



Martorell, 26 de mayo de 2026

EBRO EV MOTORS, S.A. (en adelante, la “Sociedad”), en cumplimiento de lo dispuesto en el artículo 17 del Reglamento (UE) nº 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 227 de la Ley 6/2023, de 17 de marzo, de los Mercados de Valores y de los Servicios de Inversión, y disposiciones concordantes, así como en la Circular 3/2020 del segmento BME Growth de BME MTF Equity, pone a disposición del mercado la siguiente información:

OTRA INFORMACIÓN RELEVANTE

Por medio de la presente se comunica la presentación que será utilizada por la Sociedad con ocasión de su participación en el Foro MEDCAP 2026.

De conformidad con lo dispuesto en la citada Circular 3/2020 se indica que la información comunicada mediante el presente documento ha sido elaborada bajo la exclusiva responsabilidad de la Sociedad y sus administradores.

FOCUS ON NEXT FRONTIER S.L.U.
Consejera delegada de la Sociedad
Representada por D. Rafael Ruiz Rincón



Foro Medcap 2026

EBRO
EV MOTORS

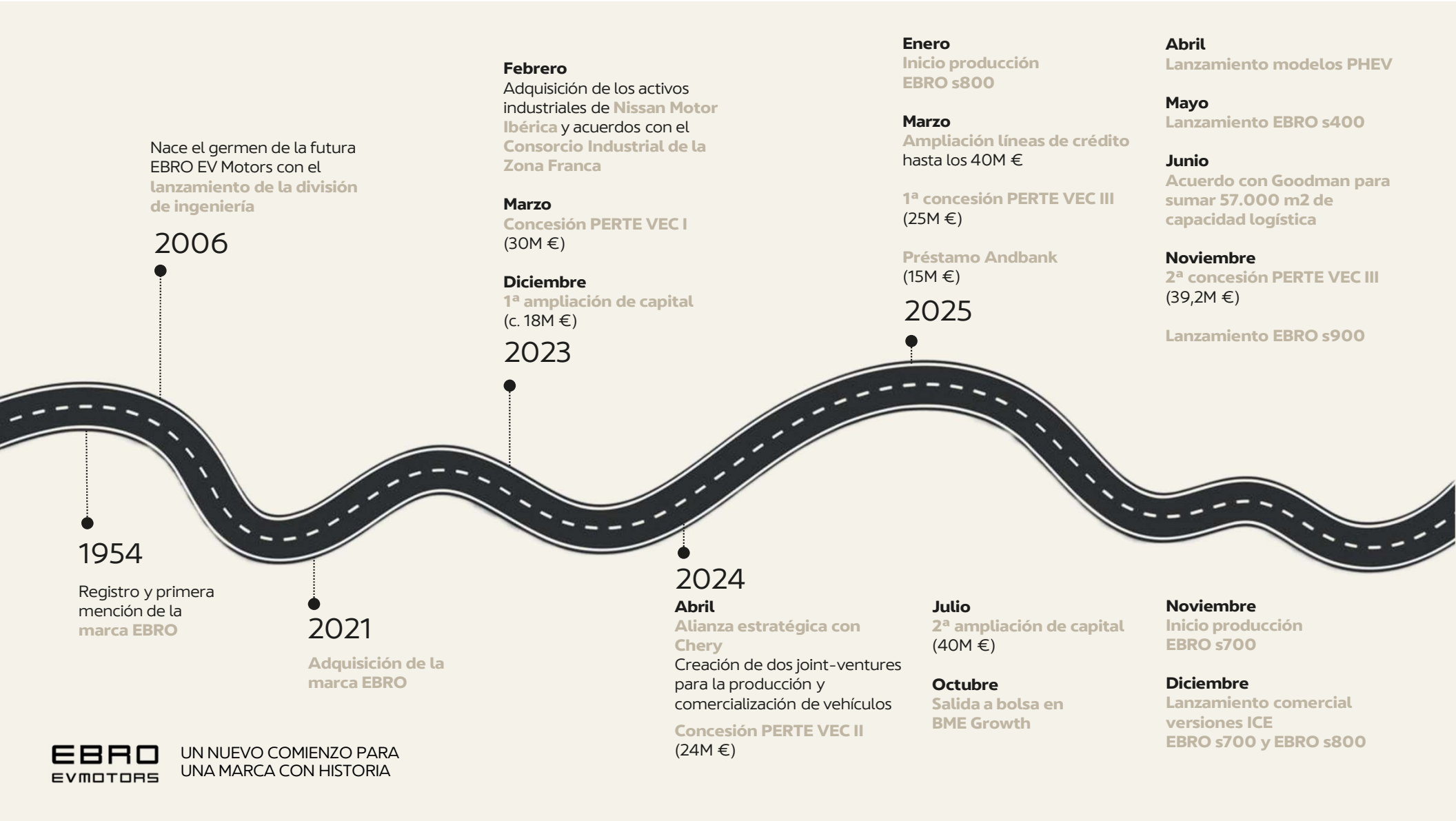
01

QUÉ ES EBRO

UN NUEVO COMIENZO PARA UNA MARCA CON HISTORIA.



