



Otra Información Relevante

LLEIDANETWORKS SERVEIS TELEMÀTICS S.A.

Presentación a utilizar en el Foro Medcap de BME

De conformidad con lo dispuesto en el artículo 17 del Reglamento (UE) nº 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 227 de la Ley 6/2023, de 17 de marzo, de Mercados de Valores y Servicios de Inversión, y disposiciones concordantes, así como en la Circular 3/2020 del segmento BME Growth de BME MTF Equity sobre información a suministrar por las Empresas en Expansión, por la presente LLEIDANETWORKS SERVEIS TELEMÀTICS S. A.: (en adelante "Lleida.net, o la "Sociedad" o la "Compañía") pone en su conocimiento la siguiente información que ha sido elaborada bajo la exclusiva responsabilidad del emisor y de sus administradores:

Con motivo de la participación de la compañía en el Foro Medcap 2026 en Madrid entre los días 26, 27 y 28 de mayo del 2026, se adjunta la presentación corporativa que será utilizada en dicho foro.

Quedamos a su disposición para cuantas aclaraciones consideren oportunas.

Atentamente,

En Madrid, a 26 de mayo de 2026.

Francisco Sapena Soler

Ceo y Presidente del Consejo

Lleida.net (BME:LLN)

COMUNICACIONES DIGITALES CERTIFICADAS

Presentación a Inversores

FORO MEDCAP

MADRID, JUNIO 2026



Construyendo la infraestructura de cumplimiento tras la transición digital de Europa

Líder europeo del sector

Proveedor europeo líder de comunicaciones digitales certificadas — firma electrónica, notificación electrónica y contratación electrónica certificadas — y Prestador Cualificado de Servicios de Confianza eIDAS.

El mejor año en 30 años

El ejercicio 2025 cerró con un EBITDA récord de 4,05 M€ (+25%), un beneficio neto de 1,25 M€ (+41%) y un ratio Deuda Neta / EBITDA de 1,43x — frente a 2,29x a cierre de 2024.

2026: mayor expansión de clientes

Inicio de 2026 con 8.886 clientes activos, un aumento interanual del 55,62%, el mayor crecimiento de cartera en 30 años de historia.

Viento regulatorio a favor

La Ley Orgánica 1/2025 de España convierte las comunicaciones digitales certificadas en un requisito procesal — un TAM de 3,5 M de procedimientos judiciales anuales y 3,3 M de pymes activas.

Perfil en los mercados de capitales

Presencia en los principales mercados de renta variable de Europa

BME Growth

Madrid

BME:LLN

Desde 2015

10 años cotizando

Euronext

Paris

EPA:ALLN

Desde 2018

Euronext Growth

Fráncfort

& Stuttgart

Cotización cruzada

Desde 2020

Visibilidad entre minoristas europeos

31 AÑOS DE LIDERAZGO

Fundada en 1995 y cotizada desde 2015, Lleida.net cuenta con una sólida cartera de Propiedad Intelectual con más de 350 patentes concedidas en casi 70 países, incluidos Estados Unidos, China e India. La compañía ha consolidado una sólida presencia de mercado en Europa y Latinoamérica, con oficinas permanentes en Perú, Colombia, EAU y otros mercados.

Hitos de 2025

CONCENTRACIÓN REDUCIDA

Top-20 = 37,88%

Concentración del Top-10 en el 25,43% y del Top-20 en el 37,88% de los ingresos, reflejo de un giro estructural hacia una base de clientes diversificada y recurrente.

MAYOR EXPANSIÓN DE CLIENTES DE LA HISTORIA

+55,62% interanual

8.886 clientes activos a inicios de 2026 frente a 5.710 un año antes — la mayor tasa de crecimiento de cartera de la historia de la compañía. Clientes base +55,31% interanual en el 1T 2026.

DESAPALANCAMIENTO ACELERADO

DFN/EBITDA 1,43x

Deuda Financiera Neta –23% durante 2025 hasta 5,74 M€. El ratio DFN/EBITDA mejoró de 2,29x a cierre de 2024 a 1,43x.

