativa o las probabilidades de las diferentes estimaciones, dentro de ese rango, pueden ser evaluadas razonablemente y utilizadas en la medición del valor razonable.

j) Estado de Ingresos y Gastos Reconocidos

En el presente ejercicio, la Sociedad no ha reconocido ingresos o gastos directamente en Patrimonio, habiendo registrado la totalidad de estos en la Cuenta de Pérdidas y Ganancias del ejercicio correspondiente. Por ello, las presentes cuentas anuales no incluyen el Estado de Ingresos y Gastos Reconocidos.

k) Estado de Información No Financiera

El Estado de Información no Financiera se ha presentado juntamente con el Informe de Gestión Consolidado, donde se complementa con la información presentada en dichas Cuentas Anuales Consolidadas de Labiana Health, S.A y Sociedades Dependientes (Nota 1.d), en el mismo depósito del Registro Mercantil, en el Informe de Gestión Consolidado del Grupo Labiana, el cual ha sido preparada siguiendo estándares reconocidos.

NOTA 3. APLICACIÓN DE RESULTADOS

Las propuestas de distribución del resultado de los ejercicios 2025 y 2024, formuladas por el Consejo de Administración, son las que se muestran a continuación, en euros:

	2025	2024
Base de reparto:		
Pérdidas generadas en el ejercicio	(1.748.632,18)	(290.451,62)
Aplicación a:		
Otras reservas	-	-
Resultados negativos de ejercicios anteriores	(1.748.632,18)	(290.451,62)

NOTA 4. NORMAS DE REGISTRO Y VALORACIÓN

Las principales normas de valoración utilizadas por la Sociedad en la elaboración de sus Cuentas Anuales para el ejercicio 2025, de acuerdo con las establecidas por el Plan General de Contabilidad, han sido las siguientes:

a) Inmovilizado Intangible

Los bienes comprendidos en el inmovilizado intangible se valorarán por su coste, ya sea este el precio de adquisición o el coste de producción, minorado por la correspondiente amortización acumulada y de las pérdidas por deterioro que, en su caso, hayan experimentado.

Propiedad Industrial

Corresponde a los gastos de desarrollo capitalizados para los que se ha obtenido la correspondiente patente o similar, e incluyen los costes de registro y formalización de la propiedad industrial, así como los costes de adquisición a terceros de los derechos correspondientes.

La propiedad industrial, se amortiza linealmente durante su vida útil, a razón de un 10% anual.

b) Instrumentos financieros

La Sociedad registra en el epígrafe de instrumentos financieros aquellos contratos que dan lugar a un activo financiero en una empresa y, simultáneamente, a un pasivo financiero o a un instrumento de patrimonio en otra empresa.

Un activo financiero es cualquier activo que sea: dinero en efectivo, un instrumento de patrimonio de otra empresa, o suponga un derecho contractual a recibir efectivo u otro activo

financiero (un instrumento de deuda), o a intercambiar activos o pasivos financieros con terceros en condiciones potencialmente favorables.

Los activos financieros, a efectos de su valoración, se clasifican en la siguiente categoría:

- Activos financieros a coste amortizado.
- Activos financieros a coste.

Los instrumentos financieros emitidos, incurridos o asumidos se clasifican como pasivos financieros, en su totalidad o en una de sus partes, siempre que de acuerdo con su realidad económica supongan para la Sociedad una obligación contractual, directa o indirecta, de entregar efectivo u otro activo financiero, o de intercambiar activos o pasivos financieros con terceros en condiciones potencialmente desfavorables.

Los pasivos financieros, a efectos de su valoración, se clasifican en la siguiente categoría:

- Pasivos financieros a coste amortizado.

Dicho tratamiento resulta de aplicación a los siguientes instrumentos financieros:

a) Activos financieros:

- Efectivo y otros activos líquidos equivalentes;
- Créditos por operaciones comerciales: clientes y deudores varios;
- Créditos a terceros: tales como los préstamos y créditos financieros concedidos, incluidos los surgidos de la venta de activos no corrientes;
- Instrumentos de patrimonio de otras empresas adquiridos: acciones, participaciones en instituciones de inversión colectiva y otros instrumentos de patrimonio;
- Otros activos financieros: tales como depósitos en entidades de crédito, créditos al personal, fianzas y depósitos constituidos, dividendos a cobrar y desembolsos exigidos sobre instrumentos de patrimonio propio.

b) Pasivos financieros:

- Débitos por operaciones comerciales: proveedores y acreedores varios;
- Deudas con entidades de crédito;
- Otros pasivos financieros: deudas con terceros, tales como los préstamos y créditos financieros recibidos de personas o empresas que no sean entidades de crédito incluidos los surgidos en la compra de activos no corrientes, fianzas y depósitos recibidos y desembolsos exigidos por terceros sobre participaciones.

Activos financieros a coste amortizado

Un activo financiero se incluye en esta categoría, incluso cuando esté admitido a negociación en un mercado organizado, si la Sociedad mantiene la inversión con el objetivo de percibir los flujos de efectivo derivados de la ejecución del contrato, y las condiciones contractuales del

activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente cobros de principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

Los flujos de efectivo contractuales que son únicamente cobros de principal e interés sobre el importe del principal pendiente son inherentes a un acuerdo que tiene la naturaleza de préstamo ordinario o común, sin perjuicio de que la operación se acuerde a un tipo de interés cero o por debajo de mercado.

En esta categoría se clasifican:

- a) Créditos por operaciones comerciales: activos financieros originados por la venta de bienes y la prestación de servicios por operaciones de tráfico, y
- b) Créditos por operaciones no comerciales: activos financieros que, no siendo instrumentos de patrimonio ni derivados, no tienen origen comercial, cuyos cobros son de cuantía determinada o determinable.

Pasivos financieros a coste amortizado

En esta categoría se clasifican:

- a) Débitos por operaciones comerciales: pasivos financieros originados por la compra de bienes y servicios por operaciones de tráfico, y
- b) Débitos por operaciones no comerciales: pasivos financieros que, no siendo instrumentos derivados, no tienen origen comercial, sino que proceden de operaciones de préstamo o crédito recibidos por la Sociedad.

Valoración inicial

Inicialmente, los activos y pasivos financieros incluidos en esta categoría se valoran por su valor razonable, que es el precio de la transacción, y que equivale al valor razonable de la contraprestación entregada más los costes de transacción que les son directamente atribuibles.

No obstante, lo señalado en el párrafo anterior, los créditos y débitos por operaciones comerciales con vencimiento no superior a un año y que no tienen un tipo de interés contractual, así como, en su caso, los anticipos y créditos al personal, los dividendos a cobrar y los desembolsos exigidos sobre instrumentos de patrimonio, cuyo importe se espera recibir en el corto plazo, y los desembolsos exigidos por terceros sobre participaciones, cuyo importe se espera pagar en el corto plazo, se valoran por su valor nominal cuando el efecto de no actualizar los flujos de efectivo no resulta significativo.

Valoración posterior

En valoraciones posteriores, tanto activos como pasivos, se valoran por su coste amortizado. Los intereses devengados se contabilizan en la cuenta de pérdidas y ganancias, aplicando el método del tipo de interés efectivo. No obstante, lo anterior, los créditos y débitos con vencimiento no superior a un año que se valoraron inicialmente por su valor nominal, continúan valorándose por dicho importe, salvo, en el caso de créditos, que se hubieran deteriorado.

Pasivos financieros compuestos

Un instrumento financiero compuesto es un instrumento financiero no derivado que incluye componentes de pasivo y de patrimonio simultáneamente y que se reconoce, valora y presenta

por separado sus componentes. La Sociedad distribuye el valor en libros inicial de acuerdo con los siguientes criterios que, salvo error, no será objeto de revisión posteriormente:

- a) Asigna al componente de pasivo el valor razonable de un pasivo similar que no lleve asociado el componente de patrimonio.
- b) Asigna al componente de patrimonio la diferencia entre el importe inicial y el valor asignado al componente de pasivo.
- c) En la misma proporción distribuye los costes de transacción.

La valoración directa del pasivo financiero conlleva un alto componente de subjetividad en cuanto a la determinación del rating crediticio y la determinación del tipo de interés adecuado dado que la Sociedad no cuenta con deuda cotizada. Sin embargo, la Sociedad tiene acciones admitidas a cotización en el mercado BME GROWTH, lo que facilita determinar de forma más objetiva y contrastable el valor razonable inicial de ambos tramos del warrant, así como uno de sus componentes principales como es la volatilidad de la acción, para lo que se ha considerado además la volatilidad de diversas comparables. El valor del pasivo se obtiene por diferencias entre su valor nominal y el valor atribuible al warrant.

Deterioro de valor de los activos financieros a coste amortizado

Al menos al cierre del ejercicio, se efectúan las correcciones valorativas necesarias siempre que exista evidencia objetiva de que el valor de un activo financiero, o de un grupo de activos financieros con similares características de riesgo valorados colectivamente, se ha deteriorado como resultado de uno o más eventos que hayan ocurrido después de su reconocimiento inicial y que ocasionen una reducción o retraso en los flujos de efectivo estimados futuros, que pueden venir motivados por la insolvencia del deudor.

La pérdida por deterioro del valor de estos activos financieros es la diferencia entre su valor en libros y el valor actual de los flujos de efectivo futuros, incluidos, en su caso, los procedentes de la ejecución de las garantías reales y personales, que se estima van a generar, descontados al tipo de interés efectivo calculado en el momento de su reconocimiento inicial. Para los activos financieros a tipo de interés variable, se emplea el tipo de interés efectivo que corresponda a la fecha de cierre de las cuentas anuales de acuerdo con las condiciones contractuales.

Las correcciones de valor por deterioro, así como su reversión cuando el importe de dicha pérdida disminuyese por causas relacionadas con un evento posterior, se reconocen como un gasto o un ingreso, respectivamente, en la cuenta de pérdidas y ganancias. La reversión del deterioro tiene como límite el valor en libros del activo que estaría reconocido en la fecha de reversión si no se hubiese registrado el deterioro del valor.

Activos financieros a coste

Se incluyen en esta categoría de valoración:

- Las inversiones en el patrimonio de empresas del grupo, multigrupo y asociadas.
- Las restantes inversiones en instrumentos de patrimonio cuyo valor razonable no puede determinarse por referencia a un precio cotizado en un mercado activo para un instrumento idéntico, o no puede estimarse con fiabilidad, y los derivados que tengan como subyacente a estas inversiones.

Valoración inicial

Las inversiones incluidas en esta categoría se valoran inicialmente al coste, que equivale al valor razonable de la contraprestación entregada más los costes de transacción que les sean directamente atribuibles, debiéndose aplicar, en su caso, en relación con las empresas del grupo, el criterio incluido en las normas particulares de la norma relativa a operaciones entre empresas del grupo, y los criterios para determinar el coste de la combinación establecidos en la norma sobre combinaciones de negocios.

No obstante, si existiera una inversión anterior a su calificación como empresa del grupo, multigrupo o asociada, se considera como coste de dicha inversión el valor contable que debiera tener la misma inmediatamente antes de que la empresa pase a tener esa calificación.

Forma parte de la valoración inicial el importe de los derechos preferentes de suscripción y similares que, en su caso, se hubiesen adquirido.

Valoración posterior

Los instrumentos de patrimonio incluidos en esta categoría se valoran por su coste, menos, en su caso, el importe acumulado de las correcciones valorativas por deterioro.

Cuando deba asignarse valor a estos activos por baja del balance u otro motivo, se aplica el método del coste medio ponderado por grupos homogéneos, entendiéndose por estos los valores que tienen iguales derechos.

Deterioro de valor

Al menos al cierre del ejercicio, se efectúan las correcciones valorativas necesarias siempre que exista evidencia objetiva de que el valor en libros de una inversión no es recuperable.

El importe de la corrección valorativa es la diferencia entre su valor en libros y el importe recuperable, entendido éste como el mayor importe entre su valor razonable menos los costes de venta y el valor actual de los flujos de efectivo futuros derivados de la inversión, que para el caso de instrumentos de patrimonio se calculan, bien mediante la estimación de los que se espera recibir como consecuencia del reparto de dividendos realizado por la empresa participada y de la enajenación o baja en cuentas de la inversión en la misma, bien mediante la estimación de su participación en los flujos de efectivo que se espera sean generados por la empresa participada, procedentes tanto de sus actividades ordinarias como de su enajenación o baja en cuentas.

Salvo mejor evidencia del importe recuperable de las inversiones en instrumentos de patrimonio, la estimación de la pérdida por deterioro de esta clase de activos se calcula en función del patrimonio neto de la entidad participada y de las plusvalías tácitas existentes en la fecha de la valoración, netas del efecto impositivo. En la determinación de ese valor, y siempre que la empresa participada haya invertido a su vez en otra, se tiene en cuenta el patrimonio neto incluido en las cuentas anuales consolidadas elaboradas aplicando los criterios del Código de Comercio y sus normas de desarrollo.

Cuando la empresa participada tuviere su domicilio fuera del territorio español, el patrimonio neto a tomar en consideración es el expresado conforme a lo señalado previamente. No obstante, si mediaran altas tasas de inflación, los valores a considerar serán los resultantes de los estados financieros ajustados en el sentido expuesto en la norma relativa a moneda extranjera.

El reconocimiento de las correcciones valorativas por deterioro de valor y, en su caso, su reversión, se registran como un gasto o un ingreso, respectivamente, en la cuenta de pérdidas y

ganancias. La reversión del deterioro tendrá como límite el valor en libros de la inversión que estaría reconocida en la fecha de reversión si no se hubiese registrado el deterioro del valor.

Reclasificación de Activos Financieros

Cuando la Sociedad cambie la forma en que gestiona sus activos financieros para generar flujos de efectivo, reclasificará todos los activos afectados de acuerdo con los criterios señalados previamente. La reclasificación de categoría no es un supuesto de baja de balance sino un cambio en el criterio de valoración.

Baja de Activos Financieros

La Sociedad da de baja un activo financiero, o parte del mismo, cuando expiran o se han cedido los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero y se han transferido de manera sustancial los riesgos y beneficios inherentes a su propiedad, en circunstancias que se evalúan comparando la exposición de la Sociedad, antes y después de la cesión, a la variación en los importes y en el calendario de los flujos de efectivo netos del activo transferido. Se entiende que se han cedido de manera sustancial los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo financiero cuando su exposición a tal variación deja de ser significativa en relación con la variación total del valor actual de los flujos de efectivo futuros netos asociados con el activo financiero.

Cuando el activo financiero se da de baja, la diferencia entre la contraprestación recibida neta de los costes de transacción atribuibles, considerando cualquier nuevo activo obtenido menos cualquier pasivo asumido, y el valor en libros del activo financiero, determina la ganancia o la pérdida surgida al dar de baja dicho activo, y forma parte del resultado del ejercicio en que ésta se produce.

La Sociedad no da de baja los activos financieros y reconoce un pasivo financiero por un importe igual a la contraprestación recibida, en las cesiones de activos financieros en las que ha retenido sustancialmente los riesgos y beneficios inherentes a su propiedad, tales como en el descuento de efectos, el «factoring con recurso», las ventas de activos financieros con pacto de recompra a un precio fijo o al precio de venta más un interés y las titulaciones de activos financieros en las que la empresa cedente retenga financiaciones subordinadas u otro tipo de garantías que absorban sustancialmente todas las pérdidas esperadas.

Baja de Pasivos Financieros

La Sociedad da de baja un pasivo financiero, o parte del mismo, cuando la obligación se ha extinguido; es decir, cuando ha sido satisfecha, cancelada o ha expirado. También da de baja los pasivos financieros propios que adquiere, aunque sea con la intención de recolocarlos en el futuro.

La diferencia entre el valor en libros del pasivo financiero o de la parte del mismo que se ha dado de baja y la contraprestación pagada incluidos los costes o comisiones en que se incurra y en la que se recoge asimismo cualquier activo cedido diferente del efectivo o pasivo asumido, se reconoce en la cuenta de pérdidas y ganancias del ejercicio en que tenga lugar.

En el caso de un intercambio de instrumentos de deuda que no tengan condiciones sustancialmente diferentes, el pasivo financiero original no se da de baja del balance. Cualquier coste de transacción o comisión incurrida ajusta el importe en libros del pasivo financiero. A partir de esa fecha, el coste amortizado del pasivo financiero se determina aplicando el tipo de

interés efectivo que iguale el valor en libros del pasivo financiero con los flujos de efectivo a pagar según las nuevas condiciones.

Fianzas Entregadas y recibidas

Los depósitos o fianzas constituidas en garantía de determinadas obligaciones se valoran por el importe efectivamente satisfecho, que no difiere significativamente de su valor razonable.

En las fianzas entregadas o recibidas por arrendamientos operativos o por prestación de servicios, la diferencia entre su valor razonable y el importe desembolsado (debida, por ejemplo, a que la fianza es a largo plazo y no está remunerada) se considera como un pago o cobro anticipado por el arrendamiento o prestación del servicio, que se imputa a la cuenta de pérdidas y ganancias durante el periodo del arrendamiento, conforme a lo señalado en la norma sobre arrendamientos y otras operaciones de naturaleza similar, o durante el periodo en el que se preste el servicio, de acuerdo con la norma sobre ingresos por ventas y prestación de servicios.

Al estimar el valor razonable de las fianzas, se toma como periodo remanente el plazo contractual mínimo comprometido durante el cual no se pueda devolver su importe, sin tomar en consideración el comportamiento estadístico de devolución.

Cuando la fianza sea a corto plazo, no es necesario realizar el descuento de flujos de efectivo si su efecto no es significativo.

c) Instrumentos de patrimonio propio

Un instrumento de patrimonio es cualquier negocio jurídico que evidencia, o refleja, una participación residual en los activos de la empresa que los emite una vez deducidos todos sus pasivos.

En el caso de que la sociedad realice cualquier tipo de transacción con sus propios instrumentos de patrimonio, el importe de estos instrumentos se registra en el patrimonio neto, como una variación de los fondos propios, y en ningún caso podrán ser reconocidos como activos financieros de la sociedad ni se registrará resultado alguno en la cuenta de pérdidas y ganancias.

Los gastos derivados de estas transacciones, incluidos los gastos de emisión de estos instrumentos, tales como honorarios de letrados, notarios, y registradores; impresión de memorias, boletines y títulos; tributos; publicidad; comisiones y otros gastos de colocación, se registrarán directamente contra el patrimonio neto como menores reservas.

d) Impuesto sobre beneficios

El Impuesto sobre beneficios se registra en la Cuenta de Pérdidas y Ganancias o directamente en el Patrimonio Neto, en función de donde se encuentran registradas las ganancias o pérdidas que lo han originado. El impuesto sobre beneficios de cada ejercicio recoge tanto el impuesto corriente como los impuestos diferidos, si procede.

El importe por impuesto corriente es la cantidad a satisfacer por la Sociedad como consecuencia de las liquidaciones fiscales del impuesto.

Las diferencias entre el valor contable de los activos y pasivos, y su base fiscal, generan los saldos de impuestos diferidos de activo o de pasivo que se calculan utilizando los tipos de gravamen esperados en el momento de su reversión, y de acuerdo con la forma en que

racionalmente se prevea recuperar o pagar el activo o el pasivo.

Las variaciones producidas en el ejercicio en los impuestos diferidos de activo o pasivo se registran en la Cuenta de Pérdidas y Ganancias o directamente en el Patrimonio Neto, según corresponda.

Los activos por impuesto diferido se reconocen únicamente en la medida en que resulta probable que la empresa disponga de ganancias fiscales futuras que permitan la aplicación de estos activos.

En cada cierre de balance se analiza el valor contable de los activos por impuestos diferidos registrados, y se realizan los ajustes necesarios en la medida en que existan dudas sobre su recuperabilidad fiscal futura. Asimismo, en cada cierre se evalúan los activos por impuestos diferidos no registrados en el balance y éstos son objeto de reconocimiento en la medida en que pase a ser probable su recuperación con beneficios fiscales futuros.

e) Ingresos y gastos

Según los Estatutos de la Sociedad, su actividad tendrá por objeto:

- Participar en la financiación o tener cualquier otro tipo de interés en otras entidades jurídicas, asociaciones o empresas, o dirigir su gestión.
- Prestar garantías y garantizar el cumplimiento de las mismas o de cualquier otra forma asumir la responsabilidad, ya sea solidaria o de otro tipo, por obligaciones de las empresas del Grupo o de terceros, o en relación con las mismas.
- Hacer todo lo que, en el sentido más amplio de la palabra, esté relacionado o pueda conducir a la consecución de ese objetivo.

Los ingresos que ha tenido o puede tener la Sociedad se deben a la facturación al resto de las sociedades del Grupo por la prestación de servicios corporativos de distinta índole o por los ingresos financieros o por dividendos que pudiera obtener en tanto que es la sociedad holding del Grupo Labiana.

Los gastos principales corresponden a los servicios profesionales externos que le han sido facturados como consecuencia de la salida a cotización de sus títulos valores en el BME Growth.

Reconocimiento de ingresos por ventas y prestación de servicios

La Sociedad reconoce los ingresos por el desarrollo ordinario de su actividad en el momento (o a medida que) se produce la transferencia al cliente del control de los bienes o servicios comprometidos. En ese momento, la Sociedad valora el ingreso por el importe que refleje la contraprestación a la que espere tener derecho a cambio de dichos bienes o servicios.

El control de un bien o servicio (un activo) hace referencia a la capacidad para decidir plenamente sobre el uso de ese elemento patrimonial y obtener sustancialmente todos sus beneficios restantes. El control incluye la capacidad de impedir que otras entidades decidan sobre el uso del activo y obtengan sus beneficios.

Para aplicar este criterio fundamental de registro contable de ingresos, la Sociedad sigue un proceso completo que consta de las siguientes etapas sucesivas:

- a) Identificar el contrato (o contratos) con el cliente, entendido como un acuerdo entre dos o más partes que crea derechos y obligaciones exigibles para las mismas.
- b) Identificar la obligación u obligaciones a cumplir en el contrato, representativas de los compromisos de transferir bienes o prestar servicios a un cliente.
- c) Determinar el precio de la transacción, o contraprestación del contrato a la que la empresa espera tener derecho a cambio de la transferencia de bienes o de la prestación de servicios comprometida con el cliente.
- d) Asignar el precio de la transacción a las obligaciones a cumplir, que deberá realizarse en función de los precios de venta individuales de cada bien o servicio distinto que se hayan comprometido en el contrato, o bien, en su caso, siguiendo una estimación del precio de venta cuando el mismo no sea observable de modo independiente.
- e) Reconocer el ingreso por actividades ordinarias cuando (a medida que) la empresa cumple una obligación comprometida mediante la transferencia de un bien o la prestación de un servicio; cumplimiento que tiene lugar cuando el cliente obtiene el control de ese bien o servicio, de forma que el importe del ingreso de actividades ordinarias reconocido será el importe asignado a la obligación contractual satisfecha.

Para cada obligación a cumplir (entrega de bienes o prestación de servicios) identificadas, la Sociedad determina al comienzo del contrato si el compromiso asumido se cumple a lo largo del tiempo o en un momento determinado.

Cumplimiento de la obligación en un momento determinado

En los casos en los que la transferencia del control sobre el activo no se produce a lo largo del tiempo, la Sociedad reconoce el ingreso siguiendo los criterios establecidos para las obligaciones que se cumplen en un momento determinado. Para identificar el momento concreto en que el cliente obtiene el control del activo (con carácter general un bien) la Sociedad considera, entre otros los siguientes indicadores:

- a) El cliente asume los riesgos y beneficios significativos inherentes a la propiedad del activo. Al evaluar este punto, la Sociedad excluye cualquier riesgo que dé lugar a una obligación separada, distinta del compromiso de transferir el activo.
- b) La Sociedad ha transferido la posesión física del activo.
- c) El cliente ha recibido (aceptado) el activo a conformidad de acuerdo con las especificaciones contractuales.
- d) La empresa tiene un derecho de cobro por transferir el activo.
- e) El cliente tiene la propiedad del activo.

