

Table of contents

Other relevant information – Q1 2026 financial results	1
Español: otra información relevante – resultados financieros del 1er trimestre de 2026	3

Bilbao, May 5, 2026

[Indexa Capital Group, S.A.](#) (“**Indexa Capital Group**” or the “Company”), in accordance with the provisions of articles 227 and 228 of the consolidated text of the Law 6/2023, of March 17, on Market Securities and Investment Services, and its concordant provisions, as well as with the provisions of article 17 of the Regulation (EU) No 596/2014 on Market Abuse, and Circular 3/2020 of the BME Growth segment of BME MTF Equity modified by Circular 2/2022, hereby informs you of the following information:

Other relevant information – Q1 2026 financial results

In the first quarter of 2026 (Q1-2026), ending March 31, consolidated commissions earned (revenues) amounted to 2.92 million euros (M€), representing a year-over-year increase of 41%, and consolidated net profit reached 0.62 M€, growing 24% year-over-year:

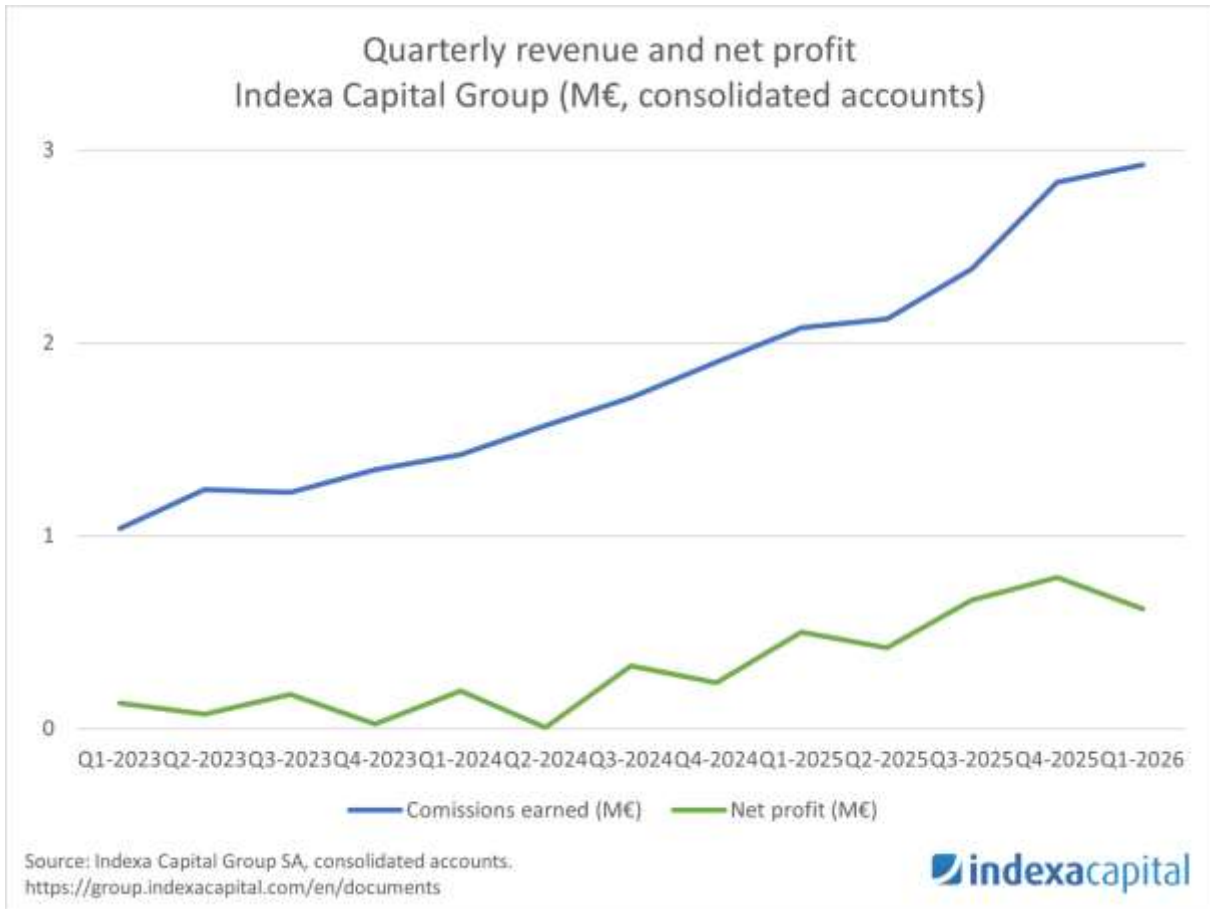
	Q1-2023	Q1-2024	Q1-2025	Q1-2026	Average growth last 3 years (2023 – 2026)	Growth last year (2026 vs. 2025)
Commissions earned (M€)	1.037	1.421	2.079	2.923	+41%	+41%
Net profit (M€)	0.133	0.195	0.502	0.621	+67%	+24%
Net profit margin (net profit / commissions earned)	13%	14%	24%	21%	+18%	-12%