Liderazgo en la industria de la certificación

Activos estructurales construidos durante 30 años

8,886+

Clientes activos
en Europa y
Latinoamérica

300+

Patentes globales
en más de 60
países

€5M+

Inversión en I+D
2020–2024 (~1
M€/año)

eIDAS

Prestador
Cualificado
de Servicios de
Confianza

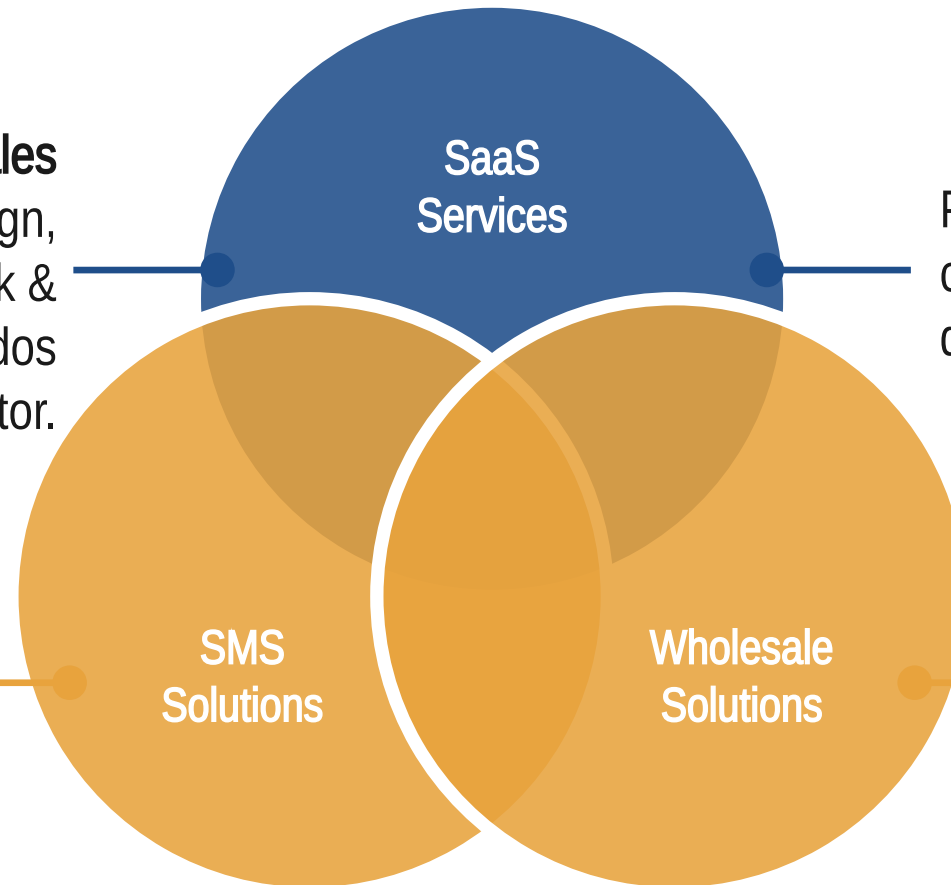
15+

Gobiernos
usando nuestras
soluciones

Segmentos de negocio

Los productos comerciales principales son **SaaS**, incluyendo Click & Sign, eKYC, Openum eIDAS, Click & Automate, USVC, Certificados Digitales y CertValidator.

Nuestra red de interconexión alcanza más de **150 países a través de SMS y SMS bidireccional.**



Proporcionamos soluciones de comunicaciones electrónicas a más de 15 gobiernos.

Aplicación de tráfico entre pares para enviar grandes volúmenes de datos.

Cuatro productos SaaS de última generación

Click & Sign

Plataforma de firma electrónica en la nube, disponible vía API o como despliegue empresarial personalizado.

Openum eIDAS

Plataforma en la nube para entrega electrónica certificada, totalmente conforme con eIDAS, con entrega certificada omnicanal (RCS, WhatsApp, correo electrónico, SMS).

eKYC + CertValidator

Verificación de identidad digital de extremo a extremo, validación de documentos, alta por vídeo y validación instantánea de certificados electrónicos.

Click & Automate

Solución SaaS de BPM sin código con firmas electrónicas y comunicaciones certificadas integradas para la automatización de flujos con grado de cumplimiento normativo.

Ventaja tecnológica

Soluciones propias integradas

Plataformas tecnológicas propias desarrolladas internamente:

- **Click & Sign**
- **Openum**
- **eKYC**
- **CertValidator**
- **Click & Automate**



Automatización integral de procesos digitales

Tecnología que agiliza firmas, contratación digital, notificaciones certificadas y verificación de identidad — todo sin programación adicional.

Cumplimiento normativo

Diseñado para entornos regulados

Estricto cumplimiento normativo (eIDAS)

Todas las soluciones cumplen plenamente el Reglamento europeo eIDAS, garantizando plena validez jurídica en toda la UE.

Prestador Cualificado de Servicios de Confianza

Acreditado como prestador autorizado que certifica la seguridad y legalidad de las comunicaciones digitales.

Infraestructura tecnológica propia

Equipos tecnológicos internos con desarrolladores especializados, infraestructura cloud propia y soporte técnico directo en Europa, España y Latinoamérica.