Valoración

Los ingresos ordinarios procedentes de la venta de bienes y de la prestación de servicios se valoran por el importe monetario o, en su caso, por el valor razonable de la contrapartida, recibida o que se espere recibir, derivada de la misma, que, salvo evidencia en contrario, es el precio acordado para los activos a transferir al cliente, deducido: el importe de cualquier

descuento, rebaja en el precio u otras partidas similares que la empresa pueda conceder, así como los intereses incorporados al nominal de los créditos.

No obstante, se incluyen los intereses incorporados a los créditos comerciales con vencimiento no superior a un año que no tengan un tipo de interés contractual, cuando el efecto de no actualizar los flujos de efectivo no sea significativo.

No forman parte de los ingresos los impuestos que gravan las operaciones de entrega de bienes y prestación de servicios que la empresa debe repercutir a terceros como el impuesto sobre el valor añadido y los impuestos especiales, así como las cantidades recibidas por cuenta de terceros.

En los casos que existan contraprestaciones variables, la Sociedad toma en cuenta en la valoración del ingreso la mejor estimación de la contraprestación variable si es altamente probable que no se produzca una reversión significativa del importe del ingreso reconocido cuando posteriormente se resuelva la incertidumbre asociada a la citada contraprestación.

f) Transacciones entre partes vinculadas

Con carácter general, los elementos objeto de una transacción con partes vinculadas se contabilizan en el momento inicial por su valor razonable. La valoración posterior se realiza conforme con lo previsto en las correspondientes normas.

g) Estados de Flujos de Efectivo

En los estados de flujos de efectivo se utilizan las siguientes expresiones en el sentido que figura a continuación:

Efectivo o Equivalentes: el efectivo comprende tanto la caja como los depósitos bancarios a la vista. Los equivalentes al efectivo son instrumentos financieros, que forman parte de la gestión normal de la tesorería de la Sociedad, son convertibles en efectivo, tienen vencimientos iniciales no superiores a tres meses y están sujetos a un riesgo poco significativo de cambios en su valor.

Flujos de Efectivo: entradas y salidas de efectivo o de otros medios equivalentes, entendiendo por éstos las inversiones a plazo inferior a tres meses de gran liquidez y bajo riesgo de alteraciones en su valor.

Actividades de Explotación: son las actividades que constituyen la principal fuente de ingresos ordinarios de la Sociedad, así como otras actividades que no puedan ser calificadas como de inversión o financiación.

Actividades de Inversión: las de adquisición, enajenación o disposición por otros medios de activos a largo plazo y otras inversiones no incluidas en el efectivo y sus equivalentes.

Actividades de Financiación: actividades que producen cambios en el tamaño y composición del patrimonio neto y de los pasivos de carácter financiero.

NOTA 5. INMOVILIZADO INTANGIBLE

El detalle y movimiento de inmovilizado intangible lo largo del ejercicio 2025, es el siguiente, en euros:

	31/12/2024	Altas	31/12/2025
Coste:			
Propiedad Industrial	54.070,20	-	54.070,20
Amortización Acumulada:			
Propiedad Industrial	(16.786,33)	(6.900,10)	(23.686,43)
Inmovilizado Intangible Neto	37.283,87	(6.900,10)	30.383,77

El detalle y movimiento de inmovilizado intangible lo largo del ejercicio 2024, es el siguiente, en euros:

	31/12/2023	Altas	31/12/2024
Coste:			
Propiedad Industrial	54.070,20	-	54.070,20
Amortización Acumulada:			
Propiedad Industrial	(9.886,23)	(6.900,10)	(16.786,33)
Inmovilizado Intangible Neto	44.183,97	(6.900,10)	37.283,87

Elementos Totalmente Amortizados y en Uso

Al 31 de diciembre de 2025 y 2024, la sociedad no posee elementos totalmente amortizados y en uso.

NOTA 6. ACTIVOS FINANCIEROS

El detalle de los activos financieros a largo plazo de la Sociedad al 31 de diciembre de 2025 y 2024, es el siguiente, en euros:

	Saldo al 31/12/2025	Saldo al 31/12/2024
Activos financieros a coste amortizado (Nota 6.2)	19.668.138,14	17.238.547,98

El detalle de los activos financieros a corto plazo de la Sociedad al 31 de diciembre de 2025 y 2024, es el siguiente, en euros:

	Saldo al 31/12/2025	Saldo al 31/12/2024
Efectivo y otros activos líquidos (Nota 6.1)	400.540,91	416.749,52
Activos financieros a coste amortizado (Nota 6.2)	360.026,48	554.141,13
Total	760.567,39	970.890,65

6.1) Efectivo y otros activos líquidos

Su detalle a 31 de diciembre de 2025 y 2024 es como sigue, en euros:

	Saldo al 31/12/2025	Saldo al 31/12/2024
Cuentas corrientes	400.540,91	416.749,52

6.2) Activos financieros a coste amortizado

La composición de este epígrafe al 31 de diciembre de 2025 y 2024, es la siguiente, en euros:

	Saldo a 31/12/2025		Saldo a 31/12/2024	
	Largo Plazo	Corto Plazo	Largo Plazo	Corto Plazo
Créditos por operaciones comerciales				
Clientes empresas del grupo y asociadas (Nota 15.1)	-	145.140,40	-	108.373,28
Total créditos por operaciones comerciales	-	145.140,40	-	108.373,28
Créditos por operaciones no comerciales				
Créditos a empresas del grupo y asociadas (Notas 7.1.1 y 15.1)	19.287.519,03	214.886,08	17.110.156,59	195.767,85
Depósitos constituidos a largo plazo	380.619,11	-	128.391,39	-
Dividendo a cobrar	-	-	-	250.000,00
Total créditos por operaciones no comerciales	19.668.138,14	214.886,08	17.238.547,98	445.767,85
Total	19.668.138,14	360.026,48	17.238.547,98	554.141,13

Con fecha 30 de diciembre de 2024, la sociedad del grupo Labiana Pharmaceuticals, S.L. acordó la distribución de un dividendo extraordinario por importe de 250.000 euros. Dicho dividendo, que figuraba pendiente de cobro en el balance de la Sociedad a 31 de diciembre de 2024 bajo la rúbrica de “Inversiones financieras a corto plazo”, se ha pagado durante el ejercicio 2025.

Depósitos a largo plazo con el proveedor de liquidez

En el epígrafe “Depósitos constituidos a largo plazo” hay registrados 380.619,11 euros, correspondientes al importe que al 31 de diciembre de 2025 (128.391,39 euros a 31 de diciembre de 2024), se encuentran a disposición del proveedor de liquidez (“GVC Gaesco Valores), con la exclusiva finalidad de que se pueda hacer frente a los compromisos adquiridos en virtud del contrato de liquidez. La Sociedad no podrá disponer de dichos fondos salvo en caso de que excediesen las necesidades establecidas por la normativa del BME Growth.

Clasificación por vencimientos

A excepción del crédito con empresas del grupo que tienen el vencimiento que se señala en la nota 7.1.1 y del depósito con el proveedor de liquidez que tiene vencimiento indefinido al cierre del ejercicio, todos los activos financieros de la Sociedad tenían vencimientos inferiores a un año.

NOTA 7. PASIVOS FINANCIEROS

El detalle de pasivos financieros a largo plazo al 31 de diciembre de 2025 y 2024, es el siguiente:

	Créditos y Otros 31/12/2025	Créditos y Otros 31/12/2024
Pasivos financieros a coste amortizado (Nota 7.1)	27.074.807,61	22.759.909,39

El detalle de pasivos financieros a corto plazo al 31 de diciembre de 2025 y 2024, es el siguiente:

	Créditos y Otros 31/12/2025	Créditos y Otros 31/12/2024
Pasivos financieros a coste amortizado (Nota 7.1)	1.254.452,18	905.763,24

7.1) Pasivos financieros a coste amortizado

Su detalle a 31 de diciembre de 2025 y 2024 se indica a continuación, en euros:

	Saldo a 31/12/2025		Saldo a 31/12/2024	
	Largo Plazo	Corto Plazo	Largo Plazo	Corto Plazo
Por operaciones comerciales:				
Acreedores varios	-	393.135,60	-	140.550,75
Remuneraciones pendientes de pago		34.418,64		52.436,03
Total saldos por operaciones comerciales	-	427.554,24	-	192.986,78
Por operaciones no comerciales:				
Deudas con partes vinculadas (Nota 15.1)	-	775.988,64	-	597.970,71
Otros pasivos financieros (Nota 7.1.1)	27.074.807,61	50.909,30	22.759.909,39	114.805,75
Total saldos por operaciones no comerciales	27.074.807,61	826.897,94	22.759.909,39	712.776,46
Total Débitos y partidas a pagar	27.074.807,61	1.254.452,18	22.759.909,39	905.763,24

7.1.1) Otros pasivos financieros

Con fecha 4 de agosto de 2023, la Sociedad firmó un contrato de financiación con Miralta Finance Bank, S.A. y Blantyre Capital Limited, con el objetivo de conseguir financiación a largo plazo para el Grupo encabezado por la Sociedad. La financiación se otorgó por un importe máximo de 25 millones de euros y presenta las siguientes características:

- Principal: importe máximo agregado de 25 millones de euros, dividido en 2 tramos:
 - o Tramo A: hasta un importe máximo de 20 millones de euros.
 - o Tramo B: hasta un importe máximo de 5 millones de euros.

- Finalidad y disposición:
 - o Tramo A: la primera disposición de este tramo (75% o 15 millones de euros) se destina a cancelar la deuda y el restante (25% o 5 millones de euros) deberá destinarse a necesidades de circulante y a inversiones en I+D.
 - o Tramo B: en caso de que este tramo se ponga a disposición de la Financiada, deberá destinarse a financiar inversiones en CAPEX. Este tramo podrá disponerse hasta la fecha en que se cumplan 12 meses desde la fecha en que sea puesto a disposición de la Financiada.

- Vencimiento: 4 de agosto de 2027.

- Tipo de interés: el principal dispuesto pendiente devengará intereses a un tipo de interés igual al Euribor (con un mínimo del 0%) más un 5% anual y será exigible y pagadero en cada fecha de pago de intereses.

- Tipo de interés PIK: el principal dispuesto pendiente y el importe de principal que haya sido puesto a disposición pero que no haya sido todavía dispuesto devengará un tipo de interés del 7% anual, que se liquidará y será capitalizado en cada fecha de pago de intereses.

- El préstamo contempla la amortización anticipada parcial o total del préstamo. El 65% del Principal no conllevará comisión de cancelación y para el 35% restante se aplicará una Comisión de Cancelación equivalente a 12 mensualidades de intereses.

- Garantías: se han otorgado a favor de las Entidades Financiadoras en garantía (i) hipoteca mobiliaria sobre patentes de Labiana Pharma, (ii) hipoteca inmobiliaria sobre inmuebles de Labiana Life y Labiana Pharma, (iii) prenda sobre el 100% de las acciones de Labiana Life y el 100% de las participaciones de Labiana Pharma, (iv) prenda sobre las acciones de Labiana propiedad de los Accionistas de Referencia, que representan el 55,35% del capital social, (v) prenda sobre derechos de crédito derivados de cuentas y contratos de Labiana Health y Labiana Pharma.

- Ratio financiera requerida: Labiana se obliga a que, a partir de diciembre de 2024 y durante la vigencia de la financiación, el ratio Deuda Permitida Neta / EBITDA sea menor o igual a 6,0x.

- Contrato de warrants en virtud del cual fue prevista la emisión de hasta 2.256.643 warrants a favor de las Entidades Financiadoras para poder suscribir hasta el mismo número de acciones de la Sociedad representativas de hasta el 25% de su capital social. El acuerdo estableció la emisión de warrants por parte de la Sociedad a favor de las Entidades Financiadoras atendiendo a la siguiente estructura de 2 tramos:

- Tramo A: emisión de 1.805.314 warrants vinculada a la disposición del Tramo A del contrato de financiación. En la próxima Junta General Extraordinaria de Accionistas de la Sociedad se someterá a aprobación la emisión de estos warrants.
- Tramo B: emisión de 451.329 warrants vinculada a la eventual disposición del Tramo B del contrato de financiación. En la próxima Junta General Extraordinaria de la Sociedad se someterá a aprobación autorizar al Consejo para ejecutar la emisión de estos warrants.
- Estos warrants han conferido a sus titulares la opción de suscribir 1 nueva acción por cada warrant a un precio de 3,90 euros por acción

Finalmente, la emisión de los Warrants fue aprobada por el Consejo de la Administración de la Sociedad el 21 de noviembre de 2023 (véase Nota 11.5). Como el destino de este préstamo estaba proyectado para las filiales españolas, Labiana Health trasladó los fondos a Labiana Life Sciences y Labiana Pharmaceuticals mediante un préstamo participativo con las mismas condiciones que el contrato anteriormente mencionado.

7.2) Otra Información Relativa a Pasivos Financieros

a) Clasificación por Vencimientos

Al cierre del ejercicio, al igual que al cierre del ejercicio anterior, todos los pasivos financieros de la Sociedad tienen vencimientos inferiores a un año, a excepción del contrato de financiación suscrito con Miralta Finance Bank, S.A. y Blantyre Capital Limited cuyo vencimiento es el 4 de agosto de 2027.

Además, al cierre del ejercicio anterior tampoco tenían vencimiento inferior a un año las deudas con partes vinculadas que se indica en la nota 15.1.

b) Incumplimiento de Obligaciones Contractuales

No se ha producido incidencia alguna en el cumplimiento de las obligaciones relativas a los saldos comerciales con terceros.

NOTA 8. EMPRESAS DEL GRUPO, ASOCIADAS Y OTRAS VINCULADAS

El detalle de las inversiones en instrumentos de patrimonio de empresas del grupo u asociadas es como sigue:

Sociedad	Saldo a	Saldo a
	31/12/2025	31/12/2024
	No corriente	No corriente
Participaciones	19.213.432,65	19.213.432,65
Correcciones valorativas por deterioro	(8.265.138,80)	(8.265.138,80)
	10.948.293,85	10.948.293,85

a) Participaciones en empresas del grupo

La composición y movimiento de las participaciones mantenidas en Empresas del Grupo al 31 de diciembre de 2025 corresponden, en euros, a:

Sociedad	31/12/2024	Altas	Deterioros	31/12/2025
Labiana Life Sciences, S.A.U.	6.000.000,00	-	-	6.000.000,00
Labiana Pharmaceuticals, S.L.U.	4.948.293,85	-	-	4.948.293,85
	10.948.293,85	-	-	10.948.293,85

La composición y movimiento de las participaciones mantenidas en Empresas del Grupo al 31 de diciembre de 2024 correspondían, en euros, a:

Sociedad	31/12/2023	Altas	Deterioros	31/12/2024
Labiana Life Sciences, S.A.U.	-	6.000.000,00	-	6.000.000,00
Labiana Pharmaceuticals, S.L.U.	4.948.293,85	-	-	4.948.293,85
	4.948.293,85	6.000.000,00	-	10.948.293,85

Con fecha 29 de junio y 21 de julio de 2022 la Sociedad realizó aportaciones dinerarias en forma de préstamo, por importes de 3.500.000 euros y 100.000 euros, respectivamente a su filial Labiana Life Sciences, S.A.U. El 20 de septiembre de 2022, el Consejo de Administración de la Sociedad, acordó la conversión de dichos préstamos en una aportación de socios. De esta manera, se incrementó el valor de la inversión de la Sociedad en su filial Labiana Life Sciences, S.A.U. en 3.600.000 euros.

En 31 de diciembre de 2022, la Sociedad, a la luz de las Cuentas Anuales reformuladas de sus participadas optó por reconocer su inversión en Labiana Life Sciences, S.A.U. a valor teórico contable de sus fondos propios y reconocer un deterioro por la diferencia del valor de coste de la inversión.

Adicionalmente, como consecuencia de las pérdidas obtenidas por Labiana Life Sciences, S.A.U. en el ejercicio 2023, la Sociedad optó por registrar un nuevo deterioro de su participación en un importe de 3.161.819,92 euros. En consecuencia, en 31 de diciembre de 2023, la participación que mantenía la Sociedad en esta participada quedó íntegramente deteriorada.

Finalmente, con fecha 17 de diciembre de 2024 la Sociedad realizó una aportación no dineraria, mediante la compensación de una parte del derecho de crédito del préstamo participativo que ostentaba la Sociedad con Labiana Life Sciences S.A.U. por importe de 6.000.000 euros. (Nota 15.1).

La sociedad del grupo Labiana Life Sciences ha superado el Budget del ejercicio 2025, además la Dirección de la Sociedad consideró que el test de deterioro realizado sobre Labiana Life contiene unas hipótesis lo suficientemente realistas y conservadoras como para que no fuera necesario dotar de ningún deterioro de su participación en el ejercicio terminados en 31 de diciembre de 2025.

Para el caso de Labiana Pharmaceuticals, S.L.U., dada la recurrencia de resultados positivos operativos de los últimos ejercicios (salvo el resultado negativo de 2022, que se debió a la condonación de un crédito que mantenía con Labiana Life Sciences, S.A.U.), la Dirección de la Sociedad consideró que el test de deterioro realizado sobre Labiana Pharmaceuticals, S.L.U. contiene unas hipótesis lo suficientemente realistas y conservadoras como para que no fuera necesario dotar de ningún deterioro de su participación en los ejercicios terminados el 31 de diciembre de 2025 y 2024.

Labiana Life Sciences, S.A.U.

La empresa se halla domiciliada en Avenida Europa, 34-D, primera planta, Pozuelo de Alarcón (Madrid). Su actividad principal consiste en la comercialización de productos propios veterinarios, la prestación de servicios de fabricación de productos farmacéuticos y veterinarios para terceros, la prestación de servicios dirigidos a la renovación de registros de productos, la creación y actualización de dosieres y asesoramiento en los trámites con las autoridades sanitarias para terceros y propios, el desarrollo de nuevos productos farmacéuticos y veterinarios, y reformulaciones de productos existentes, así como cualquier otra actividad relacionada con el mencionado objeto social.

Labiana Pharmaceuticals, S.L.U.

La empresa se halla domiciliada en la calle Casanovas número 27-31, de Corbera de Llobregat, en Barcelona. Su actividad principal consiste en la fabricación y constitución de productos farmacéuticos, así como actividades en el campo de la industria biotecnológica, farmacéutica, cosmética, química y alimenticia. Sus instalaciones industriales están ubicadas en Corbera de Llobregat (Barcelona). Las principales actividades de la Sociedad son las siguientes: la prestación de servicios de fabricación de productos farmacéuticos para terceros; la prestación de servicios dirigidos a la renovación de registros de productos, creación y actualización de dosieres y asesoramiento en los trámites con las autoridades sanitarias para terceros y propios; el desarrollo de nuevos productos farmacéuticos y la reformulación de productos existentes.

El resumen de los fondos propios a 31 de diciembre de 2025 según sus cuentas anuales de la sociedad participada son los que se muestran a continuación, en euros:

Sociedad	Fecha de Balance	Capital Social	Reservas y Otros	Resultado del Ejercicio	Total Patrimonio Neto
Labiana Life Sciences, S.A.U.	31/12/2025	3.986.663,52	(2.165.887,71)	1.193.785,88	3.014.561,69
Labiana Pharmaceuticals, S.L.U.	31/12/2025	500.000,00	4.686.735,88	2.729.645,04	7.916.380,92

El detalle de su Valor Teórico Contable y su Valor Neto Contable al 31 de diciembre de 2025 es el siguiente, en euros:

Sociedad	% Participación	Total Patrimonio Neto	Valor Teórico Contable	Valor Neto Contable
Labiana Life Sciences, S.A.U.	100,00%	3.014.561,69	3.014.561,69	6.000.000,00
Labiana Pharmaceuticals, S.L.U.	100,00%	7.916.380,92	7.916.380,92	4.948.293,85

El resumen de los fondos propios a 31 de diciembre de 2024 según sus cuentas anuales de la sociedad participada fueron los que se muestran a continuación, en euros:

Sociedad	Fecha de Balance	Capital Social	Reservas y Otros	Resultado del Ejercicio	Total Patrimonio Neto
Labiana Life Sciences, S.A.U.	31/12/2024	3.986.663,52	170.137,43	(1.542.125,14)	2.614.675,81
Labiana Pharmaceuticals, S.L.U.	31/12/2024	500.000,00	2.218.308,06	2.458.486,94	5.176.795,00

El detalle de su Valor Teórico Contable y su Valor Neto Contable al 31 de diciembre de 2024 fue el siguiente, en euros:

Sociedad	% Participación	Total Patrimonio Neto	Valor Teórico Contable	Valor Neto Contable
Labiana Life Sciences, S.A.U.	100,00%	2.614.675,81	2.614.675,81	6.000.000,00
Labiana Pharmaceuticals, S.L.U.	100,00%	5.176.795,00	5.176.795,00	4.948.293,85

Participaciones en Otras Empresas

La composición y movimiento de las participaciones mantenidas en otras empresas al 31 de diciembre de 2025 corresponden, en euros, a:

Sociedad	% Participación Directa	Coste	Correcciones Valorativas	Valor Neto a 31/12/2025	Valor Teórico Contable a 31/12/2025
The Sampling Solutions, S.L.	2,05	50.000,00	(50.000,00)	-	-

La composición y movimiento de las participaciones mantenidas en otras empresas al 31 de diciembre de 2024 corresponden, en euros, a:

Sociedad	% Participación Directa	Coste	Correcciones Valorativas	Valor Neto a 31/12/2024	Valor Teórico Contable a 31/12/2024
The Sampling Solutions, S.L.	2,05	50.000,00	(50.000,00)	-	-

El resumen de los fondos propios a 31 de diciembre de 2025 según sus cuentas anuales de las sociedades participadas es el que se muestra a continuación, en euros:

Sociedad	Fecha de Balance	Capital Social	Reservas y Otros	Resultado del Ejercicio	Total Fondos Propios
The Sampling Solutions, S.L.	31/12/2024	59.010,31	1.238.329,86	(727.221,27)	570.118,90 (*)

(*) Datos a 31 de diciembre de 2024, por no disponer de información más actualizada.

El resumen de los fondos propios a 31 de diciembre de 2024 según sus cuentas anuales de las sociedades participadas era el que se muestra a continuación, en euros:

Sociedad	Fecha de Balance	Capital Social	Reservas y Otros	Resultado del Ejercicio	Total Fondos Propios
The Sampling Solutions, S.L.	31/12/2024	59.010,31	1.238.329,86	(727.221,27)	570.118,90

The Sampling Solutions, S.L.

Esta empresa se halla domiciliada en Barcelona, siendo su objeto social la gestión integrada de toma de muestra, transporte y digitalización de la información, en la industria general y el análisis de la necesidad del servicio por parte del potencial cliente. Se constituyó en diciembre de 2019 y se encuentra aún en fase inicial.

En el ejercicio 2024, como consecuencia de las pérdidas recurrentes incurridas por dicha participada, la Sociedad registró una corrección valorativa por importe de 4.997,68 euros. En consecuencia, en 31 de diciembre de 2025 y 2024, la participación que mantiene la Sociedad en esta empresa ha quedado íntegramente deteriorada.

NOTA 9. INFORMACIÓN SOBRE LOS APLAZAMIENTOS DE PAGO EFECTUADOS A PROVEEDORES. DISPOSICIÓN ADICIONAL TERCERA “DEBER DE INFORMACIÓN” DE LA LEY 18/2022, DE 28 DE SEPTIEMBRE

De acuerdo con la Ley 18/2022 de 28 de septiembre a continuación se detalla el volumen monetario y número de facturas pagadas en un periodo inferior al máximo establecido en la normativa de morosidad y el porcentaje que suponen sobre el total de facturas y pagos, según dispuesto en el Boletín Oficial del Estado publicado el 29 de septiembre de 2022:

	Pagos realizados y pendientes de pago en la fecha de cierre del balance	
	Días ejercicio 2025	Ejercicio 2024
Periodo medio de pago a proveedores	37,42	59,74
Ratio de operaciones pagadas	46,49	51,07
Ratio de operaciones pendientes de pago	22,97	83,13

	Ejercicio 2025 Importe	Ejercicio 2024 Importe
Total pagos realizados	575.932,11	341.665,55
Total pagos pendientes	361.657,88	126.583,89

La información sobre las facturas pagadas en un periodo inferior al máximo establecido en la normativa de morosidad es la siguiente:

	Ejercicio 2025	Ejercicio 2024
	Importe	Importe
Volumen Monetario Pagado en periodo inferior al máximo establecido	388.672,37	209.755,29
% sobre el total de pagos realizados	67,49%	61,39%
Número de facturas pagadas en periodo inferior al máximo establecido	80,00	73,00
% sobre el total de facturas	80,81%	80,22%

NOTA 10. INFORMACIÓN SOBRE LA NATURALEZA Y EL NIVEL DE RIESGO PROCEDENTE DE INSTRUMENTOS FINANCIEROS

Las actividades de la Sociedad están expuestas a diferentes tipos de riesgos financieros, destacando fundamentalmente los riesgos de crédito, de liquidez y los riesgos de mercado.