EBRO
EVMOTORS



1954

Registro y primera
mención de la
marca **EBRO**

2006

Nace el germen de la futura
EBRO EV Motors con el
lanzamiento de la división
de ingeniería

2021

Adquisición de la
marca **EBRO**

2023

Diciembre
1ª ampliación de capital
(c. 18M €)

Marzo
Concesión PERTE VEC I
(30M €)

Febrero
Adquisición de los activos
industriales de **Nissan Motor**
Ibérica y acuerdos con el
Consortio Industrial de la
Zona Franca

2024

Abril
Alianza estratégica con
Chery
Creación de dos joint-ventures
para la producción y
comercialización de vehículos

Concesión PERTE VEC II
(24M €)

2025

Préstamo Andbank
(15M €)

Marzo
Ampliación líneas de crédito
hasta los 40M €

Enero
Inicio producción
EBRO s800

Julio
2ª ampliación de capital
(40M €)

Octubre
Salida a bolsa en
BME Growth

Lanzamiento **EBRO s900**

Noviembre
2ª concesión PERTE VEC III
(39,2M €)

Junio
Acuerdo con **Goodman** para
sumar 57.000 m2 de
capacidad logística

Mayo
Lanzamiento **EBRO s400**

Abril
Lanzamiento modelos PHEV

Noviembre
Inicio producción
EBRO s700

Diciembre
Lanzamiento comercial
versiones ICE
EBRO s700 y **EBRO s800**

EBRO
EVMOTORS

UN NUEVO COMIENZO PARA
UNA MARCA CON HISTORIA

02

CONTEXTO

UN MERCADO EN TRANSFORMACIÓN.

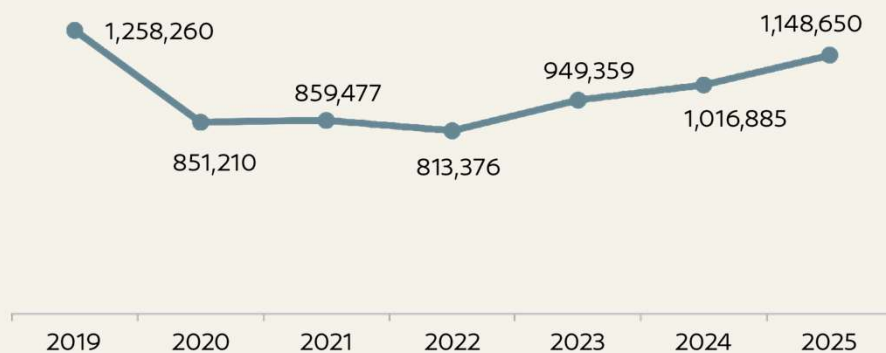


EBRO
EVMOTORS

EL MERCADO AUTOMOVILÍSTICO ESPAÑOL SIGUE CRECIENDO EN 2025

... alcanzando 1.148.650 millones de turismos matriculados (+13,0% YoY), tras haber superado el millón en 2024 por primera vez desde la pandemia.

MATRICULACIONES DE TURISMOS (2019-2025)

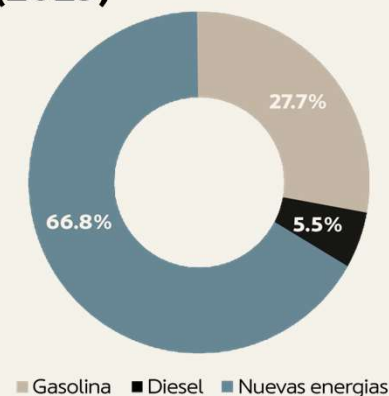


Fuente: [ANFAC](#)