Inversión tecnológica constante

Inversión anual en soluciones digitales, infraestructura tecnológica, seguridad informática y cumplimiento normativo — orientada al crecimiento y la actualización continua.

Catalizador de la compañía

Ley Orgánica 1/2025: de 'deseable' a requisito procesal

QUÉ HA CAMBIADO

La Ley Orgánica 1/2025 de España, en vigor desde el 3 de abril de 2025, hizo obligatorias a efectos procesales las comunicaciones digitales certificadas y la negociación previa a la litigación en un amplio conjunto de procedimientos judiciales y prejudiciales.

MARCO LABORAL REFORMADO

La nueva normativa laboral española introduce una fase obligatoria de alegaciones previas en los procedimientos de despido, generando demanda estructural adicional de comunicaciones verificables jurídicamente.

POR QUÉ IMPORTA PARA LLEIDA.NET

Pocos proveedores europeos están capacitados para ofrecer comunicaciones certificadas cualificadas conforme a eIDAS al volumen y la estandarización que exige el nuevo marco. Lleida.net es uno de ellos, con 30 años de trayectoria operativa y una plataforma comercial lista para desplegar.

TAMAÑO DE MERCADO

3.5M

procedimientos judiciales anuales en España afectados por la Ley 1/2025

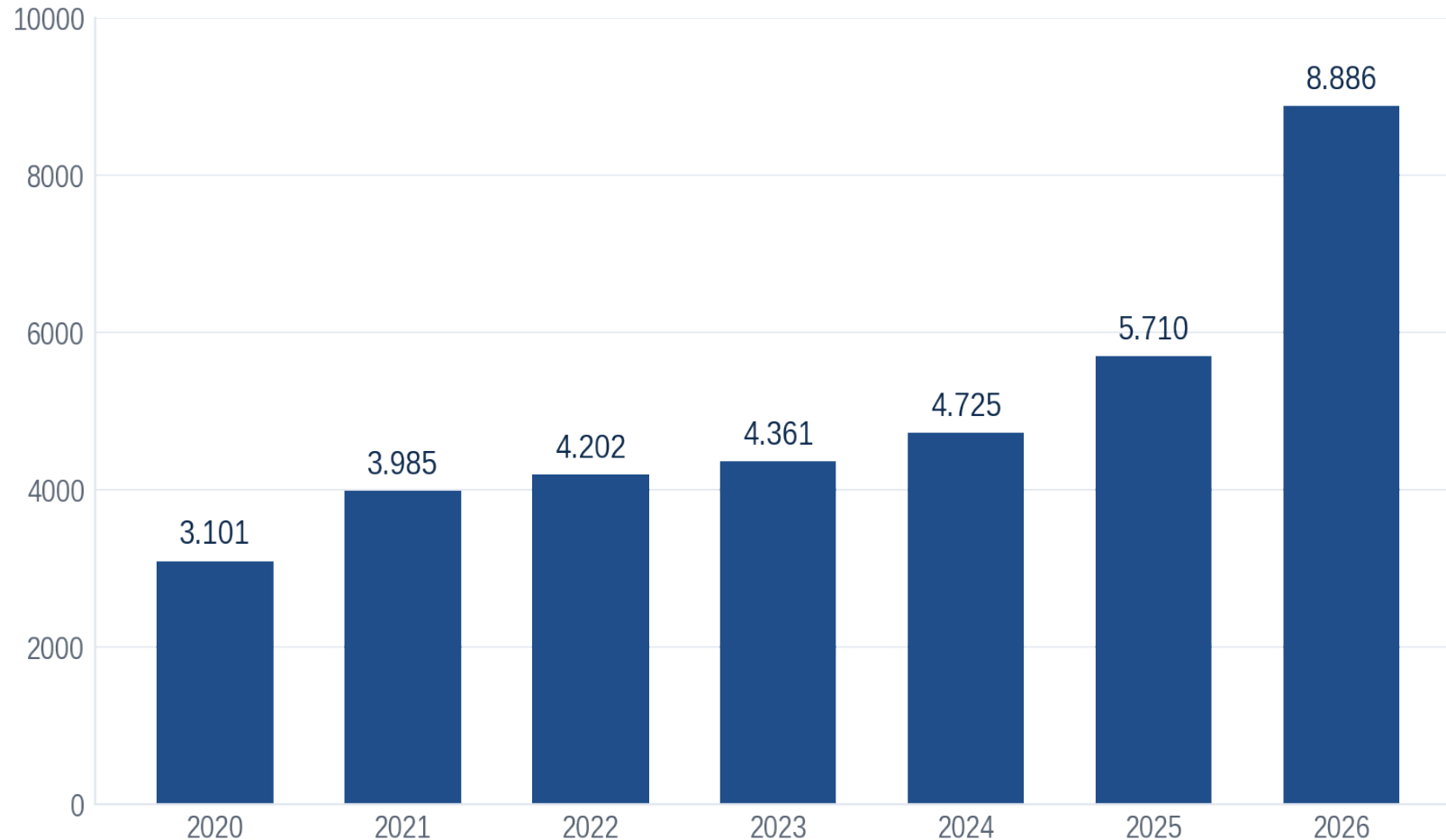
3.3M

empresas españolas activas — el 99,8% son pymes

15+

gobiernos que ya operan con soluciones de Lleida.net

Una expansión de la base de clientes del 55,62% — la mayor de nuestra historia



EL CAMBIO

El crecimiento de la base de clientes solo en 2025 superó el total de altas de clientes de los cinco años anteriores juntos.

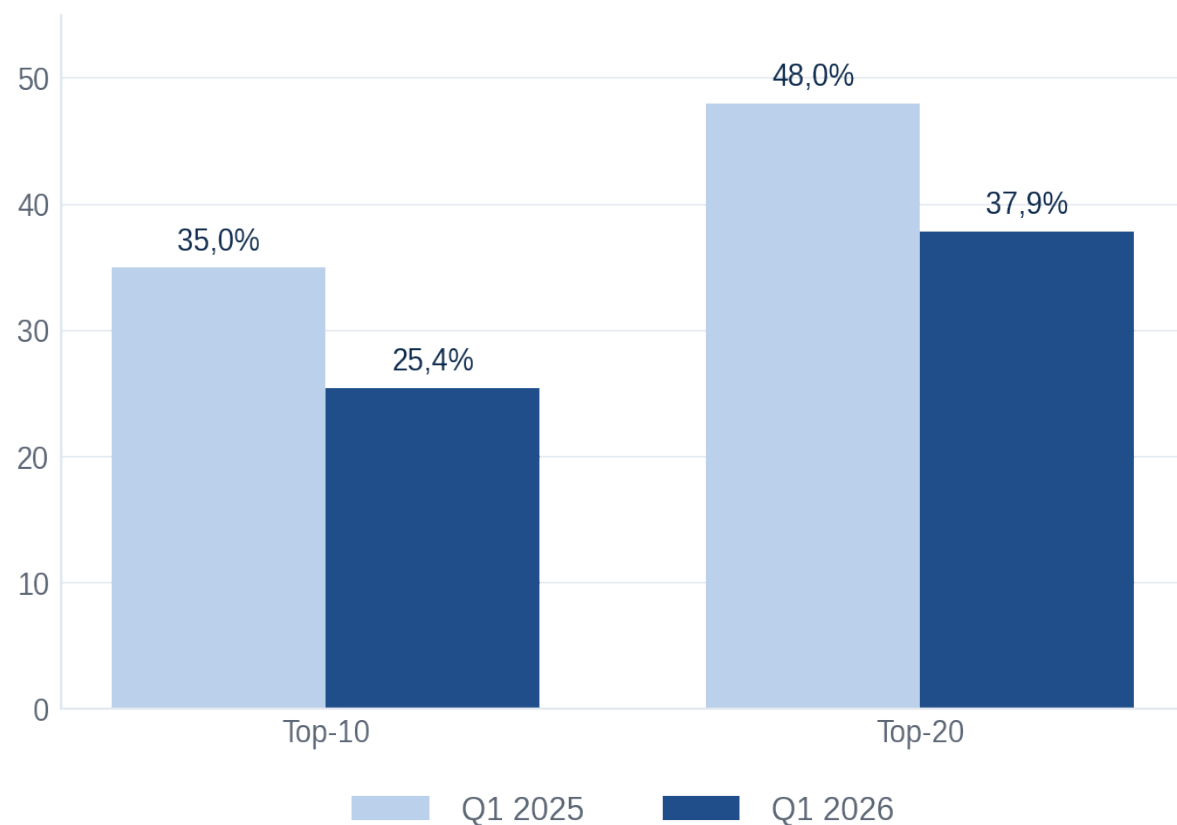
“La comunicación digital certificada se está convirtiendo por fin en un requisito estructural para las empresas que operan en el espacio europeo.”