Dada la actividad de la Sociedad, el principal riesgo de la Sociedad es la buena marcha de sus sociedades participadas, por lo que los riesgos financieros a los que está expuesta son los propios de sus sociedades participadas, principalmente:

10.1) Riesgo de Crédito

El riesgo de crédito del Grupo es atribuible principalmente a sus deudas comerciales. Los importes se reflejan en el balance netos de provisiones para insolvencias, estimadas por la Dirección del Grupo en función de la experiencia de ejercicios anteriores y de su valoración del entorno económico actual.

El Grupo tiene una concentración significativa de riesgo de crédito dado que trabaja básicamente con cuatro grandes multinacionales del sector. Sin embargo, son sociedades de total solvencia con las que se lleva trabajando mucho tiempo, por tanto, el riesgo de crédito queda muy diluido.

10.2) Riesgo de Liquidez

En fecha 21 agosto 2023 en aras de buscar financiación alternativa a la financiación tradicional, se firmó un acuerdo de financiación con Miralta Bank SA & Blantyre capital Limited por importe de 25M Eur y cuya finalidad y disposición tenía una finalidad en su tramo A, de una parte 15M Eur para destinarse a cancelar financiaciones previas, principalmente bancarias y el resto de 5M eur destinado a circulante y a inversiones en I+D; un segundo tramo que deberá destinarse a financiar inversiones en CAPEX.

Todo ello ha llevado a normalizar la gestión operativa del grupo, reflejándose en una mejora sustancial del EBITDA en este periodo auditado. Esta mejora se espera que continúe en el próximo año, lo que garantizaría la no existencia de un riesgo de liquidez para los próximos 12 meses.

10.3) Riesgo de Tipo de Interés

El Grupo, del que la Sociedad es la cabecera, mantiene un elevado nivel de endeudamiento financiero, tanto bancario como con terceros, cuyo coste financiero está estrechamente ligado a la evolución de los tipos de interés del mercado.

Dado el actual contexto internacional de descenso de los tipos de interés de forma continuada, la Sociedad se muestra optimista en la rebaja de sus costes financieros.

De todas maneras, la Sociedad está monitorizando de forma constante la evolución de los tipos de interés y estudiando posibles medidas para gestionar su riesgo en el caso de que se volviera a producir una tendencia al alza de éstos.

Por este motivo, la Sociedad se reserva el derecho a adoptar las decisiones oportunas en función de su análisis y de la evolución del mercado financiero, siempre en línea con sus políticas y objetivos financieros.

10.4) Riesgo de Tipo de Cambio

Las sociedades participadas del Grupo del que la Sociedad es cabecera operan en el ámbito internacional y, por tanto, están expuestas a riesgo de tipo de cambio por operaciones con divisas, especialmente el dólar.

El riesgo de tipo de cambio surge de transacciones comerciales futuras, activos y pasivos reconocidos en negocios. Las sociedades no utilizan ningún tipo de cobertura al considerar que no existe un riesgo elevado dado el periodo medio de cobro de los clientes con los que operan en divisa. Además de realizarse la gran mayoría de transacciones con divisas de baja volatilidad.

NOTA 11. FONDOS PROPIOS

11.1) Capital Social

A 31 de diciembre de 2025 el capital social de la Sociedad asciende a 722.125,50 euros y está representado por 7.221.255 acciones de 0,10 euros de valor nominal cada una de ellas, íntegramente suscritas y desembolsadas, pertenecientes a una misma clase y a una misma serie. Estas participaciones gozaban de iguales derechos políticos y económicos.

A 31 de diciembre de 2024 el capital social de la Sociedad Dominante ascendía a 722.125,50 euros y estaba representado por 7.221.255 participaciones sociales de 0,10 euros nominales cada una, totalmente suscritas y desembolsadas, pertenecientes a una misma clase y a una misma serie. Estas participaciones gozaban de iguales derechos políticos y económicos.

Con fecha 9 de febrero de 2022, la Junta General Universal de Socios de la Sociedad Dominante acordó la transformación de la misma en sociedad anónima. A partir de ese acto, la Sociedad Dominante ha pasado a actuar bajo la denominación social de “Labiana Health, S.A.”. En ese mismo acto, la Junta General Universal de Socios acordó la transformación de la totalidad de las participaciones sociales suscritas en ese momento a acciones numeradas y distribuidas en la misma forma que previa a la transformación, quedando fijado, en ese momento, el capital social en 6.187.876 acciones de 0,10 euros de valor nominal cada una de ellas, íntegramente suscritas y desembolsadas, iguales, indivisibles y acumulativas.

Aumentos de capital

En virtud de la admisión de negociación en el BME Growth de BME MTF Equity, la Sociedad Dominante realizó las siguientes operaciones en su capital social:

- Con fecha 9 de febrero de 2022, la Junta General Universal de Socios de la Sociedad Dominante acordó modificar el sistema de representación de las acciones, transformando los títulos nominativos representativos de las acciones en las que se divide el capital social de la Sociedad Dominante en anotaciones en cuenta.

A estos efectos, se ha designado para la llevanza del registro contable a la Sociedad de Gestión de los Sistemas de Registro, Compensación y Liquidación de Valores, S.A.U. (Iberclear) y a sus entidades participantes.

- Con fecha 9 de febrero de 2022, la Junta General Universal de Socios de la Sociedad Dominante acordó solicitar la incorporación a negociación en el segmento BME Growth de BME MTF Equity de la totalidad de las acciones representativas del capital social de la Sociedad en circulación, así como de aquéllas que se emitieran entre la fecha de este acuerdo y la fecha de efectiva incorporación a negociación de las acciones.
- Con fecha 9 de febrero de 2022, la Junta General Universal de Socios de la Sociedad Dominante acordó modificar el régimen de transmisión de las acciones de la Sociedad Dominante, pasando esta transmisión de acciones a ser libre y no estar sujeta a consentimiento ni autorización alguna ni por la Sociedad Dominante ni por los accionistas.
- Con fecha 21 de junio de 2022, la Junta General Universal de Accionistas de la Sociedad Dominante acordó dos aumentos de capital social:
 - o Un primer aumento de capital social de 76.950 euros, mediante la emisión y puesta en circulación de 769.500 nuevas acciones de 0,10 euros de valor nominal con una prima de emisión de 4.90 euros por acción por un importe total de dicha prima de 3.770.550 euros, que fue totalmente desembolsado mediante aportación dineraria.
 - o Un segundo aumento de capital social de 26.387,90 euros, mediante la emisión y puesta en circulación de 263.879 nuevas acciones de 0,10 euros de valor nominal con una prima de emisión de 4.90 euros por acción por un importe total de dicha prima de 1.293.007,10 euros

Con fecha 4 de septiembre de 2020, la Junta General Universal de Socios de la Sociedad Dominante acordó el desdoblamiento del número de participaciones de la Sociedad Dominante en circulación mediante la transformación de cada participación de 5,80 euros de valor nominal en 58 nuevas participaciones de 0,10 euros, aumentando por tanto el número de participaciones de 80.000 a 4.640.000, sin alteración de la cifra de capital social. Las nuevas participaciones fueron ordinarias y se atribuyeron a sus titulares los mismos derechos que las antiguas.

En esa misma fecha, 4 de septiembre de 2020, la Junta General Universal de Socios de la Sociedad Dominante acordó un aumento del capital por importe de 154.787,60 euros, mediante la creación de 1.547.876 participaciones de valor nominal de 0,10 euros por participación y una prima de asunción de 1,967 euros por participación.

A 31 de diciembre de 2025 y a 31 de diciembre de 2024, las sociedades con participación superior o igual al 10% del capital social de la Sociedad Dominante son las siguientes:

Accionista	31/12/2025		31/12/2024	
	Participación	Número de Acciones	Participación	Número de Participaciones
Bluecolt, S.A	40,75%	2.942.773	40,76%	2.943.300
Ortega Farming, S.L.	13,05%	942.374	12,91%	932.200
John William Nellis	12,32%	889.659	13,01%	939.400

11.2) Prima de Emisión

Esta reserva asciende a 8.198.233,23 euros de los cuales 5.063.557,10 euros se originaron como consecuencia de las ampliaciones de capital realizadas en el ejercicio 2022 y el resto fueron originados por ampliaciones de capital realizadas en ejercicios anteriores. Esta prima tiene las mismas restricciones y puede destinarse a los mismos fines que las reservas voluntarias, incluyendo su conversión en capital social.

11.3) Reservas

El detalle de las Reservas es el siguiente:

	31/12/2025	31/12/2024
Reserva legal	55.400,00	55.400,00
Reservas voluntarias	5.961.234,63	5.545.418,51
Total	6.016.634,63	5.600.818,51

a) Reserva Legal

La Reserva Legal es restringida en cuanto a su uso, el cual se halla determinado por diversas disposiciones legales. De conformidad con la Ley de Sociedades de Capital, están obligadas a dotarla las sociedades mercantiles que, bajo dicha forma jurídica, obtengan beneficios, con un 10% de los mismos, hasta que el fondo de reserva constituido alcance la quinta parte del capital social suscrito. Los destinos de la reserva legal son la compensación de pérdidas o la ampliación de capital por la parte que exceda del 10% del capital ya aumentado, así como su distribución a los Accionistas en caso de liquidación. Al 31 de diciembre de 2025 y 2024, la Reserva Legal no estaba dotada en su totalidad.

b) Costes de Emisión de Instrumentos de Patrimonio

Durante el proceso de ampliación de capital y salida a oferta pública de sus títulos valores, la Sociedad ha incurrido en gastos incrementales en concepto de honorarios de abogados y comisiones y otros gastos de colocación por un importe de 435.864,08 euros (netos de efecto impositivo). En base a lo dispuesto por la normativa vigente, se han registrado estos gastos directamente contra el patrimonio neto como menores reservas, sin pasar por la cuenta de pérdidas y ganancias.

11.4) Acciones Propias

La Junta de Accionistas de la Sociedad acordó con fecha 4 de marzo de 2022, autorizar al Consejo de Administración para la adquisición derivativa de acciones propias en los términos previstos por la legislación vigente. Con fecha 21 de junio de 2022, el Consejo de Administración de la Sociedad acordó la adquisición de 60.000 acciones propias de la Sociedad por un precio de 5 euros por acción con la exclusiva finalidad de permitir al proveedor de liquidez hacer frente a los compromisos adquiridos en virtud del Contrato de Liquidez.

Dada la evolución de la cotización de las acciones de la Sociedad desde su salida a cotización, se han producido algunas transacciones en el mercado. Concretamente, las operaciones con acciones propias realizadas por el Grupo, reconociendo los resultados de dichas operaciones dentro del patrimonio neto como establece la normativa vigente. Dichos resultados han supuesto, al 31 de diciembre de 2025 un incremento de reservas voluntarias por importe de 415.816,11 euros (351.586,62 euros en 2024).

Al 31 de diciembre de 2025, la Sociedad mantiene acciones propias por un importe de 921.177,84 euros (710.589,44 euros al cierre del ejercicio anterior) a un precio medio de mercado 4,84 euros por acción (2,30 euros por acción por acción en el ejercicio anterior).

11.5) Otros instrumentos de patrimonio neto

Tal y como se describe en la nota 7.1, en el contrato de préstamo otorgado por Blantyre/Miralta, Labiana Health se comprometía a la emisión de dos tramos de warrants a favor de los prestamistas, conforme se solicitasen la puesta a disposición de los dos tramos de financiación estipulados en el contrato por 20 y 5 millones de euros respectivamente. A la fecha de cierre de estas cuentas anuales, se ha solicitado la puesta a disposición de ambos tramos. Estos warrants otorgan al tenedor en el ejercicio de cada warrant posibilidad de compra de una acción de Labiana Health al precio de 3,90 euros, hasta el vencimiento de los títulos el 4 de agosto de 2027. Dado que el ejercicio de esta emisión supone un intercambio de un número de acciones de la propia compañía a un precio cerrado, los warrant emitidos son un componente de patrimonio según la norma novena del Plan General de Contabilidad. Esto es, parte de la financiación recibida se ha reconocido como un mayor importe de los fondos propios de la compañía, puesto que se considera como un pago por dichos instrumentos de patrimonio neto (los warrants). Concretamente, se han registrado como “otros instrumentos de patrimonio neto”, por un importe que asciende a 1.255.717,27 euros. Dicha cifra está minorada por el importe atribuible al warrant del total de gastos de transacción del préstamo.

La valoración directa del pasivo financiero conlleva un alto componente de subjetividad en cuanto a la determinación del *rating* crediticio y la determinación del tipo de interés adecuado dado que la empresa no cuenta con deuda cotizada. Sin embargo, la empresa tiene acciones admitidas a cotización en el mercado BME GROWTH, lo que facilita determinar de forma más objetiva y contrastable el valor razonable inicial de ambos tramos del *warrant*, así como uno de sus componentes principales como es la volatilidad de la acción, para lo que se ha considerado además la volatilidad de diversas comparables. El valor del pasivo se obtendría por diferencias entre su valor nominal y el valor atribuible al *warrant*. Partiendo de la base de la existencia de una equivalencia entre el valor recibido en contraprestación (EUR 25 mill) y el valor razonable de ambos componentes, la atribución del valor a cada componente resulta de esta forma más fiable.

Metodología de valoración del warrant:

La Sociedad ha utilizado como metodología de valoración el Modelo Black-Scholes ya que resulta equivalente al binomial en caso de opciones americanas, como es el caso.

La volatilidad ha sido estimada como promedio de comparables en torno a las fechas de valoración, dado que la Sociedad no cuenta con precios cotizados diarios. Estas probabilidades se han tomado directamente de la mostrada en Eikon en su herramienta *Option-Pricer*, habiéndose comprobado manualmente sobre los precios de cierre de las acciones.

Como contraste, se ha comparado el valor obtenido con otras metodologías como el modelo binario y simulación de Monte Carlo, obteniéndose valores equivalentes.

Se ha utilizado como tasa libre de riesgo la curva EUR - Depo IRS vs 6M Euribor, obtenida de Eikon, interpolando las fechas de valoración.

Se ha tomado la volatilidad histórica, dado que no es posible observar volatilidades implícitas.

Se han despreciado el efecto financiero del pago de gastos legales e intermediación.

Respecto a la comisión de disposición del 3% ésta también ha sido prorrateada entre el valor de los *warrants* y el pasivo financiero, ya que la disposición de ambos tramos de financiación desencadena la emisión de los dos tramos de *warrant*. También se ha despreciado el posible componente financiero en la distribución de este coste entre el valor inicial de los componentes de este instrumento. Otra alternativa sería considerarlo exclusivamente como coste de transacción del préstamo, pero se ha desechado al desencadenar la primera disposición de cada tramo del préstamo, la emisión del correspondiente tramo del *warrant*.

NOTA 12. SITUACIÓN FISCAL

El detalle de los saldos mantenidos con las Administraciones Públicas al 31 de diciembre de 2025 y 2024 es el siguiente, en euros:

	Saldo a 31/12/2025		Saldo a 31/12/2024	
	A Cobrar	A Pagar	A Cobrar	A Pagar
No Corriente:				
Impuestos diferidos	769.302,96	-	277.107,99	-
	769.302,96	-	277.107,99	-
Corriente:				
Impuesto sobre el Valor Añadido	-	12.316,68	4.165,76	58.849,58
Retenciones por IRPF	-	75.258,12	-	83.294,78
Impuesto sobre Sociedades	552.537,28	-	183.658,98	-
Seguridad Social	-	9.444,21	-	10.890,12
	552.537,28	97.019,01	187.824,74	153.034,48

Situación fiscal

Según las disposiciones legales vigentes, las liquidaciones de impuestos no pueden considerarse definitivas hasta que no han sido inspeccionadas por las autoridades fiscales o ha transcurrido el plazo de prescripción de cuatro años. En consecuencia, con motivo de eventuales inspecciones, podrían surgir pasivos adicionales a los registrados por la Sociedad. No obstante, el Consejo de Administración de la misma considera que dichos pasivos, en caso de producirse, no serían significativos sobre las cuentas anuales tomadas en su conjunto.

Régimen de Consolidación Fiscal

Con fecha 30 de marzo de 2022, el Consejo de Administración de la Sociedad acordó acoger la Sociedad al régimen especial de consolidación fiscal conforme exige el artículo 61 de la Ley 27/2014, de 27 de noviembre, del Impuesto sobre Sociedades (“LIS”) regulado en el Capítulo VI del Título VII de la LIS con efectos para el periodo impositivo que se iniciará el 1 de enero de 2023.

De conformidad con lo dispuesto en el artículo 58, apartado 2 y concordantes, de la LIS, la Sociedad cumple todos los requisitos exigidos para tener consideración de sociedad dominante, y formar parte, desde el periodo iniciado el 1 de enero de 2023 y siguientes, del Grupo Fiscal del que será, además, representante.

El Grupo Fiscal, sin perjuicio de potenciales variaciones en la futura composición del Grupo Fiscal, con efectos desde el 1 de enero de 2023, estará integrado por las siguientes sociedades dependientes, además de Labiana Health como sociedad dominante:

- Labiana Life Sciences, S.A.U.
- Labiana Pharmaceuticals, S.L.U.

Impuesto sobre beneficios

La conciliación del importe neto de ingresos y gastos del ejercicio con la base imponible del impuesto sobre beneficios es la siguiente, en euros:

	31/12/2025			31/12/2024		
	Cuenta de Pérdidas y Ganancias			Cuenta de Pérdidas y Ganancias		
Resultado del Ejercicio			(1.748.632,18)			(290.451,62)
	Aumentos	Disminuciones	Efecto Neto	Aumentos	Disminuciones	Efecto Neto
Impuesto sobre Beneficios	-	(712.137,73)	(712.137,73)	-	(122.892,75)	(122.892,75)
Diferencias Permanentes	2.422,40	(237.500,00)	(235.077,60)	1.572,18	(237.500,00)	(235.927,82)
Diferencias Temporarias	1.251.631,72	-	1.251.631,72	354.770,02	-	354.770,02
Base Imponible			(1.444.215,79)			(294.502,17)
(Resultado Fiscal)						

Las diferencias permanentes del ejercicio 2025 y 2024, corresponden a la exención por doble imposición, por los ingresos por dividendos de empresas del grupo, así como sanciones y otros gastos no deducibles fiscalmente.

Los componentes principales del gasto por Impuesto sobre Beneficios son los siguientes, en euros:

	2025	2024
Impuesto corriente	(219.942,78)	120.636,86
Impuesto diferido	(492.194,95)	(243.529,61)
	(712.137,73)	(122.892,75)

El impuesto diferido corresponde al 50% de la base imponible negativa no incluida en la base imponible del grupo fiscal en el ejercicio de acuerdo con la limitación establecida en la DA 19ª. Medidas temporales en la determinación de la base imponible en el régimen de consolidación fiscal, de la LIS con efectos para el periodo impositivo que se inicien en 2023. Además, también se han activado 312.907,93 euros como deducciones pendientes de aplicar por la limitación de los gastos financieros derivado de la aplicación del límite del 30% del beneficio operativo en la consolidación fiscal.

Bases Imponibles Negativas Pendientes de Compensar

De acuerdo con la legislación vigente, las pérdidas fiscales de un ejercicio pueden compensarse, a efectos impositivos, con los beneficios de los años siguientes. Sin embargo, el importe final a compensar por dichas pérdidas fiscales pudiera ser modificado como consecuencia de la comprobación de los ejercicios en que se produjeron.

El detalle de las bases imponibles negativas pendientes de compensar en futuros ejercicios correspondientes a dicho crédito fiscal es el siguiente, en euros:

Año de Origen	Bases Imponibles pendientes de aplicación no activadas	Bases Imponibles pendientes de aplicación activadas
2017	53.409,35	
2018	38.044,61	
2019	11.082,21	
2020	102.536,17	
2021	235.037,36	
2022	802.619,23	
2023		-
2024		187.005,74
2025		722.107,89
Total	1.242.728,93	909.113,64

Activación Deducciones Pendientes de Aplicar

Al 31 de diciembre de 2025 la Sociedad tiene deducciones activadas por la limitación de los gastos financieros derivado de la aplicación de límite del 30% del beneficio operativo en la consolidación fiscal por importe de 312.907,93 euros generadas en 2025, 57.176,55 euros generadas en 2024 y 171.940,07 euros generadas en el ejercicio anterior 2023.

NOTA 13. INFORMACIÓN SOBRE MEDIO AMBIENTE

La Sociedad no tiene activos de importancia ni ha incurrido en gastos relevantes destinados a la minimización del impacto medioambiental y a la protección y mejora del medio ambiente. Asimismo, no existen provisiones para riesgos y gastos ni contingencias relacionadas con la protección y mejora del medio ambiente.

NOTA 14. HECHOS POSTERIORES AL CIERRE

Con fecha 18 de febrero de 2026, LABIANA HEALTH, S.A. (la “Sociedad”) ha suscrito un contrato de financiación sindicada por un importe máximo de 37 millones de euros con Deutsche Bank, S.A.E.U. (como entidad directora y agente), Institut Català de Finances, Andorra Banc Agrícola Reig, S.A., Caixabank, S.A. y Banco Santander, S.A.

La financiación se estructura en los siguientes tramos:

- Tramo A: préstamo senior a largo plazo amortizable por importe de 30 millones de euros, con vencimiento final de hasta siete (7) años, destinado principalmente a refinanciar deuda existente y atender necesidades corporativas
- Tramo B (CapEx): préstamo senior a largo plazo amortizable por importe de 4 millones de euros, con vencimiento final de hasta siete (7) años, destinado a la financiación parcial del plan de inversiones del Grupo para los ejercicios 2026 y 2027.
- Tramo C (RCF): línea de crédito revolving por importe de 3 millones de euros, con vencimiento inicial de tres (3) años, prorrogable hasta un plazo máximo total de siete (7) años, para necesidades de circulante y operativas.

De conformidad con lo previsto en el contrato de financiación, la efectividad de la operación queda sujeta, entre otras condiciones suspensivas, a realizar un aumento de capital por un importe mínimo de 5 millones de euros. Los términos y condiciones de dicho aumento de capital se detallan más adelante en esta misma nota.

La financiación cuenta con el correspondiente paquete de garantías de primer rango e incorpora las condiciones habituales en este tipo de financiaciones, incluyendo el cumplimiento de covenants financieros, obligaciones de información periódica, limitaciones a efectuar distribuciones a favor de los accionistas en cualquier forma incluido el pago de dividendos, durante la vida de la financiación, requisitos de mantenimiento de caja mínima operativa y restricciones a la asunción de endeudamiento adicional, entre otros compromisos

Entre los objetivos principales de la operación se encuentra la cancelación anticipada de la financiación con Miralta Credit Opportunities, S.L. y BSSF II Origination DAC por 25 millones de euros, así como el repago parcial de préstamos ICO, en el marco de la ejecución del plan financiero de la Sociedad. La cancelación de la financiación preexistente y su sustitución por la financiación sindicada descrita permite establecer un nuevo calendario de amortización progresiva, con vencimientos extendidos en el tiempo, así como eliminar los instrumentos con potencial efecto dilutivo asociados a la estructura anterior.

Asimismo, la financiación acordada incluye recursos destinados a la ejecución del plan de inversiones (CapEx) y una línea de circulante, configurando una estructura financiera alineada con las necesidades operativas y de desarrollo previstas por la Sociedad.