EBAO UN MERCADO EN TRANSFORMACIÓN
EVMOTORS

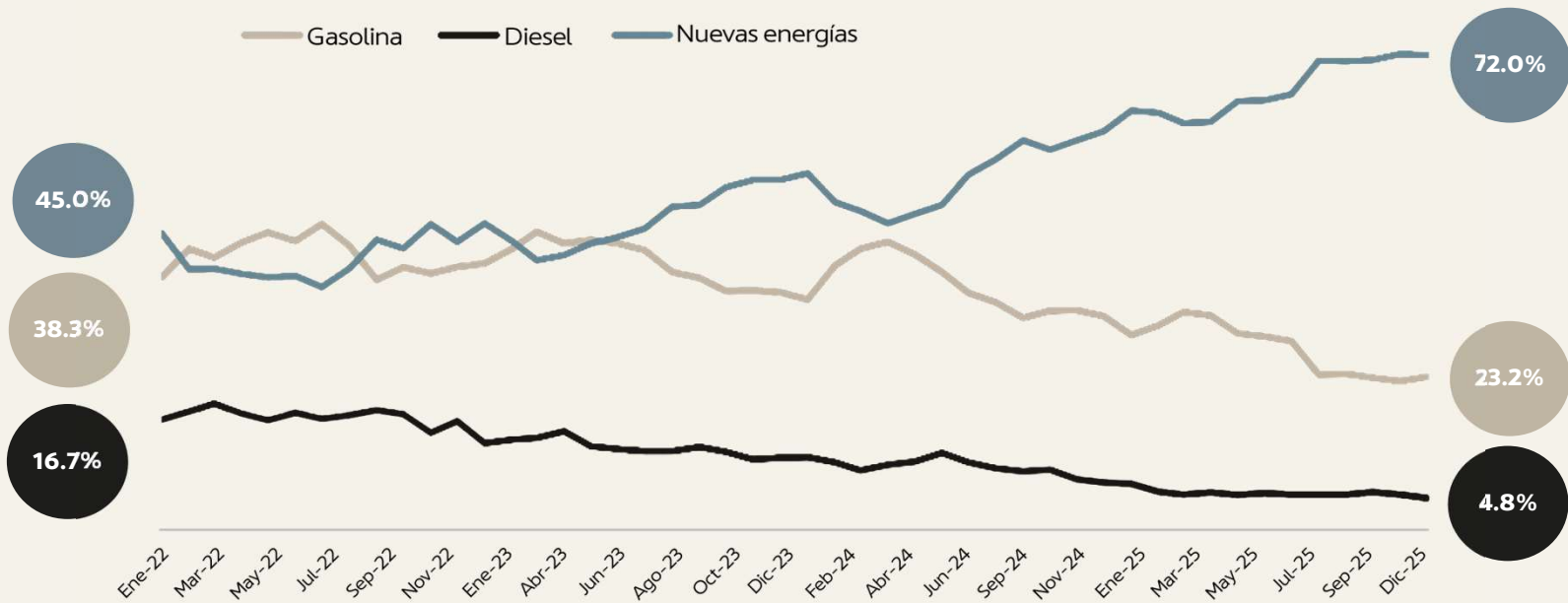
En un mercado donde los híbridos convencionales dominan por segundo año consecutivo y donde la combustión tradicional baja del 35%, perdiendo peso frente a nuevas tecnologías.

MATRICULACIONES DE TURISMOS POR TIPO DE MOTORIZACIÓN (2025)



Fuente: [ANFAC](#)

Cuota de mercado por tipo de carburante



Fuente: ANFAC (evolución mensual de las nuevas matriculaciones de turismos)



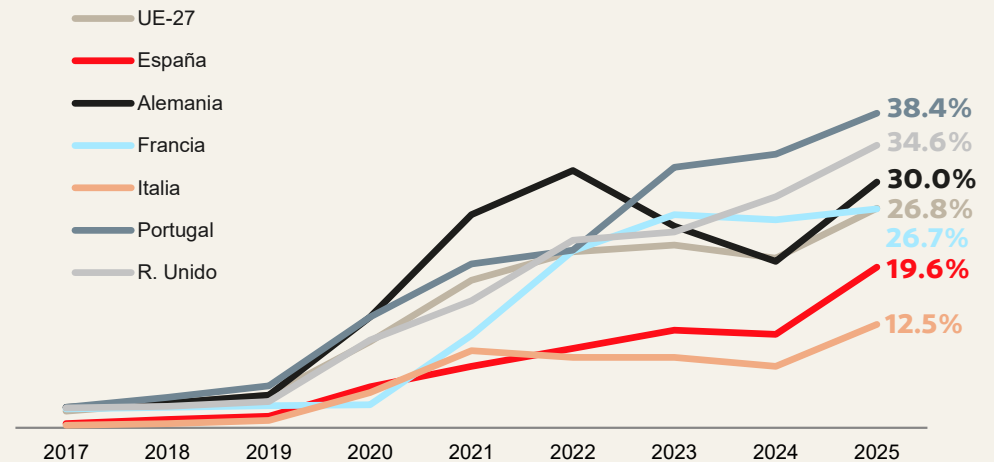
Las nuevas matriculaciones de turismos con combustibles tradicionales siguen perdiendo cuota de mercado, más de 25 puntos porcentuales en 4 años, respecto a los vehículos de nuevas soluciones energéticas, que ya suponen más del 70% del total.

EN UN CONTEXTO DE CRECIMIENTO DE LOS VEHÍCULOS ELÉCTRICOS EN TODA EUROPA

En Europa estamos viendo un **crecimiento sostenido** en la adopción de vehículos eléctricos.