— Sisco Sapena, consejero delegado

Un perfil de ingresos menos concentrado y más recurrente

CONCENTRACIÓN DE CLIENTES

% de ingresos de los principales clientes



MOVIMIENTOS CLAVE EN EL 1T 2026

+55.31%

Crecimiento interanual de clientes base (<500 € facturados/periodo), hasta 2.625 clientes

51.14%

Peso de la facturación internacional en el 1T 2026 — diversificación geográfica confirmada

+29.76%

Crecimiento interanual de facturas emitidas — mayor velocidad transaccional, menor dependencia por cliente

Una base de ingresos diversificada y recurrente respalda la expansión de múltiplos y la protección ante caídas. La economía de cliente tipo SaaS pasa a ser estructuralmente más comparable con la de los competidores del sector.

La confianza de sectores clave

Implantado en sectores regulados

Banca y fintech

Seguros e insurtech

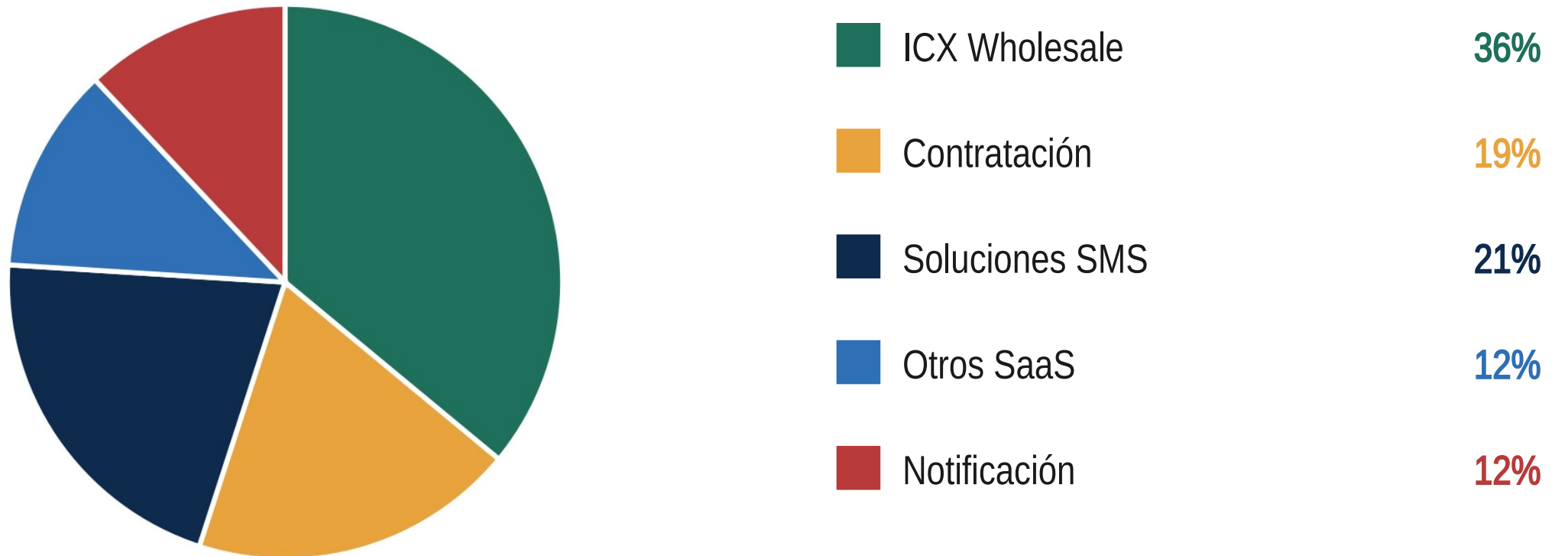
Servicios de salud

Energía y utilities

Inmobiliario

**Gobiernos y
administraciones**

El mix de ventas actual muestra un crecimiento interesante en servicios de contratación e ICX Wholesale



Resultados auditados del ejercicio 2025 — el mejor año en 30 años

millones €	Ej. 2024	Ej. 2025	Δ
Ingresos	19.06	19.32	+1%
Margen bruto	10.18	10.61	+4%
EBITDA	3.24	4.05	+25%
Beneficio operativo	1.10	1.64	+49%
Beneficio antes de impuestos	0.86	1.36	+57%
Beneficio neto	0.88	1.25	+41%