Por otro lado, Con fecha 19 de febrero de 2026, LABIANA HEALTH, S.A. (la “Sociedad”) ha acordado, en su reunión celebrada el 18 de febrero de 2026, ejecutar un aumento del capital social por un importe efectivo máximo de 5.072.000 euros (el “Aumento de Capital”).

El Aumento de Capital se llevará a cabo mediante la emisión y puesta en circulación de hasta 1.268.000 nuevas acciones ordinarias de la Sociedad que se emitirán a un tipo de emisión unitario (nominal más prima de emisión) de 4 euros por acción, que serán desembolsadas íntegramente mediante aportaciones dinerarias.

Los fondos obtenidos en virtud del Aumento de Capital se destinarán a atender inversiones en planta y capital circulante.

NOTA 15. OPERACIONES CON PARTES VINCULADAS**15.1) Saldos entre partes vinculadas**

El detalle de los saldos mantenidos con partes vinculadas al 31 de diciembre de 2025 y 2024 se indica a continuación, en euros:

Nombre Empresa	31/12/2025	31/12/2024
ACTIVO NO CORRIENTE	19.287.519,03	17.110.156,59
Créditos a largo plazo:		
Labiana Life Sciences, S.A.U.	14.281.266,11	12.447.385,87
Labiana Pharmaceuticals, S.L.U.	5.006.252,92	4.662.770,72
ACTIVO CORRIENTE	360.026,48	304.141,13
Créditos a corto plazo:		
Labiana Life Sciences, S.A.U.	24.705,83	175.200,52
Labiana Pharmaceuticals, S.L.U.	190.180,25	20.567,33
Clientes:		
Labiana Life Sciences, S.A.U.	41.469,31	108.373,28
Labiana Pharmaceuticals, S.L.U.	103.671,09	-
PASIVO NO CORRIENTE	-	-
Deudas a largo plazo:		
Labiana Life Sciences, S.A.U.	-	-
Labiana Pharmaceuticals, S.L.U.	-	-
PASIVO CORRIENTE	(775.988,64)	(597.970,71)
Deudas a corto plazo:		
Ortega Farming, S.L.U.	-	-
Deudas a corto plazo:		
Labiana Life Sciences, S.A.U.	(410.295,16)	(260.174,34)
Labiana Pharmaceuticals, S.L.U.	(365.693,48)	(304.843,30)
Deudas por intereses:		
Labiana Life Sciences, S.A.U.	-	(32.953,08)
Labiana Pharmaceuticals, S.L.U.	-	-
Deudas por consolidación fiscal:		
Labiana Life Sciences, S.A.U.	-	-
Labiana Pharmaceuticals, S.L.U.	-	-

Con fecha 21 de marzo de 2022 se constituyó un contrato de préstamo mercantil con Labiana Pharmaceuticals, S.L.U por importe de 200.000 euros. Este préstamo tenía vencimiento el 21 de marzo de 2025 y devengaba un tipo de interés del 3% anual pagadero trimestralmente. A 31 de diciembre de 2025 el préstamo de Labiana Pharmaceuticals, S.L.U. tiene saldo de 265.703,02 euros ya que no se ha pagado aún (a 31 de diciembre de 2024 el saldo era de 265.703,02 euros) euros.

Por último, tal y como se describe en la nota 2.e), con fecha 4 de agosto de 2023, se constituyó un acuerdo con Miralta Finance Bank, S.A. y Blantyre Capital Limited para otorgar financiación al Grupo por un importe máximo de 25 millones de euros. Este contrato de financiación tiene vencimiento el 4 de agosto de 2027 y devenga intereses a un tipo de interés igual al Euribor (con un mínimo del 0%) más un 5% anual y será exigible y pagadero en cada fecha de pago de intereses. Como el destino de este préstamo estaba proyectado para las filiales españolas, Labiana Health trasladó los fondos a Labiana Life Sciences y Labiana Pharmaceuticals mediante un préstamo participativo con las mismas condiciones que el contrato anteriormente mencionado.

15.2) Transacciones entre Partes Vinculadas

Las transacciones efectuadas con partes vinculadas durante los ejercicios 2025 y 2024 se detallan a continuación:

2025			
Sociedad	Labiana Life Sciences, S.A.U.	Labiana Pharmaceuticals, S.L.U.	Total
Concepto			
Refacturación de gastos	652.157,87	729.228,64	1.381.386,51
Ingreso por intereses	2.016.878,53	724.661,88	2.741.540,41
Ingreso por dividendo		250.000,00	250.000,00
Ingresos	2.669.036,40	1.703.890,52	4.372.926,92
Deterioro por pérdidas	-	-	-
Gastos	-	-	-

2024			
Sociedad	Labiana Life Sciences, S.A.U.	Labiana Pharmaceuticals, S.L.U.	Total
Concepto			
Refacturación de gastos	570.006,98	905.659,81	1.475.666,79
Ingreso por intereses	2.649.678,11	698.165,11	3.347.843,22
Ingreso por dividendo		250.000,00	250.000,00
Ingresos	3.219.685,09	1.853.824,92	5.073.510,01
Deterioro por pérdidas	-	-	-
Gastos	-	-	-

15.3) Saldos y Transacciones con el Consejo de Administración y Alta Dirección

Los importes recibidos por el Consejo de Administración de la Sociedad durante el ejercicio 2025 y el ejercicio 2024, por cualquier concepto, ya sea personalmente o mediante sociedades controladas por los mismos, se detallan a continuación, en euros:

	2025	2024
Sueldos, dietas y otras remuneraciones	673.108,87	769.227,63

Al 31 de diciembre de 2025 y al 31 de diciembre de 2024, no existen compromisos por complementos a pensiones, avales o garantías concedidas a favor de los miembros del Consejo de la Sociedad.

A parte de los miembros del Consejo de Administración, no existe otro personal de la Sociedad que cumpla la definición de personal de alta dirección.

Otra información referente al Consejo de Administración

En aplicación de la Ley de Sociedades de Capital, se informa que los miembros del Consejo de Administración de la Sociedad no poseen participaciones en otras sociedades con el mismo, análogo o complementario objeto social.

Asimismo, y de acuerdo con la Ley de Sociedades de Capital, mencionada anteriormente, se informa que los miembros del Consejo de Administración no han realizado ninguna actividad, por cuenta propia o ajena, con la Sociedad que pueda considerarse ajena al tráfico ordinario que no se haya realizado en condiciones normales de mercado.

La prima satisfecha del seguro de responsabilidad civil del Consejo de Administración de la Sociedad por daños ocasionados por actos u omisiones en el ejercicio del cargo asciende a 22.411,08 euros (22.951,83 euros en el ejercicio 2024).

NOTA 16. INGRESOS Y GASTOS**a) Importe Neto de la Cifra de Negocio**

La distribución del importe neto de la cifra de negocios correspondiente a las actividades ordinarias de la Sociedad se muestra a continuación:

	2025	2024
Prestación servicios sociedades participadas	1.381.386,51	1.322.963,36
Total	1.381.386,51	1.322.963,36

Las sociedades participadas de las cuales la Sociedad ha obtenido ingresos en los ejercicios 2025 y 2024 se encuentra en territorio español.

b) Cargas Sociales

La composición de este epígrafe de la Cuenta de Pérdidas y Ganancias adjunta es la siguiente, en euros:

	2025	2024
Seguridad Social a cargo de la empresa	96.118,28	95.718,53
Otros gastos sociales	1.278,75	877,51
Total	97.397,03	96.596,04

c) Otros Gastos de Explotación

La composición de este epígrafe de la Cuenta de Pérdidas y Ganancias adjunta es la siguiente, en euros:

	2025	2024
Servicios de profesionales independientes	746.778,79	339.134,00
Primas de seguros	25.471,51	26.093,03
Servicios bancarios y similares	525,74	689,02
Publicidad, propaganda y relaciones públicas	48.600,00	48.623,63
Gastos IT	2.176,85	505,19
Otros servicios	917,66	3.472,38
Total	824.470,55	418.517,25

NOTA 17. OTRA INFORMACIÓN

La distribución del personal del grupo al término de los ejercicios finalizados en 31 de diciembre de 2025 y 2024, por categorías, es la siguiente:

	2025	2024
Directores y Gerentes	3	4
Profesionales y Técnicos	3	3
Total personal al término del ejercicio	6	7

El número medio de personas empleadas durante los ejercicios finalizados en 31 de diciembre de 2025 y 2024, distribuido por géneros y categorías, es el siguiente:

	31/12/2025			31/12/2024		
	Hombres	Mujeres	Total	Hombres	Mujeres	Total
Directores y Gerentes	2	1	3	3	1	4
Profesionales y Técnicos	1	2	3	1	2	3
Total personal al término del ejercicio	3	3	6	4	3	7

El desglose de los honorarios cargados por la firma auditora correspondientes a los ejercicios 2025 y 2024 es el que se indica a continuación:

	2025	2024
Honorarios del auditor de cuentas por prestación de servicios de auditoría:	27.900	26.940
Honorarios del auditor de cuentas por otros servicios distintos (*)	42.650	41.210
Total	70.550	68.150

(*) El importe de los honorarios por otros servicios en el ejercicio 2025 y 2024 corresponden a la verificación correspondiente a la revisión limitada de los estados financieros intermedios a 30 de junio de 2025 y a 30 de junio de 2024. Se incluye en este epígrafe un informe de procedimientos acordados sobre Ratios Financieros a 31 de diciembre de 2025 y 2024.

LABIANA HEALTH, S.A.

INFORME DE GESTIÓN CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO 2025

LABIANA HEALTH, S.A.

INFORME DE GESTIÓN **CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO 2025**

SITUACIÓN ACTUAL Y EVOLUCIÓN PREVISTA DE LA SOCIEDAD

A inicios del 2013, en Labiana se llevó a cabo un MBO (Management Buy Out) por parte de la mayoría de los directivos de Labiana Life Sciences, S.A.U. Estos directivos formaron una empresa holandesa llamada Seven Pharma, BV (posteriormente se convertiría en Labiana Health), desde donde operarían para gestionar dicho MBO. Seven Pharma se convertía así en la empresa cabecera del grupo Labiana.

A finales de 2017 Seven Pharma trasladó su sede a España constituyéndose en Madrid el 18 de diciembre de 2017, fecha en la que se elevó a público la escritura de traslado de domicilio, adquisición de nacionalidad, cambio de denominación y modificación de estatutos a la legislación española. Hasta esa fecha, la Sociedad estaba domiciliada en Rotterdam (Holanda).

Durante el año 2018 se procedió a una reestructuración del Grupo. Tras el traslado del domicilio social de Holanda a España de la empresa cabecera del grupo se llevó a cabo la escisión de las dos empresas subsidiarias, por lo que Labiana Pharmaceuticals y Labiana Life Sciences se situaban al mismo nivel en la estructura societaria.

En 2020, Seven Pharma, S.L. cambió su denominación social a Labiana Health, SL.

Con fecha 9 de febrero de 2022, la Sociedad aprobó en Junta de Socios, la transformación de la Sociedad en sociedad anónima, así como la solicitud de incorporación al segmento BME Growth de BME MTF Equity, de la totalidad de las acciones de la Sociedad en circulación en ese momento, así como aquellas que se emitieran entre la fecha de dicha Junta y la fecha efectiva de incorporación a negociación de las acciones.

Con fecha 22 de junio de 2022, el Consejo de Administración de Bolsas y Mercados Españoles, Sistemas de Negociación, S.A., aprobó incorporar al segmento BME Growth de BME MTF Equity con efectos a partir del 24 de junio de 2022.

En agosto de 2023, la sociedad consiguió financiación no bancaria con las empresas BSSF II Origination Dac y Miralta Credit Opportunities, lo que propició una gran inyección de liquidez para las filiales del grupo.

La principal fuente de ingresos de la Sociedad son los ingresos correspondientes a servicios realizados a nuestras filiales. Estos ingresos, en este año 2025, han ascendido a más de un millón trescientos mil euros.

Con relación al inmovilizado, Labiana Health tiene unos derechos de propiedad valorados por valor de más de cincuenta cuatro mil euros.

Labiana Health, gracias a la trayectoria de sus filiales, puede asegurar su estabilidad y crecimiento dentro del sector farmacéutico veterinario y humano no sólo para el próximo ejercicio, sino para los años venideros.

ACTIVIDADES I+D+i

Durante el ejercicio la sociedad no ha llevado a cabo actividades de investigación y desarrollo.

HECHOS POSTERIORES

Los hechos más relevantes que afecten a las Cuentas Anuales al 31 de diciembre de 2025 se encuentran descritos en la nota 14 de la memoria adjunta.

ACCIONES PROPIAS

Tal y como se indica en la nota 11.4, la Sociedad ha realizado distintas operaciones con acciones propias durante el ejercicio 2025. En este sentido, al 31 de diciembre de 2025, la Sociedad mantiene acciones propias por un importe de 921.177,84 euros (710.589,44 euros al cierre del ejercicio anterior) a un precio medio de mercado 4,84 euros por acción (2,30 euros por acción por acción en el ejercicio anterior).

INSTRUMENTOS FINANCIEROS

Durante el ejercicio 2025 la Sociedad no ha utilizado instrumentos relacionados con derivados financieros.

APLAZAMIENTOS DE PAGO A PROVEEDORES

La información sobre aplazamientos de pago a proveedores se incluye en la nota 9 de la memoria adjunta.

* * * * *

FORMULACIÓN DE CUENTAS ANUALES E INFORME DE GESTIÓN

En cumplimiento de la normativa mercantil vigente, el Consejo de Administración de **LABIANA HEALTH, S.A.** formula las Cuentas Anuales e Informe de Gestión correspondientes al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2025 que se componen de las adjuntas hojas número 1 a 49.

Pozuelo de Alarcón, Madrid, 25 de marzo de 2026
El Consejo de Administración

DocuSigned by:



052C2E4B8DD1447...

D. Manuel Ramos Ortega

DocuSigned by:

SANDRA VILLAGRASA CLEMENTE

4201A0C3EAA2474...

Dña. Sandra Villagrasa Clemente

DocuSigned by:



1F565DA4774B4B0...

D. John Williams Nellis

Firmado por:



2C46092A4BD64C7...

D. Juan Ortiz Hernández

Firmado por:



7D0174B0923C4A9...

D. Juan Manuel Gil de Escobar Delgado

DocuSigned by:



AB748850186B4C8...

D. Wolfgang Johannes Storf

DocuSigned by:

CARME HORTALÀ VALLVÉ

5599ECE22DC14FE...

Dña. Carmen Hortalà Vallvé



D. Statement on Non-Financial Information 2025

April 2026



**2025 Non-
Financial
Information
Status Report**
(ESG Report)



LABIANA Non-Financial Information Status Report

#COMMITTED

Foreword

In accordance with the requirements of Law 11/2018, we have prepared this non-financial information report for the calendar year 2025, taking into account the views of our key stakeholders.

In preparing this report, we have taken into account some of the key international sustainability frameworks, such as the Global Reporting Initiative (GRI) Sustainability Reporting Guidelines and the United Nations Sustainable Development Goals (SDGs).

If you have any questions or require clarification, please contact the organization by email:

investors@labiana.com

TABLE OF CONTENTS

GENERAL INFORMATION	8
About Us#COMMITTED.....	9
Our pillars.....	10
Siempre creciendo, siempre innovando.....	11
Our future: strategy and trends	12
Responsibility is not an option	14
Equality, Inclusion, and Ethical	16
Complaint System.....	17
OUR KEY FIGURES AND STATISTICS	18
Research and Development	20
ENVIRONMENTAL ISSUES	21
Environmental Management	22
Lucha contra el cambio climático	23
Labiana’s efficient and responsible use of resources	24
Raw Material Consumption 2025.....	26
Water Management	26
Energy Management	27
Circular economy, waste prevention, and waste management	28
Protección de la biodiversidad	31
SOCIAL ISSUES AND MATTERS RELATED TO THE STAFF	33
#LabianaIncorpora, nuestra apuesta por el “talento sin etiquetas”	34
Commitment to equality	36
Promoting work-life balance	38
Risk of exclusion and disability	38
The commitment of our suppliers.....	39
OUR TEAM	41
PROFESSIONAL DEVELOPMENT	51
People First, Occupational Health and Safety.....	52
COMMITMENT TO THE COMMUNITY AND SOCIETY	55
People at the center, commitment to the community.....	56
APPENDIX 1	60
APPENDIX 2	63

GENERAL INFORMATION

About Us #COMMITTED

We are Labiana, an independent, integrated animal and human health platform with an international presence, backed by a strong brand value rooted in our long history in the health sector.



We were founded as a veterinary company in 1958, driven by a clear commitment to service and excellence **and dedicated to global health: that of animals, humans, and the environment.**

As part of the Labiana Health group, our operations are organized into two main business divisions: Labiana Pharmaceuticals, which specializes in human health and has a manufacturing facility in Corbera de Llobregat, and Labiana Life Sciences, which focuses on animal health and has a production facility in Terrassa.

We firmly believe that animal and human health are interdependent and linked to the ecosystems in which they coexist. And that is why, in 2002, we launched our pharmaceutical division. Since then, we have continued to grow, focusing on the "One Health" objective.

Our vision is the continuous pursuit of operational excellence and innovation to offer the best services in the fields of animal, human, and environmental health.

Our mission is a commitment to innovation to

provide society with products of the highest quality that improve and promote the well-being of people, the care of animals, and our environment.

Our values are rooted in respect (fostering environments of mutual respect, inclusion, and accountability) and our commitment to being a leader in the healthcare sector, driving development and well-being based on innovation and excellence.

We believe that, as a company, we have a duty to help improve our environment and achieve social, economic, and environmental improvements that contribute to the common good.

That is why Labiana is conducting a materiality assessment to determine which aspects are significant, both for us and for our other stakeholders. Preliminary findings suggest the following material aspects:

- Equality
- Occupational Health and Safety
- Quality of all processes
- Customer Safety
- Emissions and energy consumption
- Waste management
- The circular economy
- Supplier care

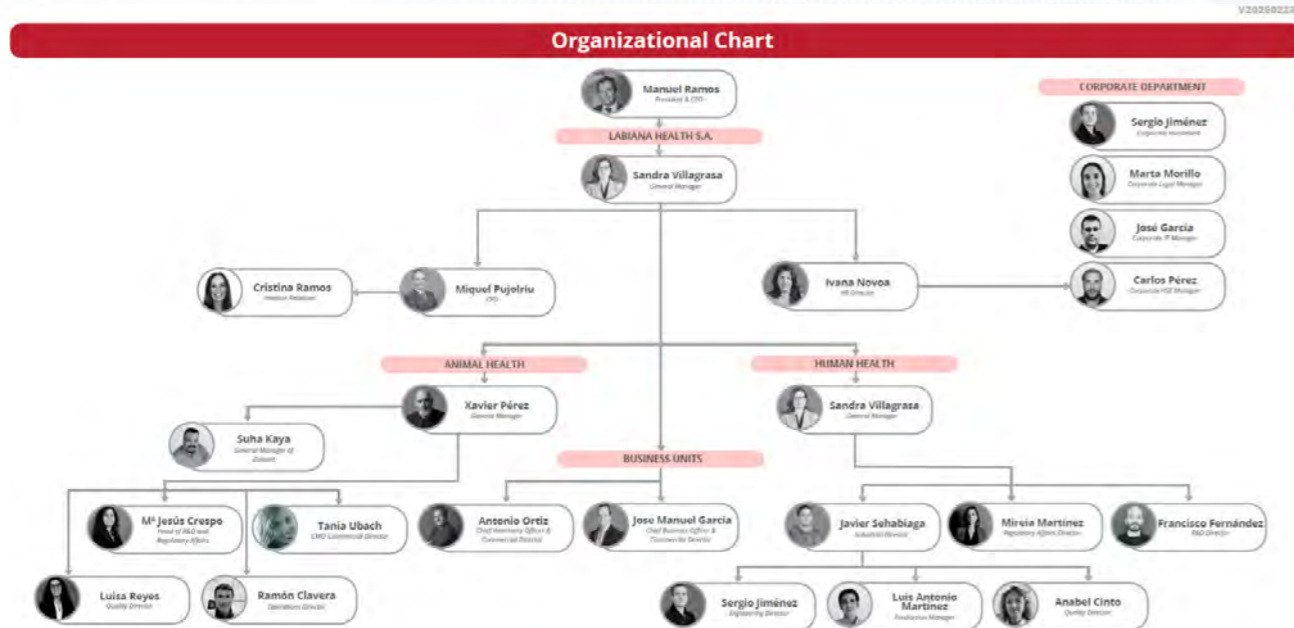
To conduct this analysis, we are taking into account the interests of employees, shareholders, customers, suppliers, government agencies, as well as other organizations and entities with which Labiana interacts. Once the study is complete, the results will be shared.

Labiana remains committed to continuous improvement, building on its strengths and addressing areas that may pose a risk, with

a focus on equality, the health and safety of employees, and fostering collaboration with local suppliers whenever possible.

Below is LABIANA's organizational chart, which details the organizational structure and the

main functional areas. This framework reflects the distribution of responsibilities and levels of oversight, ensuring clear and transparent management that is aligned with the principles of good governance and sustainability that guide the organization.



Our pillars

As a pharmaceutical company committed to innovation and operational excellence, our business model has been built around the following pillars:

Health as a whole: an integrated and independent health platform.

Innovation and operational excellence: with the full capacity to manage the manufacturing cycle, from research and development to product commercialization:

- a) Manufacturing both proprietary products and third-party products (CMO and CDMO) for other human and animal health.

- b) Providing services to leading pharmaceutical companies worldwide through long-standing partnerships.

- c) With state-of-the-art production facilities spread across two plants in Spain.

People at the heart of everything we do: our people are our greatest asset. We have 401 employees across two production plants, offices, and logistics centers. Our highly qualified staff is deeply committed to the company's mission, and our management team is united, dedicated, and holds equity stakes in the company.

Number of employees

LABIANA LIFE SCIENCES	203
LABIANA LIFE ZOLENAT	3
LABIANA LIFE MEXICO	1
LABIANA PHARMACEUTICALS	188
LABIANA HEALTH	6
Total staff	401

Our stakeholder. At Labiana, we recognize the importance of maintaining strong, long-term relationships with our stakeholders, who play a key role in the development of our business. Among them are our employees, customers, consumers, suppliers, regulatory bodies, and

shareholders, with whom we work transparently and with a strong commitment

Siempre creciendo, siempre innovando

With a product portfolio available in more than 150 countries and a diversified international customer base of over 300 companies, we are currently focused on consolidating our market position and our animal health division, while strengthening our human health division. This aligns with a strategy based on the following:

1. We are experiencing a very attractive market dynamic driven by global growth in the consumption of animal-based proteins and generic human medications.
2. Regulatory requirements in global markets

are increasing in both the animal and human segments, and this will improve our positioning in the medium and long term.

3. We have a business model that is international (operating in over 150 countries), diversified (offering multiple products, formats, etc.), integrated (with end-to-end capabilities), and backed by a strong brand reputation (associated with the highest standards in Spain).

4. We have a well-invested asset base, with state-of-the-art production facilities that are European GMP-certified and capable of maintaining

5. We maintain strong, long-standing

relationships (over 25 years) with more than 300 top-tier multinational clients worldwide.



6. We have ample room for organic growth (geographic diversification, volume growth, new product launches, realization synergies,

etc.) and additional opportunities for inorganic growth.

7. The key to our success lies in our team: highly qualified and with an average of over 20 years of experience, Fully #committed and aligned with the Group's interests as its owners.

Our future: strategy and trends

In 2025, Labiana Health operated in an economic and industry environment characterized by a gradual stabilization following the period of high uncertainty experienced in previous years. The global economy maintained moderate growth, supported by the gradual recovery of consumption and investment in strategic sectors, although it remained constrained by factors such as geopolitical tensions, developments in supply chains, and volatility in financial markets.

Economic environment. Throughout 2025, a trend of moderating inflation took hold in the major developed economies, allowing for a gradual normalization of monetary policy following the tightening cycle experienced in previous years. However, interest rates remained at relatively high levels for much of the year, putting pressure on companies' operating, energy, and financial costs. In this context, Labiana continued to develop initiatives aimed at operational efficiency, optimizing resources and improving its production structure, with the aim of maintaining its competitiveness and financial sustainability.