Commissions continue to grow at a strong and consistent pace, maintaining year-over-year increases above 40% (41% last year and 42% on average on the two prior years).

The decline in net profit margin in the first quarter of 2026 is primarily driven by a significant increase in marketing expenses at Indexa Capital A.V., which rose by 94% year-over-year (607 thousand euros (k€) in Q1 2026 vs. 314 k€ in Q1 2025). These expenses resulted in the acquisition of 13,000 clients (a record for a quarter), with an average acquisition cost of €51 per client (in line with the average acquisition cost of previous years, €47 over the 2023–2025 period) and an estimated payback period of 16 months (well below the up-to-24-month target used by Indexa Capital A.V.). This client acquisition is expected to translate into higher commissions earned and net profit in the coming years.

Quarterly, semiannual, first nine months and annual balance sheets and income statements are available in Excel format on the [Group’s Shareholders documents page](#) (see “Financial data”).

The following chart shows the evolution of quarterly revenue and net profit since 2023:



In compliance with the provisions of BME MTF Equity Circular 3/2020, it is hereby expressly stated that the information provided has been prepared under the sole responsibility of the Company and its directors.

Regards,

François Derbaix
President of the Board of Directors
Indexa Capital Group S.A.

Español: otra información relevante – resultados financieros del 1er trimestre de 2026

En los primeros tres meses de 2026 (T1-2026), terminado el 31 de marzo, las comisiones percibidas consolidadas (ingresos) han sido de 2,92 millones de euros (M€), representando un crecimiento interanual del 41 %, y el beneficio neto consolidado alcanzó los 0,62 M€, creciendo interanualmente al 24 %:

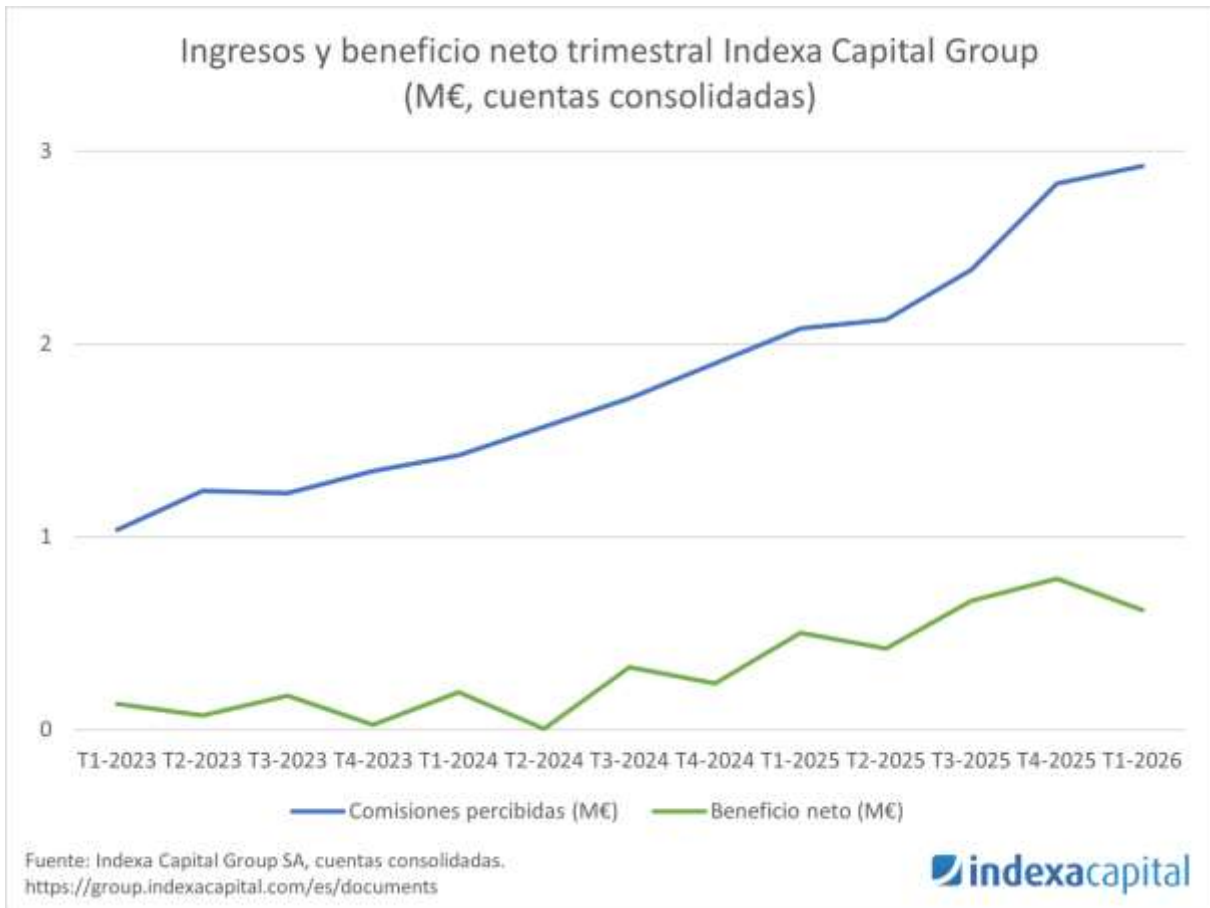
	T1-2023	T1-2024	T1-2025	T1-2026	Crecimiento medio últimos 3 años (2023 – 2026)	Crecimiento último año (2026 vs. 2025)
Comisiones percibidas (M€)	1,037	1,421	2,079	2,923	+41 %	+41 %
Beneficio neto (M€)	0,133	0,195	0,502	0,621	+67 %	+24 %
Margen beneficio neto (beneficio neto / comisiones percibidas)	13 %	14 %	24 %	21 %	+18 %	-12 %

Las comisiones continúan creciendo a un ritmo sólido y constante, manteniendo incrementos interanuales superiores al 40 % (41 % el año pasado y 42 % de media en los dos años anteriores).

La disminución del margen de beneficio neto en el primer trimestre de 2026 se debe principalmente a un aumento significativo de los gastos de *marketing* en Indexa Capital A.V., que aumentaron un 94 % interanual (607 mil euros (k€) en el 1er trimestre de 2026 frente a 314 k€ en el primer trimestre de 2025). Dichos gastos se tradujeron en la captación de 13.000 clientes (récord para un trimestre), con un coste medio de adquisición de 51 € por cliente (en línea con el coste de adquisición medio de años anteriores, de 47 € en el periodo 2023-2025) y un periodo de recuperación de la inversión estimado en 16 meses (muy por debajo del periodo objetivo de hasta 24 meses con el que trabaja Indexa Capital A.V.). Se espera que esta captación de clientes se traduzca en mayores comisiones percibidas y beneficio neto en los próximos años.

Los balances y las cuentas de resultados trimestrales, semestrales, de los primeros 9 meses y anuales están disponibles en formato Excel en la [página de documentos para accionistas del grupo](#) (ver “Datos financieros”).

La gráfica en la página siguiente muestra la evolución de los ingresos y del beneficio trimestral desde 2023:



En cumplimiento de lo dispuesto en la Circular 3/2020 del BME MTF Equity se deja constancia expresa de que la información comunicada por la presente ha sido elaborada bajo la exclusiva responsabilidad de la Sociedad y sus administradores.

Atentamente,

François Derbaix
Presidente del Consejo de Administración
Indexa Capital Group S.A.