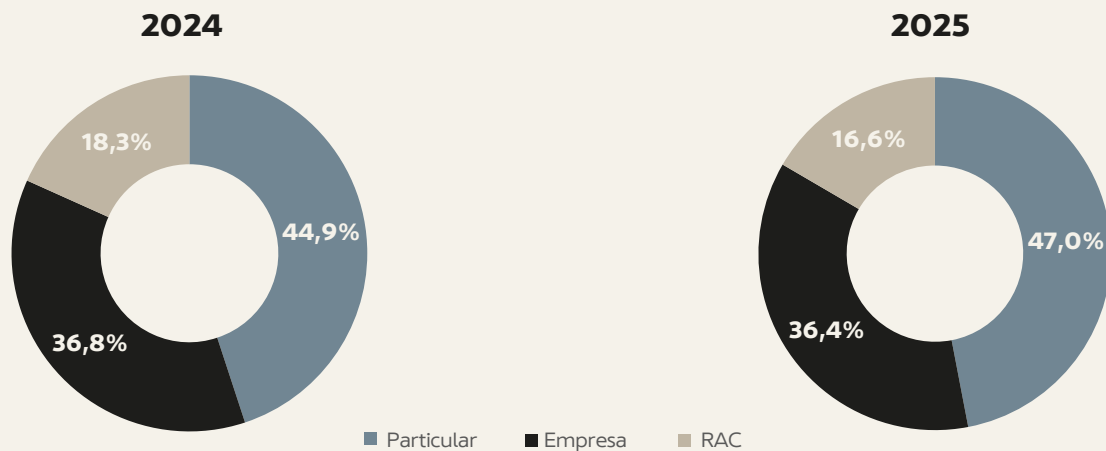
España es actualmente uno de los países europeos con menor penetración del vehículo eléctrico, lo que refleja un claro margen de mejora y un importante potencial de crecimiento en los próximos años.

EVOLUCIÓN ANUAL DE LA CUOTA DE MATRICULACIÓN DE VEHÍCULOS ELÉCTRICOS*



*Vehículos eléctricos incluye eléctricos de batería (BEV) e híbridos enchufables (PHEV).
Fuente: [ACEA](#)

CUOTA DE MERCADO DE TURISMOS POR CANAL DISTRIBUCIÓN



Fuente: ANFAC

El peso del canal retail sobre el total de turismos matriculados alcanzó en 2025 un 47,0% del total de mercado (+2,1pp respecto al pasado año).

Asimismo, el segmento rent-a-car (RAC) supuso más del 16% de las matriculaciones en el año 2025.




03

PROPUESTA DE VALOR

UN PROYECTO AUTOMOVILÍSTICO ÚNICO EN EUROPA.



EBR0
EVMOTORS



Abril 2024

EBRO EV Motors forjó una alianza transformadora con Chery, creando dos joint-ventures estratégicas, con EBRO como socio mayoritario (60%).

Se trata de la única joint-venture en Europa con un grupo automovilístico chino con fábrica en Europa.

Respaldados por una **alianza exclusiva**

EBRO
EVMOTORS ALIANZA
CON CHERY

EBRO FACTORY: Dedicada a la fabricación de vehículos.

EBRO SUV: Centrada en la comercialización y venta de los vehículos.

EBRO
FACTORY

EBRO
SUV

01

02

CON UNO DE LOS MAYORES FABRICANTES DE COCHES A NIVEL GLOBAL

Chery es uno de los principales exportadores chinos de automóviles y uno de los grupos con mayor experiencia en el desarrollo de coches electrificados a nivel global.

La compañía debutó en la Bolsa de Hong Kong el 25 de septiembre de 2025.



+25

años de experiencia

+2.8M

de unidades vendidas en 2025

100

países / regiones

Nº 1

en exportación de vehículos
5 M de vehículos exportados a nivel mundial, de los cuáles 1,4 M en Europa

15M

de consumidores

+38.000M €

de facturación cierre de 2025

19.7B €

capitalización bursátil

*Página web de [Chery](#)

UNA ALIANZA QUE NOS APORTARÁ VENTAJAS COMPETITIVAS ÚNICAS EN EUROPA

ACCESO A TECNOLOGÍA DE ÚLTIMA GENERACIÓN COMO PLATAFORMAS, SOFTWARE O SISTEMAS DE PROPULSIÓN

01

ACCESO A CENTROS DE I+D DE VANGUARDIA, ACELERANDO LA INNOVACIÓN DE NUESTROS PRODUCTOS

02

ECONOMÍAS DE ESCALA Y ACCESO A COMPONENTES Y MATERIAS PRIMAS A PRECIOS COMPETITIVOS

03

LA LOCALIZACIÓN DE LA FÁBRICA EN ESPAÑA MITIGA LOS EFECTOS DE POSIBLES VARIACIONES ARANCELARIAS QUE REPERCUTEN EN OTRAS MARCAS CHINAS

04

04

POSICIONAMIENTO EN EL MERCADO.

¿DE DÓNDE VENIMOS Y A DÓNDE VAMOS?



EBRO
EVMOTORS

CATÁLOGO DE PRODUCTOS

2024

Diciembre

Modelo ICE
Lanzamiento

EBRO s700



EBRO s800



2025

Abril

Modelo PHEV
Lanzamiento

EBRO s700



EBRO s800



Junio

Modelo HEV
Lanzamiento

EBRO s400



Noviembre

Modelo PHEV
Lanzamiento

EBRO s900



2026

Febrero

Modelo HEV
Lanzamiento

EBRO s700



CONTAMOS CON UNA OPORTUNIDAD INDUSTRIAL SIN PRECEDENTES

Con una fábrica que ha llegado a la capacidad de producción de hasta

200.000

vehículos

319.000 m²

De suelo



La adquisición de los activos industriales de **Nissan Motor Ibérica** y los acuerdos con el Consorcio de la Zona Franca para establecer actividad industrial representan uno de los movimientos industriales más relevantes en Europa de los últimos años.