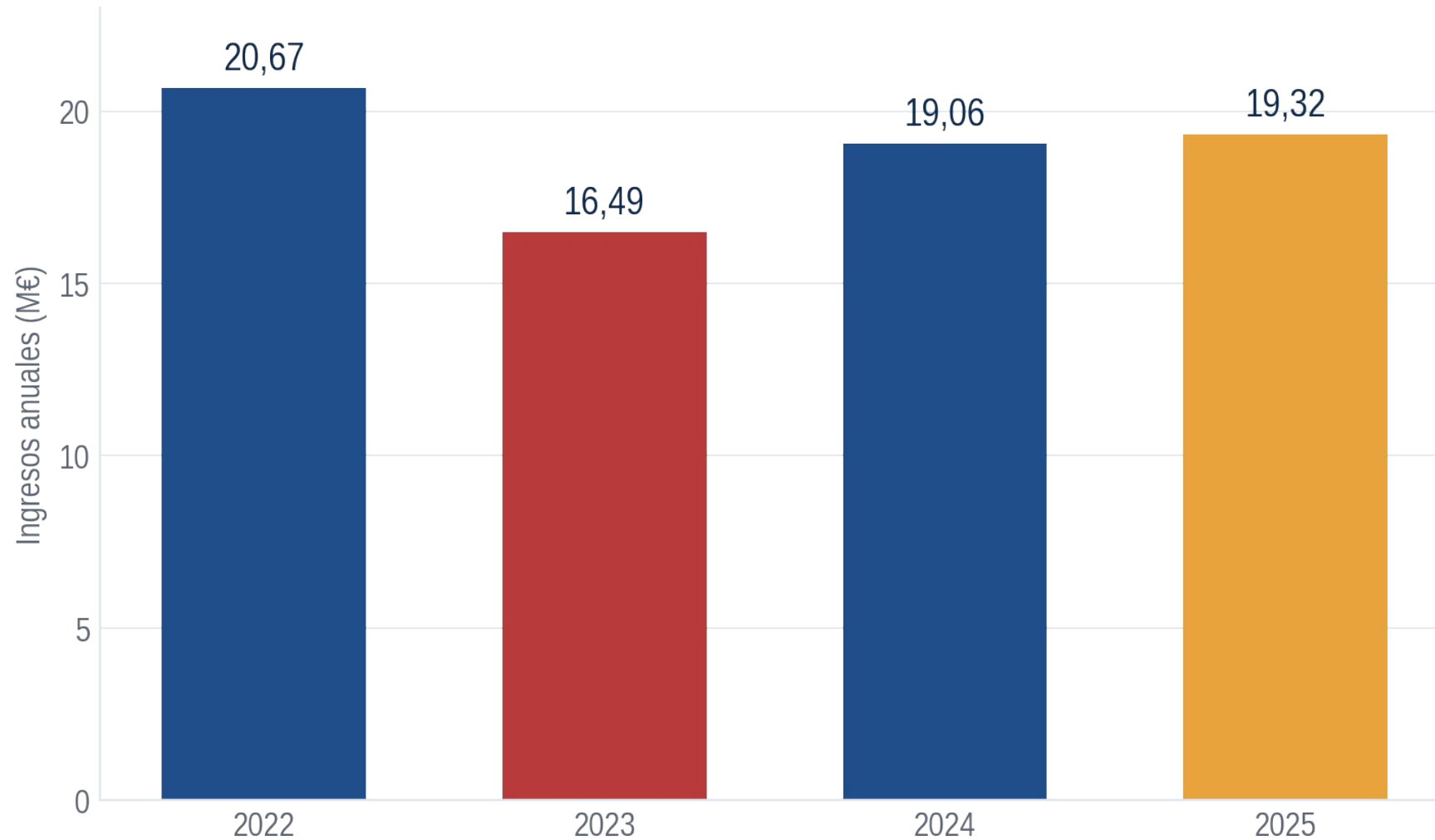
RENDIMIENTO POR SEGMENTO

SMS Solutions	€4.22M	+12%
Notificación	€2.39M	+17%
<i>El de mayor crecimiento</i>		
Contratación	€3.56M	+3%
<i>Máximo histórico</i>		