Pharmaceutical Sector. In 2025, the

pharmaceutical sector continued to show positive growth driven by structural factors such as an aging population, rising healthcare spending, and advances in the development of new therapies. At the same time, the trend toward outsourcing development and manufacturing activities by pharmaceutical companies, reinforcing the role of CDMO organizations as strategic partners within the value chain. At the same time, the animal health market maintained a trend of sustained growth, driven by increased global demand for veterinary products, the expansion of livestock farming, and growing concern for animal welfare.

In this context, Labiana Health has continued to strengthen its market position by diversifying its product portfolio and expanding its international presence. The company has continued to invest in R&D and in improving its industrial capabilities, which has enabled it to make progress in developing new products, improve its service offerings, and consolidate long-term business relationships in the fields of human and animal health.

Labiana continues to implement its growth and expansion plan, leveraging its status as a company listed on the BME Growth since 2022, which enables it to enhance its visibility, access to financing, and ability to pursue new growth opportunities.

Labiana's business model is based on the combination of two complementary growth drivers: on the one hand, the provision of CDMO services, which provide stability and recurring revenue; and, second, the development and marketing of its own products, which allows for the generation of greater added value and the progressive improvement of business margins.

In line with this positioning, Labiana focuses its strategy on the continuous improvement of its profitability, the strengthening of its industrial and technological capabilities, and the expansion of its operations in international markets, drawing on its experience in the development and manufacture of both proprietary and third-party products.

In this regard, the company has defined its main strategic growth areas as follows:

- Positioning Labiana as a leader in human and animal health, with a strong global presence and expanding into new markets through organic and inorganic growth.
- Strengthening its position as a leader in human and animal health, expanding its international presence and entering new markets through organic and inorganic growth.
- Drive the growth of the CDMO business by strengthening relationships with existing customers and establishing new long-term partnerships.
- Expand and optimize its own portfolio, with a special focus on differentiated products with higher added value.
- Develop and adapt its industrial capabilities to support business growth and improve operational efficiency.

• Foster synergies among its various business areas, maximizing the use of resources and capabilities.

Effective management of environmental, social, and governance (ESG) issues is a key element in the development of Labiana's business. For this reason, the company regularly monitors its strategy and objectives, integrating ESG criteria into decision-making and the definition of its action plans.

Labiana also continues to make progress in identifying, assessing, and managing ESG risks, with the aim of anticipating potential impacts and strengthening its sustainable management model. Key areas of focus include raw material consumption and the efficient use of resources such as water and energy, as well as waste management. In the area of occupational health and safety, the company remains committed to strengthening its culture of prevention, continuously improving its facilities, and implementing measures designed to ensure safe work environments.

Responsibility is not an option

At Labiana, we believe that responsibility is not an option. It is in our DNA and defines our identity and our business on a daily basis, which is why we remain firmly committed to achieving the UN Sustainable Development Goals (SDGs).

The following table details the various actions through which Labiana contributes to the achievement of the UN SDGs:

Objectives	Actions	SDGs
End poverty in all its forms everywhere	Toy Drive: "No Child Without Toys for Christmas."	
Health and Well-being	<p>Monthly fruit service for staff.</p> <p>Dental and medical insurance coverage for all Labiana employees.</p> <p>We have a large team trained in the use of AEDs.</p> <p>"World Day for Safety and Health at Work" campaign.</p> <p>"World Health Day" campaign.</p> <p>Occupational health and safety campaigns.</p>	
Promoting access to first-time employment	<p>#LabianaIncorpora Project.</p> <p>Promoting internships for students in vocational training programs, advanced vocational training programs, and college programs.</p> <p>Promoting access to first jobs.</p> <p>Student visits to Labiana's facilities.</p> <p>Participation in student gatherings at educational institutions to promote employment.</p>	

Objetivos

Acciones

ODS

Inclusive and sustainable economic growth

Promoting and improving internal communication.

Encouraging employee participation in proposing actions and improvements.

Suggestion box.

A communication channel via Lefebvre where employees can report any issues that may arise within the company.

Individual follow-up interviews with all staff members, including temporary workers, interns, and external personnel.

Internal Christmas campaign aimed at fostering team cohesion.

Laughter therapy workshop.



Reducing inequality

"International Women's Day" campaign.

"International Day of Women and Girls in Science" campaign.

New equality plan through 2029.

Collaboration with the Terrassa Social Factory (LaFACT).



Ensuring sustainable consumption and production patterns

Production is carried out on demand. Ensure animal health:

Ensure the availability and accessibility of veterinary medicines.

Change the packaging of the products we buy to reduce packaging waste.



Take urgent action to combat climate change and its impacts

Environmental awareness training courses for all employees.

World Water Day campaign. "Environment Week" campaign.

"European Week for Waste Reduction" campaign.



Promoting just, peaceful, and inclusive societies

Code of Ethics and Compliance

Code of Conduct.

Anti-Discrimination Plan.

Equality Plan.



Equality, Inclusion, and Ethical

Labiana has demonstrated its commitment to inclusion and equality through its Equality Plan, Anti-Discrimination Plan, Harassment Protocol, and Sexual and Gender-Based Harassment Protocol, and has established the necessary procedures, teams, and tools to ensure the effective implementation of these plans.

In addition to regulatory compliance, at Labiana we have a Code of Ethics and Compliance in which we set forth our ethical principles as an organization, particularly in the following areas:

Honesty and integrity. All Labiana employees must perform their duties in an honest, ethical, respectful, loyal, consistent, and morally sound manner, not only in our interactions and dealings with other employees of the Group, but also in our relationships with external parties, such as customers, suppliers, government agencies, etc.

Human rights. Our Code of Ethics and Compliance reflects the company's commitment to the protection of human rights, establishing principles and guidelines that ensure their respect in all our activities. Within this framework, Labiana guarantees compliance with the fundamental conventions of the International Labour Organization, promoting freedom of association, collective bargaining, and equal opportunity, and ensuring the absence of forced and child labor.

Gifts, favors, and hospitality. Labiana categorically opposes the acceptance any gift, gratuity, financial compensation, social event, or other personal benefit offered by any client, any supplier, individual, or organization that lacks a legitimate reason, is inappropriate given the circumstances, and/or seeks to influence Labiana employees in their professional decisions.

Anti-corruption and bribery. In keeping with the honesty and integrity that must guide all actions by Labiana employees, none of its members shall offer, accept, or tolerate, whether with respect to another employee of the Group or from a third party, any incentive, gift, inducement, or payment to perform a specific action at or for Labiana, whether for personal gain or for the benefit of the Group itself, regardless of whether such action might be considered acceptable. In any case, we ensure that the duties and responsibilities of each member of the company are carried out honestly, without them being conditional upon or linked to the obtaining of an advantage or preferential treatment.

Money laundering. Tools and codes of conduct are in place to prevent any misuse of the company's financial structure and systems in activities related to money laundering or terrorist financing.

Conflicts of Interest: As outlined in Labiana's Code of Ethics and Compliance, the proper and optimal provision of products and services requires a stable, committed, and honest environment. With this approach, we ensure at all times that business decisions or actions taken within and regarding Labiana are not influenced by the personal interests of its shareholders, directors, officers, or employees and/or act for their own benefit and/or to the detriment of the of the company.

Labiana therefore makes Lefebvre's reporting channel available to its internal and external staff, Lefebvre communication channel, accessible through our website, in compliance with Law 2/2023. This allows any victim or Labiana employee who has reasonable grounds to believe that irregularities or acts contrary to the law or the company's Code of Ethics have

been committed to report them confidentially and without risk of retaliation.

As of 2025, no complaints have been filed through this system, despite the fact that the same procedure established by the external firm Iqualia, ensuring a safe environment that is committed to the company's values.

Compliance: To ensure compliance with all of the above, LABIANA has implemented a set of measures designed to identify, assess, and prevent any compliance violations. Furthermore, throughout 2025, the group's proper conduct has continued to be monitored

by the Compliance Committee, and a new comprehensive compliance management system, designed to mitigate compliance risks.

Complaint System

With regard to the quality assurance system, a total of 125 valid complaints from our customers were received in 2025.

Customer complaints are handled via email and evaluated according to a specific internal procedure for each plant. The Technical and

Quality Assurance Department, together with the relevant departments, analyzes each case to determine whether to proceed or dismiss it, always ensuring a transparent and rigorous process. Once the cause is identified, a report is prepared and communicated to the client for closure.

	Labiana Life Sciences	Labiana Pharmaceuticals
Number of complaints	98*	174
Justified	45	80
Unjustified	52	90
Closed	96	170

*1 claims have been dismissed and 5 are pending resolution.

OUR KEY FIGURES AND STATISTICS



Founded in 1958



Operating in more than 150 countries



2 factories in Barcelona (Spain)



401 Employees



21 employees dedicated to R&D



€1.26M euros invested in R&D&I

Pre-tax earnings reported by Labiana Health as of December 31, 2025:

1.198.029,10 €

Income tax expense paid by the company in 2025:

344.776,21 €

There were no new grants awarded to the company in 2025.

In conducting our business, we prioritize and place the highest value on the quality of our products and services, sparing no expense and avoiding the most economical route if doing so does not benefit those products and services. However, LABIANA carries out all its commercial transactions in a fully informed and carefully considered manner, never compromising its financial integrity and exercising prudence with regard to its financial situation.

Research and Development

As a company in the healthcare sector, at Labiana we remain committed to R&D, focusing both on innovation to improve efficiency and optimize resources, and on the development of medications that offer solutions and/or improve efficacy against major diseases in animal and human health, for both our own products and those of third parties.

In this spirit, we have achieved the following milestones in 2025:

In the field of human health, empagliflozin was approved in Europe in 2025. We have also developed both the API and the finished product for fosfomycin sodium (a broad-spectrum antibiotic for the treatment of resistant infections in the hospital setting).

In the medical cannabis sector, we have validated analytical methods for cannabis flower, as described in the European Pharmacopoeia.

In the regulatory field regarding human health:

- The decentralized registration procedure for the drug Empagliflozin 10 mg and 25 mg coated tablets was successfully completed in December 2025.
- Progress has been made in the national registration of the drug Octreotide 0.1 and 0.5 mg/ml solution for injection.
- Marketing notification and obtaining the National Code in Spain for the dietary supplement Precyst Labiana.
- Obtained authorization for marketing authorization for Fosfomycin Labiana in Kuwait.

- Marketing authorizations for fosfomycin 3 g sachets have been approved through partners in Bosnia and Herzegovina, Malaysia, Mauritius, Mongolia, and Montenegro.

In the field of animal health in recent years, we have expanded the authorizations for several products in various countries, such as:

- Labiprofen in Cyprus, the Czech Republic, Slovakia, Poland, and New Zealand
- Aceprolab in Belgium, Luxembourg, Denmark, and Romania
- Tolfelab in Kuwait
- Tylolab tartrate in Jordan
- Linco-Res in Saudi Arabia
- Approvals in Costa Rica for Gleptoferron Labiana, Ketopropig, and Labiprofen.

We have also succeeded in extending the shelf life of Labiprofen, Buprelab, and Tylolab.

With the aim of continuing to advance in the research and development phase, Labiana continues to invest in improving its R&D&I laboratories. In 2025, €1.26 million has been invested in R&D&I.

ENVIRONMENTAL ISSUES

Since its founding, Labiana has operated with a comprehensive vision of global health, encompassing animal health, human health, and the protection of the natural environment. This vision is grounded in a clear commitment to service and a constant pursuit of excellence, integrating sustainability as a cross-cutting pillar of its management model.

Labiana's commitment to sustainable development is reflected in its responsible and efficient management of resources, aimed at preventing, reducing, and, where possible, offsetting the environmental impacts resulting from its operations, while promoting the creation of positive value for society and the communities in which it operates.

The company has an integrated environmental and occupational health and safety management system, which serves as the foundation for setting objectives aimed at continuous improvement. These objectives focus on reducing the environmental impact associated with operations, optimizing resource use, and creating and maintaining safe and

Environmental Management

In Spain, Labiana Life's facility in Terrassa has held ISO 14001:2015 Environmental Management certification since 2023, undergoing annual internal and external follow-up audits that ensure the maintenance of the integrated management system and the proper implementation of the



healthy work environments for everyone in the organization.

The integration of both systems enables more efficient and consistent management by sharing a common strategic approach, shared processes, and a regulatory framework in line with legal requirements and best practices in the pharmaceutical sector.

Labiana's management is guided by the precautionary principle, which is systematically applied in both environmental and occupational health and safety. This preventive approach strengthens the organization's ability to anticipate risks, minimize impacts, and protect people, thereby directly contributing to the establishment of a management model sustainable and focused on continuous improvement.

To complement the management system, Labiana ensures coverage against environmental incidents through an insurance policy, renewed annually.

system's requirements.

In addition, Labiana Pharmaceuticals is in the process of implementing an environmental management system with the goal of obtaining certification under the ISO 14001 standard.

Both sites have specific internal environmental procedures in place which regulate key aspects such as waste management, control of emissions and discharges, and emergency management, among other matters. These procedures are a fundamental tool for strengthening environmental management and systematically apply the precautionary principle.

The current and future effects of Labiana's operations on the environment are periodically assessed. To this end, controls are carried out on emissions, noise, lighting, and wastewater, among other factors, to ensure that Labiana's operations do not impact the environment.

Additionally, Labiana undergoes customer audits regarding environmental aspects and an annual audit is conducted to verify compliance with legal requirements. These mechanisms reinforce the rigor and high standards of regulatory compliance, while also identifying opportunities for improvement and continuously strengthen the environmental management system.

Labiana's approach to environmental management and its commitment to respecting the environment and caring for people drive a constant review of operational processes and practices.

These are the principles that guide our integrated management system:

- Qualified team
- Compliance with laws and regulations
- Transparency in management
- Pursuit of continuous improvement
- Environmental protection
- Sustainability
- Occupational risk prevention
- Employee safety
- Staff awareness through training and information campaigns

In addition, as part of our integrated safety, health, and environmental management system, Labiana has implemented initiatives that allow us to identify areas for improvement—both within our own organization and among our partners. That is why we have a system for reporting internal incidents and recommendations for improvement..

Lucha contra el cambio climático

Climate change represents one of the major environmental and socioeconomic challenges worldwide. Aware of its responsibility, Labiana integrates climate action into its business strategy, adopting measures aimed at reducing its carbon footprint, improving energy efficiency, and mitigating the risks associated with climate change.

To reinforce our commitment to combating climate change, we have implemented the following measures to reduce emissions:

1. **Reduction of CO2 emissions:** with the goal of reducing the consumption of fossil fuels used to power the company's vehicles and forklifts. To this end, the following measures have been taken:
 - **Sustainable vehicle fleet:** currently, 70.6% of the vehicle fleet consists of hybrid models. This reflects our commitment to continuing to advance the adoption of more environmentally friendly technologies, thereby contributing to the global reduction of greenhouse gas emissions.
 - **100% electric or manual forklifts.**

2. Sustainable mobility: As part of its climate action strategy, Labiana is promoting measures aimed at encouraging more sustainable travel and reducing emissions associated with mobility:

-Designation of a specific area for bicycle parking and a charging station for scooters at the Terrassa workplace.

-Strategic location of the worksites: easy access via public transportation to both worksites. Additionally, there is a marked bike lane in the Terrassa industrial park.

-There are two charging stations for electric vehicles in the parking lot at the Corbera del Llobregat plant.

3. Reduced electricity consumption:

-Light fixture replacement: Replacing traditional light fixtures with energy-efficient and LED options allows us to achieve energy efficiency and sustainability. This means that:

a) New LED light fixtures provide the same amount of light while using less energy.

b) Changing the light fixture not only reduces electricity consumption, but also eliminates the use of fluorescent tubes, which contain toxic chemicals, whereas

the LED lighting is made from recyclable materials that contain no toxic elements, posing no harm to nature or people.

-Staff awareness: through reminders to turn off lights and air conditioning in every room and office, to promote the importance of energy conservation.

-Installation of solar panels: a new solar panel installation has been underway since March 2025 at the Labiana Terrassa facility, designed to generate renewable energy for on-site consumption, thereby reducing emissions associated with electricity use.

-Purchase of renewable energy: purchase of energy from 100% renewable sources for both facilities starting in April.

-Improving energy efficiency: by replacing equipment with more energy-efficient models.

Labiana also continues to work on implementing measures to reduce energy consumption.



them efficiently, and managing them responsibly is one of the cornerstones of the organization's environmental agenda. With this vision, the company recognizes that environmental protection is a shared responsibility, and it is essential to foster an internal culture that raises awareness among all staff regarding the

Labiana's efficient and responsible use of resources

The efficient and responsible management of resources is a fundamental aspect for Labiana. This commitment to optimizing resources, using



importance of continuously improving resource management.

In this vein, the Human Resources department, in collaboration with HSE, is promoting various initiatives and awareness campaigns aimed at all staff.

In addition, regular monitoring of consumption allows us to identify trends, detect opportunities for reduction, and define actions aimed



at minimizing the environmental impact associated with our operations.

The consumption data for the 2023–2025 period are detailed below:

	LABIANA GROUP			LABIANA LIFE			LABIANA PHARMACEUTICALS		
	2023	2024	2025	2023	2024	2025	2023	2024	2025
Raw materials (t)	692,60	805,56	933,31	324,55	396,40	481,09	368,05	409,17	452,22
Electricity (kWh)	7.972.627	7.856.065	8.227.859	2.960.422	2.874.546	2.827.475	5.012.205	4.981.519	5.400.384
Gas (kwh)	7.590.211	8.387.943	8.460.740	3.243.704	2.837.619	3.115.416	4.346.507	5.550.324	5.345.324
Water (m³)	51.516	44.286	47.646	38.087	31.777	36.792	13.429	12.509	10.854
Liquid fuel: Diesel at plant (L)	1.100	1.100	2.600	100	100	600*	1.000	1.000	2.000*
Vehicle diesel (L)	4.927,50	4.522,35	2.901,75	2.463,80	2.321,40	1.160,70	2.463,75	2.200,95	1.741,05
Gasoline for vehicles (L)	5.803,50	4.051,50	6.186,75	5.223,15	3.558,75	4.708,50	580,35	492,75	1.478,25

*Higher consumption due to the nationwide blackout.

Raw Material Consumption 2025

The main raw materials consumed in Labiana's operations are active ingredients and excipients for the manufacture of various dosage forms pharmaceuticals for human and animal health.

The quantities and types of raw materials may vary from year to year depending on the products manufactured. During the 2025 fiscal year, there was an increase in raw material consumption due to the rise in production at both plants

Water Management

As an essential element for life, water is one of the most precious and delicate resources in terms of environmental protection environment. In the case of Labiana, the water used at the facilities comes from the municipal water supply network. Therefore, it is not only necessary to consume water wisely to avoid waste and optimize costs, but proper wastewater treatment is also key to protecting the environment.

In this regard, Labiana has implemented measures that ensure compliance with Good Manufacturing Practices (GMP), thereby helping to minimize water consumption and improve water management.

These long-established systems have made it possible to link water consumption to the company's production volume, so that it is estimated that the proper implementation of GMPs in the production system serves as a good indicator of this resource's consumption when compared over time.

In 2025, new measures have been implemented to promote savings:

- A recirculation system for the reactors' cooling water has been put into operation at the Terrassa plant.

- Installation of automatic faucets in the locker rooms..

The measures implemented to reduce water consumption will help improve water efficiency, optimize the use of this resource, and reinforce the organization's commitment to more sustainable and responsible management.

Furthermore, aware of the critical importance of this limited resource, in 2025 Labiana has continued to work in line with the Water



TRABAJAMOS EN LA LÍNEA DE LOS OBJETIVOS DE DESARROLLO SOSTENIBLE



LABIANA LIFE SCIENCES

Conservation Plan established in 2024, which outlines improvement initiatives measures at our facilities to reduce water consumption, as well as awareness campaigns on this issue among our workforce.

Ensuring the quality of water after it has passed through our production processes is an essential objective. To this end, Labiana has established several measures designed to prevent any potential water contamination:

- We have procedures in place to control accidental spills, which help prevent

uncontrolled spills from network.

-We conduct regular in-house water analyses, in addition to those carried out by the water management authority, which allow us to verify the good condition of LABIANA's wastewater.

-A water collection system to prevent the discharge of substances that could pose a risk to the environment and human health, thereby enabling proper and responsible management of this water as wastewater.

Energy Management

Labiana's energy certifications fall into categories C and D. These assessments reflect the energy efficiency of the facilities, serving as a starting point from which to identify areas for improvement that we can address to enhance our ratings in the future, thereby contributing to greater sustainability.

The Scope 1 and 2 carbon footprint is calculated annually.

-Scope 1: Direct emissions resulting from activities controlled by the organization, including the combustion of hydrocarbons for process units.

-Scope 2: Indirect sources resulting from the purchase of electricity (including electricity used for process units).

Over the course of 2025, Labiana has achieved a significant reduction in its carbon footprint of 43.57%. This milestone was achieved thanks to two factors:

SCOPE	SOURCE	Tn CO2e/ year 2023	Tn CO2e/ year 2024	Tn CO2e/ year 2024
Scope 1 GHG	Diesel consumption (mobile sources) + natural gas consumption (stationary sources)	1,427.34	1,553.83	1,571.97
Scope 2 GHG	Electricity consumption	2,168.55	2,042.58	457.46

NOTE: The calculation was performed using the calculator provided by the Ministry for Ecological Transition and Demographic Challenge

Key measures: The photovoltaic installation at the Labiana Life Sciences plant and the purchase of electricity from a supplier using 100% renewable energy sources starting in April 2025. Consequently, different emission factors were applied when calculating the carbon footprint of electricity consumption, depending on the period: for January-March, the following was used the emission factor corresponding to the electricity mix supplied by the retailer, while for April-December, the factor associated with electricity backed by a 100% renewable energy guarantee has been applied.

-79.89% of the electricity used comes from renewable sources, an increase of 41.63% compared to the previous year.

-245,032.64 kWh of electricity from photovoltaic sources has been generated

at the Labiana Life facilities for self-consumption, contributing to the reduction of conventional energy consumption and progress toward a more sustainable energy model.



Labiana's goal is to continue working toward reducing its carbon footprint. Our goal is to achieve a 30% reduction by 2028 and carbon neutrality by 2040 for Scopes 1 and 2.

its operations, reinforcing both prevention at the source and continuous improvement in the management of waste generated at its production plants.

Labiana has implemented a series of measures, including:

1. Membership in Collective Extended Producer Responsibility Systems (SCRAP)



Circular economy, waste prevention, and waste management

The Labiana Group reaffirms its commitment to waste prevention and responsible waste management, incorporating the principles of the circular economy to minimize its environmental impact and contribute to climate change mitigation.

Its approach is based on continuous improvement and the optimization of resource use throughout the entire production process.

In this context, throughout 2025, the Group has continued to make progress in integrating the principles of the circular economy into

Labiana Pharmaceuticals remains a member of SIGRE, meaning that all medications Human health products and their packaging placed on The company has participated in the 2024–2028 Business Plan for Prevention and Ecodesign with an initiative to modify the dimensions of the group packaging, resulting in a 16% reduction in the weight of the shipping box.



In addition, in 2025, Labiana Life Sciences also joined PROCIRCULAR as a SCRAP to implement circular management of commercial and industrial packaging, thereby complying with the new legal requirements that are coming into effect.

These entities, created to ensure the proper environmental management of packaging and leftover medications from households, make it easy for citizens to dispose of them conveniently, yet with all Health and environmental safeguards, including those related to packaging and leftover medications.

2. Actions for the circular economy and waste reduction:

The Labiana Group reaffirms its commitment to waste prevention and management, actively promoting the circular economy as a key strategy to reduce environmental impact and contribute to the fight against climate change.

- In fiscal year 2025, an internal circular economy initiative was launched between

the Group's two companies, focused on the reuse of materials. This initiative gives a second life to resources that are no longer used at one of the plants but can still be utilized at the other.

- Switching the packaging for purchased alcohol (from drums to IBCs) to reduce the amount of final waste.
- Use of software in the maintenance department that allows for the digitization of all request forms and equipment registration documents that were previously handled on paper.