Su **ubicación estratégica**, con **conexión ferroviaria cercana y junto al Puerto de Barcelona**, uno de los principales polos logísticos del sur de Europa refuerza su valor diferencial.

DEL QUE NOS QUEDA MUCHO CAMINO POR RECORRER

OBJETIVO DE CUOTA DE MERCADO

4-5% de market share nacional

GAMA DE PRODUCTOS

Nuevos modelos, además de empezar a comercializar sus vehículos eléctricos

RED DE CONCESIONARIOS

Previsión de alcanzar c. 105 concesionarios al final de 2026

MERCADOS

Comercialización del excedente en otros mercados europeos. En 2026 ya se anunció la llegada de EBRO a Portugal y Bulgaria.



EMPLEOS DIRECTOS E INDIRECTOS

3.000 empleados.

APROVISIONAMIENTO LOCAL

Objetivo de fortalecer la cadena de valor a través del aprovisionamiento local.

CAPACIDAD INDUSTRIAL AL SERVICIO DE TERCEROS

Contamos con un activo industrial que nos permite ofrecer servicios de ensamblaje para terceros.

EBRO
EVMOTORS

¿DE DÓNDE VENIMOS
Y A DÓNDE VAMOS?

05

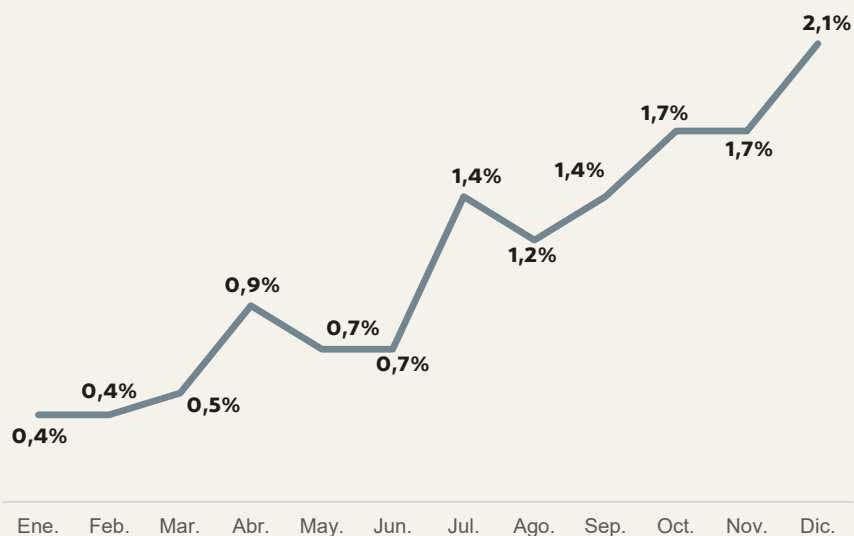
RESULTADOS FINANCIEROS



EBRD
EVMOTORS

... Y UNA TENDENCIA ASCENDENTE EN LA CUOTA DE MERCADO

CUOTA DE MERCADO EBRO EV MOTORS



Fuente: ANFAC

14.148
UNIDADES VENDIDAS
A CONCESIONARIOS

12.459
MATRICULACIONES
REGISTRADAS

+1,1%
CUOTA DE MERCADO
ACUMULADA EN 2025

+1,7%
CUOTA DE MERCADO
SEGMENTO SUV

EBRO RESULTADOS
EVMOTORS FINANCIEROS



LOS INGRESOS EN 2025 HAN TENIDO UN FUERTE CRECIMIENTO...

Ingresos consolidados 2025:

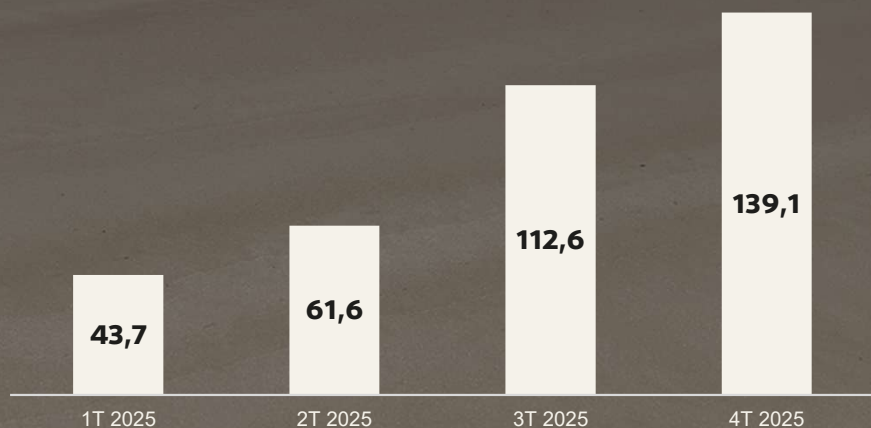
357,0 M€

vs. 35,0 M€ en 2024
x10,2 YoY

La evolución trimestral muestra una clara **aceleración de las ventas a lo largo del año**, impulsada por el desarrollo de la red comercial y el lanzamiento de nuevos modelos.