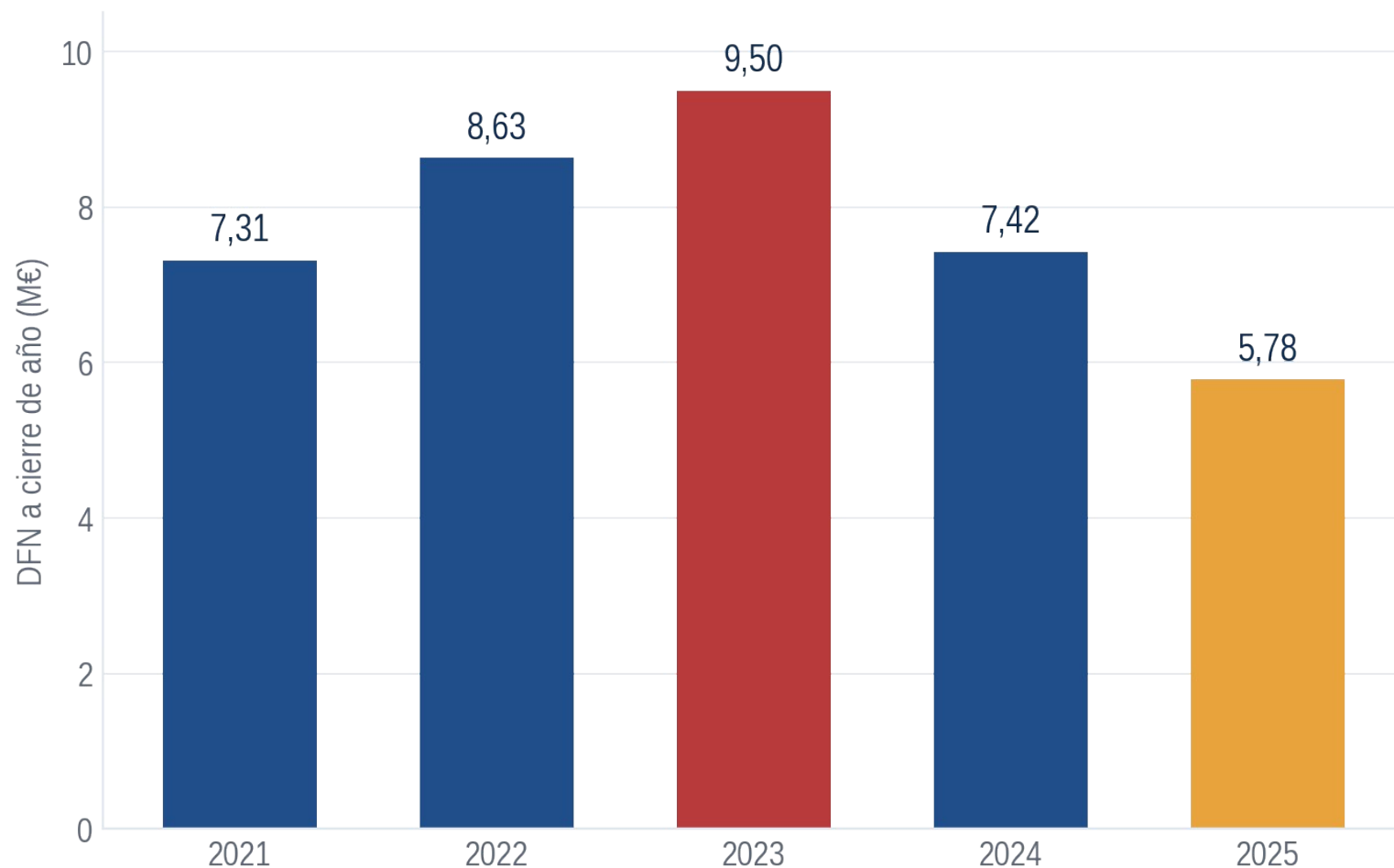
CONCLUSIONES CLAVE

- Expansión de márgenes impulsada por un coste de ventas un 2% menor y unos servicios externos un 14% inferiores; gastos de personal estables.
- Patrimonio neto +36%. Tesorería e inversiones a corto plazo +167 mil €.
- Inversión en I+D mantenida en ~1 M€.