Waste management:

The Labiana plants are registered as waste producers under codes P-01458-1 for the Labiana Life plant and P-49902-2 for the Labiana Pharmaceuticals plant, in compliance with current waste regulations.

During the 2025 fiscal year, a total of 499.98 tons of waste was generated, of which 27.42% was classified as hazardous waste.

A total of 387.63 tons were sent for recycling, representing 77.62% of the total generated. This result reflects the company's commitment to continuous improvement in environmental management, prioritizing material recovery over disposal.

In addition, the company files annual waste reports, disclosing to the relevant authorities the total of the waste generated and ensuring traceability and regulatory compliance.

The distribution of the waste generated in 2025:

TYPES OF WASTE 2024	LABIANA PHARMACEUTICALS	LABIANA LIFE SCIENCE	TOTAL
Hazardous (t)	44.01	92.94	136.95
Non-hazardous (t)	197.17	165,25	362.42
TOTAL	241.18	258,19	499.98

Type of hazardous waste	2025	Type of non-hazardous waste	2025
Medications	40.21	Trivial	113.77
Contaminated packaging	32.81	Paper and cardboard	88.16
Raw materials	30.45	Plastic	45.92
Laboratory reagents	12.12	Runa	45.20
Biomedical waste	9.62	Glass	33.70
Cleaning water	8.88	Wood	16.3
Absorbents and filtration materials	2.05	Metal waste	8.30
Oils	0.65	Septic tank sludge	8.12
Electrical and electronic waste	0.16	Non-hazardous medications	1.68
Total residuos peligrosos	136.95	Non-hazardous electrical and electronic equipment	1.27
		Total non-hazardous waste	362.42

To ensure efficient waste management, the organization focuses on key aspects, such as the proper sorting of waste, taking into account both its type and its treatment. In addition, special attention is paid to the proper identification, labeling, and storage of waste, thereby ensuring proper management.

All of this:

1. Each workplace has designated areas for the selective sorting of waste. These areas are clearly marked and identified to facilitate the proper separation of each waste stream.

Maps are available showing the exact locations of the and their characteristics. This ensures that, in case of doubt, all plant personnel will have access to the information they need.

Our HSE department continues to actively seek new management approaches that will enable us to increase waste sorting at the source, contributing to the circularity of products, byproducts, and waste.

Protección de la biodiversidad

Our commitment to service and excellence, centered on global health, necessarily includes the protection of the environment.

Our activities do not take place in protected areas; therefore, as we consider that has no impact on biodiversity, it is not necessary to establish an action plan for the preservation or restoration of biodiversity.

2. Labiana has joined European Waste Prevention Week by launching an awareness campaign for company staff on the management of Waste Electrical and Electronic Equipment (WEEE).

3. We work with authorized waste management companies to maximize the separate collection of the various types of waste generated, including: paper, plastic, glass, fluorescent lights, toner cartridges, wood, metal, packaging, and rejected materials, in order to be managed and recycled, and recovered whenever possible.

4. 100% of the paper and cardboard and 100% of the wood generated as waste is sent for recovery.

5. There is an internal protocol for the management of goods such as medications, expired raw materials, and bio-medical waste, and this protocol covers everything from collection to selective management through authorized and specialized waste management companies to ensure their proper disposal.

However, at Labiana we believe that, in general, any industrial activity has the potential to harm ecosystems, and that is why, within our operations, we are particularly mindful of all actions that may directly or indirectly impact biodiversity.

That is why at Labiana we take various steps to protect the environment, such as:

1. Maximizing the use of recycled paper to ensure that most of the paper-based materials

or cardboard used by the company comes from sustainably managed forests. In 2025, our plants in Spain consumed a total of 73.6 tons of paper for office and administrative use, representing a 12% reduction compared to the previous year.

2. World Environment Day: Once again, Labiana is joining in the celebration of this day with the aim of raising awareness among our staff, customers and suppliers on the importance of implementing measures that ensure a reduction in our environmental impact.

3. Swallow Project: Once again this year, we launched an awareness campaign via our internal TV network to protect swallows and their nests. Protecting them is not only required by law; it is also essential for safeguarding biodiversity, and at Labiana we are proud and happy to welcome these friends every year, which is why we monitor the condition of their nests and ensure they are well cared for.



SOCIAL ISSUES AND MATTERS RELATED TO THE STAFF

As a pharmaceutical company committed to a One Health approach, we dedicate all our efforts into improving the lives of animals and people by working respectfully with our environment.

Our ongoing pursuit of operational excellence and innovation drives our unwavering commitment to providing society with products of the highest quality, while working in an environment of mutual respect, inclusion, and responsibility. The success of our work depends on our people and their talent they provide us

with. They are our driving force, and for this reason, through our HR department, we promote work-life balance initiatives, encourage learning, and foster continuous improvement and the exchange of ideas.

As stipulated in Article 3 of the Collective Bargaining Agreement, all Labiana employees are covered by the for the chemical industry:

Artículo 3. Ámbito personal. Las presentes condiciones de trabajo afectarán a todo el personal empleado en las empresas incluidas en los ámbitos anteriores, con independencia de su país de procedencia y/o residencia salvo a los que desempeñen el cargo de consejeros en empresas que revistan la forma jurídica de sociedad, o de alta dirección o de alta gestión en la empresa. Todas las referencias del presente Convenio Colectivo al término «trabajador» se entenderán efectuadas indistintamente a la persona, hombre o mujer, salvo en aquellos casos en los que el propio Convenio Colectivo limite expresamente la titularidad del derecho.

In turn, Labiana's employees are represented by a works council that is responsible for negotiating with the company regarding new working conditions, schedules, the calendar, overtime, company policies, working hours, and so on. Every quarter, the works council meets with the company to discuss issues of mutual interest or concerns that may arise on either side.

At Labiana, work organization adapts the

operational needs of each area. Typically, most work is carried out in rotating morning and afternoon shifts, with office staff working split shifts. Occasionally, tasks may be performed during the night shift. In unforeseen situations requiring overtime, Employees may voluntarily choose between monetary compensation or time equivalent time worked (in both cases with a 20% increase).

#LabianaIncorpora, nuestra apuesta por el “talento sin etiquetas”

Likewise, Labiana is committed to local employment and development, but especially

through training and job placement for young people and those at risk of social exclusion. The #LabianaIncorpora project brings together all of the company's initiatives. In 2025, we continue to carry out these initiatives and remain committed to the project, which consists of:

- Promoting job opportunities for young people and opportunities for young talent: an internship program in partnership with vocational, technical, and university training institutions.
- Promoting access to first jobs: training goes a step further by fostering talent recruitment. Having interns in many of its departments is part of Labiana's DNA.
- As part of our commitment to training and professional development, this year we have welcomed students from the Master's Program in Pharmaceutical and Biotechnology at Pompeu Fabra University at the Labiana Pharmaceuticals. This initiative allows them to see firsthand how a production plant operates, thereby contributing to their academic and professional growth.
- Hiring people at risk of social exclusion, such as mothers or fathers who have put their careers on hold to care for their children—in line with the goals of SDG 5—as well as people over the age of 45 and those who are and people with disabilities (always meeting the required 2% quota and also collaborating on the procurement of services with companies committed to the inclusion of people with disabilities).
- Promoting the hiring of local residents. This yields significant benefits, such as: minimizing employee stress, supporting work-life balance—which allows for better use of free time—and reducing the environmental impact.

The HR department runs the #LabianaComunica program, which shares news, benefits, and upcoming company events via email and the screens located throughout the facilities.

We use the Onboarding program, which has allowed us to digitize the welcome packet, and we continue to announce new hires on the TV

screens so that all our employees can get to know the new hires.



The HR department has implemented a plan for improvements, conflict detection, and Building Relationships with HR Department Employees.

This improvement plan is based on the findings of individual interviews conducted with all staff members by department or work area within the company.



Through these ongoing staff follow-up interviews, Labiana pursues the following objectives:

- To assess the work environment and

psychosocial aspects at Labiana

- Gather employees' opinions regarding the company and their job roles
- To understand the nature of the relationship between employees and their direct supervisors, as well as their colleagues in general
- Identify inappropriate behavior or conflict situations that require intervention, and use the interviews to remind employees of the anonymous reporting channel available to them for reporting any instances of harassment or inappropriate behavior.
- Strengthen employees' connection to, pride in, and sense of belonging to the company
- To provide a more accessible and transparent view of the HR department and ensure that this department is seen and perceived by employees as a readily available resource in their day-to-day work.
- To create a plan for improvements

and corrective measures in line with the company's spirit of continuous improvement.

At Labiana, we celebrate and recognize the commitment and dedication of our employees through special initiatives such as World Veterinary Day and World Pharmacists Day, paying tribute to their valuable work and their daily contribution to the company's growth.



The **2025–2029** Equality Plan, which aims to strengthen and promote the social, economic, and political inclusion of all people, regardless of their age, gender, disability, race, ethnicity, origin, religion, or economic status or other condition. Currently, this plan has been signed and is in effect; it incorporates best practices and has been adapted to the current reality of our workforce.

This plan includes a series of measures to achieve equal treatment and opportunities among our employees and to eliminate any discrimination based on

gender equality in our company. Since 2019, we have had an **Equality Committee** that meets regularly to provide specific support to women,

with a particular focus on adopting tax, wage, and social protection policies, and progressively achieving greater equality.

In addition, our Equality Plan also includes a series of measures to support women, such as paid leave and sabbaticals, as well as grants or loans on special terms in the event of a change of residence.

The success of this plan depends on knowledge and awareness of it, which is why we strive to ensure that our entire team is familiar with these internal tools. Thus, through our corporate e-learning platform, we offer mandatory courses to raise awareness of the **Equality Plan and the Protocol Against Sexual Harassment**. Currently, the Equality Plan includes a harassment protocol.

In addition, Labiana has staff trained in gender equality and in the prevention and handling of sexual and gender-based harassment, ensuring that all our employees in Spain are informed and protected against such situations.

The Anti-Harassment Protocol expresses a commitment to **zero tolerance for harassment and offensive, discriminatory, or abusive behavior**. It is the tool the company is developing to prevent and resolve workplace harassment. This protocol addresses the two fundamental aspects of dealing with harassment: prevention and response to incidents of harassment.

To ensure maximum diversity and environments that guarantee full participation and equal leadership opportunities at all levels, there is a **Permanent Equality Commission** has been established, which has developed protocols addressing **anti-mobbing and anti-harassment** measures, among other issues. Our harassment protocol is managed externally by Igualia, the company mentioned earlier, which specializes in preventing and addressing such cases. This collaboration allows us to guarantee a safe work

environment for our staff, ensuring effective prevention and appropriate management of any harassment situation.

We also join in celebrating **Women's Day** and the **International Day of Women and Girls in Science**, dates that reinforce our commitment to gender equality in all areas of our work, fostering female talent and fostering an inclusive environment where everyone can grow professionally without gender barriers.



Commitment to equality

For Labiana, women's talent is a cornerstone. That is why, for years, we have had various tools and policies in place to help us make progress in this area, such as the **Equality Plan and the Protocol Against Sexual Harassment**, as well as the **anti-discrimination** plan developed in collaboration with Igualia, a leading company in new gender equality regulations and an expert in preventive measures and equality plans.

El Plan de Igualdad 2025-2029 cuyo objetivo es potenciar y promover la inclusión social, económica y política de todas las personas, independientemente de su edad, sexo, discapacidad, raza, etnia, origen, religión o situación económica u otra condición.

Promoting work-life balance

Work-life balance measures improve the personal well-being of our employees, which translates into job satisfaction, reduced stress, improved and, consequently, better health.

Our commitment to innovation and excellence is rooted in our commitment to our employees. That is why, at Labiana, we promote a healthy work-life balance.

One of the measures we've implemented is the option to take Friday afternoons off or adjust work schedules, work-life balance at

Risk of exclusion and disability

Historically, Labiana has been firmly committed to promoting the inclusion of people with disabilities and those at risk of social exclusion in the workforce.

In addition, at Labiana we have carried out awareness campaigns on diversity, addressing issues such as racial diversity, functional diversity, and the inclusion of people with disabilities and mental health differences. These initiatives aim to raise awareness among our team about the importance of an inclusive and respectful work environment, fostering a corporate culture based on equal opportunity and mutual respect.



We currently have six employees with disabilities and collaborate with centers special working

the employee's request or facilitating individual adjustments to work schedules. Additionally, there are other measures that promote work-life balance, such as allowing telework for family reasons or offering flexibility in start and end times, with a margin of up to an hour and a half from the official schedule. In 2022, the option to telework one day a week for all staff members for whom it is operationally feasible.

We also respect the right of everyone who works at LABIANA to disconnect from work outside of working hours, allowing for a better work-life balance and respecting each person's need for rest.

hours (CET) for all tasks related to landscaping and building maintenance.



Likewise, at Labiana we participate in CSR initiatives focused on these groups, such as the Sant Jordi con Roses initiative, in collaboration with "LaFACT".

One of the measures implemented is the option to have Friday afternoons off, or to promote schedule changes, work-life balance at the employee's request, or to facilitate individual schedule adjustments. Likewise, there are other measures that promote work-life balance, such as facilitating telework for family reasons or flexibility in start and end times with a margin of up to an hour and a half from the official schedule. All staff for whom it is operationally feasible have the option to telework one day a week.

The commitment of our suppliers

When it comes to social policies and supplier relations, one of the criteria we use to select our suppliers is that they have gender equality policies in place, as well as compliance with environmental regulations. We work with internal procedures that allow us to select the suppliers that best meet our needs and comply with our quality standards.

All of this is part of an internal audit process conducted by Labiana for our suppliers, in which all relevant aspects—including quality, environmental issues, and health and safety—are evaluated through an initial questionnaire.

The selection process includes an initial audit, in which suppliers must complete an evaluation questionnaire that analyzes aspects of quality, the environment, and health and safety. This first phase is managed by the departments of Technical Management, Quality Assurance, and In-Process Control, which also conduct

on-site audits in accordance with established procedures to verify compliance with the required standards.

In addition, the HSE (Health, Safety & Environment) department conducts additional monitoring through a specific questionnaire focused on environmental, health and safety, and social issues. This questionnaire is sent periodically to suppliers to ensure continuous improvement and compliance with current regulations.

Passing these assessments—both document-based and on-site—is an essential requirement for ensuring that our suppliers operate in accordance with our principles of quality, sustainability, and social responsibility. Within this area of social relations, we also have a Pharmacovigilance Department. This activity is aimed at identifying, quantifying, evaluating and prevention of risks associated with marketed drugs. Its objective is to monitor and evaluate drugs and contribute to their safe and rational use.

2025 Supplier Evaluation

	LABIANA LIFE SCIENCES		LABIANA PHARMACEUTICALS	
	TOTAL HOMOLOGADOS/AUTORIZADOS	HOMOLOGADOS 2025	TOTAL HOMOLOGADOS/AUTORIZADOS	HOMOLOGADOS 2025
SERVICIOS	120	46	143	6
MATERIALES	95	11	46	0
MATERIAS PRIMAS	298	112	309	9

Therefore, the responsibility for pharmacovigilance is shared by all Labiana employees who, in any way, handle the medication; to this end, we have internal procedures that outline how to proceed and identify the point of contact in the event of an incident. In addition, specific training is provided to staff.

OUR TEAM

At Labiana, we are committed to quality and job stability. Proof of this is that over 94% of our workforce has a permanent contract. Furthermore, 100% of our contracts are full-time. We currently have a workforce of 395 employees, 59% of whom are women. By age group, the majority are between 31 and 50 years old.

Annual average contract types 2022-2025

	2022	2023	2024	2025
Fixed-term contract	3%	3%	4%	3%
Permanent contract	94%	94%	93%	93%
Interns	3%	2%	2%	4%

Labiana promotes job stability, as evidenced by the fact that over 93% of the workforce is employed under full-time permanent contracts.

Only 3% of contracts are temporary, although this figure does not reflect reality, as most of these contracts are for early retirees and interns.

Workforce by Gender 2022-2025

	Total employees	Men	Women
2022	441	202	239
2023	427	189	238
2024	369	151	218
2025	401	166	235

Workforce by Country 2022-2025

	Total employees	Spain	Turkey	Mexico
2022	441	364	3	1
2023	427	363	3	1
2024	369	365	3	1
2025	395	397	3	1

Workforce by Seniority in 2022-2025

	2022		2023		2024		2025	
	Men	Women	Men	Women	Men	Women	Men	Women
Under 5	86	91	83	93	58	80	67	76
5 - 10 years	48	49	43	43	43	49	40	57
11 - 20 years	31	63	28	67	19	51	22	49
Over 20 years	37	36	35	35	31	38	37	53

Workforce by age in 2022-2025

	2022		2023		2024		2025	
	Men	Women	Men	Women	Men	Women	Men	Women
30 years old or younger	27	27	23	27	18	26	27	25
31-45 years	62	95	58	95	41	80	49	82
46-60 years	94	100	90	101	74	97	78	109
Over 61	19	17	18	15	18	15	12	19

Type of contract by age and gender 2022

	Under 30	31-45	46-60	Over 61
Intern	11 7M - 4F	2 1M - 1F	0	0
Fixed-term contract	6 2M - 4F	2 1M - 1F	3 1M - 2F	4 2M - 2F
Permanent contract	37 19M - 19F	153 60M - 93F	191 92M - 99F	32 18M - 14F

Type of Contract by Age and Gender 2023

	Under 30	31-45	46-60	Over 61
Intern	10 5M - 5F	0	0	0
Fixed-term contract	5 1M - 4F	5 2M - 3F	1 1M	3 2M - 1F
Permanent contract	35 17M - 18F	149 57M - 92F	189 88M - 101F	30 16M - 14F

Contract type by age and gender 2024

	Under 30	31-45	46-60	Over 61
Intern	9 5M - 4F	2 1M - 1F	0	0
Fixed-term contract	4 2M - 2F	2 1M - 1F	8 4M - 5F	2 1M - 1F
Permanent contract	25 7M - 18F	123 44M - 79F	163 71M - 92F	31 17M - 14F

Contract type by age and gender 2025

	Under 30	31-45	46-60	Over 61
Intern	13 9M - 4F	2 0M - 2F	0	0
Fixed-term contract	2 1M - 1F	5 3M - 2F	1 0M - 1F	6 2M - 4F
Permanent contract	30 15M - 15F	131 48M - 83F	186 78M - 108F	25 10M - 15F

Workforce by Occupational Group 2022-2025

Professional group	2022		2023		2024		2025	
	Men	Women	Men	Women	Men	Women	Men	Women
0	2	1	2	1	2	1	2	1
2	14	14	4	8	11	9	19	13
3	27	60	29	66	26	66	23	74
4	61	58	61	59	50	72	63	75
5	31	45	30	47	35	46	35	48
6	19	16	18	13	16	14	16	16
7	9	3	8	4	8	7	7	7
8	1	1	1	1	1	1	1	1
TOTAL	364		363		365		395	

Groups 8 and 0, Zoleant, and Mexico are not included

Professional Groups as per the Chemical Industry Collective Bargaining Agreement.
Classification:

- Operational and Administrative Staff 02, 03, 04
- Technicians: 05, 06
- Team Leaders: 07
- Management: 08, 00

Contract Type by Professional Group 2022-2025

Professional group	2022			2023			2024			2025		
	I.	F.T.C.	P.C.	I.	F.T.C.	P.C.	I.	F.T.C.	P.C.	I.	F.T.C.	P.C.
0	0	0	3	0	0	3	0	0	3	0	1	2
2	13	2	13	1	3	4	9	1	8	15	1	17
3	0	2	85	0	5	90	0	8	84	0	4	93
4	0	3	116	0	1	119	0	2	120	0	4	133
5	0	2	74	0	1	76	0	3	78	0	2	81
6	0	0	35	0	0	31	0	0	29	0	1	31
7	0	0	12	0	0	12	0	0	14	0	1	13
8	0	0	2	0	0	2	0	0	2	0	0	2

I.: Intern
F.T.C.: Fixed-Term Contract
P.C.: Permanent Contract

Number of annual layoffs 2022-2025

	Total layoffs	Men	Women
2022	16	8	8
2023	11	7	4
2024	6	5	1
2025	7	2	5

Number of layoffs by age 2022-2025

	2022	2023	2024	2025
Under 30	0	0	0	1
30-45	5	7	1	2
46-60	2	3	5	3
Over 61	1	0	0	1

Number of layoffs by occupational group 2022-2025

Occupational group	2022	2023	2024	2025
2	0	0	0	0
3	1	9	2	1
4	7	2	2	0
5	0	0	0	1
6	0	0	1	4
7	0	0	1	1

2025 Salary Table

		Total	Men	Women
2	Total workers	28	15	13
	Average salary	28,747.51 €	28,692.00 €	28,826.00 €
3	Total workers	95	22	73
	Average salary	31,027.17 €	30,950.21 €	31,104.12 €
4	Total workers	136	62	74
	Average salary	35,410.49 €	35,723.81 €	35,097.17 €
5	Total workers	81	34	47
	Average salary	46,977.45 €	49,946.26 €	44,008.63 €
6	Total workers	32	16	16
	Average salary	57,905.21 €	58,734.00 €	57,076.41 €
7	Total workers	14	7	7
	Average salary	83,591.91 €	92,983.94 €	74,199.89 €

The pay gap stands at 8.56%, and the company remains committed to continuing to implement measures aimed at reducing it and ensuring continuous improvement.

Salary table by age 2025

AGE	MEN	WOMEN	TOTAL
Under 30	€33,074.00	€33,899.43	€33,486.72
Ages 30-45	€41,799.14	€36,313.72	€39,056.43
Ages 46-60	€46,328.23	€42,926.99	€44,627.61
Over 61 years old	€47,939.85	€40,642.38	€44,291.12

Average executive compensation in 2025

	Men	Women
Total executives	9	6
Average compensation	€93,589.86	115,869.43€

Remuneration of board members 2024

	Men		Women	
Board	Remuneration as a Board Member	Additional compensation as Chairman of the Board	Remuneration as a Board Member	Additional compensation as Chairman of the Board
Fixed	€10,000.00	€5,000.00	€10,000.00	€5,000.00
Commissions	Compensation as a Committee Member	Additional compensation as Chair of a Committee	Remuneration as a member of a committee	Additional compensation as Chair of a Committee
Fixed	€5,000.00	€2,500.00	€5,000.00	€2,500.00

Labiana works to ensure the professional and personal well-being of its team through measures designed to reduce absenteeism while supporting work-life balance.

	2022	2023	2024	2024
Absenteeism rate	8.25	7.9	8	8.7
Total hours of absenteeism	42,383.11	52,251.51	49,563.37	53,008.11

Absenteeism hours include:

- Sick leave
- Work-related and non-work-related accidents.
- Paternity and paternity leave.

Work-related accidents 2022-2025

Year	Accidents resulting in sick leave		Accidents without sick leave		Total number of accidents	
	Men	Women	Men	Women	Male	Women
2023	4	12	4	3	8	15
2024	6	10	8	0	14	10
2025	7	4	1	6	8	10

Including commuting accidents.

In 2025, 18 accidents were recorded, including commuting accidents, representing an improvement over the 2024 accident figures. However, the company will continue to strengthen its preventive measures and workplace safety awareness initiatives to reduce the accident rate.

Below is the information regarding the frequency and severity indices:

Year	Frequency Index	Severity Index
2023	14.11	0.49
2024	17.64	0.21
2025	13.21	0.26

Excluding commuting accidents

PROFESSIONAL DEVELOPMENT

As part of our GMP standards, Labiana has a formalized Staff Training Plan, which is also managed by the HR Department. This plan establishes a training protocol that applies to every employee upon joining the company.

The training needs for each position are defined by the department HR, together with the managers of each department. This ensures

that new employees receive the appropriate training for their position in the areas of occupational health and safety, the Code of Ethics, job procedures, data protection laws, and the company's internal policies.

Hours allocated to training by professional group 2025

	Total hours	Group 2	Group 3	Group 4	Group 5	Group 6	Group 7	Group 8
2023	5,449.50	94.5	967.02	1,285.57	1,818.96	801.2	257.1	22
2024	5,086.10	48.75	572.95	1,668.5	1,294.5	381.2	1,096	14.25
2025	4,847.00	165.9	711.95	1,153.85	1,671.8	821.75	287.75	4

In 2025, Labiana has continued to train its employees, focusing particularly training strategic groups to optimize resources and maximize its impact.