- 29,5% de los ingresos se registraron en el primer semestre
- 70,5% en el segundo semestre de 2025

EVOLUCIÓN TRIMESTRAL DE LOS INGRESOS ⁽¹⁾



⁽¹⁾Cuentas Auditadas

EBAO
EVMOTORS

RESULTADOS
FINANCIEROS

... ALCANZANDO UN EBITDA AJUSTADO POSITIVO DESPUÉS DEL PRIMER AÑO COMPLETO DE ACTIVIDAD DEL GRUPO

EBITDA AJUSTADO 2025:

4,5 M€

vs. -15,3 M€ en 2024

MARGEN EBITDA

1,2%

El EBITDA del primer semestre de 2025 fue de -18,9 M€. Con el crecimiento de las ventas y el aumento de escala en la segunda mitad del año, el **EBITDA pasó a ser positivo a partir de septiembre, más que compensando el resultado del primer semestre.**

EVOLUCIÓN TRIMESTRAL DEL EBITDA (*)



^(*)Cuentas Auditadas

EBRO
EVMOTORS

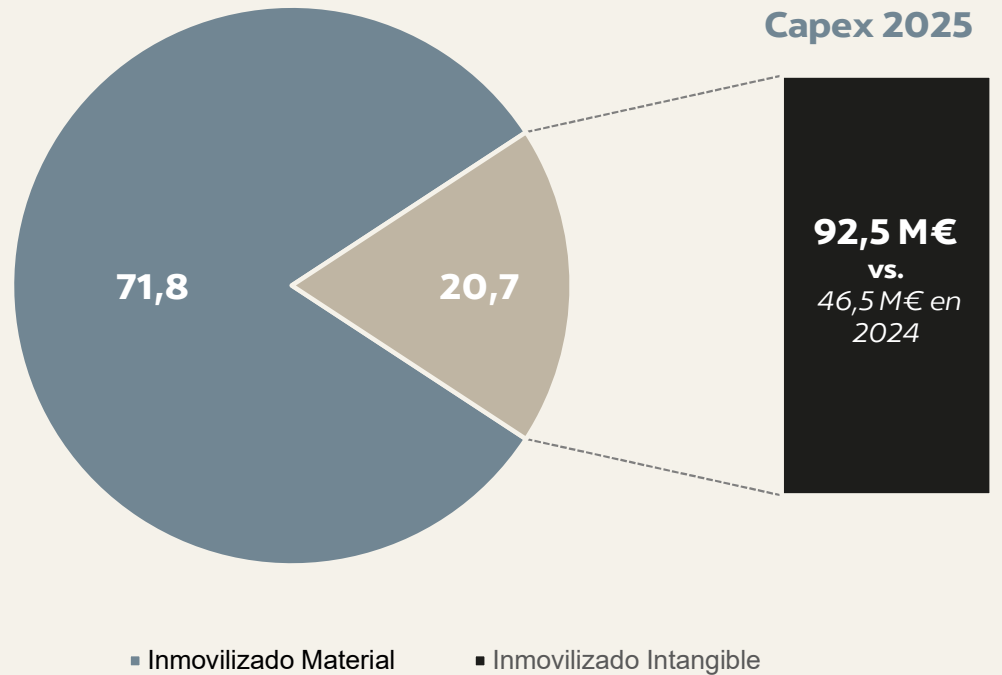
RESULTADOS
FINANCIEROS



El capex^(*) del año 2025 duplicó la inversión realizada en al año anterior hasta alcanzar los 92,5 millones de euros.

Destaca la inversión realizada en la línea de soldadura (M1) que permitirá incrementar de manera sensible la capacidad productiva de la planta y que alcanzó un montante total de 43,5 M€ durante 2025.

^(*)Cuentas Auditadas



CON UNA SÓLIDA POSICIÓN FINANCIERA

DEUDA FINANCIERA NETA ^(*)