Recuperación sostenida de márgenes a lo largo de 2025



Deuda Financiera Neta — desapalancamiento continuado



DFN/EBITDA

1,43x

frente a 2,29x a cierre de 2024

REDUCCIÓN DFN 2025

-22%

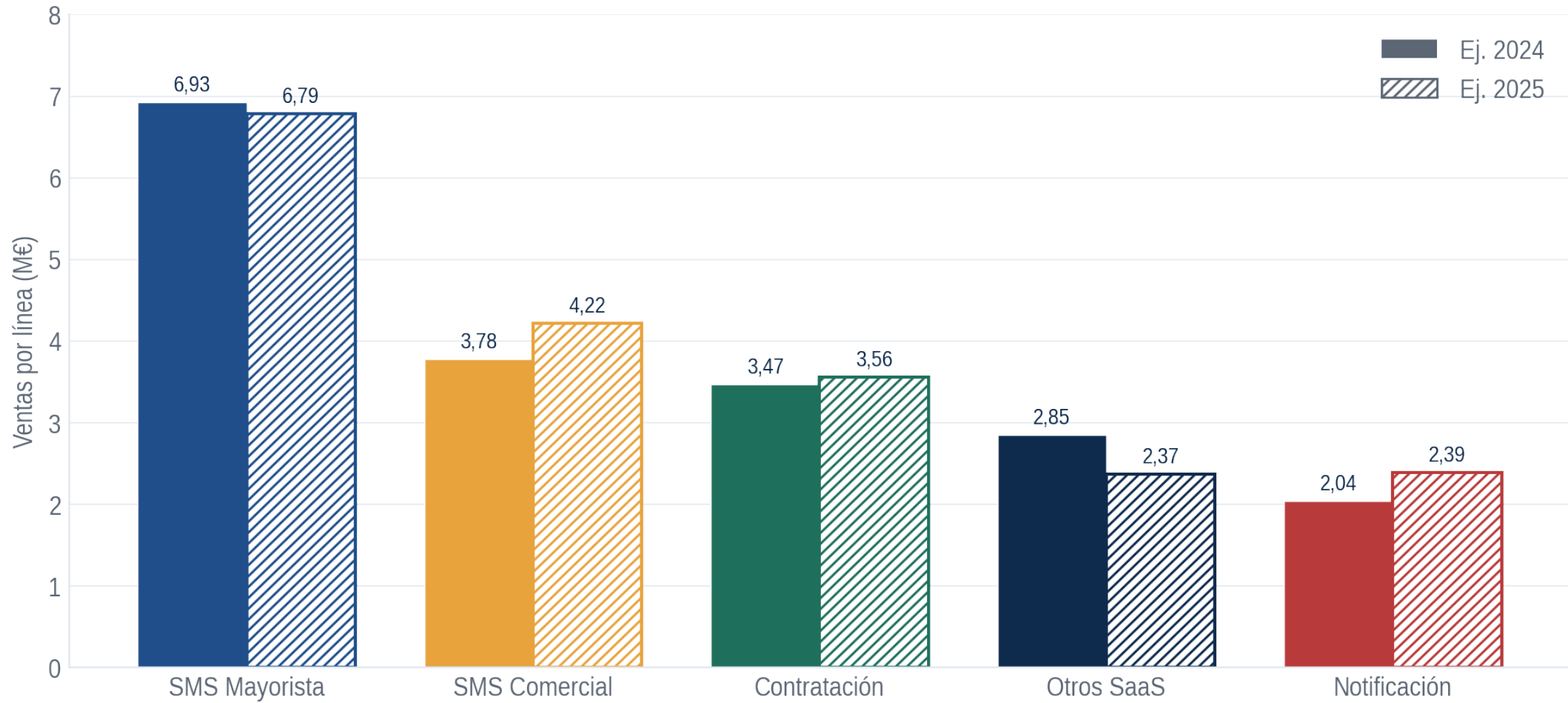
€7,42M → €5,78M (-€1,64M)

DEUDA FINANCIERA TOTAL

-17%

€8.44M → €6.95M

Evolución por línea de negocio — Notificación lidera el crecimiento impulsado por la regulación



El crecimiento acelerado de Notificación refleja directamente la adopción impulsada por la regulación tras la Ley 1/2025. Contratación alcanzó un máximo histórico en 2025.

Un nuevo referente en gobernanza

PARIDAD Y GOBERNANZA

50 / 50

Paridad de sexo en el Consejo — 50% mujeres y 50% hombres, alcanzada en junio de 2025.

70%

Consejeros independientes, muy por encima del estándar del mercado.

Lleida.net está firmemente comprometida con la sostenibilidad

Entre las primeras compañías de BME Growth en publicar un informe ESG

Obtuvo una **“B” rating** del Instituto Español de Analistas por su solidez en criterios ESG — destacando especialmente su **Buen gobierno, Transparencia y responsabilidad fiscal**, y la adhesión a estándares muy altos en sus Compromisos (código ético, política de transparencia fiscal).

Calificación ESG

B

Instituto Español de Analistas

Lleida.net cuenta con una nueva base estructural para afrontar los retos de 2027-2030.



Disclaimer.

De conformidad con lo dispuesto en el artículo 17 del Reglamento (UE) nº 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 227 de la Ley 6/2023, de 17 de marzo, de Mercados de Valores y Servicios de Inversión, y disposiciones concordantes, así como en la Circular 3/2020 del segmento BME Growth de BME MTF Equity sobre información a suministrar por las Empresas en Expansión, por la presente LLEIDANETWORKS SERVEIS TELEMÀTICS S. A.: (en adelante "Lleida.net, o la "Sociedad" o la "Compañía") pone en su conocimiento la siguiente información que ha sido elaborada bajo la exclusiva responsabilidad del emisor y de sus administradores.

La información detallada en este informe constituye una presentación para el Foro MedCap del 2026 y ha sido elaborada a partir de la información contable no auditada de la que dispone el Consejo de Administración.



Gracias.

Lleidanetworks Serveis Telemàtics
S.A.

ir@lleida.net

investors.lleida.net