Likewise, in pursuit of continuous improvement and the highest quality standards, the HR department provides timely information to the entire workforce with the aim of encouraging participation in the training programs offered by the company, particularly those related to quality, efficiency, safety, and respect for the environment.

People First, Occupational Health and Safety

At Labiana, we have an Integrated Occupational Health and Safety and Environmental Management Policy through which the organization commits to complying with current regulations.

Because, true to our philosophy, at Labiana we are convinced that the development of each of us contributes to our overall growth as a company, and that is why we place strategic importance on the training of our employees in their current roles, in their professional development to take advantage of future career opportunities, or in acquiring new skills that enable us to meet current challenges.

The company is sensitive to the needs of pregnant and breastfeeding employees, for whom we have a specific protocol in place.

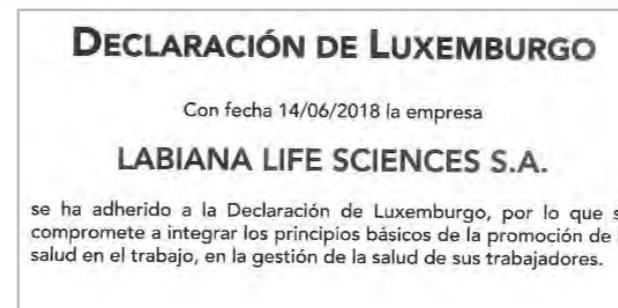
Annual medical checkups are conducted by the Health Surveillance Department of the External Prevention Service.

Both production facilities are equipped with

AEDs, and staff are trained to use them in case of an emergency.

In accordance with the Occupational Risk Prevention Act, LABIANA has contracted PREVENCONTROL as its external occupational risk prevention service provider, a company with which it collaborates on managing the health and safety of the people who work within the group.

At Labiana, we are committed to **Luxembourg Declaration**, by which we commit to integrating the basic principles of workplace health promotion into the management of our employees' health.



Likewise, with a particular focus on management, at Labiana we have implemented a management system based on the ISO 45001:2018 standard. The ultimate goal of this standard is to help businesses provide a safe working environment for employees and anyone else on the premises. This can be achieved by controlling factors that could potentially cause injuries, illnesses, and, in extreme cases, deaths. ISO 45001:2018 is designed to prevent work-related injuries and health problems or workplace accidents, thereby providing a workplace safe and healthy work.



How does ISO 45001 support the United Nations Sustainable Development Goals?

Implementing an integrated management system based on this standard allows us to motivate employees through consultation and participation, while also emphasizing the importance of raising awareness and fostering a culture of prevention within the organization.

Organizations committed to sustainability are increasingly aligning their corporate strategies with the United Nations Sustainable Development Goals (SDGs). Accredited certification to ISO 45001:2018, the international occupational health and safety management system, demonstrates an organization's commitment to ensure ethical working conditions, health, well-being, and equality practices.

An organization is responsible for the occupational safety and health (OSH) of its workers and of other people who may be affected by its activities. This responsibility includes the promotion and protection of their physical and mental health.

The implementation of an occupational safety and health (OSH) management system is intended to enable an organization to provide safe and healthy workplaces, prevent work-related injuries and health problems, and continuously improve its OSH performance.

With regard to workplace accidents, we have recorded a low rate. This shows that the measures being implemented in the area of occupational safety and health are having a positive impact on our employees.

Likewise, as part of our commitment to the health and safety of our employees, at Labiana, we have developed various training and

awareness initiatives, such as:

- Specific training on the prevention of occupational hazards associated with specific job roles.
- Health and Safety Awareness Campaigns
- Free monthly fruit delivery

COMMITMENT TO THE COMMUNITY AND SOCIETY

People at the center, commitment to the community

As part of its CSR activities, Labiana supports various initiatives and social causes carried out by sports groups, federations, and clubs, as well as foundations and non-profit organizations. Of the total amount contributed by Labiana during the 2025 fiscal year, €22,048.25 corresponds to the amount allocated to causes promoted exclusively by foundations and non-profit organizations.

Labiana's CSR activities focus on several key areas:

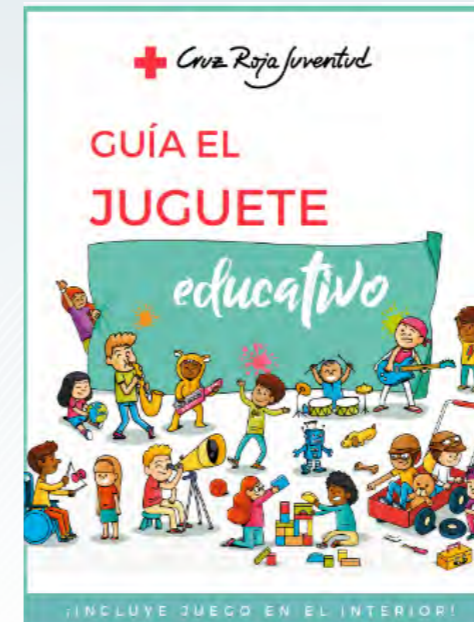
Well-being: People's well-being is a fundamental pillar of our corporate philosophy; therefore, we work to convey this commitment to our staff through various initiatives and partnerships. Below, we highlight some of the actions we have promoted:

- World Day for Safety and Health at Work
- "ABC of Heat" Campaign
- "Post-Vacation Syndrome" Campaign
- World Mental Health Day
- World Diabetes Day



Solidarity: Labiana supports various social causes by partnering with different nonprofit organizations on social action campaigns. Some of them include:

- #LabianaSolidaria: a toy drive in partnership with the Red Cross.
- Factoria Social Association of Terrassa



Preserving heritage:

Cartuja Hierro del Bocado Project, a State Heritage institution responsible for the preservation of the PRE horse, a Carthusian breed, a horse with more with 500 years of history that belongs to everyone. Labiana supports this institution through the Friends of the Stud Farm program, as well as by providing technical advice on various ongoing projects.

Promoting the values of sports: Participating in sports not only contributes positively to



health by preventing disease. In fact, it has now been proven that incorporating regular physical activity into our daily routine helps improve emotional wellbeing.

Likewise, beyond aspects related to physical and mental health, sports play a fundamental role in the holistic development of children and adolescents by fostering values and lessons that go beyond the realm of sports, contributing significantly to the development of people of integrity and responsibility.



In this area, Labiana maintains its commitment and contribution to sports activities such as:

- Sponsorship of Real Ciencias Rugby
- Sponsorship of a local youth soccer team in Corbera de Llobregat
- Sponsorship of the National Reining Horse Championship (NRHA) organized by the National Reining Horse Association
- Sponsorship of the "Ladies' and Men's Open Races" at the Yorkshire Area Point-to-Point (Sheriff Hutton, June 2025)



- Facilitate the availability and accessibility of veterinary medicines through the registration of medicines in markets in which, due to their small size, have a smaller number of approved veterinary medicines, such as Cyprus, Malta, Estonia, Latvia, and Lithuania at the European Union level. Outside the European Union, examples include Bosnia and North Macedonia, or special markets such as Cuba, where few foreign companies operate due to the difficulties inherent in the regime.
- Maintenance in accordance with current guidelines for drug approvals based on older molecules that are now more essential than ever to help the fight against antimicrobial resistance (e.g., Estreptolab - Dihydrostreptomycin) or molecules important in veterinary practice (e.g., Rumintral- Neostigmine, the only neostigmine approved for many years in Spain and which we have now registered in several European countries under the name Neoskilab—Croatia, Cyprus, Estonia, France, Hungary, Ireland, Italy, Latvia, Lithuania, Portugal).



- **Animal welfare and One Health:** In line with the "One Health" philosophy and the UN's SDG goals, at Labiana we believe that maintaining animal health is essential to achieving the Sustainable Development Goals, which is directly linked directly to SDG 12, "Sustainable Consumption and Production."

As part of our CSR initiatives in this area, we are carrying out two types of actions:

APPENDIX 1

The 2025 non-financial report of Labiana Health S.A. and its subsidiaries has been prepared in accordance with the requirements set forth in Law 11/2018 of December 28, amending the Commercial Code; the consolidated text of the Capital Companies Act approved by Royal Legislative Decree 1/2010 of July 2; and Law 22/2015 of July 20 on Auditing, regarding non-financial information and diversity.

To verify this information, a verification audit was conducted from February 16 to 20, 2026. During this audit, the accuracy of the data included in the report was confirmed, as reflected in the certificate issued by the auditing firm TÜV SÜD IBERIA S.A.U.

We believe that, as a company, we have a duty to help improve our environment and achieve social, economic, and environmental improvements that contribute to the common good.

This report will be made publicly available through the various channels designated for this purpose by LABIANA



Más valor.
Más confianza.

VERIFICACIÓN

TÜV SÜD Iberia S.A.U. ha contrastado que

EL ESTADO DE INFORMACIÓN NO FINANCIERA del ejercicio 2025 de la organización LABIANA se ha elaborado conforme a las exigencias establecidas en la Ley 11/2018 de 28 de diciembre, por la que se modifica el Código de Comercio, el texto refundido de la Ley de Sociedades de Capital aprobado por el Real Decreto Legislativo 1/2010, de 2 de julio, y la Ley 22/2015, de 20 de julio, de Auditoría de Cuentas, en materia de información no financiera y diversidad y con referencia a los requisitos establecidos por los estándares de **Global Reporting Initiative (GRI)**.

Para verificar esta información se realizó una Auditoría de Verificación, el día 20 de febrero de 2026, en modalidad telemática. En dicha Auditoría se pudo comprobar la veracidad de los datos incorporados al informe.

Para que así conste:

Auditor
Alberto Flores

Madrid, 27/02/2026

Revisión
Victoria Gutiérrez
Business Line Manager

Madrid, 27/02/2026

TÜV SÜD IBERIA S.A.U.

APPENDIX 2

Information required by the Non-Financial Reporting Act	Link to GRI indicators	Section where it is identified
General Information		
Description of the business model: business environment, organization and structure, the markets in which it operates, its objectives and strategies, and the main factors and trends that may affect its future development.	GRI 2-1 Organizational Details GRI 2-2 Entities included in the organization's sustainability reporting GRI 2-4 Updating of information GRI 2-6 Activities, value chain, and other business relationships GRI 2-9 Governance structure and composition GRI 2-22 Statement on sustainable development strategy GRI 2-23 Commitments and policies	1
Description of the policies applied by the group regarding these issues, including due diligence procedures applied to identify, assess, prevent, and mitigate significant risks and impacts, as well as verification and control procedures, including what measures have been adopted.	GRI 2-23 Commitments and Policies GRI 2-24 Integration of Commitments and Policies GRI 2-25 Processes for Addressing Negative Impacts 3-3 Management of Material Issues	1.6., 4, 6.1.
The results of the policies applied by the Group regarding environmental and social issues, respect for human rights, and the fight against corruption and bribery, as well as those relating to personnel	GRI 2-23 Commitments and policies GRI 2-24 Incorporation of commitments and policies GRI 3-3 Management of material topics	1.6., 4, 6.1.
The main risks related to environmental and social issues, respect for human rights, and the fight against corruption and bribery, as well as those related to personnel, linked to the Group's activities	GRI 2-23 Commitments and policies GRI 2-24 Integration of commitments and policies GRI 2-25 Processes to address adverse impacts GRI 201-1 Direct economic value generated and distributed	3
Key non-financial performance indicators	GRI 2-6 Operations, value chain, and other business relationships GRI 2-7 Employees GRI 2-8 Non-employee workers GRI 3-3 Management of material topics	1, 5
Environmental Issues		
Detailed general information		
Current and foreseeable effects of the company's activities on the environment and, where applicable, on health and safety	GRI 3-3	3
Environmental assessment or certification procedures	-	3
Resources allocated to the prevention of environmental risks	GRI 3-3	3
Application of the precautionary principle	GRI 2-23 Commitments and policies	3
Amount of provisions and guarantees for environmental risks	GRI 3-3	3
Pollution		
Description of measures to prevent, reduce, or remediate emissions that seriously affect the environment; taking into account any form of air pollution specific to the activity (Indicate emissions other than CO2eq, i.e., noise pollution, light pollution, odors, vibrations, particulates, NOx, SOx, CO, VOCs, etc.)	GRI 305-1 Direct GHG emissions (Scope 1) GRI 305-2 Indirect GHG emissions associated with energy (Scope 2) GRI 305-5 Reduction of GHG emissions	3.3.3.
Circular economy and waste prevention and management		
Description of measures for prevention, recycling, reuse, other forms of recovery, and waste disposal	GRI 306-1 Waste generation and significant impacts related to waste GRI 306-3 Management of significant impacts related to waste GRI 306-3 Waste generated GRI 306-4 Waste not sent for disposal GRI 306-5 Waste sent for disposal	3.3.4.
Actions to combat food waste	-	3.3.4.
Sustainable use of resources		
Water consumption and water supply in accordance with local constraints	GRI 303-5 Water consumption	3.3.2.
Raw material consumption and measures taken to improve efficiency	GRI 301-2 Recycled inputs used	3.3.4.
Direct and indirect energy consumption, measures taken to improve energy efficiency and the use of renewable energy	GRI 302-1 Energy consumption within the organization GRI 302-2 Energy consumption outside the organization GRI 303-3 Energy intensity GRI 302-4 Reduction in energy consumption	3.3.3.
Climate Change		

Key aspects of greenhouse gas emissions generated as a result of the company's activities, including the use of the goods and services it produces	GRI 305-1 Direct GHG emissions (Scope 1) GRI 305-2 Indirect GHG emissions associated with energy (Scope 2) GRI 305-3 Other indirect GHG emissions (Scope 3)	3.3.3.
Measures taken to adapt to the consequences of climate change	GRI 201-2 Financial implications and other risks and opportunities arising from climate change	3.2.
Voluntarily established medium- and long-term reduction targets for greenhouse gas emissions and the measures implemented to achieve them	GRI 305-5 Reduction of GHG emissions	3.2.
Biodiversity protection		
Measures taken to preserve or restore biodiversity	GRI 304-1 Operational sites owned, leased, or managed that are located within or adjacent to protected areas or areas of high biodiversity value outside protected areas	3.4.
Impacts caused by activities or operations in protected areas	GRI 304-2 Significant impacts of activities, products, and services on biodiversity	3.4.
Social and workforce issues		
Key risks affecting the organization regarding labor, equal treatment and opportunities for women and men, discrimination, inclusion of people with disabilities, and universal accessibility. Explaining the procedures used to identify and assess them. Information on the impacts identified, providing a breakdown of these impacts, particularly regarding the main short-, medium-, and long-term risks	GRI 2-6 Activities, value chain, and other business relationships GRI 2-13 Delegation of responsibility for managing impacts GRI 2-14 Role of the highest governance body in overseeing the management of impacts. GRI 2-22 Statement on sustainable development strategy 2-23 Commitments and policies GRI 2-24 Integration of commitments and policies GRI 2-25 Processes for addressing negative impacts GRI 3-3 Management of material topics	4
Policies and commitments; due diligence procedures applied to identify, assess, prevent, and mitigate significant risks and impacts, and for verification and control, including what measures have been taken. The results of these policies, including key performance indicators	GRI 2-22 Statement on sustainable development strategy GRI 2-23 Commitments and policies GRI 2-24 Integration of commitments and policies GRI 3-3 Management of material topics	4
Employment		
Number of employees by country	GRI 2-7 Employees GRI 2-8 Non-employee workers GRI 405-1 Diversity of governance bodies and employees	1, 5
Total number and distribution of employees by gender, age, and job classification	GRI 2-7 Employees GRI 2-8 Non-employee workers	5
Total number and distribution of employment contract types, annual average of permanent, temporary, and part-time contracts by gender, age, and job category	GRI 2-7 Employees GRI 2-8 Non-employees	5
Number of terminations by gender, age, and job category	GRI 401-1 New Hires and Employee Turnover	5
Average compensation and its evolution, disaggregated by gender, age, and job category or equivalent value	GRI 2-19 Compensation policies GRI 405-2 Ratio of base pay to total compensation for women and men	5
Pay gap, remuneration for work of equal value, or company average	GRI 2-21 Annual total compensation ratio GRI 405-2 Ratio of base salary to total compensation for women and men	5
Average compensation of directors and executives, including variable compensation, per diems, severance pay, contributions to long-term savings plans, and any other payments, disaggregated by sex	GRI 2-9 Governance structure and composition GRI 405-2 Ratio of base salary to compensation for women and men	5
Implementation of work-life balance policies	GRI 2-23 Commitments and policies GRI 2-24 Integration of commitments and policies GRI 401-2 Benefits provided to full-time employees that are not provided to part-time or temporary employees GRI 401-3 Parental leave	4.3.
Employees with disabilities	GRI 2-27 Compliance with laws and regulations GRI 405-1 Diversity of governance bodies and employees	4.1., 5
Work Organization		
Description of work schedule organization (shifts, overtime management, flexible working hours, etc.)	GRI 2-23 Commitments and policies GRI 2-24 Integration of commitments and policies GRI 401-2 Benefits for full-time employees that are not provided to part-time or temporary employees	4
Description of measures designed to facilitate work-life balance and promote shared responsibility for these matters by both parents	GRI 2-23 Commitments and policies GRI 2-24 Incorporation of commitments and policies GRI 401-3 Parental leave GRI 401-2 Benefits for full-time employees that are not provided to part-time or temporary employees	4.3.

Number of Hours of Absenteeism	GRI 403-9 Work-Related Injuries	5
Health and Safety		
Description of occupational health and safety conditions	GRI 403-1 Occupational health and safety management system GRI 403-2 Hazard identification, risk assessment, and incident investigation GRI 403-3 Occupational health services GRI 403-4 Worker participation, consultation, and communication regarding occupational health and safety GRI 403-5 Worker training on occupational health and safety 403-6 Worker health promotion GRI 403-7 Prevention and mitigation of occupational health and safety impacts directly linked through	6
Workplace accidents, including their frequency and severity, as well as occupational diseases; disaggregated by sex.	GRI 403-9 Work-related injuries GRI 403-10 Occupational illnesses and diseases	6
Social relations		
Description of the organization of social dialogue, including procedures for informing, consulting, and negotiating with employees	GRI 2-29 Approach to stakeholder engagement	4, 6.1.
Description of the status of collective bargaining agreements, particularly in the field of occupational health and safety	GRI 403-4 Employee participation, consultation, and communication regarding occupational health and safety GRI 2-30 Collective bargaining agreements	4, 5
Percentage of employees covered by collective bargaining agreements by country		5
Training		
Description of policies implemented in the field of training	GRI 2-23 Commitments and policies GRI 2-24 Implementation of commitments and policies GRI 402-1 Average hours of training per year per employee GRI 404-2 Programs to improve employee skills and transition support programs	6
Total number of training hours by occupational category	GRI 404-1 Average annual training hours per employee	6
Universal accessibility for people with disabilities		
Universal accessibility for people with disabilities	GRI 2-23 Commitments and policies GRI 2-24 Incorporation of commitments and policies	4.1.
Equality		
Description of measures taken to promote equal treatment and opportunities for women and men	GRI 2-23 Commitments and policies GRI 2-24 Incorporation of commitments and policies	4.2.
Description of equality plans, measures adopted to promote employment, protocols against sexual and gender-based harassment, integration, and universal accessibility for people with disabilities	GRI 2-23 Commitments and policies GRI 2-24 Integration of commitments and policies GRI 404-3 Percentage of employees who receive regular performance and career development reviews 406-1 Incidents of discrimination and corrective actions taken	4.2.
Description of the policy against all forms of discrimination and, where applicable, diversity management	GRI 2-23 Commitments and policies GRI 2-24 Incorporation of commitments and policies	4
Respect for human rights		
Key human rights risks affecting the organization, explaining the procedures used to identify and assess them. Information on identified impacts, providing a breakdown of these impacts, particularly regarding key short-, medium-, and long-term risks	GRI 2-13 Delegation of responsibility for managing impacts GRI 2-24 Incorporation of commitments and policies GRI 2-25 Processes for addressing negative impacts	1.6
Policies and commitments; due diligence procedures applied to identify, assess, prevent, and mitigate significant risks and impacts, and for verification and control, including what measures have been taken. The results of these policies, including key performance indicators	GRI 2-22 Statement on sustainable development strategy GRI 2-23 Commitments and policies GRI 2-24 Integration of commitments and policies	1.6
Human Rights		
Description of the application of human rights due diligence procedures; prevention of risks of human rights violations and, where applicable, measures to mitigate, manage, and remedy potential abuses	GRI 2-23 Commitments and policies GRI 2-24 Integration of commitments and policies GRI 2-25 Processes to address adverse impacts 410-1 Security personnel trained in human rights policies or procedures	1.6.
Complaints regarding human rights violations	GRI 406-1 Incidents of discrimination and corrective actions taken GRI GRI 2-26 Mechanisms for seeking advice and raising concerns	1.6.
Description of measures implemented to promote and comply with the provisions of the International Labour Organization's core conventions regarding respect for freedom of association and the right to collective bargaining; the elimination of discrimination in employment and occupation; the elimination of forced or compulsory labor; and the effective abolition of child labor.	GRI 407-1 Operations and suppliers where the right to freedom of association and collective bargaining could be at risk GRI 408-1 Operations and suppliers with significant risk of child labor GRI 409-1 Operations and suppliers with significant risk of forced or compulsory labor	1.6.
Anti-corruption and anti-bribery		
Key risks affecting the organization regarding corruption and bribery, explaining the procedures used to detect and assess them. Information on any impacts detected, providing a breakdown of these impacts, particularly regarding the main short-, medium-, and long-term risks	GRI 2-13 Delegation of responsibility for managing impacts GRI 2-24 Incorporation of commitments and policies GRI 2-25 Processes for addressing negative impacts	1.6.
Policies and commitments; due diligence procedures applied to identify, assess, prevent, and mitigate significant risks and impacts, and for verification and control, including what measures have been taken. The results of these policies, including key performance indicators	GRI 2-22 Statement on sustainable development strategy GRI 2-23 Commitments and policies GRI 2-24 Integration of commitments and policies	1.6.
Corruption and bribery		
Measures taken to prevent corruption and bribery	GRI 2-23 Commitments and policies GRI 2-24 Integration of commitments and policies GRI 205-1 Operations assessed for risks related to corruption 205-2 Communication and training on anti-corruption policies and procedures	1.6.
Reports of corruption and/or bribery	205-3 Confirmed cases of corruption and actions taken	1.6.
Measures to combat money laundering	205-2 Communication and training on anti-corruption policies and procedures	1.6.
Contributions to foundations and non-profit organizations	GRI 201-1 Direct economic value generated and distributed GRI 2-18 Assessment of the performance of the highest governance body GRI 413-1 Operations involving local community engagement programs, impact assessments, and development	7
Information about the company		
Key risks affecting the organization regarding commitment to sustainable development, subcontractors and suppliers, consumers, and tax information, explaining the procedures used to identify and assess them. Information on the impacts that have been identified, providing a breakdown of these, particularly regarding the main short-, medium-, and long-term risks	GRI 2-13 Delegation of responsibility for managing impacts GRI 2-24 Incorporation of commitments and policies GRI 2-25 Processes for addressing negative impacts	1
Policies and commitments; due diligence procedures applied to identify, assess, prevent, and mitigate significant risks and impacts, and for verification and control, including what measures have been taken. The results of these policies, including key performance indicators	GRI 2-22 Statement on sustainable development strategy GRI 2-23 Commitments and policies GRI 2-24 Integration of commitments and policies	1
The company's commitments to sustainable development		
Description of the impact of the company's activities on employment and local development (e.g., spending on suppliers, spending on local suppliers)	GRI 203-2 Significant indirect economic impacts GRI 413-1 Operations involving local communities, impact assessments, and development programs GRI 413-2 Operations with significant negative impacts—actual or potential—on local communities	4.1.
Description of the impact of the company's activities on local populations and the local area	GRI 413-1 Operations involving local community participation, impact assessments, and development programs GRI 413-2 Operations with significant negative impacts—actual or potential—on local communities	1, 4.1
Description of relationships maintained with local community stakeholders and the methods of dialogue with them	GRI 2-26 Mechanisms for seeking advice and raising concerns GRI 2-29 Approach to stakeholder engagement	7
Information on partnership or sponsorship activities	GRI 201-1 Direct economic value generated and distributed GRI 2-28 Membership in associations GRI 413-1 Operations involving local community engagement programs, impact assessments, and development	7