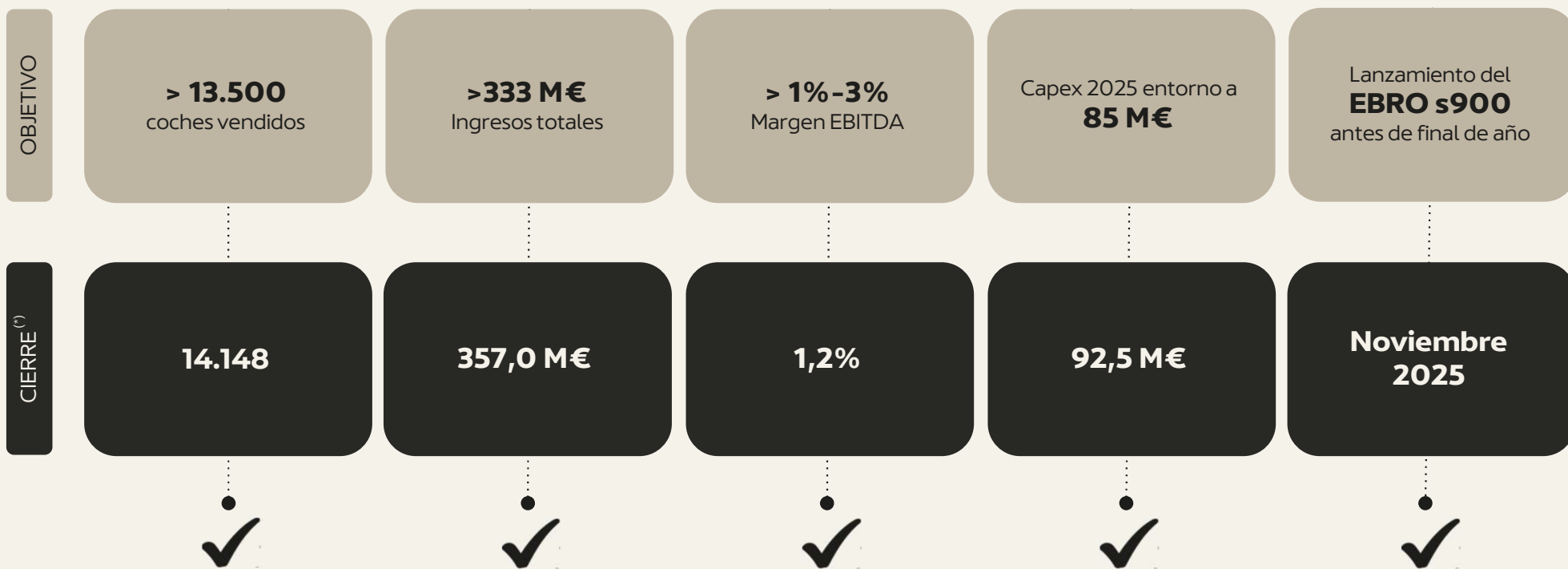
EBRO
EVMOTORS

UN PROYECTO CON GRAN
POTENCIAL DE CRECIMIENTO

^(*)Cuentas Auditadas



CUMPLIENDO CON LA HOJA DE RUTA PREVISTA



06

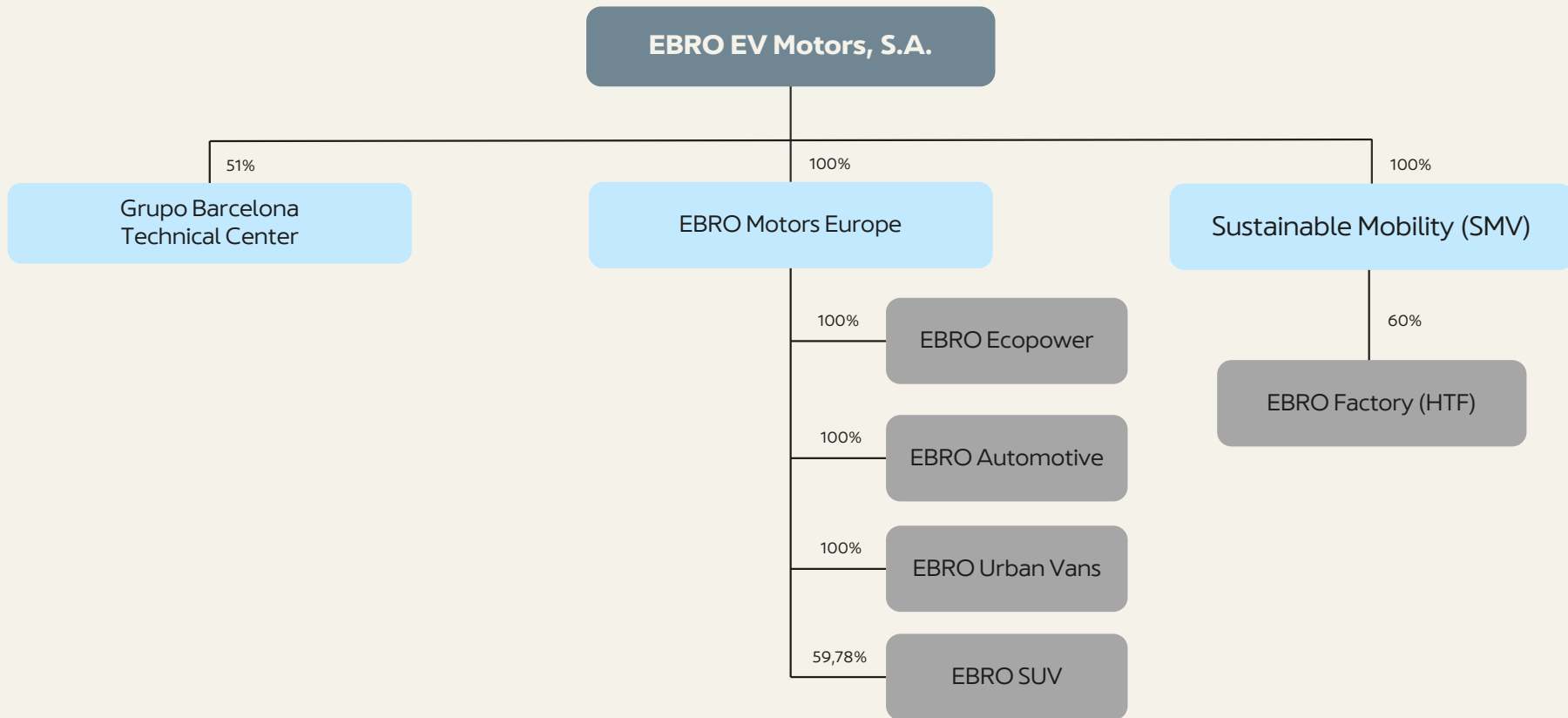
DIRECCIÓN

AL VOLANTE DEL PROYECTO.