	GRI 407-1 Operations and suppliers where the right to freedom of association and collective bargaining could be at risk GRI 408-1 Operations and suppliers with significant risk of child labor GRI 409-1 Operations and suppliers with significant risk of forced or compulsory labor	1.6.
Respect for human rights		
Key human rights risks affecting the organization, explaining the procedures used to identify and assess them. Information on identified impacts, providing a breakdown of these impacts, particularly regarding key short-, medium-, and long-term risks	GRI 2-13 Delegation of responsibility for managing impacts GRI 2-24 Incorporation of commitments and policies GRI 2-25 Processes for addressing negative impacts	1.6.
Policies and commitments; due diligence procedures applied to identify, assess, prevent, and mitigate significant risks and impacts, and for verification and control, including what measures have been taken. The results of these policies, including key performance indicators	GRI 2-22 Statement on sustainable development strategy GRI 2-23 Commitments and policies GRI 2-24 Integration of commitments and policies	1.6.
Human Rights		
Description of the application of human rights due diligence procedures; prevention of risks of human rights violations and, where applicable, measures to mitigate, manage, and remedy potential abuses	GRI 2-23 Commitments and policies GRI 2-24 Integration of commitments and policies GRI 2-25 Processes to address adverse impacts 410-1 Security personnel trained in human rights policies or procedures	1.6.
Complaints regarding human rights violations	GRI 406-1 Incidents of discrimination and corrective actions taken GRI GRI 2-26 Mechanisms for seeking advice and raising concerns	1.6.
Description of measures implemented to promote and comply with the provisions of the International Labour Organization's core conventions regarding respect for freedom of association and the right to collective bargaining; the elimination of discrimination in employment and occupation; the elimination of forced or compulsory labor; and the effective abolition of child labor.	GRI 407-1 Operations and suppliers where the right to freedom of association and collective bargaining could be at risk GRI 408-1 Operations and suppliers with significant risk of child labor GRI 409-1 Operations and suppliers with significant risk of forced or compulsory labor	1.6.
Anti-corruption and anti-bribery		
Key risks affecting the organization regarding corruption and bribery, explaining the procedures used to detect and assess them. Information on any impacts detected, providing a breakdown of these impacts, particularly regarding the main short-, medium-, and long-term risks	GRI 2-13 Delegation of responsibility for managing impacts GRI 2-24 Incorporation of commitments and policies GRI 2-25 Processes for addressing negative impacts	1.6.
Policies and commitments; due diligence procedures applied to identify, assess, prevent, and mitigate significant risks and impacts, and for verification and control, including what measures have been taken. The results of these policies, including key performance indicators	GRI 2-22 Statement on sustainable development strategy GRI 2-23 Commitments and policies GRI 2-24 Integration of commitments and policies	1.6.
Corruption and bribery		
Measures taken to prevent corruption and bribery	GRI 2-23 Commitments and policies GRI 2-24 Integration of commitments and policies GRI 205-1 Operations assessed for risks related to corruption 205-2 Communication and training on anti-corruption policies and procedures	1.6.
Reports of corruption and/or bribery	205-3 Confirmed cases of corruption and actions taken	1.6.
Measures to combat money laundering	205-2 Communication and training on anti-corruption policies and procedures	1.6.
Contributions to foundations and non-profit organizations	GRI 201-1 Direct economic value generated and distributed GRI 2-18 Assessment of the performance of the highest governance body GRI 413-1 Operations involving local community engagement programs, impact assessments, and development	7
Information about the company		
Key risks affecting the organization regarding commitment to sustainable development, subcontractors and suppliers, consumers, and tax information, explaining the procedures used to identify and assess them. Information on the impacts that have been identified, providing a breakdown of these, particularly regarding the main short-, medium-, and long-term risks	GRI 2-13 Delegation of responsibility for managing impacts GRI 2-24 Incorporation of commitments and policies GRI 2-25 Processes for addressing negative impacts	1
Policies and commitments; due diligence procedures applied to identify, assess, prevent, and mitigate significant risks and impacts, and for verification and control, including what measures have been taken. The results of these policies, including key performance indicators	GRI 2-22 Statement on sustainable development strategy GRI 2-23 Commitments and policies GRI 2-24 Integration of commitments and policies	1
The company's commitments to sustainable development		
Description of the impact of the company's activities on employment and local development (e.g., spending on suppliers, spending on local suppliers)	GRI 203-2 Significant indirect economic impacts GRI 413-1 Operations involving local communities, impact assessments, and development programs GRI 413-2 Operations with significant negative impacts—actual or potential—on local communities	4.1.
Description of the impact of the company's activities on local populations and the local area	GRI 413-1 Operations involving local community participation, impact assessments, and development programs GRI 413-2 Operations with significant negative impacts—actual or potential—on local communities	1, 4.1
Description of relationships maintained with local community stakeholders and the methods of dialogue with them	GRI 2-26 Mechanisms for seeking advice and raising concerns GRI 2-29 Approach to stakeholder engagement	7
Information on partnership or sponsorship activities	GRI 201-1 Direct economic value generated and distributed GRI 2-28 Membership in associations GRI 413-1 Operations involving local community engagement programs, impact assessments, and development	7

Subcontracting and Suppliers		
Information on the inclusion of social, gender equality, and environmental issues in the procurement policy	GRI 2-6 Activities, value chain, and other business relationships GRI 2-23 Commitments and policies GRI 2-24 Integration of commitments and policies GRI 308-1 New suppliers that have passed selection filters based on environmental criteria GRI 414-1 New suppliers that have passed selection filters based on social criteria	4.5.
Description of how suppliers' social and environmental responsibility is considered in relationships with them	GRI 2-6 Activities, value chain, and other business relationships GRI 308-1 New suppliers that have passed selection filters based on environmental criteria GRI 414-1 New suppliers that have passed selection filters based on social criteria	4.5.
Description of supplier monitoring and audit systems and their results	GRI 2-6 Activities, value chain, and other business relationships GRI 308-1 New suppliers that have passed selection filters based on environmental criteria GRI 308-2 Negative environmental impacts in the supply chain and measures taken GRI 414-1 New suppliers that have passed selection filters based on social criteria GRI 414-2 Negative social impacts in the supply chain and measures taken	4.5.
Consumers		
Description of measures for consumer health and safety	GRI 403-7 Prevention and mitigation of occupational health and safety impacts directly linked through business relationships GRI 416-1 Assessment of health and safety impacts of product or service categories	1
Description of complaint systems	GRI 2-6 Business activities, value chain, and other business relationships GRI 418-1 Substantiated complaints regarding breaches of customer privacy and loss of customer data	1
Complaints received and their resolution	GRI 2-6 Business activities, value chain, and other business relationships GRI 418-1 Substantiated complaints regarding breaches of customer privacy and loss of customer data	1
Tax Information		
Profit by country	GRI 201-1 Direct economic value generated and distributed GRI 207-4 Country-by-country reporting	2
Income taxes paid (not accrued)	GRI 201-1 Direct economic value generated and distributed GRI 207-4 Country-by-country reporting	2
Government grants received	GRI 201-4 Financial assistance received from the government	2





E. Report on the Company's organisational structure and internal controls

April 2026

WARNING: This document is a free translation into English of the original document in Spanish signed by the auditors



**REPORT ON THE ORGANIZATIONAL STRUCTURE AND INTERNAL CONTROL SYSTEM
OF**

LABIANA HEALTH, S.A.

March 2026



INTRODUCTION

Description of the Company and Corporate Purpose

LABIANA HEALTH, S.A. (“Labiana” or the “**Company**,” interchangeably) is a corporation incorporated for an indefinite term, with its registered office at Calle Europa, 34, D, first floor, in Pozuelo de Alarcón, Madrid, with Tax ID Number A-87992616 and Legal Entity Identifier (LEI) number 959800PSH8S68MKGZF50.

The Company was initially incorporated in the Netherlands as a limited liability company under the name Seven Pharma, B.V., pursuant to a deed of incorporation executed on December 17, 2012, before the Notary of Rotterdam, Mr. Amrith Sathish Jagesar, acting as a substitute for his colleague Mr. Albert Hendrik Geerling, and registered in the Rotterdam Commercial Register under number 56676727.

On December 18, 2017, the Company acquired Spanish nationality, changed its name to Seven Pharma, S.L., and moved its registered office to Calle Serrano 93, 7^oC, Madrid, all pursuant to the deed of international transfer of the registered office, acquisition of nationality, change of corporate name, and amendment of the bylaws to comply with Spanish law, executed before the Notary Public of Corbera de Llobregat, Ms. Laura Bea García, under protocol number 1,213, registered in the Madrid Commercial Registry, in Volume 36,343, Page 60, Section 8, Sheet number M-652960, 1st entry.

On March 11, 2019, the Company changed its registered office to Calle Europa, 34, D, first floor, in Pozuelo de Alarcón, Madrid (the Company’s current registered office), pursuant to the deed executed before the Notary Public of Corbera de Llobregat, Ms. Laura Bea García, under number 238 of her protocol, registered in the Madrid Commercial Registry in Volume 36343, Folio 66, Page number M-652960, entry 5.

On September 17, 2020, the Company changed its corporate name to Labiana Health, S.L., pursuant to the deed executed before the Notary Public of Corbera de Llobregat, Ms. Laura Bea García, under number 799 of her protocol, registered in the Madrid Commercial Registry in Volume 3,6343, Page 67, Section 8, Sheet number M-652960, entry 7.

On February 9, 2022, the Company agreed at an Extraordinary General Meeting of Shareholders to convert itself into a corporation; this resolution was formalized by virtue of the deed executed on February 16, 2022, before the Notary Public of Corbera de Llobregat, Ms. Laura Bea García, under number 141 of her protocol.

The Company’s trade name is Labiana, and its website is www.labiana.com.

The Company’s corporate purpose is described in Article 2 of the Articles of Incorporation, the text of which is transcribed below:



“Article 2. Corporate Purpose

1. *The Company’s corporate purpose is the exercise or conduct of the following activities: the purchase, sale, acquisition, ownership, and disposal of negotiable securities and equity interests or shares in the capital stock of any type of company. The Company’s corporate purpose also includes the management of the business group consisting of its subsidiaries.*
2. *The CNAE code (“National Classification of Economic Activities”) is 6.420.*
3. *Any activity that may fall under legislation governed by special laws, as well as any activity considered professional, is excluded from the corporate purpose. In such cases, it is acknowledged that the Company will act as a mere intermediary in accordance with the provisions of Law 2/2007 of March 15. If legal provisions require any professional qualification or administrative authorization, or require registration in the Public Registers for the exercise of any of the activities comprising the corporate purpose, such activities may only be carried out by a person possessing the required qualification and, where applicable, such activities may not be commenced until the aforementioned administrative requirements have been met.*

Structure and Organization of the Company

The Company’s governing body is the Board of Directors, whose primary responsibility is the management, representation, and administration of the Company in accordance with applicable regulations, the Articles of Incorporation, and the Company’s internal management rules. The Board of Directors has delegated the day-to-day management of the Company to the executive management bodies and the management team, and focuses its activity on the general function of supervision and on the consideration of matters of particular importance to the Company.

The functioning of the Board of Directors is governed by Articles 19 through 23 of the Articles of Incorporation, as well as by the Company’s Board of Directors Bylaws. Its main characteristics are as follows:

Structure

In accordance with Article 19 of the Bylaws, the Board of Directors shall consist of a minimum of three (3) and a maximum of twelve (12) members, with the General Shareholders’ Meeting responsible for determining the number of members of the Board of Directors.



Composition

As of the date of this report, the Company's Board of Directors is composed of the following directors:

Director	Status	Position	Date of Appointment
Mr. Manuel Ramos Ortega	Executive	Chairman and CEO	February 9, 2022
Ms. Sandra Villagrasa Clemente	Executive	Member	February 9, 2022
Mr. John William Nellis	Sunday	Member	February 9, 2022
Mr. Juan Manuel Gil de Escobar Delgado	Independent	Member	March 4, 2022
Mr. Wolfgang Johannes Storf	Independent	Member	May 12, 2022
Juan Ortiz Hernández	Proxy	Member	June 26, 2025
Carmen Hortalà Vallbé	Independent	Member	June 26, 2025

The non-director Secretary of the Board of Directors is Mr. Miquel Pujolriu Giménez, who was appointed to this position for an indefinite term on July 24, 2025.

As of the date of this report, the Board of Directors is composed of executive directors, shareholder representatives, and independent directors, all of whom have extensive professional experience.

Committees of the Board of Directors

The Board of Directors, in accordance with the provisions of Article 20 of the Company's Articles of Incorporation, has established an Audit Committee and a Nominating and Compensation Committee within its ranks.

Audit Committee

The Audit Committee is an advisory and consultative body with no executive functions, possessing powers to provide information, advice, and make proposals within its scope of action. Specifically, the Audit Committee operates and exercises the powers established in the Board of Directors' Regulations and in the legislation in force at any given time.



The Company's Audit Committee is currently composed of the following members:

Name	Status	Position	Date of Appointment
Mr. Juan Manuel Gil de Escobar Delgado	Independent	Chairman	May 12, 2022
Mr. John William Nellis	Proprietary	Member	May 12, 2022
Mr. Wolfgang Johannes Storf	Independent	Member	May 12, 2022

Nominating and Compensation Committee

The Appointments and Compensation Committee is an advisory and consultative body with no executive functions, possessing general powers to make proposals and issue reports regarding appointments, terminations, and compensation matters in accordance with the terms established by law. Specifically, the Appointments and Compensation Committee operates and exercises its powers as set forth in the Board of Directors' Bylaws and in the legislation in force at any given time.

The Company's Appointments and Compensation Committee is currently composed of the following members:

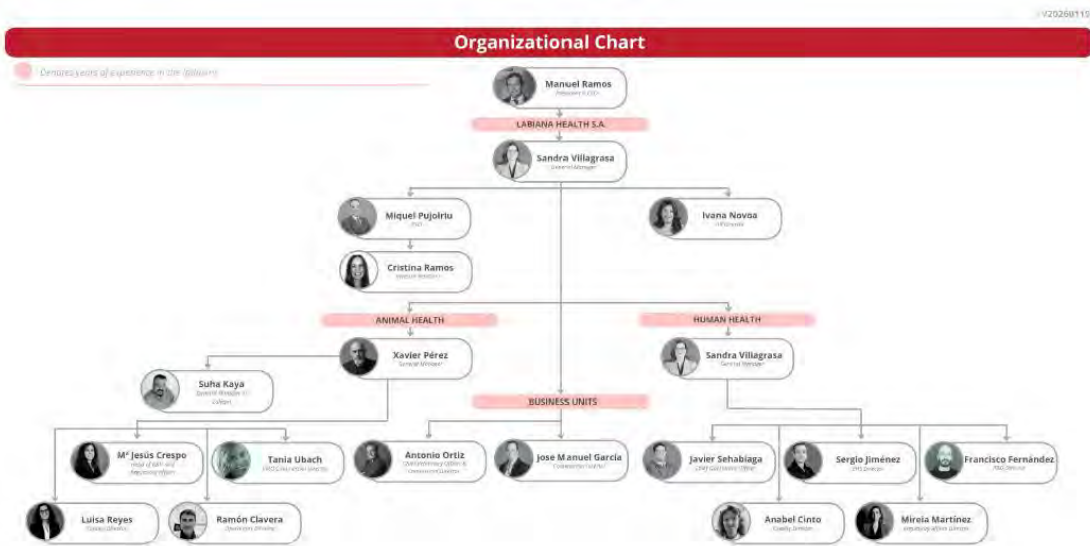
Name	Status	Position	Date of Appointment
Mr. Wolfgang Johannes Storf	Independent	Chairman	May 12, 2022
Mr. John William Nellis	Shareholder	Member	May 12, 2022
Mr. Juan Manuel Gil de Escobar Delgado	Independent	Member	May 12, 2022

Compliance Officer

The Company, in accordance with the provisions of its Internal Code of Conduct on Matters Relating to Securities Markets (the "**Internal Code of Conduct**"), has appointed a Compliance Officer, who has been assigned the powers and duties set forth in the Internal Code of Conduct, including, among others, the internal control functions regarding material and inside information relating to the Company.

Organizational Chart of the Labiana Group

As of December 31, 2025, the Labiana Group’s workforce consists of a total of 404 employees, whose senior management is organized according to the following organizational chart:



INTERNAL CONTROL SYSTEM

The Company has internal control and risk management mechanisms related to the Company’s financial information, which are coordinated by the Audit Committee of the Board of Directors.

To this end, the Audit Committee is responsible for overseeing the effectiveness of the Company’s and its group’s internal control, internal audit, and risk management systems, as well as for discussing with the Company’s external auditor any significant weaknesses in the internal control system identified during the audit, all without compromising its independence.

In this regard, within the scope of its responsibilities regarding the Company’s information and internal control systems, the Audit Committee is responsible for performing, among others, the following functions:

- a) supervising the preparation process and the integrity of the financial information relating to the Company and, where applicable, the group, reviewing compliance with regulatory requirements, the appropriate definition of the scope of consolidation, and the correct application of accounting criteria;
- b) ensure the independence of the internal audit function; propose the selection, appointment, reappointment, and removal of the head of internal audit; propose the budget for that department; approve its strategic direction and work plans; receive regular reports on



its activities, and verify that management takes into account the conclusions and recommendations of its reports; and

- c) establish and oversee a mechanism that allows employees to report, confidentially or anonymously, potentially significant irregularities—particularly financial and accounting irregularities—that are observed within the Company.

Likewise, the Company's financial management is responsible for preparing the Company's financial statements, as well as for establishing and maintaining controls over the Company's transactions and business operations.

Furthermore, all members of the Company's Board of Directors are aware of the requirements arising from the listing of the Company's shares on BME Growth, including the actions, measures, and processes to be implemented at all times.

Furthermore, to ensure that the internal control system is adequate, the Company has a qualified team capable of performing its duties properly, as well as extensive experience in the sector to achieve optimal results in its functions.

The Company, and especially the members of its governing bodies, are committed to always acting in accordance with the principle of good faith and under the appropriate standards of diligence, transparency, and loyalty.

In this regard, the Board of Directors approved the Board of Directors' Bylaws and the Internal Code of Conduct, all with the aim of complying with best practices in corporate governance and the rules of conduct in the securities markets.

1. RISK MANAGEMENT AND CONTROL

The Company's business, activities, and results are influenced by both intrinsic factors unique to the Company and its group, as well as exogenous factors common to any company in the sector in which the Company operates. Among these risks, the following are particularly noteworthy:

Operational risks specific to the Company

- Risks arising from the Group's presence in emerging economies: the Group's presence in emerging markets entails exposure to certain economic, political, regulatory, cultural, and fiscal risks, among others, that are not present in more mature economies.

Likewise, the political, financial, and economic situation in the foreign countries where Labiana operates or may operate may be unstable and adversely affect the Group's operations, business, financial position, and results.

- Risk arising from R&D investments: R&D investment is of great importance to the Group's business operations. However, R&D activities require significant investments that are allocated to projects that typically extend over a prolonged period of time, during which market conditions may change, potentially resulting in adverse effects on the Group's operations, business, financial position, and results.

Risks associated with the issuer's industry

- Regulatory risks and risks arising from the difficulty in obtaining and maintaining authorizations and marketing approval: Labiana's activities are subject to detailed regulation by numerous administrative authorities at the supranational, national, and local levels, which impose strict requirements that often result in increased time and costs required to develop new products and bring them to market.

Furthermore, administrative authorities have a broad degree of discretion to demand additional evidence, to delay or withhold registration and marketing authorization, or to revoke or suspend approvals for previously approved products, to order product recalls, or to close manufacturing facilities that do not operate in accordance with applicable manufacturing practices or other regulatory requirements or approvals.

- Supply Chain Risks: Labiana carries out industrial manufacturing as a substantial part of its business, which requires it to contract with numerous suppliers of various products—some of which are highly specialized—exposing the company to the consequences of the global supply chain crisis currently unfolding in the current economic context.
- Risks arising from reliance on third parties for the sale of proprietary products: The Company grants licenses for certain proprietary products to third parties that market them in countries other than Spain, generating a significant revenue stream for Labiana. In this regard, any factor that reduces sales of proprietary products licensed to third parties could have an adverse effect on the Group's operations, business, financial condition, and results.

Financial risks

- Risks arising from indebtedness: there may be factors such as declines in earnings, new investment needs, or acquisitions of other businesses or assets, as well as increased financing or cash requirements, which could

increase the Group's indebtedness or limit its ability to service existing debt.

- Exchange rate risks: To the extent that the Group operates internationally, it is exposed to exchange rate risk from foreign currency transactions, particularly in Serbian dinars, Mexican pesos, and Turkish lira.
- Interest rate risks: A significant portion of the Group's financing with banks is tied to variable interest rates, which means the Group is exposed to interest rate fluctuations; an increase in these rates could result in higher financing costs related to existing debt, negatively impacting the Group's operations, business, financial position, and results.

The Board of Directors, and in particular the Audit Committee, are the corporate bodies responsible for overseeing the management and control of the risks described above. Their role is to mitigate those risks that could undermine or jeopardize the Company's control system and, as a result, lead to fraud or errors in the information reported by the Company.

2. INFORMATION AND COMMUNICATION

The Company considers that information is an essential factor in the performance of its internal control functions, as well as in ensuring that shareholders, investors, and other stakeholders receive adequate information. To this end, the Company has its annual financial statements audited and prepares its financial reports in accordance with current accounting standards, utilizing the necessary IT systems to ensure consistent processing of information.

The finance department prepares the financial statements, including both interim and annual and consolidated financial statements, and this information is reviewed by the external auditor, the Audit Committee, and the Board of Directors, which approves them, before making them available to shareholders for review and, where applicable, approval.

Furthermore, the Company, through its Board of Directors, will disclose to the market all information required to comply with the provisions of BME Growth Circular 3/2020 and other applicable regulations.

In this regard, Article 8 of the Company's Internal Code of Conduct provides that:

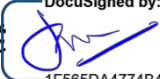
1. The Company shall disclose, as soon as possible, Inside Information that directly affects it, in accordance with the terms and exceptions set forth in applicable regulations, through the officially designated mechanism and in a manner that allows for rapid access and a complete, accurate, and timely assessment of such Inside Information by the public.

2. The content of the disclosure shall be truthful, clear, complete, and, where the nature of the information so requires, quantified, so as not to cause confusion or mislead.
3. The Company shall include and maintain on its website for a period of at least five years all Inside Information that it is required to disclose.
4. The Company may, at its own discretion, delay the public disclosure of Inside Information provided that such delay occurs in the circumstances and in accordance with the requirements set forth in applicable regulations.
5. Any financial or corporate information that the Company deems necessary to disclose due to its particular significance (non-regulated information) or due to a legal or regulatory obligation (regulated information), provided that such information does not fall under the category of "Inside Information (IP)", shall be disclosed to investors in accordance with the provisions of Article 227 of the Securities Market Law, as well as Circular 3/2020 of BME MTF Equity, through the procedure provided for this purpose on the BME Growth website and under the category "Other Relevant Information (OIR)" or any other category that may be established in the future.

Based on the foregoing, it is considered that the Company has an internal control system, as well as the necessary procedures to comply with its obligations to disclose information to BME Growth.

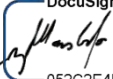
* * * *

DocuSigned by:
CARME HORTALÀ VALLVÉ
5599ECE22DC14FE...


DocuSigned by:

1F565DA4774B4B0...

Firmado por:
Juan Manuel Gil de Escobar Delgado
7D0174B0923C4A9...

Firmado por:
Juan Ortiz Hernández
2C46092A4BD64C7...

DocuSigned by:

052C2E4B8DD1447...

DocuSigned by:
SANDRA VILLAGRASA CLEMENTE
4201A6C3EAA2474...

DocuSigned by:

AB748856180B4C8...