EBR6
EVMOTORS

ESTRUCTURA DEL GRUPO EBRO EV MOTORS



CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN



Rafael Ruiz

Presidente del Consejo de Administración

Los miembros del Consejo de Administración de Ebro EV Motors cuentan con una amplia y contrastada trayectoria en el sector de la automoción, la ingeniería y la gestión empresarial, acumulando en conjunto más de 30 años de experiencia media en ámbitos clave como el desarrollo de producto, la innovación tecnológica, la dirección industrial y la estrategia corporativa.

Joan Miquel Malagelada
Consejero

Vicente Aguilera
Consejero

Federico Blanco López
Consejero

Jesús Osuna Braña
Secretario no Consejero de EV MOTORS

FOCUS ON NEXT FRONTIER, S.L.U.
Consejera, representada por Rafael Ruiz

IMPULSA TECNOLOGÍAS E INVERSIONES, S.L.
Consejera, representada por M^a Antonia Raventós

AUTOMOTIVE POWER TECHNOLOGY, S.L.U.
Consejera, representada por Pedro Calef

CLEVER AREA BARCELONA, S.L.U.
Consejera, representada por Daniel Asensio

07

CONCLUSIÓN

UNA OPORTUNIDAD DE INVERSIÓN.



EBR6
EVMOTORS

EBRO EV MOTORS ES HOY UNA GRAN OPORTUNIDAD DE INVERSIÓN

Primera y única joint-venture con un grupo automovilístico chino con fábrica en Europa

01

Protagonistas del mayor proceso de reindustrialización de Europa en el sector de la automoción

02

Único vehículo cotizado de estas características

03

Compañía con una estructura de costes optimizada y adaptada a la nueva realidad del sector

04

EBRO
EVMOTORS

UNA OPORTUNIDAD
DE INVERSIÓN

EBRO EV MOTORS (Ticker: EBROM)

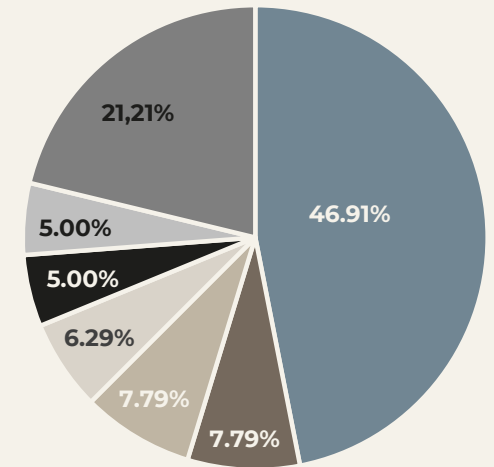
COTIZACIÓN DESDE SU INCORPORACIÓN A
NEGOCIACIÓN EN EL SEGMENTO BME GROWTH
(14 DE OCTUBRE DE 2024)



EBRO
EVMOTORS UNA OPORTUNIDAD
DE INVERSIÓN

Principales Accionistas

- FOCUS ON NEXT FRONTIER
- CLEVER AREA BARCELONA
- AUTOMOTIVE POWER TECHNOLOGY
- IMPULSA TECNOLOGÍA E INVERSIONES
- EV EBRO CAPITAL PARTNERS
- BETA EQUITY, S.C.R.
- OTROS



Para más información:

Dirección de Relaciones con Inversores de EBRO EV Motors

+34 93 010 72 15 · accionistas@ebroevmotors.com

AVISO LEGAL

Esta presentación ha sido elaborada por EBRO EV Motors con fines meramente informativos y puede contener afirmaciones prospectivas, incluidas proyecciones y estimaciones financieras relativas a operaciones, rendimientos y resultados futuros. Estas afirmaciones se basan en suposiciones y expectativas actuales sujetas a riesgos, incertidumbres y cambios fuera del control de la compañía. Los resultados reales podrían diferir de manera significativa de los expresados o implícitos en este documento.

EBRO EV Motors no ofrece ninguna garantía, expresa o implícita, sobre la exactitud o integridad de la información contenida en esta presentación y declina expresamente cualquier responsabilidad derivada de su uso. Este documento no constituye ni forma parte de una oferta o invitación para vender o emitir, ni una solicitud de oferta para adquirir o suscribir, valores de la compañía, ni deberá ser considerado como base para ninguna decisión contractual o de inversión.

Se recomienda a los inversores realizar su propia evaluación independiente y consultar con sus asesores legales, fiscales y financieros antes de tomar cualquier decisión de inversión.

EBARO